

خلال استقبال رئيس «إيني»

السياسي: نحرص على تطوير مناخ الاستثمار بالطاقة ودعم الاستكشافات البترولية

كتب: محمد الخولي

تمن السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي العلاقة بين مصر وشركة «إيني» الإيطالية، التي تعكس قوة علاقات التعاون بين مصر وإيطاليا في مختلف المجالات.

جاء ذلك خلال استقباله «كلوديو ديسكالزي»،

الرئيس التنفيذي لشركة «إيني» الإيطالية والوفد المرافق له من كبار مسؤولي الشركة، وذلك بحضور المهندس كريم بدوي وزير البترول والثروة المعدنية. أشار المتحدث الرسمي باسم رئاسة الجمهورية إلى أن اللقاء شهد تناول جهود تطوير العلاقات المتميزة بين مصر والشركة، حيث أكد «ديسكالزي» اعترازه بالتعاون المثمر بين

الجانبين، مشيداً في هذا السياق بجهود الحكومة المصرية للتيسير على المستثمرين بما يعود بالنفع على الطرفين، مؤكداً حرص شركته على تعزيز دورها كأحد أكبر العاملين بسوق الطاقة في مصر، لما يمتلكه القطاع من فرص واعدة، سواء فيما يتعلق بالإنتاج المحلي أو التصدير إلى الخارج.

ومن جانبه أكد السيد الرئيس حرص مصر على التطوير المستمر لمناخ الاستثمار في البلاد، مشدداً على استمرار جهود الحكومة في توسيع آفاق الاستفادة من ملف الطاقة، كما أشاد السيد الرئيس بالدور المجتمعي للشركة، الذي يعكس في دعمها لعدد من المشروعات التنموية في مصر. وشهد اللقاء استعراض الشركة لتطورات

أنشطتها في مصر باستخدام أحدث التقنيات في مجالات البحث والاستكشاف، وأنشطة عمليات التنمية التي سُمِّك «إيني» من الحفاظ على معدلات إنتاج كبيرة من الحقول، إلى جانب التقدم الذي تحقّق في مشروعات كفاءة الطاقة والاستدامة، بما يعزز جهود التحول العادل للطاقة.



عالم رقمي

www.alamrakamy.com
عقول شابة
رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير خالد حسن

جريدة أسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات



No. 844 18th year SUNDAY – 3 November 2024

التمن: 5 جنيهاً

السنة الثامنة عشر – العدد 844 الأحد 3 نوفمبر 2024 – 1 جمادى الأول 1446 هـ

تضم صناعات السيارات الكهربائية والطاقة المتجددة والبناء : الوزراء: نتطلع لبناء منطقة صناعية بمدينة العلمين الجديدة مع رئيس «CSCEC» الصينية للهندسة

أن المشروع ينطبق عليه معايير مُبادرة الرئيس الصيني للتنمية في الدول الأفريقية التي أعلن عنها خلال منتدى التعاون الصيني الأفريقي مؤخراً ضمن مُبادرة الحزام والطريق.



الصينية ودور «الكوم» الشريك المصري وخاصةً مشاركتها في تنفيذ منطقة الأعمال المركزية بالعاصمة الإدارية الجديدة، وهو ما دعا الحكومة وشجعها على المضي قدماً في مشروعات أخرى للتعاون خاصةً بمدينة العلمين الجديدة. ويبحث مديولي، مع «CSCEC» الصينية، تطرح الحكومة لإنشاء المدينة الطبية بالعاصمة الإدارية الجديدة بالتعاون مع وزارة الصحة مؤكداً أن التعاون في هذا المشروع الهام يمكن أن يتم من خلال الشراكة بين الجانبين، ومنوهاً

كتب: باسل خالد

أكد الدكتور مصطفى مديولي، رئيس مجلس الوزراء، أن الحكومة تتطلع لبناء منطقة صناعية في مدينة العلمين الجديدة، لتمثل نموذجاً ناجحاً للشراكة بين الجانبين خاصة في صناعات مهمة مثل السيارات الكهربائية، ومُدخلات الطاقة الجديدة والمتجددة، ومواد التشييد والبناء، مع الأخذ بعين الاعتبار، المشروعات الكبرى الجاري تنفيذها في منطقة الساحل الشمالي الغربي، وعلى رأسها مدينة رأس الحكمة، بما يستلزم توفير مواد التشييد والبناء اللازمة لتلك المشروعات الضخمة. جاء ذلك خلال لقاءه مع وين بينج، المدير العام ورئيس الشركة الصينية العامة للهندسة المعمارية «CSCEC»، التي تُنفذ منطقة الأعمال المركزية بالعاصمة الإدارية الجديدة، وعددًا من المشروعات بمدينة العلمين الجديدة، وذلك بحضور المهندس شريف الشربيني، وزير الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية، وحشام متنا، رئيس مجلس إدارة شركة «الكوم» الشريك المصري، وعدد من ممثلي الشركة وأعضاء مجلس الوزراء عن تقديره لنشاط الشركة

بقيمة 18 مليار جنيه : «المصرية للاتصالات» تحصل على أكبر قرض لإعادة تمويل التزاماتها

كتب: باكينام خالد

حصلت الشركة المصرية للاتصالات على قرض طويل الأجل بقيمة 18 مليار جنيه من تحالف مصرفي يضم ثلاثة مشرفين مصرفياً، وذلك في إطار استراتيجيتها الهادفة إلى تحقيق التوازن في التدفقات النقدية وتعزيز المرونة المالية للشركة. ويقود التحالف المصرفي البنك التجاري الدولي - مصر (سي بي - CIB) وبنك مصر بصفتهما المرشحين الأولين ومسوق التمويل، وبمشاركة البنك الأهلي المصري بصفته مرئياً رئيسياً ومسوق التمويل. وستستخدم المصرية للاتصالات هذا القرض، الذي يمتد لسبع سنوات، في إعادة تمويل التزاماتها الحالية قصيرة الأجل بالجنيه المصري، وذلك في خطوة استراتيجية تتفق مع الجهود التي تبذلها المصرية للاتصالات لتأمين تدفقاتها النقدية، وتعزيز السولة المالية، وتحقيق المرونة المالية اللازمة لتمكين الشركة من تنفيذ خطط النمو طويلة الأجل. من جهته قال المهندس محمد نصر، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرية للاتصالات: «سُمِّكنا القرض من إعادة تمويل التزاماتنا قصيرة الأجل، بما يجعله على تعزيز الوضع المالي للشركة، فسيسه هذا القرض في تحقيق مرونة مالية أكبر، ويمكننا كذلك من تحقيق توافق أكبر بين التزاماتنا ومواردنا المالية، وكلي ثقة في قدرة برنامج إعادة هيكلة الديون الذي بدأ تنفيذه شهر مايو الماضي، بالإضافة لجهود زيادة كفاءة تخصيص الثقلات الرأسمالية، على تعزيز وضعنا المالي وتمكيننا من الاستفادة بشكل أكبر من الفرص المستقبلية وتعميم ثروة المساهمين». من ناحية أخرى أوضح المهندس خالد حسن، الرئيس التنفيذي لبنك مصر «ناتى مشاركة بنك مصر في ترتيب التمويل بالتحالف المصرفي إيماناً منه بإمكانات قطاع الاتصالات وتكنولوجيا في مصر ودور ومكانة الشركة المصرية للاتصالات كرائد لهذا القطاع، والذي ازدهر بصورة واضحة في مدار السنوات الماضية، وحرصاً من البنك على دعم جهود الدولة للنهوض بكافة القطاعات الاقتصادية من خلال تعزيز دور البنك في دعم التنمية الاقتصادية والمساهمة في تمويل المشروعات الوطنية.

باستثمارات 30 مليون دولار : وزير الاتصالات يفتتح أول مركز للإبتكار ل«ديليوت» لتصدير خدمات رقمية



كتب: باكينام خالد

افتتح الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات مركز ديليوت للإبتكار DELOITTE INNOVATION HUB والمتخصص في تقديم الخدمات التكنولوجية المتقدمة والتي تم إطلاقها باستثمارات بقيمة 30 مليون دولار على مدار ثلاثة أشهر، حيث أنه أول مرة تفتتح ديليوت العالمية مركز لتصدير الخدمات الرقمية المبتكرة من مصر، رغم تواجدها منذ عشرات السنوات كشركة استشارات ومحاسبة، حضر الافتتاح المهندس أحمد الطاهر الرئيس التنفيذي لهيئة «إيتيدا»، وريتشارد هيوسون الرئيس التنفيذي لديليوت شمال وجنوب أوروبا، ومعتصم الدجاني الرئيس التنفيذي لديليوت الشرق الأوسط، وهاني جرجيس الشريك المسؤول عن مركز ديليوت للإبتكار في القاهرة حيث يُعد مركز ديليوت للإبتكار في القاهرة ضمن مجموعة من المراكز الرئيسية التي افتتحتها ديليوت حول العالم وأحد المراكز الرائدة لها في تقديم الخدمات التكنولوجية العابرة للحدود. ومنذ انطلاق أعماله في مصر، شهد المركز توسعاً ونمواً في عملياته الموجهة نحو التصدير لخدمة عملائه بالخارج ليضم 350 متخصص من أفضل الكوادر المصرية من حدى الخرج وذوى الخبرة ومستهدف

زيادة عدد المتخصصين العاملين بالمركز إلى 5000 متخصص خلال الأشهر القليلة المقبلة، بما يعكس التزام الشركة برعاية وتمكين أبنائها المهندسين (إيتيدا)، لافتتاح مركز ديليوت للإبتكار في مصر، مؤكداً أنه سيساهم في خلق فرص عمل جديدة و متميزة للشباب، وتعزيز ثقة الشركات العالمية في مصر كمقصد جاذب للاستثمار في مجال تصدير خدمات تكنولوجيا المعلومات والإبداع الرقمي؛ مشيراً لحرص الدولة على تعزيز القدرات الابتكارية في المجتمع المصري انطلاقاً من أهمية الإبداع الرقمي كمحرك رئيسي للنمو الاقتصادي، مضيفاً لدينا قاعدة عريضة من الكوادر ذات المواهب والمؤهلات في مختلف القطاعات التكنولوجية الحديثة والتي تمثل عنصراً جاذباً للاستثمارات الأجنبية؛ مؤكداً اهتمام الدولة بتحفيز الشركات العالمية المتميزة على إنشاء مراكز تعهيد لها في مصر لتوفير وظائف عالية القيمة للشباب، وزيادة الصادرات الرقمية، ودعم جهود الدولة في

تطبيق عالم رقمي

Get it on Google play
Download on the App Store

بعد سنة تأهيله : فرصة ثانية لقبول الطلاب بالجامعات الخاصة والأهلية

كتب: وائل الجعفري

وافق مجلس الوزراء على مشروع قانون بتعديل بعض أحكام قانون الجامعات الخاصة والأهلية الصادر بالقانون رقم 12 لسنة 2009 ونص التعديل على أن يضاف إلى القانون المشار إليه مادة رقمها (19 مكرراً)، تنص على أنه للجامعات الخاصة والأهلية قبول الطلاب الحاصلين على شهادة الثانوية العامة أو ما يعادلها، اعتباراً من العام الدراسي 2025/2024، والذين لم يحصلوا على الحد الأدنى المؤهل للقبول بالكلية التي يرغبون في الالتحاق بها بالجامعات الخاصة والأهلية، وذلك متى اجتازوا مرحلة تأهيلية تسمى السنة التأسيسية طبقاً لتأهيلهم العلمي للدراسة بتلك الكلية. وذلك كله وفقاً للضوابط والقواعد والشروط، والتي يصدر بها قرار من الوزير المختص بالتعليم العالي، والتي يضعها المجلس الأعلى للجامعات بعد أخذ رأي مجلس الجامعات الخاصة أو مجلس الجامعات الأهلية - بحسب الأحوال - وذلك كله دون الإخلال بالضوابط التالية: ألا تتجاوز نسبة التخفيض عن 5% من الحد الأدنى المؤهل للقبول بكل قطاع تخصصي بالجامعات الخاصة أو الأهلية بحسب الأحوال، وللمجلس الوزراء بناء على عرض الوزير المختص بالتعليم العالي تجاوز تلك النسبة، وأن يكون الالتحاق بالسنة التأسيسية وفقاً لتأهيلهم العلمي للطلاب، كما تضمنت الضوابط عدم تجاوز الطاقة الاستيعابية للكلية، مع مراعاة تحقيق التوازن بين الطلاب المتقولين من خلال السنة التأسيسية وتغريم من الطلاب المؤهلين للالتحاق بالكلية، وكذا الالتزام بضمان جودة التعليم في الجامعات الخاصة والأهلية والتزامها بمعايير الجودة العالمية. كما نص مشروع القانون على أنه يُقصد بالسنة التأسيسية تطبيق أحكامه: محتوى علمي بنظام الساعات المعتمدة ينتهي منه الطالب فور اجتيازها.

أفتتح «مركز خدمات مصر» أول مركز نموذجي لتقديم 150 خدمة حكومية في القاهرة

كتب: أمير طه

افتتحت الدكتورة رانيا المشاط، وزيرة التخطيط والتنمية الاقتصادية والتعاون الدولي، والدكتورة منال عوض، وزيرة التنمية المحلية، والمستشار عدنان فخري، وزير العدل، والدكتور إبراهيم صابر، محافظ القاهرة، مركز خدمات مصر بمنطقة المقطم، بحضور المهندس إبراهيم سرحان، رئيس مجلس إدارة مجموعة «إي فاينانس» للاستثمارات المالية والرقمية، وقيادات الوزارات والجهات المعنية وتنفذ الوزراء المركز ومكاتب خدمات المواطنين، كما أطلقوا الموقع الإلكتروني التعريفي لمراكز خدمات مصر، واستمعوا لشرح حول الخدمات التي يقدمها حيث يُعد المركز نقلة نوعية في تجربة الخدمات الحكومية، باستخدام التحول الرقمي، والفصل بين مقدمي ومتلقي الخدمات عبر الخدمات الإلكترونية وموالية توجهات كما أن المركز شجع لاستقبال مختلف الفئات ومن بينهم ذوي الهمم. من جهته أوضح الدكتور رانيا المشاط، أن هذا الفرع لمركز خدمات مصر هو الأول بالقاهرة الكبرى والذي يقدم الخدمات لقطاع كبير من سكان القاهرة، ويُعد هذا الفرع هو الرابع من مراكز «خدمات مصر» والثاني

منطقة حرة خاصة «إي إيجيبت» بالمنطقة الصناعية بمدينة العلمين الجديدة

كتب: محمد الخولي

وافق مجلس الوزراء برئاسة الدكتور مصطفى مديولي، على عدة قرارات، ومنها على مشروع قرار بإنشاء منطقة حرة خاصة تحت اسم شركة «إي إيجيبت» YADA EGYPT، ومن المتوقع أن يصل حجم الاستثمارات بالمنطقة إلى 40 مليون طن، وسيتم تسكين العاملين بالصناعة بمدينة العلمين الجديدة على مساحة 208000 م٢.

تعديلات مهمة جداً في قانون الضريبة العقارية وكذا تبسيطاً لقانون الجمارك

كتب: غادة حلمي

أكد أحمد كجوك، وزير المالية ووزير المالية موافقة مجلس الوزراء بصورة نهائية على ثلاثة مشروعات قوانين تعتبر أهم ستكون بكل المقاييس نقلة نوعية في سبيل تيسير وتحسين وتحسين الإجراءات لكل القطاع الخاص والمستثمرين حيث إن المشروع الأول يختص بتعديل بعض أحكام قانون الإجراءات الضريبية الموحد الذي سبق أن صدر في عام 2020، وهدفه التأكيد على عدم فرض أية أعباء جديدة على الممولين والمستهلكين، ولكن نحن نوفر مسارات بديلة أكثر مرونة وفعالية لتسوية المخالفات الضريبية بعيداً عن التعقيدات القانونية الموجودة أو الإجراءات المطولة، وبالتالي الحفاظ على وجود انتظام لتسليم الموارد الضريبية وفي نفس الوقت خلق بيئة صحية تسهل على الجميع القيام بهذا الأمر. القانون الثاني وهو قانون مهم جداً، حيث يختص بالمشروعات التي يطلق عليها مشروعات صغيرة، وهو مشروع الحوافز والتيسيرات الضريبية للمشروعات التي لا يتجاوز رقم أعمالها السنوي مبلغ 15 مليون جنيه، وأي من ينطبق على عمله هذا الشرط يستمتع بمجموعة كبيرة جداً من الإعفاءات والحوافز التي تشجع هذه المشروعات الصغيرة وزيادة الأعمال على الانطلاق دون خوف من أي محاسبات ضريبية، أما القانون الأخير فيتمثل في تسوية أوضاع الممولين وإنهاء النزاعات الضريبية القائمة، بحيث يتم وضع آلية لإنهاء كل النزاعات السابقة بصورة نهائية، وهذا الأمر كان مطلباً مهماً من كل الممولين والمستثمرين مؤكداً أن مجلس الوزراء أقر اليوم هذه القوانين التي تعتبر نقلة كبيرة جداً، مشيراً إلى أنه سيتم بعد أسبوعين عرض تعديلات مهمة جداً في قانون الضريبة العقارية أمام الرأي العام.

الغمراوي: دعم نقل تكنولوجيا التصنيع الدوائي بالتعاون مع الشركات العالمية

كتب: وائل الجعفري

أكد الدكتور علي الغمراوي، رئيس هيئة الدواء المصرية حرص الهيئة على تقديم كافة سبل الدعم لتطوير تطوير التكنولوجيا الصيدية المتقدمة للشركات التابعة للشركة العربية للصناعات الدوائية والمستلزمات الطبية «أكديما» لتغطية احتياجات السوق الدوائي المصري، وفتح آفاق تصديرية جديدة للعديد من الدول حيث تعد الشركة من الكيانات الوطنية المهمة للنهوض بالصناعات الدوائية، وتم خلال الاجتماع مناقشة الآليات المقترحة لتذليل التحديات والعقبات التي تواجه القطاع الدوائي في مصر، بما يعكس على توفير الدواء بجودة عالية وأسعار عادلة تلبي احتياجات المواطن المصري، ولا تتفلق قدراته الاقتصادية.

عبد اللطيف: تعزيز التعاون مع البحرين في مدارس التكنولوجيا التطبيقية

كتب: أمين قدرى

أكد محمد عبد اللطيف، وزير التربية والتعليم والتعليم الفني، أهمية تعزيز التعاون في مدارس التكنولوجيا التطبيقية، وفقاً لاحتياجات سوق العمل وبالتعاون مع الشركات البحرينية في مصر. جاء ذلك خلال لقائه مع فوزية بنت عبدالله زينل سفيرة مملكة البحرين في مصر والمندوبة الدائمة لدى جامعة الدول العربية، ليبحث فرص التعاون المشترك بين البلدين في مجال التعليم قبل الجامعي مشيداً بالعلاقات التاريخية والقوية التي تربط بين مصر والبحرين في العديد من المجالات ولا سيما التعليم، حيث أن ملف التعليم من الملفات التي تحظى باهتمام البلدين الشقيقين، مبرحاً عن تطلعه لمزيد من التعاون المثمر، فضلاً عن أهمية تبادل الخبرات والتجارب الناجحة في تطوير منظومة التعليم قبل الجامعي.

جهاز تنمية المشروعات يرضخ 100 مليون جنيه للمشروعات متناهية الصغر لأبناء محافظة سوهاج

كتب: رشاد حسين

مضيفاً الجهاز يعمل على تهيئة البيئة الملائمة لإقامة المشروعات متناهية الصغر وإتاحة مختلف أنواع الدعم التمويلي والفني لها وذلك من خلال التوسع في التعامل مع الجهات الوسيطة ومؤسسات المجتمع المدني خاصة في محافظات الصعيد. جاء ذلك على هامش توقيع الجهاز بسوهاج عقد جديد للإقراض متناهي الصغر بقيمة 100 مليون جنيه، حيث وقع الاتفاقية بدم القديين - رئيس القطاع المركزي للتمويل متناهي الصغر بالجهاز

السياحة : 50 مليار جنيه تسهيلات تمويلية للشركات زيادة الطاقة الاستيعابية للغرف الفندقية

كتب: باسل خالد

الأول لقيمة التسهيلات التمويلية، لافتاً أن يجب على الشركات العاملة في القطاع السياحي والراغبة في الاستفادة من هذه المبادرة، يبع 40% من إيراداتها بالعملية الأجنبية للبنوك الممولة. أكد كجوك، حرص الحكومة على دعم القطاع السياحي، في إطار السياسات المالية المحفزة للنمو الاقتصادي، والسماح في توفير السهولة النقدية لمجتمع الأعمال؛ لتعزيز نمو القطاع الخاص في الاقتصاد المصري. أشار شريف فتحى وزير السياحة والآثار، أن هذه المبادرة تُعد خطوة مهمة لمساندة وتحفيز الاستثمارات السياحية لسياحة الفندقية، لاستيعاب الزيادة في أعداد الحركة السياحية المستهدفة.

التاج 20 الف سيارة كهربائية، بليك : نهاية 2025

كتب: ساره نور الدين

شهد الفريق مهندس كامل الوزير نائب رئيس مجلس الوزراء للتنمية الصناعية وزير الصناعة ونقل توقيع اتفاق بين شركة بايك الصينية وشركة أكتان أوتو، إحدى شركات المجموعة المصرية العالمية للسيارات لإقامة مصنع لإنتاج سيارات كهربائية في مصر، حيث إن الاتفاقية تأتي في إطار تحويل مصر لمركز صناعي لإقليمي والعمل على توطئة صناعة السيارات والصناعات المغذية لها في مصر وتعميق دور القطاع الخاص في مجال الصناعة، مؤكداً حرص الوزارة على دعمها لهذا المشروع الجديد ليدخل سريعاُ في طور الإنجاز، وحيث خصصت الهيئة العامة للتنمية الصناعية الأرض الصناعية اللازمة للمشروع لافتتاحها للاستخدام التام لإقامة كافة إجراءات التراخيص الصناعية لسهولة بدء الإنتاج.

وزارة الشؤون النيابية: هدفنا توفير بيئة قانونية داعمة لحكومة التكنولوجيا الحديثة

كتب: أمين قدرى

أكد المستشار محمود فوزي، وزير الشؤون النيابية والقانونية والتنمية السياسي، أن الوزارة تعمل الحكومة داخل المجالس النيابية وإجرائها، وتقوم بدور حلقة الوصل بينهما، وأن الوزارة تقوم بإعداد مشروعات الأجنحة التشريعية بعد التنسيق مع الوزارات، والتي تشمل مشروعات القوانين التي تنفذ برنامج الحكومة والتي يقوم برنامجهما على أربعة أركان وهي: حماية الأمن القومي وسياسة مصر الخارجية، بناء الإنسان وتعزيز رفاهيته، بناء اقتصاد تنافسي جاذب للاستثمارات، تحقيق الاستقرار السياسي والتماكك الوطني، وكان من أهم مشروعات القوانين بالأجنحة التشريعية على سبيل المثال، مشروع قانون العمل الجديد، ومشروع قانون حماية المنافسة والممارسات الاحتكارية، وبعد الانتهاء من تلك الأجنحة يتم عرضها على مجلس الوزراء للموافقة والاعتماد وإرسالها إلى مجلس النواب، جاء ذلك خلال المشاركة بنودة غرفة التجارة الأمريكية، للبحث حول أليات قطاع الطاقة المصرية والإثباتية، للحدوث في أليات قطاع الطاقة المصرية وإثباتية، للمشاركة في حلقة نقاشية مع جيف بولونيكال، نائب الرئيس لشركة مايكروسوفت العالمية للشؤون المؤسسية والخارجية والقانونية.

خلال مشاركتها بمعرض « جيتكس جلوبال دبي 2024 » :

جناح غرفة التكنولوجيا « CIT » تسلط الضوء على اهم الحلول التقنية ل 22 شركة مصرية

« BI-TEHNOLOGIES » تستعرض تطبيقات « SALES BUZZ » وأداة « SALESFORCE AUTOMATION »

كذلك شارك المهندس محمد نبيل، القائد ذو الرؤية والرئيس التنفيذي لشركة WIDEBOT في الحديث عن «الفرص والتحديات العربية للشركات وذلك يوم الأربعاء - 16 أكتوبر 2024 مركز دبي التجاري العالمي، من ناحية أخرى كشف لمهندس محمد وهاد، رائد الأعمال والرئيس التنفيذي لشركة «TRAVWARE» عن مشاركته ورشة عمل بعنوان «تحويل السياحة: دور التكنولوجيا في تشكيل مستقبل السفر» والتي أقيمت الورشة يوم في القاعة 13 (قاعة الشيخ راشد)، مركز دبي التجاري العالمي حيث يمكنك متابعة كيف يكون الابتكار المصري رائد ومساهمها في تطورات في التكنولوجيا وتحت شعار «دعونا نشارك» من قبل عدد من الخبراء من الجيد بالذكر ان الجناح المصري ضم شركات تكنولوجيا متخصصة بمجال حلول الاتصالات والحوسبة السحابية، الذكاء الاصطناعي ، وتطبيقات البرمجيات، أمن المعلومات ، وخدمات استشارات التكنولوجيا ، وحلول المحتوى، وحلول القطاع المالي، حيث تعمل غرفة «CIT» وفقاً لاستراتيجية طموحة تستهدف التوسع الإقليمي والعربي والأفريقي للشركات المصرية وتسلط الضوء على المميزات التنافسية التي تتوفر بالمنتجات والكودار المحلية.

المعروف ان معرض « جيتكس جلوبال 2024 » سيتم مشاركة نحو 600 شركة عارض ونحو 4 ألف جهة مشاركة ونحو 170 ألف خبير ومدير تنفيذي في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات و 180 دولة كما يعتبر البوابة التجارية لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب آسيا.

بزيارتنا في غرفة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، CIT PAVILION H14، DIO، واكتشف كيف يمكن مساعدتك في تحقيق أهدافك التحويلية في عرض تجريبي - BI-TEHNOLOGIES.

من جهتها قال المهندس محمد نبيل المدير التنفيذي لشركة وايد بوت للذكاء الاصطناعي « WIDEBOT AI » عن حرصها على المشاركة في الجناح المصري بمعرض GITEK GLOBAL 2024 بالتعاون مع غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات - CIT - حيث أعلنت عن مجموعة من التقنيات الحديثة ومنها تقنية فهم الرسائل الصوتية للتعلم بالذكاء الاصطناعي - تحدث، فقهملإه!

أوضح من أحدث ما توصلت إليه شركة وايدبوت للذكاء الاصطناعي تقنية «التعرف على الصوت بالذكاء الاصطناعي» خلال تحويل الكلام إلى نصوص دقيقة بشكل فوري لتحسين تجربة المستخدم وتسهيل تفاعل الشركات والحكومات مع العملاء والمواطنين.

أشار مستساعد هذه التقنية العملاء على التعامل مع استفسارات العملاء عبر المكالمات الصوتية، مع إمكانية الوصول للعملاء والمواطنين الذين يفضلون التحدث بدلاً من الكتابة ، بجانب تحليل البيانات الصوتية بشكل متقدم واستخراج معلومات قيمة حول العملاء وتوجهاتهم علاوة على التكامل مع الأنظمة المتقدمة: سواء كان في منصات التعلم الإلكتروني أو التطبيقات المصرفية أو خدمات الرعاية الصحية وغيرها لتقديم تجربة تفاعلية شاملة



WIDEBOT AI تطلق تقنية فهم الرسائل الصوتية للتعلم بالذكاء الاصطناعي

AUTOMATION القوية الخاصة بنا، إلى MICROSOFT DYNAMICS ERP 365 المعترف بها عالمياً، ومجموعة واسعة من الابتكارات الرائدة، نحن نقود الطريق في الابتكار ولدينا ما نقدمه لكل شركة. ووجهت الشركة الدعوة لكافة الخبراء والمتخصصين وزوار المعرض

F5 تطرح أدوات أمنية جديدة لحماية واجهة برمجة التطبيقات والسحابة المتعددة والذكاء الاصطناعي

في حماية الأصول الرقمية والمحافظة على سلامة الأعمال، وذلك من خلال تقليل مساحة السطح المعرضة للهجمات وتعزيز أمن البيانات الحساسة داخل التطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات.

من جانبهم يقوم جدار حماية تطبيقات الويب (BIG-IP NEXT WEB) بتعزيز مستوى الأمن الإلكتروني للمؤسسات في سياق بيئة التهديدات التي تتطور باستمرار، ما يساهم في حماية واجهات برمجة التطبيقات وتطبيقات الويب من الهجمات الإلكترونية البشيرة والآلية، كما يمكنه تسهيل وإدارة دمج تدابير الأمن الآلية مباشرة في عملية تطوير البرمجيات أو ما يسمى «الأمن الإلكتروني» الذي تضمنه أدوات حماية التطبيقات الإلزامية مع أدوات حماية التطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات في المراحل المبكرة من عملية التطوير وفي كامل مراحل تلك العملية، ويسهم هذا النموذج الجديد في تعزيز الأمان السهل من بيئات الاختبار والإعداد إلى بيئات الإنتاج.

أما حل حماية التطبيقات لنشر المصادر المفتوحة NGINX APP PROTECT الذي يحمي تطبيقات الويب عن طريق المصادر المفتوحة (OSS) فيزود التطبيقات القائمة على بيئات كوندورينس في السحابة العامة وفي المواقع المدنية كذلك بمواطن القوة التي تتمتع بها قدرات أمن التطبيقات الرائدة من F5، ويفضل ميزات الأمن الإلكتروني المتقدمة والمساحات الأصغر التي يحتاجها، فضلاً عن الحل بفضل بين مستويات التحكم والبيانات، ويسهم

قبل، وإننا عازمون خلال فعاليات معرض جيتكس جلوبال على مضاعفة الجهود التي نبذلها لتبسيط الأعداد الكبيرة من التطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات وإدارتها وأمنها، ليساياً وأنها تحتل موقفاً محورياً في أعمال الشركات الرقمية الحديثة المعتمدة على الذكاء الاصطناعي».

أضاف تعبيراً وجهات برمجة التطبيقات في الوقت الحالي الهدف الرئيسي للجهات الإلكترونية التي تشنها الهجمات الخريبية، ويجب على المؤسسات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة تعزيز حلول أمن تطبيقات الويب الخاصة بها عبر الاعتماد على أدوات أمن قوية لمواجهة برمجة التطبيقات، وتوفر المحفظة الشاملة التي تقدمها F5 قدرات الأمن الإلكتروني الرائدة والمخصصة للتطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات التقليدية والوحدات، ما يتيح للعملاء تطبيق سياسات أمن إلكتروني مناسبة على امتداد مراكز البيانات والسحابة وعند حافة الشبكة».

ويقدم حل الخدمات السحابية الموزعة (DISTRIBUTED SERVICES WEB APPLICATION SCANNING) قدرات تعريف مبسطة وسهلة لتجربة التطبيقات وواجهات برمجة التطبيقات في البيئات الرقمية كافة للمؤسسات، ويشتمل هذا الحل على أحد أكثر أدوات مسح تطبيقات الويب سهولة وشمولاً في القطاع إذ يعمل على أتمتة عملية الفحص، ويقدم تحليلات عميقة وشاملة لنطاق الضعف المحتملة كما يقوم هذا الحل بتوفير حماية عملية قوية ضد التهديدات الإلكترونية، ويسهم

كتب : محمد الخولي

شاركت شركة F5 في فعاليات معرض جيتكس جلوبال بتسليط الضوء على أدوات أمنية جديدة لحماية واجهة برمجة التطبيقات والسحابة المتعددة والذكاء الاصطناعي وأشار تقرير استراتيجي حالة التطبيقات 2024 الصادر عن F5 إلى أن 88% من المؤسسات تقوم حالياً بنشر تطبيقات وواجهات برمجة تطبيقات على امتداد مجموعة من بيئات المواقع المدنية والسحابة أو حافة الشبكة. كما سلط التقرير الضوء على التحديات المهمة التي تواجه المؤسسات في الوقت الحالي أثناء إدارتها للتطبيقات على امتداد البيئات المتنوعة، وذلك في إطار جهود الطرفين لتعزيز تخصص تفاعلات ديناميكية ومخصصة، والارتقاء بتجربة تفاعل العملاء بشكل عام».

وتتمتع F5 حالياً بموقع متميز يتيح لها مساعدة المؤسسات على مواكبة هذه التوجهات، وتقدم تطبيقات جاهزة ومهينة لدمج الأدوات الأكثر فعالية وموثوقة للذكاء الاصطناعي وحزم أمن واجهات برمجة التطبيقات، ويشمل ذلك الحلول التي تم إطلاقها مؤخراً مثل حل الخدمات السحابية الموزعة (DISTRIBUTED SERVICES WEB APPLICATION SCANNING)، وخدمات حماية تطبيقات الويب (BIG-IP NEXT)، وخدمات حماية تطبيقات الويب (WEB APPLICATION FIREWALL، NGINX APP PROTECT).

من جهته قال محمد أبو خاطر، نائب الرئيس الإقليمي للمبيعات في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وإفريقيا لدى F5: "لقد أصبحت العمليات المبسطة على امتداد البيئات الموزعة أكثر أهمية من ذي

يونيفونك تطلق منتج رقمي AUDIENCE لبيانات العملاء وحلول الذكاء الاصطناعي المتقدمة

يتمكن للمختصين في مجال التسويق توحيد ملفات العملاء وجعلها

مركزية على بيانات الاتصال المباشر مع العملاء وأتمتة رحلاتهم، مما يحسن المؤشرات الرئيسية، مثل الاحتفاظ بالعملاء ومشاركتهم معدلات الرضا العامة بشكل كبير.

ومن جانبه قال أحمد حمدان، الرئيس التنفيذي والشريك المؤسس في «يونيفونك»، في «تعرّف شركتنا في «سيمس» السعودية 2024»، التزامنا بتحسين تجربة العملاء من خلال الابتكارات المدعومة بالذكاء الاصطناعي. ونحن فخورون بعرض مجموعة هذه الحلول لإحداث تحول في قطاع التجارة الرقمية في المنطقة من خلال تعزيز عملية التكامل بين قطاعات المدفوعات والتقنية المالية والخدمات المصرفية وتجارة التجزئة والتجارة الإلكترونية.

ومن بين أبرز ما ستقدمه الشركة خلال هذا الحدث، هو إطلاق AUDIENCE، وهو منتج رقمي يدمج البيانات المدفوعة من المؤسسات والمنظمات بهدف إلى إحداث تغييرات جذرية على صعيد عملاء العملاء عند دمجها مع FLOW STUDIO المطور الرائد لرحلة العملاء من «يونيفونك»، عبر تعزيز شمولية الترويج والعملاء على الاستمرار، وضمان ولاء العملاء وارتفاع القيمة على المدى الطويل.

ويعد AUDIENCE منتجاً رائداً يتيح إجراء حملات مخصصة بشكل دقيق، مدعومة والمؤشرات والرؤى المستخلصة إلى البيانات والامتداد الفورية عبر قنوات متعددة مثل واتساب والرسائل النصية القصيرة والرسائل الصوتية والإشعارات، ومن خلال استخدام

عملائها في منطقة الخليج والشرق الأوسط.

من ناحية أخرى أكد أحمد السبكي، عضو مجلس إدارة غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات « CIT » أن الجناح المصري بالمعرض تم تسليم لكل شركة مجهزة بالكامل حيث ضم أجهزة وشاشات لعرض منتجات وكراسي وكاونتر ومكان للتخزين وشعار الشركة على الجناح وبوستر للشركات المشاركة مع إدراجها في جميع البيانات الصحفية الصادرة من الغرفة، بناء على المساحة المحيطة، كما سيتم إدراج الشركات المشاركة بالكتالوج الإلكتروني الغرفة الذي يتم نشره على جميع الجهات المعنية علاوة على المشاركة في محاضرات « TECHTALKS » بناء على اختيار الجهة المنظمة للشركات العارضة والمواضيع المطروحة.

أضاف تتضمن الخدمات التي ستقدمها الغرفة للشركات، المشاركة في « MARKETING PACK » الخاصة بالجهة المنظمة للمعرض والتي تتيح التسويق للشركة من خلال وضع شعار وبيانات والمواد الدعائية للشركة على الموقع وتطبيق الهاتف الخاص بالحدث مع حجز لقاءات ثنائية من خلال MOBILE APP وفقاً لرغبة الشركات والتواصل المباشر مع كافة العارضين ليبحث الشركات المختلفة علاوة على توفير قاعدة بيانات لزوار الجناح

من جهتها أكدت شركة « BI-TEHNOLOGIES »، المصرية للتكنولوجيا، ان مشاركتها في الجناح المصري في GITEK GLOBAL بالتعاون مع غرفة « CIT » ستهدف تنظيم لقاءات مع العملاء لاكتشاف حلولنا الثورية، بدءاً من SALES BUZZ، أداة SALESFORCE

إيسون تطلق أجهزة عرض سينمائي منزلي لأسلوب حياة عصري وتطرح سلسلة Q-SERIES



المقدمة من إيسون مثالية للاستخدام في المنازل أو في الأماكن المفتوحة، وستتضم هذه الأجهزة إلى مجموعة منتجات الضوئي الليزري 3LCD من كل من هذه الأجهزة، توفر صور ذات دقة فائقة 4K (3840 X 2160) لما يصل إلى 300 بوصة وتصل مدعم فيها، إضافة إلى خمسة مميزات صوت SW 5W أي ما يعادل ضعف مكبر صوت متصل عبر البلوتوث، وهي مزودة كذلك بحامل قابل للتدوير ما يساهم من عملية تدوير الجهاز لتوفير خيارات عرض إضافية.

من جهته قال سوات أوزسوي، نائب الرئيس للمبيعات التجارية، إيسون الشرق الأوسط وتركيا وإفريقيا ووسط وغرب آسيا: «ستقوم إيسون خلال «جيتكس» بتسليط الضوء على ثرائها البيانية الأصيل من خلال تقاليدنا المبتكرة للعرض المصري وذلك عبر إطلاق السلسلة Q-SERIES وأجهزة العرض الضوئي المنزلي EF-22 و EF-22».

وتعزز التكنولوجيا المتطورة للعرض الضوئي الليزري 3LCD من كل من هذه الأجهزة، توفر صور ذات دقة فائقة 4K (3840 X 2160) لما يصل إلى 300 بوصة وذلك في أجهزة EH-QB 1000، وإلى حد مدهل يصل إلى 1,000 بوصة لأجهزة الفئات الفاخرة الأعلى EH-QL 3000 و EH-QL 7000، كما يمكن دمج كل من هذه الأجهزة بسهولة ويسر في شبكة المنازل الذكية للمستخدمين.

تجربة سينما منزلية مدهشة، وتتمتع هذه الأجهزة بأنها متفصلة ذات تصميم أنيق وتوفر جودة عالية للصور عالية الدقة والوضوح المحيطي، وتتيح سهولة ربطها إمكانية تكبير المحتوى في أي اتجاه سواء على الجدران أو بانجنا السقف. كما تعد أجهزة العرض الليزري المصغرة هذه

كتب : باسل خالد

كشفت شركة إيسون العالمية عن مفاتيح كبيرة للقطاع والمستخدمين عبر إطلاق سلسلتها الجديدة الفاخرة Q-SERIES وأجهزة العرض الضوئي EF-21 و EF-22 للرفيعة المنزلي وذلك ضمن معرض «جيتكس جلوبال 2024» وتعرض الشركة هذه الحلول التقنية المبتكرة الجديدة والتي تطرح للمرة الأولى في مناطق الشرق الأوسط وتركيا وإفريقيا ووسط وغرب آسيا خلال فعاليات المعرض الأبرز لقطاع التكنولوجيا وذلك كجزء من مجموعة واسعة من الابتكارات المتطورة التي ستطرحها خلال الحدث.

وتشهد نسخة العام الجاري من معرض «جيتكس» إطلاق الإقليمي لهذه الأجهزة التي تقدم تجارب مشاهدة عالية الجودة، إذ تعتبر سلسلة Q-SERIES المجموعة الجديدة والمتميزة من إيسون لأجهزة العرض الليزري عالية السطوع EH-QB 1000 و EH-QB 3000، وتهدف الشركة من خلال إطلاق سلسلة أجهزة العرض الليزري المنزلي ذات الدقة الفائقة 4K إلى توفير تجربة متكاملة وتميزية في البيئات عالية الإضاءة. ويشتمل كل جهاز عرض ضوئي على خصائص توفر تجربة مشاهدة لا مثيل لها لعشاق الأفلام والفعاليات الرياضية وألعاب الفيديو والذين يتطلعون إلى تجربة غامرة ومكاملة. وتسهل التفاصيل الدقيقة لكل إطار عرض، والخصائص المتطورة مثل التخطيط الديناميكي للصور المعروضة DYNAMIC TONE MAPPING في تحسين جودة المشاهدة، في حين تسهم خصائص النطاق الديناميكي العالي HDR10+ لأجهزة EH-QB1000 وخصائص النطاق الديناميكي HDR10 لأجهزة EH-QB3000 و EH-QB1000

ريد هات تدافع حلول مستقبل البرمجيات مفتوحة المصدر نحو آفاق جديدة

عروضاً مباشرة وشروحاً تفصيلية لمنتجاتها وحلولها، وتتيح فرصاً للتواصل مع خبراءها من أجل استكشاف الحلول المتخصصة للذكاء التشغيلية والبرمجة والبيانات. تشمل إحدى أهم نقاط مشاركة ريد هات في استراتيجيتها للسحابة الهجينة المفتوحة التي تواصل إعادة بناء مستقبل تكنولوجيا المعلومات، حيث تساهم منصة سحابة ريد هات الهجينة، المبنية على نظام «ريد هات إنتربرايز لينوكس» (RHEL)، والمدعومة بتقنيات مبتكرة مثل «أوبن شيفت» (OPENSIFT)، في تمكين الشركات من دمج البنية التحتية المحلية الخاصة بها مع بيئات السحابة العامة بسلاسة، ما يضمن الاتساق وقابلية التوسع والأمان المزمع.

وتستعرض ريد هات أيضاً في جيتكس كيفية تمكين السحابة الهجينة الشركات من تأمين مستخدم عمليتها وحقق التكامل وضمان بقائها ضمن المتنافسة في عالم يتجه أكثر فأكثر نحو الرقمنة، ما يتيح للزوار فرصة فهم إمكانات حلول «ريد هات» في تمكين التزامها ضمن مختلف الصناعات، بما في ذلك التمويل والرعاية الصحية والاتصالات، وتبني المسار السحابي بثقة وكفاءة.

تعد الأتمتة والأمان مصدرين قلقاً أساسيين في انتقال الشركات نحو السحابة والرقمنة، ولذلك تسلط «ريد هات» الضوء على هذا الشأن على أدواتها للأتمتة مفتوحة المصدر، مثل «منصة أنسيبل للأتمتة» (ANSIBLE)

عروضاً مباشرة وشروحاً تفصيلية لمنتجاتها وحلولها، وتتيح فرصاً للتواصل مع خبراءها من أجل استكشاف الحلول المتخصصة للذكاء التشغيلية والبرمجة والبيانات. تشمل إحدى أهم نقاط مشاركة ريد هات في استراتيجيتها للسحابة الهجينة المفتوحة التي تواصل إعادة بناء مستقبل تكنولوجيا المعلومات، حيث تساهم منصة سحابة ريد هات الهجينة، المبنية على نظام «ريد هات إنتربرايز لينوكس» (RHEL)، والمدعومة بتقنيات مبتكرة مثل «أوبن شيفت» (OPENSIFT)، في تمكين الشركات من دمج البنية التحتية المحلية الخاصة بها مع بيئات السحابة العامة بسلاسة، ما يضمن الاتساق وقابلية التوسع والأمان المزمع.

وتستعرض ريد هات أيضاً في جيتكس كيفية تمكين السحابة الهجينة الشركات من تأمين مستخدم عمليتها وحقق التكامل وضمان بقائها ضمن المتنافسة في عالم يتجه أكثر فأكثر نحو الرقمنة، ما يتيح للزوار فرصة فهم إمكانات حلول «ريد هات» في تمكين التزامها ضمن مختلف الصناعات، بما في ذلك التمويل والرعاية الصحية والاتصالات، وتبني المسار السحابي بثقة وكفاءة.

تعد الأتمتة والأمان مصدرين قلقاً أساسيين في انتقال الشركات نحو السحابة والرقمنة، ولذلك تسلط «ريد هات» الضوء على هذا الشأن على أدواتها للأتمتة مفتوحة المصدر، مثل «منصة أنسيبل للأتمتة» (ANSIBLE)

كتب : باسل خالد

منفي شركة «ريد هات» فُدماً في دفع عجلة الابتكار في الحوسبة السحابية والتحول الرقمي، وصياغة معالم مستقبل لتقنيات البرمجيات مفتوحة المصدر. ويأتي الحضور المتميز للهيئة في معرض جيتكس جلوبال 2024 في إطار هذا النهج، إذ يعد المعرض أحد الفعاليات التقنية الأكثر تأثيراً عالمياً. وتوجد شركتا «ريد هات» في فعاليات التزامها بتعزيز المؤسسات من خلال التعاون وقابلية التوسع والابتكار، مركزاً على إنائها المميز ومكانتها الرائدة في صناعة حلول البرمجيات مفتوحة المصدر للمؤسسات.

وقال محمد يوسف، مدير التسويق لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في ريد هات: «تستعرض «ريد هات» في معرض جيتكس هذا العام محققاتها الواسعة من حلول البرمجيات مفتوحة المصدر الكفيلة بإحداث التحول في العمليات التجارية ومساعدة المؤسسات في التكيف مع المشهد التقني سريع التطور. وتتمتع حلول ريد هات بكونها مصممة لتلبية احتياجات أكثر بيئات تكنولوجيا المعلومات طلباً في عالم اليوم، وتمكينها من التعامل من السحابة السحابية وتحسين أعمال الأعمال، وتعزيز الأمان باستخدام الأتمتة، وتسيير إمكانات الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة».

وفي إطار المشاركة، تقدم «ريد هات»

علم تطلق منصة مزاد المركبات الإلكترونية

القطاعين الحكومي والخاص وتمكينهم من تطوير أعمالهم وتحقيق كفاءة وجودة أعلى في الأداء، وستسهم هذه الشركة في تعزيز الكفاءة التشغيلية اليومية للمزاد عبر دمج الحلول التقنية المتطورة مع منظومة المزاد، بما يعزز كفاءة منصة كوجهة رئيسة للبيح والشراء في المملكة، فضلاً عن أتمتة العمليات وتحسين إجراءات البيح والشراء، وتسهيل هذه الخطوات واسعة من العملاء، وتساهم في زيادة العروض للمركبات، وتوفر تجربة سلسة تسهل التعاملات التجارية وتعزز رضا العملاء».

أضاف وليد الخرجي، الرئيس التنفيذي لقطاع الفع العام في الرياض للتعمير: «تمثل هذه الاتفاقية الاستراتيجية مع شركة «علم» خطوة نوعية في تعزيز التحول الرقمي لقطاع مزاد السيارات. هذه الشراكة ستسهم في أتمتة العمليات وكفاءة الخدمات المقدمة، بما يتماشى مع رؤية المملكة 2030، ودعم مساعيها الاستراتيجية لتحقيق النمو المستدام. نرى في هذا التعاون فرصة لفتح آفاق جديدة تسهم في تطوير خدماتنا وتعزيز مكانتنا في السوق عبر تبني أحدث التقنيات التي تلبى احتياجات عملائنا وتواكب التطورات العالمية».

وتتص بنود الاتفاقية على تعزيز التعاون الثنائي بما يقدم أعمال المزاد في إطار البوابة الإلكترونية، وتحديد الاحتياجات التشغيلية والتقنية والمعلوماتية المستقبلة على البوابة، فضلاً عن دراسة وتقييم التغيرات في نطاق أعمال نسخة البوابة في مدينة الرياض وكافة أنحاء المملكة العربية السعودية، إضافة إلى خارج حدود المملكة.



قبل الطرفين أتمتة إجراءات التسجيل للمستفيدين والتحقق من بياناتهم، واستقبال وإخراج مبالغ التأمين بشكل موثقت، واستعراض تاريخ ووقت المزاد والمركبات المعروضة، وربط البوابة مع الأنظمة الداخلية لمزاد التصدير الدولي، وأتمتة كرت المزادة، إلى جانب خدمات أخرى. وتتضمن الخدمات المتاحة تحت مظلة الاتفاقية أخذ البائع عن طريق البوابة وإصدار المزاد في حال قبول/ رفض البيح، وتوفير الحلول المالية في عملية بيع السيارات في المزاد وربطها مع مبلغ التأمين لتضمن بشكل مباشر في حال رسو المزاد، بالإضافة إلى ربط المزاد الفعلي في أرض المزاد مع المزاد الإلكتروني للبوابة لإتاحة إمكانية المشاركة في المزادات للمزاديين من خلال البوابة وللمزاديين خارج الرياض.

من جهته قال ماجد سعد العريفي، نائب الرئيس التنفيذي لقطاع التسويق والمتحدث الرسمي في شركة «علم»: «سعدنا إتمام شركة استراتيجية جديدة مع شركة الرياض للتعمير، لتقديم خدماتنا وحلولنا الرقمية المُبتكرة والرائدة، التي طوَرناها ضمن استراتيجيةنا المتكاملة لتعزيز وقيادة عمليات التحول الرقمي في المملكة العربية السعودية، ودعم عملاتنا من

كتب :ساره نور الدين

وقّعت شركة «علم»، رائدة الحلول الرقمية، اتفاقية شركة استراتيجية لمدة 10 سنوات مع شركة «الرياض للتعمير»، لإطلاق «منصة مزاد المركبات الإلكتروني»، ضمن «مزاد التصدير الدولي للسيارات»، وذلك في إطار جهود الطرفين لتعزيز التحول الرقمي في قطاع مزادات المركبات بالمملكة العربية السعودية.

وقّع الاتفاقية محمد عبدالعزيز العمير، الرئيس التنفيذي لشركة «علم»، ووليد الخرجي، الرئيس التنفيذي للنفع العام والمرکز التجارية في شركة «الرياض للتعمير»، على هامش فعاليات معرض جيتكس جلوبال 2024 المُعقد في إمارة دبي لغاية 18 أكتوبر الجاري.

وتهدف الاتفاقية إلى الاستفادة التشغيلية من أرض المزاد الفعلي «مزاد التصدير الدولي للسيارات» ودعمها بكافة الخدمات التقنية والتجارية والحكومية، بما يضمن أتمتة وتسهيل تجربة مُلاك المركبات على اختلاف تصنيفاتهم والراغبين ببيع مركباتهم وفقاً لأفضل الممارسات العالمية، وبما يتناسب مع متطلبات السوق السعودي.

يشمل نطاق التعاون الثنائي أيضاً دمج الحلول التقنية والتشغيلية بما يعزز الكفاءة التشغيلية لعمليات المزاد اليومية، وذلك من خلال دعم عمليات المزاد باستخدام الخدمات الإلكترونية الآمنة وربط الجهات الحكومية بالقطاع الخاص. وتتضمن الخدمات التي سيجري تطويرها وتقديمها من

«لوجيتك» تطلق «MEETUP 2» كاميرا المؤتمرات من الجيل التالي لعرف الاجتماعات

وأضافت لبنى إينشال: «يعد كاميرا المؤتمرات MEETUP 2 أحدث منتج في مجموعة مؤتمرات الفيديو لدينا لإظهار التزامنا العميق بالحد من التأثير البيئي. نحن نؤمن بعلاقتنا من شركات من التحكم في بصمتهم الكربونية بشكل أكثر فعالية».

يستبدل كاميرا المؤتمرات MEETUP 2 الأجزاء البلاستيكية الخام بالبلاستيك المعاد تدويره بعد الاستهلاك، مما يقلل من بصمتهم الكربونية ويمنح حياة ثانية للبلاستيك المستخدم في نهاية الاستخدام من الأجهزة الإلكترونية المستهلكة القديمة. تحتوي الأجزاء البلاستيكية في MEETUP 2 على 62% من البلاستيك المعاد تدويره، وهي أعلى نسبة من المنتجات المماثلة في السوق اليوم. من خلال اختيار البلاستيك المعاد تدويره مقابل البلاستيك الخام، يوفر تصميم MEETUP 2 نحو 15.5 طناً من مكافئ ثاني أكسيد الكربون لكل 10000 وحدة».

المتقدمة ومنع الضوضاء».

في الغلافية، يمكن لفرق تكنولوجيا المعلومات مراقبة الأجهزة عن بُعد وإرسال تحديثات البرامج لجعل كاميرا المؤتمرات MEETUP 2 أكثر ذكاءً بمرور الوقت. ونظراً للتأكيد المتزايد في المنطقة على العمل من أجل مكافحة تغير المناخ، فقد قمنا ببناء كاميرا مؤتمرات الجيل التالي هذه باستخدام بلاستيك جديد تماماً». تخلق ميزات الفيديو المدعومة بالذكاء الاصطناعي في تقنية RIGHTSGHT 2 تجارب منصفة للمشاركين عن بُعد من خلال استخدام الذكاء الاصطناعي للتركيز تلقائياً على المشاركين في الغرفة وتطيرهم - سواء بالتركيز على المتحدث النشط أو مجموعة المشاركين أو كل مشارك فردي. للحصول على مزيد من التفاصيل، تستخدم تقنية RIGHTSGHT 2 وضوح صوتي متقدم، تستخدم تقنية RIGHTSGHT 2 من أجل الاستدامة (DFS)، وهو إطار عمل يوجه فريق المنتجات نحو حلول تصميمية أقل تأثيراً وأكثر دائرية.

المتقدمة ومنع الضوضاء».

في الغلافية، يمكن لفرق تكنولوجيا المعلومات مراقبة الأجهزة عن بُعد وإرسال تحديثات البرامج لجعل كاميرا المؤتمرات MEETUP 2 أكثر ذكاءً بمرور الوقت. ونظراً للتأكيد المتزايد في المنطقة على العمل من أجل مكافحة تغير المناخ، فقد قمنا ببناء كاميرا مؤتمرات الجيل التالي هذه باستخدام بلاستيك جديد تماماً». تخلق ميزات الفيديو المدعومة بالذكاء الاصطناعي في تقنية RIGHTSGHT 2 تجارب منصفة للمشاركين عن بُعد من خلال استخدام الذكاء الاصطناعي للتركيز تلقائياً على المشاركين في الغرفة وتطيرهم - سواء بالتركيز على المتحدث النشط أو مجموعة المشاركين أو كل مشارك فردي. للحصول على مزيد من التفاصيل، تستخدم تقنية RIGHTSGHT 2 وضوح صوتي متقدم، تستخدم تقنية RIGHTSGHT 2 من أجل الاستدامة (DFS)، وهو إطار عمل يوجه فريق المنتجات نحو حلول تصميمية أقل تأثيراً وأكثر دائرية.

مع توقع وصول إيرادات سوق بطاقات الذاكرة عالمياً إلى 196 مليار دولار :

جارنتر: 717 مليار دولار إيرادات أشباه الموصلات بمعدل 14% خلال عام 2025 بسبب الذكاء الاصطناعي

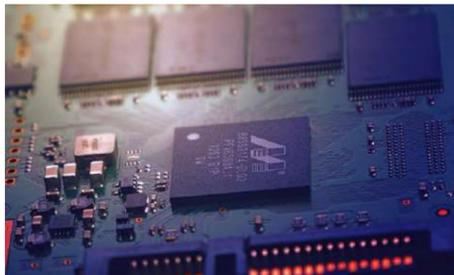
مع نمو إنتاج الأجهزة الإلكترونية توقع نمو إيرادات أشباه الموصلات بنسبة 19% في عام 2024

العالي (HBM) والتي تعتبر حلاً لبطاقات الذاكرة عالية الأداء الخاصة بمخدمات الذكاء الاصطناعي. وأضاف بروكلهست في هذا السياق: "يُضخ الميزودون استثمارات كبيرة في إنتاج وتغليف بطاقات الذاكرة ذات النطاق الديناميكية (DRAM) إلى 115.6 مليار دولار أمريكي في عام 2025، أي بزيادة عن الرقم المتوقع لعام 2024 والبالغ 90.1 مليار دولار أمريكي.

تأثير الذكاء الاصطناعي على سوق أشباه الموصلات

لقد هيمنت وحدات معالجة الرسومات منذ عام 2023 على نماذج تدريب وتطوير الذكاء الاصطناعي. ومن المتوقع أن تصل إيراداتها إلى 51 مليار دولار أمريكي، أي بزيادة 27% في عام 2025. من جانبه قال جورج بروكلهست، نائب الرئيس للتحليلات لدى جارنتر: "يشهد السوق حالياً تحولاً نحو مرحلة 'العائد على الاستثمار' حيث يجب أن تنمو إيرادات الاستدلال لتكون أعضاء الاستثمارات المنفصلة على التدريب". وهناك أيضاً زيادة حادة في الطلب على بطاقات الذاكرة ذات النطاق الترددي معالجة الرسومات".

وإعادة الاستخدام المحدود لتدريب وحدات معالجة الرسومات".



من المتوقع أن تنمو إيرادات وحدات معالجة الرسومات بنسبة 27% في عام 2025

على بطاقات ذاكرة الوصول العشوائي (NAND) إلى 75.5 مليار دولار في عام 2025، أي بزيادة 12% عن عام 2024. ومن المتوقع أن يشهد العرض والطلب

منخفضة". ووفقاً لتوقعات إيرادات أشباه الموصلات عالمياً، 2023-2025 ففي عام 2023 بلغت الإيرادات 530 مليار دولار بمعدل نمو سالي 11.7% وفي عام 2024 بلغت الإيرادات 630 مليار دولار بمعدل نمو إيجابي 18.8% وفي عام 2025 من المتوقع أن تصل إلى 717 مليار دولار بمعدل نمو 13.8%. وستشهد قطاعات بطاقات الذاكرة ووحدات المعالجة المركزية في تعزيز إيرادات أشباه الموصلات عالمياً على المدى القصير.

زيادة أسعار بطاقات الذاكرة (NAND)

ومن المتوقع أن تسجل إيرادات سوق بطاقات الذاكرة عالمياً نمواً بنسبة 20.5%

في عام 2025، لتصل إلى 196.3 مليار دولار.

وسيسهم استمرار العرض المنخفض خلال عام 2024 في زيادة أسعار بطاقات الذاكرة (NAND) بنسبة 60% في عام 2024.

ولكنها ستشهد انخفاضاً بنسبة 3% في عام 2025. ونتيجة للطلب المنخفض والشهد

للأسعار المنخفضة في عام 2025، فمن

كتب : باكينام خالد

كشفت أحدث توقعات مؤسسة " جارنتر " العالمية المتخصصة في أبحاث سوق تكنولوجيا المعلومات ، أن إيرادات أشباه الموصلات على الصعيد العالمي ستتمتع بمعدل 14% خلال عام 2025 لتصل إلى 717 مليار دولار. كما أشارت التوقعات إلى أن حجم هذا السوق سينمو خلال عام 2024 بنسبة 19% ليصل إلى 630 مليار دولار. وتشهد إيرادات سوق أشباه الموصلات تعافياً ملموساً وذلك بعد انخفاضها في عام 2023، ومن المتوقع أن تسجل معدل نمو قياسي مكون من خانتين في عامي 2024 و2025.

نمو الطلب

من جهته قال راجيف راجيوت، المحلل الرئيسي الأول لدى جارنتر: "لقد نال هذا النمو مدفوعاً بالزيادة في الطلب على أشباه الموصلات المتعلقة بالذكاء الاصطناعي والتعافي الذي يشهده قطاع إنتاج الأجهزة الإلكترونية، في حين سيبقى الطلب من قطاعات السيارات والتصنيع عند مستويات

15 مليون دولار.. إكس تفضل في تحقيق إيرادات الإعلانات السياسية

لدمع مرشحي الحزب في انتخابات مجلس الشيوخ. وتعتبر الإشارة إلى أن ماسك كان قد تعهد سابقاً بهذا الشهر بتقديم تبرع قيمته مليون دولار في موعد الانتخابات الرئاسية المقبلة، وذلك مقابل توقيع الأفراد على عريضة لدعم دستور الولايات المتحدة عبر الإنترنت. وأكد ذلك على أن الطاقة النووية تظل بديلاً تطبيقياً جذاباً، ويرجع ذلك إلى حد كبير إلى إمكانية تشغيلها على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع في أي موسم ولها بصمة أصغر. وقدمت الشركات الصغيرة والمتوسطة الوعد الأكبر. وخلافاً للمصطلح الحكومية وكبار التنفيذيين التي كانت مكلفة واستغرق وقتاً طويلاً يبلغ حجم الصفقات المياريية ثلث حجمها، وتبلغ قدرتها الكبريائية 300 ميجاوات أو أقل، وقد ورجحت الصناعة النووية لكفاءتها وتوفر ذلك إلى تنامي مستويات نشر الاستدلال وإعادة الاستخدام المحدود لتدريب وحدات معالجة الرسومات".

إذ فضلت المنصات الكبرى الأخرى مثل "موجل" و" ميتا".

من ناحية أخرى، قدم المليونير الأمريكي إيلون ماسك دعمًا ماليًا

يزيد على 130 مليون دولار لصالح الحزب الجمهوري ومرشح الرئاسة

دونالد ترامب خلال هذا العام. ووفقاً للإفصاح لجنة الانتخابات

الفدرالية الصادر يوم الخميس، 24 أكتوبر، خصص مبلغ

119 مليون دولار من هذه الأموال لدعم لجنة العمل

السياسي (AMERICA PAC).

وفي التفاصيل، أنفق ماسك 75 مليون دولار على

(AMERICA PAC) خلال الفترة من يوليو حتى

سبتمبر، ثم قدم تبرعاً إضافياً بقيمة 43.3 مليون دولار

خلال أول أسبوعين من أكتوبر. كما قام ماسك بتقديم

924.6 أول دولار، وهو الحد القانوني الأقصى، مباشرة

لحملة ترامب الانتخابية.

وفي الوقت نفسه، تبرع ترامب بمبلغ 10 ملايين دولار

لصندوق قيادة مجلس الشيوخ، وهو لجنة سياسية جمهورية تهدف



الصحفية، أن الشركة لم تحقق سوى أقل من خمس الهدف المطلوب

حتى 23 أكتوبر، قبل أقل من أسبوعين من بدء الانتخابات الأميركية.

وفقاً للتحليلات، اعتمدت "إكس" بشكل كبير على حملات

الجمهوريين، حيث شكّل الجمهوريون غالبية الإنفاق الإعلاني

من ضمن أكثر 100 معن، مقابل مشاركة 13 فقط من

الديمقراطيين واستحوذ حساب الحملة الانتخابية

للدونالد ترامب على النصيب الأكبر من الإنفاق، حيث

أعلن مالك المنصة، إيلون ماسك، دعمه الكامل له.

هذا الحساب أنفق حوالي 948 أول دولار على

162 إعلاناً على منصة "إكس"، وحصل على 410

ملايين مشاهدة. كما أنفقت لجنة "AMERICA

"PAC"، التي أسسها إيلون ماسك بدعم من عدد من

رجال الأعمال البارزين في مجال التكنولوجيا لدعم حملة

ترامب الرئاسية لعام 2024، حوالي 225 ألف دولار على 73 إعلاناً.

أما حملة كامالا هاريس، فلم تقم بأي حملات إعلانية على المنصة،

تحت شعار 70 سنة من الشركات في مصر

مجموعة شركاء أعمال IBM لتستضيف

ملتقى TECH HERITAGE

في نسخته الثانية

كتب : محمد الخولي

تستضيف مجموعة شركاء أعمال IBM ملتقى TECH

HERITAGE، وهو حدث يهدف إلى مناقشة وعرض أحدث تقنيات

الذكاء الاصطناعي، بما في ذلك الحلول مبتكرة التي تقدمها IBM

وشركاء أعمالها في السوق المصري. يوفر الملتقى منصة فريدة تجمع

القيادات الحكومية وكبار التنفيذيين من مختلف القطاعات في مصر

لاستكشاف التكنولوجيا المتطورة في مجال الذكاء الاصطناعي

والتوليد، التي تهدف إلى تعزيز الابتكار والنمو المستدام في الأعمال.

ويضم هذا الملتقى من خلال INGRAM MICRO وINGRAM

وPROSOFIT وMANTRAC DISTRIBUTOR، ومزوعي IBM،

وISYS، NOVENTIQ، TOPTICE، INSPIRE وVALLEYSOFT،

مجموعة من شركاء أعمال IBM، ويزعم من

روثيتم المشتركة لمستقبل يعتمد على الابتكار والتعاون المستمر،

بما يعزز التحول الرقمي ويعكس التزام الشركة بدعم السوق المصري

بفكرات الذكاء الاصطناعي المتطورة.

يمثل هذا الحدث فرصة للحاضرين للتفاعل مع تقنيات

وتكولوجيات تحويلية، تمكنهم من التواصل مع قادة الصناعة

والاطلاع على تقنيات المستقبل التي ستسهم في تشكيل التحول

الرقمي في مختلف القطاعات. على مدار تاريخها الطويل في السوق

المصري، ساهمت IBM ومجموعة شركاء أعمالها في تقديم الحلول

التكولوجية والخدمات الاستشارية لوكاية المتغيرات العالمية، مثل

الذكاء الاصطناعي، والحوسبة السحابية، والحوسبة الكمبية، والأمن

السيبراني لتعزيز الابتكار وتقديم حلول متطورة تدعم التحول الرقمي

في مختلف القطاعات، مما يسهم في تحسين الكفاءة وتحقيق نمو

اقتصادي مستدام. تشهد مصر حالياً تحولاً بارزاً في الاعتماد على الذكاء

اصطناعي التوليد في العديد من القطاعات، وهو ما يساعد في

تسريع وتيرة الأعمال، رفع الكفاءة، وزيادة العائد الاقتصادي.

تتعاون IBM مع قطاعات متنوعة مثل القطاع المصرفي، البترول،

والاصالات، والطيران بالإضافة إلى العديد من المجالات الأخرى،

حيث تسعى الشركة لخدمة المجتمع المصري ودعم استراتيجية

وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات للتحول الرقمي، وكذلك رفع

كفاءة الكوادر البشرية. بالإضافة إلى ذلك، أطلقت IBM في مايو

الماضي منصة "WATSONX" للأعمال ، والتي صممت بهدف

تمكين المؤسسات من توسيع نطاق تأثير الذكاء الاصطناعي التوليد

وتسريعه وتسهيل البيانات التوافقية. حيث تتضمن المنصة استوديو

لتطوير الذكاء الاصطناعي، ومخزن بيانات، ومجموعة أدوات إدارة

الحكومة، وتدعم حالياً أكثر من 100 مليون مستخدم في تطوير الأعمال

والخدمات الرقمية. كما كشفت IBM مؤخراً عن مجموعة GRANITE

3.0 المبنية على تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي المتقدمة بأعلى معايير

الأمان والكفاءة.

تعاون بين إنفيديا و F5 لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي

وتتم تصميم حل (BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس بصورة خاصة من أجل

تلبية احتياجات مزودي الخدمات الذين

تشهد خدمتهم طلباً متزايداً والبنى التحتية

واسعة النطاق، وهو يقوم بتبسيط تقديم

خدمات الذكاء الاصطناعي على مستوى

السحابة، ويسهم في تحسين التحكم بنشر

الذكاء الاصطناعي، ويوفر الحماية اللازمة للذكاء

للشهادة العام للذكاء الاصطناعي الذي تعيشه

حالياً.

وسيكون حل (BIG-IP NEXT) لبينتا

كورنيرتس العمل على وحدات معالجة

البيانات BLUEFIELD-3 المتقدمة من

إنفيديا متناً اعتباراً من شهر نوفمبر المقبل.

من جهته قال كوناث أماند، الرئيس

التنفيذي للتكنولوجيا لدى F5: "يسهم

أفضل في أوقات السدرة وتقديم تجربة

مستخدم مبسطة بفضل وحدات معالجة

البيانات BLUEFIELD-3".

تعاون بين إنفيديا و F5 لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي

ويفضل إمكانية الاطلاع على كامل

الجوانب المتعلقة بالشبكة وإدارة الحركة

والأمن، فإن العملاء سيكونون الذين

تحقيق أقصى فائدة ممكنة من مصادر مراكز

البيانات، والوصول إلى الأداء الأمثل لتطبيقات

الذكاء الاصطناعي، ولن يسهم هذا الأمر في

تحسين كفاءة البنى التحتية فحسب، ولكنه

يضمن سرعة المتطورة باستخدام الذكاء

اصطناعي، وإسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما لتعزيز نشر تطبيقات الذكاء

اصطناعي لمزودي الخدمات والمؤسسات

وفي هذا الإطار، كشفت "F5 " عن توافر

(BIG-IP NEXT) لبينتا كورنيرتس الذي

تساعد في تسريع وتأمين وتبسيط حركة

البيانات من وإلى البنى التحتية للذكاء

اصطناعي واسعة النطاق، ويوظف

الحل قوة وحدات معالجة البيانات

BLUEFIELD-3 المتقدمة من إنفيديا

عالية الأداء من أجل تحسين كفاءة حركة

أعمال العمل في مراكز البيانات والتي تعتبر

مهمة لنشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي على

نطاق واسع.

كشفت شركة F5 وإنفيديا (NVIDIA)

عن تعاونهما

في اكبر قرض بالجنيه في تاريخ قطاع الاتصالات :

المصرية للاتصالات تحصل على قرض طويل الأجل بقيمة 18 مليار جنيه لإعادة تمويل التزاماتها قصيرة الأجل

نصر : هدفنا تعزيز الوضع المالي للشركة وتحقيق مرونة مالية أكبر وتوافق أكبر بين التزاماتنا ومواردنا المالية

كتب : باكينام خالد

كشفت الشركة المصرية للاتصالات عن نجاحها في الحصول على قرض طويل الأجل بقيمة 18 مليار جنيه من تحالف مصرفي يضم ثلاثة عشر مصرفاً، وذلك في إطار استراتيجيتها الهادفة إلى تحقيق التوازن في التدفقات النقدية وتعزيز المرونة المالية للشركة. ويقود التحالف المصرفي البنك التجاري الدولي – مصر (سي أي بي - CIB) وبنك مصر بصفتها المرئيين الرئيسيين الأولين ومسوقي التمويل، وبمشاركة البنك الأهلي المصري بصفته مرئب رئيسي ومسوق للتمويل.

وستستخدم المصرية للاتصالات هذا القرض، الذي يمتد لسبع سنوات، في إعادة تمويل التزاماتها الحالية قصيرة الأجل بالجنيه المصري، وذلك في خطوة استراتيجية تتفق مع الجهود التي تبذلها المصرية للاتصالات لتحسين تدفقاتها النقدية، وتعزيز السيولة المالية، وتحقيق المرونة المالية اللازمة لتمكين الشركة من تنفيذ خطط النمو طويلة الأجل.

ويجسد هذا القرض التزام المصرية للاتصالات بإدارة الأموال بصورة فعالة، ويعزز قدرتها على التعامل مع تحديات السوق، وتقليل المخاطر،

و ضمان تحقيق النمو المستدام.

إعادة هيكلة الديون

وقال المهندس محمد نصر، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرية للاتصالات: «سعدنا بالحصول على هذا القرض طويل الأجل الذي يمكننا من إعادة تمويل التزاماتنا قصيرة الأجل، بما يعمل على تعزيز الوضع المالي للشركة، فيسهم هذا القرض في تحقيق مرونة مالية أكبر، ويمكننا كذلك من تحقيق توافق أكبر بين التزاماتنا ومواردنا المالية. وكلي ثقة في قدرة برنامج إعادة هيكلة الديون، الذي بدأ تنفيذه شهر مايو الماضي، بالإضافة إلى جهود زيادة كفاءة تخصيص النفقات الرأسمالية، على تعزيز وضعنا المالي وتمكيننا من الاستفادة بشكل أكبر من الفرض المستقبلية ومواصلة تعظيم ثروة المساهمين». وأضاف: «تعكس مشاركة هذه البنوك الكبرى في القرض الثقة الكبيرة في الاستقرار المالي الذي تتمتع به المصرية للاتصالات وقدرتها على تحقيق المزيد من النمو مستقبلاً بما يتفق مع توجهنا الاستراتيجي وورثتنا طويلة الأجل».

دعم الاقتصاد الرقمي

من جانبه قال هشام عكاشة، الرئيس التنفيذي لبنك مصر «يعمل بنك مصر دائماً على دعم وتمويل قطاعات الأعمال المختلفة بما ينسجم إيجاباً على دعم الاقتصاد المصري، وتأتي مشاركة بنك مصر في ترتيب التمويل



القرض يؤكد التزامنا بإدارة الأموال بصورة فعالة، ويعزز قدرتها على التعامل مع تحديات السوق، وتقليل المخاطر

بالتحالف المصرفي إيماناً بما يمكنه إمكانات قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في مصر ودور ومكانة الشركة المصرية للاتصالات كرائد لهذا القطاع، والذي ازدهر

بصورة واضحة على مدار السنوات الماضية، وحرصاً من البنك على دعم جهود الدولة للنهوض بكافة القطاعات الاقتصادية من خلال تعزيز دور البنك في دعم التنمية الاقتصادية والمساهمة في تمويل المشروعات الوطنية. وأضاف أود أن أشيد بالتعاون المثمر من جانب بنوك التحالف المصرفي وباحترافية فرق العمل في كافة القطاعات المعنية التي اشتركت في تسهيل كافة إجراءات التمويل المشترك، حيث كان لهم دور فعال في إتمام هذا التمويل بنجاح وكفاءة في مختلف مراحلها».

تعزيز التحول الرقمي

وقال عمرو الجبائني، نائب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للبنك التجاري الدولي- مصر (سي أي بي - CIB): «نعتز بدور البنك التجاري الدولي مرتباً ومسوقاً ووكيلاً لهذا التمويل المشترك، الموجه لصالح واحدة من كبرى شركات الاتصالات الرائدة في السوق المصري والتي تمثل أحد الأعمدة الرئيسية للنهوض بقطاع الاتصالات في مصر حيث الاهتمام الرئيسي من البنك التجاري الدولي بدعم وتمويل القطاعات الحيوية التي تمثل صلة الربط الرئيسية للمساعدة في النهوض بمختلف القطاعات الاقتصادية الأخرى. قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات من أسرع القطاعات نمواً في العالم، وخاصة في مصر التي تشهد تحولات رقمية كبيرة تستهدف تحسين جودة الخدمات وتمويل التحول

الرقمي. وأضاف هذا التمويل لن يسهم فقط في تعزيز البنية التحتية والقدرات التكنولوجية للشركة المصرية للاتصالات، بل سيمتد أثره إلى الاقتصاد بأكمله، حيث يوفر فرص عمل جديدة ويعزز من قدراتنا التنافسية في المنطقة».

تعزيز الشمول المالي

من ناحية أخرى قال محمد الاتريبي، الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي المصري: «لأننا ما نحرص البنك على ترتيب التمويلات المشتركة اللازمة لمشروعات البنية التحتية وخاصة قطاع الاتصالات الذي يعد حجر الأساس في بناء اقتصاد رقمي مستدام وتعزيز الشمول المالي وتدعيم مكانة مصر على المستوى الإقليمي والدولي كمرکز لتكنولوجيا المعلومات والخدمات والاتكار بما يساهم في تحقيق أهداف رؤية مصر للتنمية المستدامة 2030.

أضاف نحن سعداء بالتعاون المثمر بين تحالف البنوك والشركة المصرية للاتصالات في ترتيب هذا التمويل المشترك الذي يعزز من إدارة السيولة للشركة ويتيح لها مرونة في سداد المدفوعات الخاصة بعمليات الشركة، بما يؤكد على قدرة القطاع المصرفي على المساهمة بفاعلية في توفير حلول تمويلية ملائمة تساعد الشركات على تطوير الأعمال الخاصة بها».

100 مليون دولار استثمارات جديدة بمجموعة GII لتعزيز استثماراتها في السعودية والخليج

كتب : أمين قذري

كشفت مجموعة "GII"، المتخصصة في إدارة الأصول، عن جمع 100 مليون دولار ضمن حملة تمويل ضخمة لدعم فرص استثمارها في الأسهم الخاصة بالمملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي، بالتزامن مع قمة مبادرة مستقبل الاستثمار (FII) في الرياض من 29 إلى 31 أكتوبر 2024. شهدت حملة التمويل إقبالاً من كبار المستثمرين في المنطقة، من مكتب عائلة النهدي وهيئة المشارة للاستثمار والتطوير (شرق)، مما يؤكد ثقة السوق ببرنامج عمل GII وأفاقها الواسعة.

ستدعم هذه الأموال مشاريع استثمارية في قطاعات حيوية مثل الصحة، والأغذية، والاستشارات، والتنمية، بما يساهم في تحقيق أهداف رؤية 2030 وجذب الاستثمارات الأجنبية وتوفر فرص عمل في السعودية.

تأسست GII في عام 2014 على يد محمد الحسن وبنجاح جوبتا، وتدير أصولاً تتجاوز قيمتها 4.5 مليار دولار أمريكي. وقد وسعت الشركة استثماراتها الاستراتيجية مع شركاء بارزين مثل بروكليف لإدارة الأصول، بما في ذلك تحالفاتها للاستشارات على مجموعة GEMS التعليمية وبيع أصولها في قطاع اللوجستيات بالامارات. تميزت GII باستثماراتها في السعودية، حيث تمتلك حصصاً مؤثرة في عيادات المسواك الطبية وشركة عبير الطبية، إضافة إلى شركاء مع شركة لوجي بوينت في قطاع الخدمات اللوجستية. كما تمتلك استثماراً في قطاع الأغذية عبر منصة جرين كروب، ومخازير عماد في جدة، وتدير صندوقين استثماريين في الهند مع خطط مستقبلية للتوسع في قطاع الفضاء الهندي.

وأكاد الشريك المؤسس محمد الحسن أن «رأس المال الجديد سيعزز نمو GII وتوسعها في السعودية، مما يساهم في تحقيق رؤية 2030 وجذب الاستثمارات الأجنبية وتوفر وظائف للمواطنين». وأشار بنجاح جوبتا إلى أن «مبادرة FII تمثل منصة مثالية للتواصل مع المستثمرين واستكشاف فرص الاستثمار في السعودية والخليج، بما يحقق عوائد مميزة للمساهمين».

700 مليار دولار نمو سوق تكنولوجيا الطاقة النظيفة سريعاً..وفقا توقعات وكالة الطاقة

كتب : غادة حلمي

من المتوقع أن تنمو السوق العالمية لتكنولوجيا الطاقة النظيفة من 700 مليار دولار الذي سجلها العام الماضي إلى أكثر من تريليون دولار بحلول عام 2035، بحسب ما ورد في تحليل نشرته الوكالة الدولية للطاقة، الأريحا. وأقادت وكالة الطاقة الدولية بأن التجارة في تكنولوجيا الطاقة النظيفة، مثل الطاقة الكهروضوئية وطواحين الهواء والسيارات الكهربائية والبطاريات ومخيمات الحرارة، يبدو أنها من المتوقع أيضا أن تضاعف لثلاث مرات خلال عقد من الزمان، لتصل إلى 575 مليار دولار.

من جهته أوضح فاتح بيرو المدير التنفيذي للوكالة الدولية للطاقة، أنه «من المنظور أن تضاعف قيمة سوق التكنولوجيا النظيفة في العقد المقبل، لتتحقق بشكل متزايد بأسواق الوقود الأحفوري»، مضيفاً أنه «بينما تسعى الدول إلى تحديد دورها في اقتصاد الطاقة الجديد، صارت ثلاثة مجالات سياسية حيوية - وهي محلات الطاقة والصناعة والتجارة - مترابطة بصورة متزايدة».

تنظيم الاتصالات : بروتوكول تعاون مع «حماية المستهلك» لتعزيز آليات حماية حقوق مستخدمي خدمات الاتصالات

كتب : وائل الجعفري

وقع الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات وجهاز حماية المستهلك بروتوكولاً للتعاون المشترك بشأن تعزيز آليات حماية حقوق مستخدمي الاتصالات، وتفعيل أطر التنسيق والتعاون المشترك بين الجانبين في هذا المجال وتبادل المعلومات بين الطرفين في القضايا ذات الاهتمام المشترك قام بتوقيع البروتوكول كل من المهندس محمد شمرخ الرئيس التنفيذي للجهاز القومي لتنظيم الاتصالات وإبراهيم السجيني رئيس مجلس إدارة جهاز حماية المستهلك.

و نص الاتفاق الموقع بين الطرفين على إطلاق منصة رقمية مشتركة للشكاوى المتعلقة بخدمات الاتصالات، تتضمن آلية عمل مميكنة لتسهيل عملية تداول البيانات الخاصة بقاعدة بيانات للشكاوى الواردة إلى جهاز حماية المستهلك والخاصة بخدمات الاتصالات ومنظومة رقمية لتسجيل الشكاوى، الأمر الذي من شأنه تيسير عملية حل شكاوى المستخدم وتسريعها. كما نص الاتفاق على تحديد إطار للتنسيق والتعاون المشترك بين الجانبين في مواجهة الممارسات التي يترتب عليها أي خلل في حماية حقوق مستخدمي الاتصالات، وتناول وضع خطة عمل لتوعية المستهلكين بحقوقهم وواجباتهم في مجال خدمات الاتصالات، ونشر ثقافة وفكر الحوكمة والتنمية. كذلك تضمن الاتفاق تشكيل لجنة تنفيذية مشتركة تضم ممثلين عن كلا الطرفين لمناقشة تنفيذ الاختصاصات المشتركة بينهما ووضع الآليات والضوابط والإجراءات التنفيذية اللازمة لتنفيذ البروتوكول على الوجه الأمثل.



صرح بذلك المهندس محمد شمرخ بأن توقيع هذا البروتوكول يأتي في إطار السعي المستمر لتعزيز التعاون بين الجهات المعنية بحماية حقوق المستخدمين، وهو خطوة مهمة نحو رفع كفاءة الخدمات المقدمة بسوق الاتصالات المصري، حيث يهدف هذا التعاون إلى تطوير منظومة شاملة لمعالجة الشكاوى بشكل مميكن بما يضمن سرعة الاستجابة وتفعيل أطر التنسيق والتعاون المشترك في القضايا ذات الاهتمام المشترك، إضافة إلى تخفيض معدل زمن استجابة الشكاوى المتبادلة بين الجانبين.

ومن الجدير بالذكر أن العلاقة التشاركية بين الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات وجهاز حماية المستهلك ممتدة على مدار 15 عامًا، وقد بلغ المتوسط السنوي لعدد الشكاوى المتعلقة بخدمات الاتصالات، التي يتم تصعيدها من جهاز حماية المستهلك إلى الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات، نحو 1600 شكوى مع تحقيق نسبة حل 99%.

تطوير شريحة للذكاء الاصطناعي :

تعاون بين «أوبن إيه آي» و«برودكوم»

كتب : باكينام خالد

تعمل شركة «أوبن إيه آي» (OPENAI) مع شركة «برودكوم» (BROADCOM INC) لتطوير شريحة جديدة تركز بشكل خاص على تشغيل نماذج الذكاء الاصطناعي بعد تدريبها، وفقا لشخصين مطلعين على الأمر.

وقال الشخصان، اللذان طلبا عدم الكشف عن هويتيهما لأن المناقشات غير مملنة، إن الشركة الناشئة في مجال الذكاء الاصطناعي وصانعة الرقائق تشاوروا أيضا مع شركة «تايوان سيميكونداكتور» مانيفوفاكشورينغ»، أكبر شركة مصنعة للرقائق في العالم. وذكر الشخصان أن شركة «أوبن إيه آي» كانت تخطط لتطوير شريحة مخصصة، وتعمل على هذه التقنية منذ حوالي عام، لكن المحادثات لا تزال في مراحلها الأولى.

رفضت «أوبن إيه آي» التعليق، ولم يستجب ممثل «برودكوم» لطلب التعليق، فيما قال المتحدث باسم شركة «تايوان سيميكونداكتور» إن الشركة

مع المستخدمين والتزامه بتطبيق فكر الحوكمة بما يحقق التكامل مع أهداف جهاز حماية المستهلك، ويعود بالنفع على جميع أطراف المنظومة من خلال تقديم خدمات عالية ومتطورة تلبي احتياجات المستخدمين وتضمن حقوقهم. وفي السياق ذاته، أشار إلى إمكانية الاستفادة من البنية التحتية لجهاز حماية المستهلك وأفرعه المنتشرة بمختلف محافظات الجمهورية في تعزيز توعية المستخدمين بحقوقهم

مما يساهم في خفض عدد الشكاوى الواردة لكلا الجهتين. من جانبه أشار إبراهيم السجيني رئيس جهاز حماية المستهلك إلى أن توقيع البروتوكول اليوم يمثل خطوة هامة في وضع آليات عمل جديدة، من شأنها مواجهة الممارسات التي يترتب عليها أي خلل بشأن حماية حقوق مستخدمي قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، لا سيما شكاوى المستهلكين بشأن خدمات الاتصالات والمحمول، لافتاً إلى إمكانية تفعيل أطر التنسيق والتعاون المشترك في القضايا ذات الاهتمام المشترك، إضافة إلى تخفيض معدل زمن استجابة الشكاوى المتبادلة بين الجانبين.

ومن الجدير بالذكر أن العلاقة التشاركية بين الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات وجهاز حماية المستهلك ممتدة على مدار 15 عامًا، وقد بلغ المتوسط السنوي لعدد الشكاوى المتعلقة بخدمات الاتصالات، التي يتم تصعيدها من جهاز حماية المستهلك إلى الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات، نحو 1600 شكوى مع تحقيق نسبة حل 99%.

أبحاثها في مجال إنشاء شبكتها الخاصة من المصانع المتخصصة في تصنيع الرقائق، لكنها أدركت أن التعاون مع شركاء على تطوير رقائق مخصصة بمثابة خيار أسرع، وأكثر قابلية للتنفيذ في الوقت الحالي. ووفقاً لتقرير سابق لـ«رويترز»، فقد قلصت الشركة جهودها في تأسيس قدرات إنتاج رقائق مستقلة.

أطلقت أسهم «برودكوم» على ارتفاع نسبة 4.2% عند 179.24 دولار في تداولات نيويورك يوم الثلاثاء، بزيادة بلغت 54% منذ بداية العام. كما ارتفعت أسهم «تايوان سيميكونداكتور» المدرجة في الولايات المتحدة بأكثر من 1%.

تعد «برودكوم» أكبر مصمم للدوائر المتكاملة المتخصصة للتطبيقات (ASIC)، وهي رقائق تُصمم لغرض معين يحدده العميل، وتشمل قائمة عملائها الرئيسيين «جوجل» التابعة لشركة «ألفابت»، بالإضافة إلى «ميتا» لـ«ميتا كوربوريشن»، و«بايت دانس» المالكة لتطبيق «تيك توك».

عندما مثل الرئيس التنفيذي لـ«برودكوم»، هوك تان، الشهر الماضي عما إذا كان قد حصل على عملاء

الذهب يتراجع ومع مخاطر الهبوط لا تزال تحت السيطرة

بقلم: فادي الكردي

مؤسس ورئيس مجلس الإدارة FFA KINGS

شهد الذهب تراجعاً طفيفاً و سطحاً قرب ارتفاع الأسواق لمزيد من البيانات الاقتصادية الأمريكية. ورغم تراجعها الطفيف، لا يزال المعدن الثمين قريباً من أعلى مستوياته التاريخية، مدفوعاً بزخم قوي ساهم في دفع السوق إلى مستويات قياسية غير مسبوقة. وبحسب البيانات التي صدرت مؤخراً، سجل الاقتصاد الأمريكي نمواً خلال الربع الثالث، بالرغم من أن مؤشرات هذا النمو جاءت دون التوقعات، مع ارتفاع ملحوظ في الاستهلاك الشخصي والمبيعات، إلا أنه يعكس مرونة لدى المستهلكين الأمريكيين ويؤكد تصاعد مخاطر التضخم. ويعزز هذا التوجه الارتفاع غير المتوقع في أرقام نفقات الاستهلاك الأساسي خلال الربع المالي الأخير.

من المتوقع أن تدفع تلك البيانات الاحتياطي الفيدرالي إلى تبني نهج أكثر حذراً بشأن أي تخفيضات محتملة في معدلات الفائدة، مما قد يسهم في تعزيز عوائد سندات الخزانة ودعم قوة الدولار، وبالتالي الحد من مكاسب الذهب. في غضون ذلك، تترقب الأسواق أرقام الإنفاق الاستهلاكي الأساسي وبيانات الرواتب غير الزراعية المقبلة، وفي حال استمرت هذه الأرقام في قوتها، فقد تزيد من الضغوط الهبوطية على الذهب.

وفي المقابل، قد تلعب حالة عدم اليقين المرتبطة بالانتخابات الأمريكية دوراً في دعم الذهب، إلى جانب التورات الجيوسياسية في الشرق الأوسط التي تسهم في تعزيز جاذبية المعدن الثمين كملأ آمن. ومع ذلك، فإن أي بوادر لهتدة هذه التورات قد تؤدي إلى تراجع جاذبية الذهب كملأ آمن.

بمعدل نمو 9 %

5 تريليون دولار حجم مبيعات التجارة عبر الإنترنت في الصين

وعملت بنشاط لتعزيز النمو المطرد للاستهلاك ودفع التحول الرقمي للصناعات وتسريع البحث والتطوير وتطبيق التقنيات الجديدة وتعزيز التعاون الاقتصادي والتجاري الدولي، بحسب ما ذكرته وكالة أنباء الصين الجديدة (شينخوا).

وحسب الوكالة فإنه يتسارع تشكيل زخم جديد للتجارة الإلكترونية للمستهلكين، فمن وأشار مسؤول بقسم التجارة الإلكترونية بوزارة التجارة الصينية إلى أنه خلال الربع الثالث من عام 2024، شهدت التجارة الإلكترونية في الصين تطوراً صحياً بشكل مستمر، حيث بلغت مبيعات السلع المادية 9.1 تريليون يوان، و1.25 تريليون دولار، بزيادة قدرها 7.9%.

كتب : محمد الخولي

ارتفعت مبيعات التجارة عبر الإنترنت في الصين بنسبة 8.6% على أساس سنوي لتصل إلى 10.9 تريليون يوان (نحو 1.5 تريليون دولار) خلال الأرباع الثلاثة الأولى من عام 2024، وفقا لبيانات صادرة مؤخرا عن الهيئة الوطنية للإحصاء في الصين.

وأشار مسؤول بقسم التجارة الإلكترونية بوزارة التجارة الصينية إلى أنه خلال الربع الثالث من عام 2024، شهدت التجارة الإلكترونية في الصين تطوراً صحياً بشكل مستمر،

خلال الربع الثالث

6 % نموًا في صفقات الاندماج والاستحواذ العالمية بقيمة 800 مليار دولار

كتب : باسل خالد

شهدت سوق الاندماجات والاستحواذات (M&A) العالمية تحسناً ملحوظاً في الربع الثالث، مدفوعاً بانخفاض التضخم وتحسن شروط الائحة نتيجة خفض أسعار الفائدة من قبل البنوك المركزية. كما حققت الأسواق العالمية عوائد قوية منذ بداية العام، ما عزز ثقة المستثمرين ودفع الشركات نحو المزيد من الصفقات.

بلغ عدد الصفقات في هذا الربع 9141 صفقة، بزيادة قدرها 6% مقارنة بالربع الثالث من عام 2023، ما يتماشى مع متوسط الصفقات الفصلية البالغ 9114 خلال الأرباع الستة الأخيرة، وفقاً لبيانات صادرة عن «إس أند بي جلوبال إنتلجنس».

كما ارتفعت القيمة العالمية للصفقات 9% على أساس ربع سنوي و23% على أساس سنوي، مستفيدة من تنفيذ 8.8 صفقات ضخمة تجاوزت قيمة كل منها 100 مليارات دولار، وبلغت التخرجات أعلى مستوى لها منذ الربع الثالث من عام 2021 بإجمالي 162 مليار دولار، وكان استحوذ شركة «مارس إيه ماركس» (MARS) الأمريكية على «كيلانوف» (KELLANOV) بقيمة 35.8 مليار دولار، من أبرز صفقات، وفي قطاع الطاقة، شهد قطاع الاتصالات، قفزة بأكثر من 100% في قيمة الصفقات، وفقاً لبيانات كومونيكيشنز الأمريكية صفقة استحوذها على «فورتير كومونيكيشنز بارنت إنك» بقيمة 19.9 مليار دولار في أستراليا، قادت مجموعة مستثمرين، على رأسهم «بلاكستون» الأمريكية صفقة استحوذ على «بريمكو أوبرايتيغ بي تي واي» الأسترالية بقيمة 16.1 مليار دولار إلى ذلك، وفي ألمانيا، قامت «دي إس في إيه/إس» (DSV A/S) الدنماركية باستحوذها على «شينجر إي جي» التابعة لشركة «دويتشه بان» الألمانية مقابل 15.8 مليار دولار في قطاع الخدمات الصناعية كما أكملت «دايركت في هولدينجز» الأمريكية استحوذها على «ديش دي إس إس كورب» بقيمة 14.5 مليار دولار فيما استحوذت «تشاناسي إس إس سي هولدينجز» على «تشاناسي شيب بيلدينج إنديستري»، في الصين، بصفقة بلغت 10.6 مليار دولار.

أما في قطاع الصناعات، فقد أتمت «مارش وماكيناي إنجنسي» الأمريكية صفقة استحوذها على «يونينغ» بقيمة 8.8 مليار دولار ضمن قطاع الطاقة، استحوذت «أمبر إنيرجي» الأمريكية على شركة تحمل اسم نفسه بقيمة 7.3 مليار دولار وفي قطاع التخرجات، باعت «ديسكفر» الأمريكية محفظة قروضها الطلابية الخاصة إلى «كيه كيه آر» و«كرايلز» الأمريكيتين في صفقة بقيمة 10.8 مليار دولار.

وتجاوز إجمالي قيمة الصفقات عالمياً نحو 800 مليار دولا وعلى مستوى الألة الإقليمي، تصدرت الولايات المتحدة وكندا القائمة بإجمالي صفقات بلغ 352.8 مليار دولار، مسجلة زيادة 27% مقارنة بالربع الثاني من عام 2024، تلتها أوروبا بإجمالي 271.9 مليار دولار، مع زيادة 20% لتصل إلى 2025. كما سجلت 104.3 مليار دولار، مع مساهمتها بارزة من صفقات مثل استحوذ «إيربرتنك» و«تشاناسيب بيلدينج إنديستري».

أما في أمريكا اللاتينية ومنطقة البحر الكاريبي، فقد ارتفعت قيمة الصفقات 11%، بينما شهد الشرق الأوسط نمواً طفيفاً 2%؛ ما يعكس استقراراً اقتصادياً نسبياً في هذه المنطقة. وفي المقابل، تأثرت أفريقيا بانخفاض النشاط 16%؛ ما يعكس التحديات الاقتصادية التي تواجهها.

جارتر: 630 مليار دولار إيرادات أشباه الموصلات بمعدل نمو بمعدل 19 % خلال عام 2024

كتب : باكينام خالد

كشفت أحدث توقعات «جارتر» أن إيرادات أشباه الموصلات على الصعيد العالمي ستتم بمعدل 14% خلال عام 2025 لتصل إلى 717 مليار دولار كما أشارت التوقعات إلى أن حجم هذا السوق سينمو خلال عام 2024 بما نسبته 19% ليصل إلى 630 مليار دولار.

من جهته قال راجيف راجيون، المحلل الرئيسي الأول لدى جارتر: «لقد كان هذا النمو مدفوعاً بالزيادة في الطلب على أشباه الموصلات المتعلقة بالذكاء الاصطناعي والتعافي الذي يشهده قطاع إنتاج الأجهزة الإلكترونية»، في حين سيبقى الطلب من قطاعات السيارات والتصنيع عند مستويات منخفضة».

ووفقا لتوقعات إيرادات أشباه الموصلات عالمياً 2023-2025 ففي عام 2023 بلغت الإيرادات 530 مليار دولار بمعدل نمو سالي 11.7 % وفي عام 2024 بلغت الإيرادات 630 مليار دولار بمعدل نمو إيجابي 18.8 % وفي عام 2025 من المتوقع نو الإيرادات إلى 717 مليار دولار

88.3 مليار دولار إيرادات «ألفابت» بمعدل نمو 15 % بنهاية سبتمبر

كتب : رشا حسين

كشفت شركة ألفابت "ALPHABET"، المالكة لشركة جوجل، عن نتائج مالية للربع الثالث من السنة المالية التي تجاوزت تقديرات المحللين على الصعيد الأرباح والإيرادات، مدفوعة بنمو قوي في أعمال السحابة.

وكشفت الشركة عن تحقيق أرباح قدرها 2.12 دولار للسهم مع إيرادات بلغت 88.27 مليار دولار للربع المنتهي في 30 سبتمبر. ويمثل ذلك زيادة في الأرباح والمبيعات بنسبة 37% و15% على التوالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، متجاوزة التوقعات وقال بيتشاي: «هذا القطاع لديه زخم حقيقي، والفرصة الإجمالية تزداد مع احتضان العملاء للذكاء الاصطناعي العام».

الرقمية كمودج يحتذى به للتحول الرقمي في المنطقة. ومن خلال استثمارنا في البنية التحتية المتطورة والشراكات الاستراتيجية سنتابع تقديم أفضل خدمات الاستحواذ على حصة مسيطرة في أصول مجموعة PPF تيليكوم في أوروبا الوسطى والشرقية ووضع بصمنا التشغيلية الأولى في أوروبا. ونحن نرى ثقة كبيرة بأن هذه الخطوة ستمكنا من تقديم خدماتنا والمساهمة في إزراء أكثر من مليار شخص في جميع أنحاء الشرق الأوسط وآسيا وأفريقيا، وإلى أن وسط وشرق أوروبا وسيسهم الجمع بين خبرتنا الواسعة والحضور المحلي القوي لمجموعة PPF تيليكوم في دفع جهود التحول الرقمي وتمكين المجتمعات في تلك المنطقة». واحتتم دويدار: «ستبقى أي أند ملتزمة بدعم رؤية وخططنا في الإمارات العربية المتحدة نحو الريادة، وبالشكل الذي يسهم في تعزيز أجندتنا

رؤية قوي قدره 49%». وأضاف تتطلع إلى حصة مسيطرة في أصول مجموعة PPF تيليكوم في أوروبا الوسطى والشرقية ووضع بصمنا التشغيلية الأولى في أوروبا. ونحن نرى ثقة كبيرة بأن هذه الخطوة ستمكنا من تقديم خدماتنا والمساهمة في إزراء أكثر من مليار شخص في جميع أنحاء الشرق الأوسط وآسيا وأفريقيا، وإلى أن وسط وشرق أوروبا وسيسهم الجمع بين خبرتنا الواسعة والحضور المحلي القوي لمجموعة PPF تيليكوم في دفع جهود التحول الرقمي وتمكين المجتمعات في تلك المنطقة». واحتتم دويدار: «ستبقى أي أند ملتزمة بدعم رؤية وخططنا في الإمارات العربية المتحدة نحو الريادة، وبالشكل الذي يسهم في تعزيز أجندتنا

في أي أند أتنا الجيد خلال التسعة أشهر الأولى من هذا العام، حيث حققت الإيرادات الموحدة بسعر الصرف الثابت للعملاء نمو سنوي قدره 9% لتصل إلى 42.7 مليار درهم. وركزت أي أند على توسيع نطاق أعمالها في مجال الاتصالات إلى 20 دولة، ليصل نطاق حضورها الإجمالي إلى 38 دولة». وأضاف أي أند، النمو، إلى جانب أداء المجموعة القوي في الأسواق المحلية والوطنية، إلى تسجيل صافي أرباح موحدة قدره 8.5 مليار درهم خلال التسعة أشهر الأولى من العام وزيادة سنوية بلغت 10%. وعلاوة على ذلك، بلغت أرباح المجموعة الموحدة قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء 19.4 مليار درهم، ما أدى إلى تحقيق هامش ربح قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء بنسبة 45% بينما حققت كازار أعمال الاتصالات هامش

7.7 مليار درهم وحققت «أي أند» خطوة هامة باستكمال صفقة الاستحواذ على حصة مسيطرة في مجموعة PPF تيليكوم» حيث يسهم تنوع محفظة أعمال المجموعة في تنمية الخدمات الرقمية التي تقدمها إلى قطاعات الأعمال والتكنولوجيا المالية وقطاعات الإعلام والترفيه، ومواصلة طموحها الاستراتيجي في التحول إلى مجموعة تكنولوجيا عالمية.

وشهدت قاعدة مشتركي المجموعة نمواً بنسبة 6% على أساس سنوي، ليبلغ العدد الإجمالي 177.3 مليون مشترك. بينما وصل العدد الإجمالي لمستخدمي «أي أند الإمارات» إلى 14.7 مليون مشترك، وهو ما يمثل نمواً بنسبة 5% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

من جهته قال حاتم دويدار، الرئيس التنفيذي لمجموعة «أي أند»: «واصلت

2.2 مليار دولار أرباح مجموعة اتصالات «إي أند» بمعدل نمو 10 % في الشهور التسعة الاولى ل 2024

الرقمية كمودج يحتذى به للتحول الرقمي في المنطقة. ومن خلال استثمارنا في البنية التحتية المتطورة والشراكات الاستراتيجية سنتابع تقديم أفضل خدمات الاستحواذ على حصة مسيطرة في أصول مجموعة PPF تيليكوم في أوروبا الوسطى والشرقية ووضع بصمنا التشغيلية الأولى في أوروبا. ونحن نرى ثقة كبيرة بأن هذه الخطوة ستمكنا من تقديم خدماتنا والمساهمة في إزراء أكثر من مليار شخص في جميع أنحاء الشرق الأوسط وآسيا وأفريقيا، وإلى أن وسط وشرق أوروبا وسيسهم الجمع بين خبرتنا الواسعة والحضور المحلي القوي لمجموعة PPF تيليكوم في دفع جهود التحول الرقمي وتمكين المجتمعات في تلك المنطقة». واحتتم دويدار: «ستبقى أي أند ملتزمة بدعم رؤية وخططنا في الإمارات العربية المتحدة نحو الريادة، وبالشكل الذي يسهم في تعزيز أجندتنا

رؤية قوي قدره 49%». وأضاف تتطلع إلى حصة مسيطرة في أصول مجموعة PPF تيليكوم في أوروبا الوسطى والشرقية ووضع بصمنا التشغيلية الأولى في أوروبا. ونحن نرى ثقة كبيرة بأن هذه الخطوة ستمكنا من تقديم خدماتنا والمساهمة في إزراء أكثر من مليار شخص في جميع أنحاء الشرق الأوسط وآسيا وأفريقيا، وإلى أن وسط وشرق أوروبا وسيسهم الجمع بين خبرتنا الواسعة والحضور المحلي القوي لمجموعة PPF تيليكوم في دفع جهود التحول الرقمي وتمكين المجتمعات في تلك المنطقة». واحتتم دويدار: «ستبقى أي أند ملتزمة بدعم رؤية وخططنا في الإمارات العربية المتحدة نحو الريادة، وبالشكل الذي يسهم في تعزيز أجندتنا

في أي أند أتنا الجيد خلال التسعة أشهر الأولى من هذا العام، حيث حققت الإيرادات الموحدة بسعر الصرف الثابت للعملاء نمو سنوي قدره 9% لتصل إلى 42.7 مليار درهم. وركزت أي أند على توسيع نطاق أعمالها في مجال الاتصالات إلى 20 دولة، ليصل نطاق حضورها الإجمالي إلى 38 دولة». وأضاف أي أند، النمو، إلى جانب أداء المجموعة القوي في الأسواق المحلية والوطنية، إلى تسجيل صافي أرباح موحدة قدره 8.5 مليار درهم خلال التسعة أشهر الأولى من العام وزيادة سنوية بلغت 10%. وعلاوة على ذلك، بلغت أرباح المجموعة الموحدة قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء 19.4 مليار درهم، ما أدى إلى تحقيق هامش ربح قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء بنسبة 45% بينما حققت كازار أعمال الاتصالات هامش

7.7 مليار درهم وحققت «أي أند» خطوة هامة باستكمال صفقة الاستحواذ على حصة مسيطرة في مجموعة PPF تيليكوم» حيث يسهم تنوع محفظة أعمال المجموعة في تنمية الخدمات الرقمية التي تقدمها إلى قطاعات الأعمال والتكنولوجيا المالية وقطاعات الإعلام والترفيه، ومواصلة طموحها الاستراتيجي في التحول إلى مجموعة تكنولوجيا عالمية.

وشهدت قاعدة مشتركي المجموعة نمواً بنسبة 6% على أساس سنوي، ليبلغ العدد الإجمالي 177.3 مليون مشترك. بينما وصل العدد الإجمالي لمستخدمي «أي أند الإمارات» إلى 14.7 مليون مشترك، وهو ما يمثل نمواً بنسبة 5% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

من جهته قال حاتم دويدار، الرئيس التنفيذي لمجموعة «أي أند»: «واصلت

لإنهاء المنازعات الضريبية وخلق بيئة استثمارية جاذبة:

الحكومة توافق على مشروع قانون لتسوية أوضاع الممولين وتفصيل المنظومات الضريبية الالكترونية للعمل بكفاءة

يشترط تقديم جميع المستندات اللازمة للتسجيل على كافة المنظومات الالكترونية للمصلحة وفقاً لمراحل الالتزام

الذين قاموا خلال الخمس سنوات السابقة على تاريخ العمل بهذا القانون بتصرف عقاري، أو تصرف في أوراق مالية غير مقيدة في بورصة الأوراق المالية ولا يزالون أنشطة أخرى خاضعة للضريبة على الدخل، طلب المحاسبة عن الضريبة على التصرفات العقارية أو ضريبة الأرباح الرأسمالية على التصرف في الأوراق المالية المشار إليها المستحقة على هذا التصرف، وذلك على النموذج المعد لذلك مقابل سداد الضريبة كاملاً خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القانون التجاوز عن 100% من مقابل التنازع.

ويلتزم الممولون أو المكلفون الراغبون في الاستفادة من أحكام المادتين السابقتين من مشروع القانون بتقديم طلب إلى مصلحة الضرائب لإنهاء المنازعة خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القانون، يتضمن اسم الممول أو المكلف، ورقم التسجيل ورقم الدعوى أو الطعن، وأنواع الضرائب، وفترات النزاع المطلوب إنهاءها وفقاً لأحكام، وغير ذلك من البيانات اللازمة على النموذج المعد لذلك، وعلى المصلحة فور تلقى الطلب وفيدته إخطار قلم كتاب المحكمة المختصة أو أمانة سر لجنة الطعن أو لجنة التظلمات والجنة الداخلية، بطلب الإنهاء خلال ثلاثين يوماً من تاريخ تقديم الطلب، ويلتزم قلم كتاب المحكمة أو أمانة سر اللجنة بإعزام ذلك الإخطار على رئيس المحكمة أو رئيس اللجنة، بحسب الأحوال، خلال خمسة أيام عمل من تاريخ الاستلام، ويتربط على الفقرة أو الفترات الضريبية محل النزاع بقوة القانون لمدة ثلاثة أشهر تبدأ من اليوم التالي لانقضاء مدة الخمس أيام المشار إليها كما يتربط على إخطار اللجنة أو المحكمة المنظور أمامها النزاع بسداد الضريبة المستحقة إنهاء النزاع بقوة القانون. وتضمن مشروع القانون للممول أو المكلف سداد الضريبة المستحقة ومقابل التأخير أو الضريبة الإضافية. وتضمن مشروع القانون على أنه للأشخاص الطبيعيين

كما نص مشروع القانون على أنه للممولين أو المكلفين الذين قامت مصلحة الضرائب بإجراء فحص لهم عن الفترات الضريبية المنتهية قبل 1 يناير 2020، بناء على دفاتر وحسابات منتظمة، طلب إنهاء المنازعات القائمة عن هذه الفترات، والمنظورة أمام أي مرحلة من مراحل نظر النزاع، مقابل التجاوز عن 100% من مقابل التنازع، أو ضريبة الأرباح الرأسمالية على التصرف في الأوراق المالية المشار إليها المستحقة على هذا التصرف، وذلك على النموذج المعد لذلك مقابل سداد الضريبة كاملاً خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القانون التجاوز عن 100% من مقابل التنازع.

ويلتزم الممولون أو المكلفون الراغبون في الاستفادة من أحكام المادتين السابقتين من مشروع القانون بتقديم طلب إلى مصلحة الضرائب لإنهاء المنازعة خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القانون، يتضمن اسم الممول أو المكلف، ورقم التسجيل ورقم الدعوى أو الطعن، وأنواع الضرائب، وفترات النزاع المطلوب إنهاءها وفقاً لأحكام، وغير ذلك من البيانات اللازمة على النموذج المعد لذلك، وعلى المصلحة فور تلقى الطلب وفيدته إخطار قلم كتاب المحكمة المختصة أو أمانة سر لجنة الطعن أو لجنة التظلمات والجنة الداخلية، بطلب الإنهاء خلال ثلاثين يوماً من تاريخ تقديم الطلب، ويلتزم قلم كتاب المحكمة أو أمانة سر اللجنة بإعزام ذلك الإخطار على رئيس المحكمة أو رئيس اللجنة، بحسب الأحوال، خلال خمسة أيام عمل من تاريخ الاستلام، ويتربط على الفقرة أو الفترات الضريبية محل النزاع بقوة القانون لمدة ثلاثة أشهر تبدأ من اليوم التالي لانقضاء مدة الخمس أيام المشار إليها كما يتربط على إخطار اللجنة أو المحكمة المنظور أمامها النزاع بسداد الضريبة المستحقة إنهاء النزاع بقوة القانون. وتضمن مشروع القانون للممول أو المكلف سداد الضريبة المستحقة ومقابل التأخير أو الضريبة الإضافية. وتضمن مشروع القانون على أنه للأشخاص الطبيعيين



يجوز للممول أو المكلف سداد الضريبة المستحقة ومقابل التأخير أو الضريبة الإضافية على أقساط

الضريبة واجبة الالاء من واقع آخر اتفاق سابق على الفترة أو الفترات الضريبية محل النزاع مضافاً إليها نسبة (40%)، وذلك في الحالات الآتية: عدم تقديم الإقرار الضريبي عن الفترة أو الفترات الضريبية محل النزاع، أو طلب تقديم الإقرار الضريبي عن الفترة أو الفترات الضريبية محل النزاع بدون ضريبة مستحقة، أو تقديم الإقرار الضريبي عن الفترة أو الفترات الضريبية محل النزاع منتهياً إلى خسائر ضريبية.

وأجاز مشروع القانون للممول أو المكلف سداد الضريبة المستحقة ومقابل التأخير أو الضريبة الإضافية على أقساط. وتضمن مشروع القانون على أنه للممولين أو المكلفين الذين قامت مصلحة الضرائب بإجراء فحص تقديري لهم عن الفترات الضريبية المنتهية قبل 1 يناير 2020، طلب إنهاء المنازعات القائمة عن هذه الفترات والمنظورة أمام أي مرحلة من مراحل نظر النزاع وذلك وفقاً لآتي: أداء ضريبة تعادل نسبة (30%) من الضريبة المستحقة من واقع الإقرار المقدم من الممول أو المكلف عن كل فترة من الفترات الضريبية محل النزاع دون الإخلال بسداد الضريبة المستحقة بالإقرار، وكذا أداء ضريبة تعادل قيمة

ومنع مشروع القانون الحق للممولين أو المكلفين الذين لم يتقدموا بإقراراتهم عن أي فترة من الفترات هذه الإقرارات وتشمل هذه الإقرارات جميع النماذج المقررة قانوناً بما في ذلك المستندات المنصوص عليها في المادة (12) من قانون الإجراءات الضريبية الموحد الصادر بالقانون رقم 206 لسنة 2020.

كما منح الحق للممولين أو المكلفين الذين تقدموا بإقراراتهم الضريبية عن الفترات الضريبية المنصوص عليها في الفقرة الأولى من هذه المادة، في تقديم إقرارات ضريبية معدلة حال وجود سهو أو خطأ أو بيانات لم يتم إدراجها بتلك الإقرارات دون احتساب مقابل تأخير أو ضريبة إضافية عن الفترة ما بين تقديم الإقرارات الأصلية والإقرارات المعدلة، ويسري حكم هذه الفقرة على الإقرارات الضريبية المعدلة التي تم تقديمها بعد المواعيد المقررة قبل تاريخ العمل بأحكام هذا القانون.

وتضمن مشروع القانون على أنه للممولين أو المكلفين الذين قامت مصلحة الضرائب بإجراء فحص تقديري لهم عن الفترات الضريبية المنتهية قبل 1 يناير 2020، طلب إنهاء المنازعات القائمة عن هذه الفترات والمنظورة أمام أي مرحلة من مراحل نظر النزاع وذلك وفقاً لآتي: أداء ضريبة تعادل نسبة (30%) من الضريبة المستحقة من واقع الإقرار المقدم من الممول أو المكلف عن كل فترة من الفترات الضريبية محل النزاع دون الإخلال بسداد الضريبة المستحقة بالإقرار، وكذا أداء ضريبة تعادل قيمة

وتضمن مشروع القانون على أنه للممولين أو المكلفين الذين قامت مصلحة الضرائب بإجراء فحص تقديري لهم عن الفترات الضريبية المنتهية قبل 1 يناير 2020، طلب إنهاء المنازعات القائمة عن هذه الفترات والمنظورة أمام أي مرحلة من مراحل نظر النزاع وذلك وفقاً لآتي: أداء ضريبة تعادل نسبة (30%) من الضريبة المستحقة من واقع الإقرار المقدم من الممول أو المكلف عن كل فترة من الفترات الضريبية محل النزاع دون الإخلال بسداد الضريبة المستحقة بالإقرار، وكذا أداء ضريبة تعادل قيمة

كتب : محمد الخولي

وافق مجلس الوزراء على مشروع قانون في شأن تسوية أوضاع الممولين والمكلفين وإنهاء المنازعات الضريبية القائمة، ويأتي مشروع القانون في إطار الجهود المبذولة لمعالجة المنازعات الضريبية الموجودة بشكل فعال، وذلك بما يسهم في خلق بيئة استثمارية جاذبة ومستقرة، ويفسح المجال أمام المنظومات الضريبية الالكترونية للعمل بكفاءة وفعالية، تأكيداً على الحرص على تعزيز الثقة بين أطراف المجتمع الضريبي، وطرح حلول فعالة لمواجهة التحديات التي يواجهها النظام الضريبي.

وتضمن مشروع القانون على عدم جواز المحاسبة الضريبية سواء بالنسبة للضريبة على الدخل، أو الضريبة على القيمة المضافة، أو ضريبة المضافة، أو رسم تنمية الموارد المالية للدولة، لغير المسجلين بمصلحة الضرائب المصرية عن الفترات الضريبية السابقة على تاريخ العمل بهذا القانون، على أن يُعد تاريخ العمل بهذا القانون هو تاريخ بدء أداء مزاوله النشاط حكماً في تطبيق أحكام قانون الضريبة على الدخل الصادر بالقانون رقم 91 لسنة 2005، وأحكام قانون الضريبة على القيمة المضافة الصادر بالقانون رقم 67 لسنة 2016. ويشترط لتطبيق أحكام السابق من القانون تقديم طلب للتسجيل بالنسبة للضريبة على الدخل، وكذا للضريبة على القيمة المضافة، وفقاً لنحو وأجر من التسجيل المقررة قانوناً، وذلك خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القانون، ويجوز لوزير المالية بعد هذه المدّة لمرة واحدة، كما يشترط ألا يكون قد اتخذت أية إجراءات في مواجهة طالب التسجيل من جانب مصلحة الضرائب قبل تاريخ العمل بهذا القانون، وأن يتم تقديم جميع المستندات اللازمة للتسجيل على كافة المنظومات الالكترونية للمصلحة وفقاً لمراحل الالتزام.

أزمة الرسوم الجمركية

الصين تشكو أوروبا لمنظمة التجارة العالمية

ويجدد القيام بذلك، ستكون التعريفات نهائية، وتستمر لمدة 5 سنوات. وتطبق الرسوم الإضافية أيضاً، بمعدلات مختلفة، على المركبات المصنوعة في الصين من قبل مجموعات أجنبية مثل تسلا، التي تواجه عرقلة بنسبة 7.8%. وتواجه شركة السيارات الصينية العملاقة جيلي - واحدة من أكبر بائعي السيارات الكهربائية في الصين - رسوماً إضافية بنسبة 18.8%، في حين ستضطر شركة SAIC بأعلى نسبة تبلغ 35.3%. ولا تحظى الرسوم الجمركية، بدعم أغلبية الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي البالغ عددها 27 دولة، لكن في التصويت الذي أجري في وقت سابق من هذا الشهر، لم تكن المعارضة كافية لتعميم الأمر. إذ كان يتطلب 15 صوتاً، لكن الأمر فشل في 65% من سكان الكتلة. وأطلق الاتحاد الأوروبي التحقيق في محاولة لحماية صناعة السيارات التي توظف نحو 1.4 مليون شخص. وحسب فرانس، التي دعت لإجراء التحقيق بالقرار.

صاح". وقال المفوض التجاري للاتحاد الأوروبي فالديس ديموروفسكيس، الثلاثاء، إنه "من خلال اعتماد هذه الإجراءات المناسبة، والمستهدفة بعد تحقيق صادم، فإننا ندافع عن ممارسات السوق العادلة، والقاعدة الصناعية الأوروبية". وأضاف نرحب بالمنافسة، بما في ذلك في قطاع السيارات الكهربائية، ولكن يجب أن تكون مدعومة بالعدالة وتكافؤ الفرص". لكن الاتحاد الأوروبي لصناعة السيارات في ألمانيا حذر من أن الرسوم الجمركية تزيد من خطر "صراع تجاري بعيد المدى"، في حين انتقدت مجموعة تجارية صينية القرار "ذو الدوافع السياسية" حتى مع حثها على الحوار بين الجانبين. وأتت الرسوم الجديدة، بالإضافة إلى النسبة الحالية البالغة 10% لتطبيق على واردات السيارات الكهربائية من الصين. وأوضح القرار قانوناً بعد نشره في الجريدة الرسمية للاتحاد الأوروبي يوم الثلاثاء، وستدخل الرسوم حيز التنفيذ اعتباراً من اليوم الأربعاء.

كتب : باكينام خالد

كشفت بكن أنها تقدمت بشكوى إلى منظمة التجارة العالمية، بشأن قرار الاتحاد الأوروبي فرض الرسوم الجمركية الإضافية على السيارات الكهربائية الصينية المنصاع. وتم الإعلان عن الرسوم الجمركية الإضافية التي تصل إلى 35% يوم الثلاثاء، بعد أن وجد تحقيق للاتحاد الأوروبي، أن الدعم الحكومي الصيني يفوق شركات صناعة السيارات الأوروبية، لكن هذه الخطوة واجهت معارضة من ألمانيا والمجر، اللتين تخشى إثارة غضب بكين، وإشعال حرب تجارية مريرة. وانتقدت الصين قرار بروكسل صباح الأربعاء، قائلة إنها "توافق أو تقبل" الرسوم الجمركية وتقدمت بشكوى بموجب آلية تسوية المنازعات التابعة لمنظمة التجارة العالمية، بحسب رويترز.

تعزيز AI بالتكنولوجيا المالية

تعاون بين «تعام» و«ZAINTECH» و«FICO» و«لين تكنولوجيز»

الاصطناعي على منصة "تمام"، لضمان التوافق وقابلية التوسع، وتعزيز كفاءة النظام وأمنه، بينما ستقدم FICO الشركة العالمية الرائدة في برامج التحليلات حالات استخدام الكفاءات الاصطناعي تركز على التقييم الائتماني، وتقييم المخاطر، وتحليل سلوك العملاء، لتقديم قيمة من خلال رؤى مالية متخصصة، على أن توفر "لين" الاتصال الآمن والمنتج والبيانات من خلال تقنياتها في المصرفية المفتوحة، لضمان تكامل البيانات في الوقت الفعلي بسلاسة، مع الالتزام باللوائح التي يحددها البنك المركزي السعودي.



يتمثل هذا التعاون خطوة مهمة نحو جهود المملكة في قيادة المنطقة في مجال الابتكار في قطاع التكنولوجيا المالية، إذ يستتج الحلول المتقدمة المدعومة بالذكاء الاصطناعي التي يتم تطويرها "تمام" لتقديم تجربة مالية أكثر تخصيصاً وأماناً وسلاسة لعملائها، كما يدعم هذا التعاون بشكل مباشر رؤية المملكة 2030، مما يساهم في ريادة المملكة في التقنية المالية، تحت إشراف وتظيم البنك المركزي السعودي. وتضمن التعاون بشكل كبير على ضمان أعلى مستويات حماية البيانات وأمنها، إذ التزمت أطراف هذا التعاون ببروتوكولات صارمة لمشاركة البيانات بشكل آمن وأمن باستخدام تقنية المصرفية المفتوحة من "لين" لتسهيل تبادل البيانات بما يتماشى مع المتطلبات التنظيمية. ستسهم هذه التدابير في تقديم أحدث التقنيات للسوق المالي السعودي، وتعزيز الشفافية والثقة وخصوصية العملاء.

كتب : ياسل خالد

كشفت "تمام" المنصة المتخصصة في مجال التمويل الاستهلاكي المصغر - التابعة لشركة زين السعودية - عن تعاونها مع FICO، و"لين تكنولوجيز"، لتطوير حلول بيانات مبتكرة مدعومة بالذكاء الاصطناعي مصممة خصيصاً لسوق التمويل الاستهلاكي المصغر السعودي. وقال الرئيس التنفيذي لتمام" يوسف المسليم "يمثل هذا التعاون الاستراتيجي خطوة مهمة في مسيرة تمام لتصبح رائدة في الخدمات المالية المدعومة بالذكاء الاصطناعي في المملكة، من خلال الاستفادة من خبرات شركائنا في مجال التقنية، لتقديم حلولاً مبتكرة وأمنة تركز على خدمة العميل، حيث لا تقتصر على تلبية احتياجات عملائنا فحسب، بل تسهم أيضاً في رؤية المملكة لتصبح مركزاً إقليمياً لتقنية المالية". وأضاف مستهدف من هذا التعاون تقديم وحسباً من المادج الرائدة إقليمياً لتقنية الجدارة الائتمانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، التي تعتمد على بيانات الخدم المصرفية المفتوحة لتعزيز جهود الامتثال المالي". وقال الرئيس التنفيذي في شركة ZAINTECH أندرو حنا "أهمية البيانات الرقمية والذكاء الاصطناعي لتأمين تجربة العميل في تعزيز القدرات التنبؤية التي يمكن أن يستفيد منها في مجال التقنية المالية. وأضاف هذا التعاون الرباعي لتسريع تقديم حلول جديدة

بالشراكة بين «إي أند الإمارات» و«مايكروسوفت»

إطلاق حلول مبتكرة للذكاء الاصطناعي

كتب : باكينام خالد

كشفت شركة «إي أند الإمارات» عن مجموعة جديدة من حلولها المبتكرة المدعومة بالذكاء الاصطناعي التي تم تصميمها بالتعاون مع «مايكروسوفت»، وتهدف هذه الحلول إلى تمكين الشركات الصغيرة والمتوسطة من الشوق في بيئة العمل الرقمية الحديثة، ورفدها بأدوات مثل «مايكروسوفت 365»، و«مايكروسوفت دياناميكس 365»، و«مايكروسوفت أذرو» و«مساعدة الذكاء الاصطناعي الشخصي AI COPILOT»، إضافة إلى مساعدتها على زيادة قدرتها الإنتاجية والارتقاء بتجارب العملاء ودفع عجلة النمو المستدام. وتأتي هذه المبادرة في إطار سعي «إي أند الإمارات» إلى قيادة التحول الرقمي المدعوم بالذكاء الاصطناعي في مختلف القطاعات، وتزويد الشركات بأحدث الأدوات التي تعزز الكفاءة والإبداع والقدرة التنافسية. ومع تزايد تبني الشركات لتطبيقات الذكاء الاصطناعي لتحسين عملياتها، تتصدر «إي أند الإمارات» هذا التحول من خلال الحلول التي تقدمها والتي تشمل التعاون ما بين فرق العمل من مختلف الأقسام والمواقع، وتسهيل العمل على «مايكروسوفت تيمز» على تمكين التواصل والتعاون الفوري، فيما تضمن التطبيقات المعروفة مثل «سورده» و«إكسل» و«باوربوينت» تسهيل عملية إنشاء المستندات ومشاركتها وإدارتها، وبالتعاون مع قوة الذكاء الاصطناعي المدعومة في تطبيقات «مايكروسوفت 365»، يمكن للشركات تبسيط مهام سير العمل وامتعة المهام المتكررة وإطلاق العنان للإبداع بنحو غير مسبق.

10 مليون دولار: استثمارات TALI

VENTURES، لصالح منصة نورث لانس،

لاستبدال الاكترونيات المستعلة

كتب : وائل الجعفري

كشفت TALI VENTURES، الذراع الاستثمارية لرابطة المجمع STC، عن الاستثمار الناجح لجولة تمويل من الفئة "ب" بقيمة 10 ملايين دولار لصالح شركة "نورث لانس"، المنصة الرائدة في مجال استبدال الاكترونيات المستعلة التي تشتمل على أكثر من 10 دول. وقادت TALI VENTURES هذه الجولة الاستثمارية إلى جانب CRESCENT و DUTCH FOUNDERS FUND و VENTURES، وبالتفان على العناية الرائدة لمجموعة STC باعتبارها ممكن التحول الرقمي في المملكة، إذ يسيطر هذا الاستثمار على التزم المجموعة بنهاء منظومة متطورة لريادة الأعمال، الضوة على التزم المجموعة بنهاء منظومة متطورة لريادة الأعمال، في الأسواق التي تشتمل فيها والإهم في بناء مستقبل أكثر استدامة. ويشار أن TALI VENTURES، تركز على الاستثمارات الاستراتيجية في الشركات ذات النمو السريع خلال جميع مراحلها، وقد شكّل إطلاقها إنجازاً بارزاً ضمن مسيرة مجموعة STC ودليلاً على التزامها بتحقيق التحول الرقمي والنمو المستدام.

«أبل» تشغل نظامها الجديد للذكاء الاصطناعي التوليدي على أجهزتها

كتب : محمد الخولي

شغلت شركة «أبل»، أول نظام ذكاء اصطناعي توليدي لها، «إنجل جنيس»، على الهواتف الذكية وأجهزة الكمبيوتر الراسمي للمجموعة الأمريكية العملاقة التشغيلي «آي أو إس»، ما يمثل الأطلاق الرسمي للمجموعة التوليدي الكونولي. في هذه التقنية التي استحوطت محورا رئيسياً لأنشطة شركات التكنولوجيا. وكانت الشركة المصنعة للهواتف «إيفون» قد قدمت أولى على نظام APPLE INTELLIGENCE في حزيران/يونيو، لتضم بذلك إلى الشركات المنافسة في السباق على أدوات الذكاء الاصطناعي التوليدي الذي أطلقتها «أوبن إيه آي» مع طرحها «شتما جي بي بي تي» في نهاية عام 2022. وترى جوجل ومايكروسوفت وأمازون وميتا وأبل في هذه التكنولوجيا

88.3 مليار دولار إيرادات «أفابيت» بمعدل نمو 15% إلى نهاية سبتمبر 2024

كتب : رشا حسين

بنسبة 37% و15% على التوالي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. كانت توقعات المحللين تشير إلى أرباح قدرها 1.83 دولار للسهم مع إيرادات تبلغ 86.44 مليار دولار، وتجاوزت إيرادات الاعلانات بـ 65.85 مليار دولار، مقابل توقعات المحللين التي كانت تشير إلى 65.5 مليار دولار، مرتفعة من 59.65 مليار دولار في نفس الفترة من العام الماضي. سوندار بيثياشي الرئيس التنفيذي لجوجل، أعلن في 30 سبتمبر. ويمثل ذلك زيادة في الأرباح والمبيعات

ماسك: السيارات ذاتية القيادة ستكون أكثر أماناً

من قيادة البشر بـ 10 أضعاف

كتب : أمير طه

أوضح أسعار الروبوتات المشابهة للبشر ستتراوح بين 20 - 25 ألف دولار لكل منها كما ذكر أنه من سياره أجرة آلية ذاتية القيادة بدون عجلة قيادة أو دواسات، وستعمل باستخدام برنامج FSD الخاص بـ"تسلا". ودعا إيلون ماسك حكومات الدول إلى ضرورة العمل على تبني نماذج الذكاء الاصطناعي ومراكز البيانات وروبوتات خاصة بكل دولة. مستهدفة بناء أسس متينة لنمو هذا القطاع وتهدف هذه الخطوة إلى تعزيز بيئة ريادة الأعمال في المملكة. ودفع عجلة الابتكار، بما يتماشى مع أهداف رؤية السعودية 2030. في حين أن الذكاء الاصطناعي "سيكون رائعاً على الأرجح"، قال ماسك: "هناك احتمال بنسبة 10 إلى 20% أن يسوء الأمر"، خلال مقابلة مع يوتيوبر دياماندس في مقابلة مستقبل الاستثمار في الرياض.

كتب : أمين قدرى

كشفت شركة إيوان فينتشرز عن استثمار 13.5 مليون دولار لدعم الشركات الناشئة بالمنطقة. وتضمنت قائمة الشركات المستثمرة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، رئيس تطوير الأعمال، أن المدفوع، مستهدفة بناء أسس متينة لنمو هذا القطاع وتهدف هذه الخطوة إلى تعزيز بيئة ريادة الأعمال في المملكة. ودفع عجلة الابتكار، بما يتماشى مع أهداف رؤية السعودية 2030. في حين أن الذكاء الاصطناعي "سيكون رائعاً على الأرجح"، قال ماسك: "هناك احتمال بنسبة 10 إلى 20% أن يسوء الأمر"، خلال مقابلة مع يوتيوبر دياماندس في مقابلة مستقبل الاستثمار في الرياض.

كتب : باسل خالد

كشفت شركة شاموي الصينية تسليم أكثر من 20 ألف سيارة كهربائية في طراز SU7 في أكتوبر، حيث تقوم بتكثيف الإنتاج لمشروع السيارات الكهربائية في سوق شديدة المنافسة.

وأكدت الشركة الصينية، عخطها لتسليم 100 ألف سيارة من الطراز SU7 بحلول نهاية نوفمبر/تشرين الثاني، وكشفت لأول مرة عن خطتها لتصنيع السيارات في عام 2021 وبدأت في بناء مصنع مخصص في نفس العام. وكانت الشركة قد طرحت النسخة الأساسية من SU7 وهي أول سيارة تنتجها، في أواخر مارس/آذار بسعر أقل من 40,000 دولار من أرخص سيارة تنتجها تسلا طراز 3 في الصين في ذلك الوقت؛ ثم خفضت "تسلا" سعر السيارة بنحو 2000 دولار.

وأعلنت "شاموي" أكثر من 75 ألف سيارة SU7 حتى الآن شاملة أرقام أكتوبر/تشرين الأول. واستغرق شركتا «كيسينج» و«نيو» الصينيتان، المنافستان، نحو ست سنوات لإنتاج 100 ألف سيارة كهربائية، بينما استغرق «تسلا» 12 عاماً لإنتاج هذا العدد.

وأعلنت "شاموي" عن النموذج الأولي لسيارة SU7 أتزا هذا الأسبوع والتي أصبحت أسرع سيارة سيدان بارية أبواب تجتاز مضمار السباق الألماني.

هاكان سارفيل رئيس السعودية ومصر ب«إريكسون» الشرق الاوسط وإفريقيا :

ندعم رؤية مصر 2030 في تعزيز التنمية المستدامة وتقديم تقنيات متطورة لتحسين الخدمات المقدمة

المحفظة الشاملة لإريكسون تؤمن الانتقال السلس من شبكة الجيل الرابع إلى شبكة الجيل الخامس

عصر الجيل الخامس. وقد قمنا بتصميم شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع ومجموعة السحابة الأساسية لمساعدة عملائنا من مزودي خدمات الاتصالات على التحول للاستفادة من تقنيات السحابة الأصلية والأتمتة، بما يمكنهم من تشغيل أفضل شبكة أساسية ممكنة، وتقديم خدمات فائقة ودعم نمو الأعمال من خلال اتصال قوي ومتميز وواجهات برمجة تطبيقات الشبكة.»

شبكة إريكسون تدعم حالياً 34 من أصل 60 شبكة جيل خامس مستقلة تجارية حية بحلول شبكة النفاذ الراديوي وحل شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع للسحابة الأصلية، ومؤخراً تم الاعتراف بها كشركة رائدة في تقرير «ماجيك كاونترت» من جارتنر لعام 2024، لحلول البنية التحتية لشبكة الجيل الخامس الأساسية لمزودي خدمات الاتصالات. وتم تصميم حل شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع من إريكسون لتزويد مشغلي الاتصالات بمنصة مرنة وديناميكية لتقسيم الشبكة وتنسيق الخدمة والإدارة المؤتمتة للشبكة. كما تدعم المحفظة الشاملة لإريكسون الانتقال السلس من شبكة الجيل الرابع إلى شبكة الجيل الخامس، مما يتيح للمشغلين تطوير شبكاتهم بكفاءة وبتكلفة معقولة.

عصر الجيل الخامس. وقد قمنا بتصميم شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع ومجموعة السحابة الأساسية لمساعدة عملائنا من مزودي خدمات الاتصالات على التحول للاستفادة من تقنيات السحابة الأصلية والأتمتة، بما يمكنهم من تشغيل أفضل شبكة أساسية ممكنة، وتقديم خدمات فائقة ودعم نمو الأعمال من خلال اتصال قوي ومتميز وواجهات برمجة تطبيقات الشبكة.»

شبكة إريكسون تدعم حالياً 34 من أصل 60 شبكة جيل خامس مستقلة تجارية حية بحلول شبكة النفاذ الراديوي وحل شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع للسحابة الأصلية، ومؤخراً تم الاعتراف بها كشركة رائدة في تقرير «ماجيك كاونترت» من جارتنر لعام 2024، لحلول البنية التحتية لشبكة الجيل الخامس الأساسية لمزودي خدمات الاتصالات. وتم تصميم حل شبكة الجيل الخامس الأساسية مزدوجة الوضع من إريكسون لتزويد مشغلي الاتصالات بمنصة مرنة وديناميكية لتقسيم الشبكة وتنسيق الخدمة والإدارة المؤتمتة للشبكة. كما تدعم المحفظة الشاملة لإريكسون الانتقال السلس من شبكة الجيل الرابع إلى شبكة الجيل الخامس، مما يتيح للمشغلين تطوير شبكاتهم بكفاءة وبتكلفة معقولة.



الاستخدام الأمثل للترددات والتقنيات على مواقع لاسلكية متعددة. يُعد نظام الهوائيات كيووابات لشبكات الوصول اللاسلكي (RAN)، وهو عنصر أساسي في تحسين أداء الشبكة وكفاءة الطاقة.

يوفر دمج نظام هوائيات إريكسون المتطورة للمستخدمين سرعات أكبر وأداءً مُحسَّنًا، واتصالًا أفضل في جميع أنحاء مصر. فضلاً عن أنه يعزز من قدرات الجيل الرابع للمستهلكين والشركات، بالإضافة إلى الاستعداد الكامل لاستقبال خدمات الجيل الخامس، مما يضمن انتقالاً سلساً نحو هذه التقنية المتطورة وما بعدها.

تؤمن بأهمية تقديم أحدث التقنيات لعملائنا في إطار التزامنا بتحقيق هذا الهدف وان «دمج نظام الهوائيات المتطورة من إريكسون يمثل خطوة هامة نحو تحسين كفاءة شبكات المحمول وزيادة قدراتنا في تقديم خدمات الجيل الخامس». مما تتماشى أيضاً مع رؤية مصر 2030 في تعزيز التنمية المستدامة وتقديم حلول متقدمة في مجال الاتصالات.»

إريكسون لديها التزام بالابتكار والأداء والرفع والأتمتة في

رسالة دبي :

فاتن الخولى

استراتيجيه كبيره و موسعه تنتهجها شركه اريكسون من خلال عدد كبير من الشركات بهدف تحسين جوده الخدمات المقدمة وتأمين الانتقال السلس الى الجيل الخامس و السادس على هامش فعاليات معرض جيتكس جلوبال 2024 دبي. « عالم رقمي » حاورت هاكان سارفيل نائب الرئيس ورئيس المملكة العربية السعودية و مصر في شركة إريكسون الشرق الأوسط و أفريقيا

تعمل جنباً إلى جنب مع مزودي خدمات المحمول في المنطقة وفي مصر من أجل تحسين الخدمات المقدمة ونساهم في تحسين هيكله الشبكة وتجهيزها لإطلاق خدمات الجيل الخامس، مع تعزيز منظومة قوية لتحقيق أهدافها في قطاع الاتصالات، ومزز أداء الشبكة والتغطية بون الحاجة إلى مصادر طاقة إضافية.

ندعم استراتيجيات الشركات للاستدامة البيئية، حيث يدعم

ريلمي تقاؤل السوق بهاتف REALME P1 PRO بتصميم مستوحى من طائر الفينيق



SONY LYT-600 كاميرته P1 PRO هو، التي تحتوي على خاصية تثبيت صور متطورة تساعد على التقاط صور وفيديوهات واضحة تماماً بدون توشوش، حتى في الإضاءة المنخفضة ويضمن هذا الهاتف أن تُلتقط كل لحظة بدقة عالية ووضوح رائع مما يجعله من نفس مستوى هاتف REALME 12 PRO حيث أداء الكاميرا. تم تصميم هاتف REALME P1 PRO ليبيي جميع احتياجات المستخدمين اليومية، حيث أنه مقاوم للماء بمعيار IP65. إضافة إلى أنه يمكنه تحمل الانسكابات والرداذ في الحياة اليومية.

يحتوي هاتف REALME P1 PRO على معالج SNAPDRAGON 6 GEN الذي يقدم أداة 5G بقوة جسد، حيث يمكن للمستخدمين الاستمتاع بتشغيل التطبيقات بسلاسة، وممارسة الألعاب المختلفة بجودة عالية، واستخدام الهاتف بدون أي مشاكل، مما يضمن لك البقاء متصلاً طوال اليوم دون قلق. بالإضافة إلى ذلك، يأتي الهاتف بسعة تخزين تصل إلى 256 جيجابايت وذاكرة ديناميكية تصل إلى 16 جيجابايت، مما يوفر مساحة كافية لجميع التطبيقات والملفات والتطبيقات الترفيهية.

ويأتي هاتف REALME P1 PRO بتصميم يعكس روحاً جديدة من التصميم، حيث حرره الهاتف حتى مع الاستخدام المكثف. يتوفر هاتف REALME P1 PRO الآن في المتاجر بجميع أنحاء مصر، حيث يقدم مستوى جديداً من الأداء والتصميم ليمنحك كل ما تحتاجه في هاتف ذكي حديث.

أعلنت شركة ريلمي، الرائدة في صناعة الهواتف الذكية في مصر، عن الإصدار الرسمي لهاتف REALME P1 PRO في مصر، بعد نجاحه الكبير في الهند، وذلك برحح لكونه هاتفاً متميزاً يجمع بين القوة والخارفة والتصميم المبتكر والميزات الاستثنائية.

يحتوي هاتف REALME P1 PRO على معالج SNAPDRAGON 6 GEN الذي يقدم أداة 5G بقوة جسد، حيث يمكن للمستخدمين الاستمتاع بتشغيل التطبيقات بسلاسة، وممارسة الألعاب المختلفة بجودة عالية، واستخدام الهاتف بدون أي مشاكل، مما يضمن لك البقاء متصلاً طوال اليوم دون قلق. بالإضافة إلى ذلك، يأتي الهاتف بسعة تخزين تصل إلى 256 جيجابايت وذاكرة ديناميكية تصل إلى 16 جيجابايت، مما يوفر مساحة كافية لجميع التطبيقات والملفات والتطبيقات الترفيهية.

بالتسسيق مع التحالف الدولي للشمول المالي البنك المركزي المصري يستضيف وفداً من دولتي زامبيا واسواتيني

الزيارة تهدف للتعرف على تجربة القطاع المصرفي الرائدة في مجال الاستدامة وتمويل الشركات متناهية الصغر والصغيرة المتوسطة

عرباً مفضلاً للإطار الرقابي الصادر عنه في هذا الشأن والذي يهدف إلى تحقيق رؤية مصر 2030، وكذلك الجهود المبذولة لدعم توجهات الدولة المصرية نحو التحول لاقتصاد مستدام يراعي الجانب الاجتماعي والبيئي ويعمل على ترسيخ مبادئ الحوكمة، حيث أشاد الوفد بما حققته مصر من تطور ملموس في هذا المجال الحيوي.



وقد اتسفق كل من الجانب المصري وأعضاء الوفد من دولتي «زامبيا» و«اسواتيني» على تعزيز أطر التعاون المستقبلي، وترسيخ الشراكات المتبادلة ونقل الخبرات، بما يساهم في تحقيق الأهداف المشتركة والوصول للتنمية الاقتصادية المستدام

ضم الوفد ممثلين من البنك المركزي ووزارة المالية وعدد من الوزارات والجهات الرقابية بالدولتين الشقيقتين. وخلال الزيارة قدم البنك المركزي

كتب: محمد الخولى

في ضوء حرص الدولة المصرية على تعزيز جهود التعاون مع الدول الإفريقية في كافة المجالات، استضاف البنك المركزي المصري عليمدار ثلاثة أيام وفداً من دولتي «زامبيا» و«اسواتيني» للتعرف على تجربة البنك المركزي والقطاع المصرفي في مجال التمويل المستدام وتمويل المشاريع متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة.

أتى زيارة الوفد بالتنسيق مع التحالف الدولي للشمول المالي، وذلك للاستفادة من التجربة المصرية الرائدة في مجال تعزيز التمويل الأخضر وإرساء مبادئ التمويل المستدام، حيث

بالتعاون مع مؤسسة مصر الخير وتحت شعار "LIFE'S GOOD"؛ إال جي مصر تدعم مركز رؤية لذوي الإعاقة بمحافظة سوهاج بأحدث أجهزتها الالكترونية

الكليات في تخصص التربية الخاصة والإعاقة البصرية، مثل إعداد مدرسين متخصصين في مجال الإعاقة البصرية منهم مدرسين برايل وكمبيوتر، تدريبات في تصميم وإنتاج الألعاب والوسائل التعليمية والتدريبية لذوي الإعاقة البصرية وتقديم الدعم اللازم لأولياء الأمور في التعامل مع أولادهم من ذوي الإعاقة البصرية من خلال تعليمهم بطريقة برايل وغيرها من المهارات. و يأتي التبرع العيني من إال جي في إطار استراتيجيتها القائمة على التحقيق العيني لشعار الشركة العالمي "LIFE'S GOOD"، وفي سياق مذكرة التفاهم السارية بين الشركة ومؤسسة مصر الخير، والتي بموجبها تقوم إال جي بالمشاركة في مبادرات المسؤولية المجتمعية المختلفة وتقديم المساعدات المباشرة للمؤسسات والجمعيات التابعة لمؤسسة مصر الخير في عدة مجالات، وذلك بهدف رفع كفاءة الخدمات المقدمة من تلك المؤسسات وتقديم الدعم المجتمعي للفئات المستهدفة. و من جانبه، علق محمد الجداوي، مدير التسويق والعلاقات

عرباً مفضلاً للإطار الرقابي الصادر عنه في هذا الشأن والذي يهدف إلى تحقيق رؤية مصر 2030، وكذلك الجهود المبذولة لدعم توجهات الدولة المصرية نحو التحول لاقتصاد مستدام يراعي الجانب الاجتماعي والبيئي ويعمل على ترسيخ مبادئ الحوكمة، حيث أشاد الوفد بما حققته مصر من تطور ملموس في هذا المجال الحيوي.

وقد اتسفق كل من الجانب المصري وأعضاء الوفد من دولتي «زامبيا» و«اسواتيني» على تعزيز أطر التعاون المستقبلي، وترسيخ الشراكات المتبادلة ونقل الخبرات، بما يساهم في تحقيق الأهداف المشتركة والوصول للتنمية الاقتصادية المستدام

كتب: باكينام خالد

تحت شعار الشركة العالمي "LIFE'S GOOD"، وبالتعاون مع مؤسسة مصر الخير قامت إال جي مصر بتقديم التبرع العيني بعدد من أحدث أجهزتها الالكترونية لمركز رؤية لذوي الإعاقة بمحافظة سوهاج، وذلك في إطار حرص الشركة على المشاركة في تقديم الدعم العادي والمعنوي للفئات الأولى بالرعاية و توفير لبث الحياة الكريمة لكافة أفراد المجتمع بجمع محافطات مصر.

ويقدم مركز رؤية خدماته للأشخاص ذوي الإعاقة البصرية من سن 4-14 سنوات فآكثر بمحافظة الصعيد في مجالات مختلفة منها التعليم، التدريب، التأهيل، الدمج والإدماج والتأهيل المجتمعي. كما يُقدم المركز خدماته للأشخاص المتعطلين عن ذوي الإعاقة البصرية، من أولياء أمور، مؤسسات، جمعيات، معلمي التربية الخاصة، معلمي مدارس الدمج، طلبة

بهدف تطوير التعليم الطبي في المنطقة؛ منصة ZOOM تعقد شراكة استراتيجية من جامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا لتقديم خاصة البث الحي المباشر للجراحات الطبية



بين غرفة العمليات والفصل الدراسي، مما يوفر للطلاب طريقة مرنة وأكثر سهولة للتعلم، ويفضل هذه التكنولوجيا المتطورة ستوفر النظارات الذكية للجراحين إمكانية بث حي لكافة العمليات الجراحية بشكل مباشر على شاشات تفاعلية للطلاب عبر "ZOOM"، مما يسمح للطلاب بمتابعة كل خطوة من خطوات العملية، مشيراً إلى أنه أثناء مشاهدة العملية الجراحية على الشاشات التفاعلية للطلاب من طر ح الأستئلة والحصول على إجابات فورية من الطبيب الجراح، مما يضمن تجربة تعليمية تفاعلية.

وتابع المدير التنفيذي للشرق الأوسط وبالكستان وأفريقيا وتركيا لدى ZOOM، «من خلال هذا النظام المبتكر، سيتمكن طلاب كلية الطب في مختلف المراحل الأكاديمية من الوصول إلى العمليات الجراحية المعقدة التي كانت صعبة الوصول إليها سابقاً بسبب القيود المرتبطة بالمساحة أو المكان أو الجدول الزمني، مما يؤكد على أن جامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا تتواصل ريادتها في التعليم الطبي في المنطقة، من خلال الدمج بين التكنولوجيا والتعليم العملي لإعداد كوادر الرعاية الصحية في المستقبل بشكل أفضل وأكثر تطوراً».

كتب: رشا حسين

في إطار استراتيجيتها التوسعية في مصر ومنطقة الشرق الأوسط وبالكستان وأفريقيا وتركيا، كشفت منصة ZOOM العالمية وإنتراكيفو، عن توقيع شراكة استراتيجية مع جامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا، بهدف تطوير التعليم الطبي في المنطقة، عبر خلق تجارب تعليمية مؤثرة تتجاوز الحواجز الجغرافية، موضحاً أن دمج

«ZOOM» الافتراضية مع المنهج المبتكر لجامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا سيجب لنا بالوصول إلى شريحة أوسع من المهنيين من الأطباء والطلاب، مما يوفر لهم التدريب والمواد الأساسية الضرورية في مجال الرعاية الصحية. وأضاف الكئشل في بيان اليوم، «تعمل "ZOOM" كمنصة لبثت الحي على تسهيل التواصل السلس

كاسبرسكي تكشف عن حملة خبيثة تستهدف مستخدمي التكنولوجيا المالية

تولون تطوير مجموعات أدوات داخلياً، ولديهم فهم للمنظومة البيئية المتقدمة للتهديدات المتقدمة المستمرة، والهدف الأساسي للمجموعة هو جمع المعلومات التجارية، والمالية، والشخصية الخاصة، ومن الواجد أن يكون ذلك لأغراض تنافسية أو استخباراتية تجارية لخدمة عملائها. وعادة ما تستهدف المجموعة الشركات الصغيرة والمتوسطة، والشركات المالية، وشركات التكنولوجيا المالية، وشركات المحاماة، وفي بعض المناسبات، الشركات الحكومية، ورغم استهداف هذه الأرواح من الأهداف، لم يسبق إطلاقاً رصد قيام Deathstalker بسرقة الأموال، وهو سبب اعتقاد كاسبرسكي أنها منظمة استخباراتية خاصة.

كذلك، لدى المجموعة اتجاه للسعي نحو تجنب الإسناد الصريح لأشطتها من خلال تقليد حياوات فاعلة أخرى في مشهد التهديدات المتقدمة المستمرة وإدراجها في قرائن زائفة.

من أجل الأمان الشخصي، توصي كاسبرسكي بالإجراءات التالية:

- قم بتثبيت حل أمني موثوق به واتبع توصياته، وستولى الحلول الأمنة إثر ذلك حل معظم المشكلات تلقائياً وإخطارك إذا لزم الأمر.
- يمكن للأطلاع المستمر على أساليب الهجوم الإلكتروني الجديدة أن يساعد في التعرف عليها وتجنبها، كما وستساعدك أدوات الأمان في المتابعة المستمرة للتهديدات المتقدمة.
- لحماية من التهديدات المتقدمة المستمرة، يوصي خبراء الأمن في كاسبرسكي المؤسسات بما يلي:

كاسبرسكي وجود ضحايا في أكثر من 20 دولة في أوروبا، وآسيا، وأمريكا اللاتينية، والشرق الأوسط.

يكشف تحليل سلسلة العدوى عن قيام المهاجمين بإرفاق ملفات أرشيف خبيثة بالمشورات في قنوات تيليجرام على الأرجح. ولم تكن ملفات الأرشيف تلك، بما يشمل ملفات RAR أو ZIP، خبيثة بحد ذاتها، لكنها احتوت على ملفات ضارة بامتدادات مثل LNK و CMD و COM، وإذا ما قام الضحايا المحتملون بتشغيل هذه الملفات، فسودي ذلك إلى تثبيت البرمجية الخبيثة للمرحلة النهائية، DARKME، في إطار سلسلة من الإجراءات.

حول الأمر، يوضح ماهر يموت، كبير الباحثين الأمنيين لدى GREAT، قائلاً: «بدلاً من استخدام أساليب التصيد الإحتيالي التقليدية، استعانت مصادر التهديد بقنوات تيليجرام لدس البرمجية الخبيثة، وفي حملات سابقة، رصدنا أيضاً استخدام هذه العملية منصات مراسلة أخرى، مثل SKYPE، كقنوات للعدوى الأولية. وقد تجعل هذه الطريقة الضحايا المحتملين أكثر ميلاً لتلقه بالمرسل وفتح الملف الخبيث قياساً بما هو عليه الحال مع موقع تصيد احتيالي، وبالإضافة إلى ذلك، قد يؤدي تنزيل الملفات من خلال تطبيقات المراسلة إلى إثارة تحذيرات أمنية أقل بالمقارنة مع التنزيلات الاعتيادية عبر الإنترنت، وهو أمر موافق لمصادر التهديد. وفي حين أننا عادة ما نوصي بالقبلة ضد رسائل البريد الإلكتروني المشبوهة، فإن هذه الحملة تسلط الضوء على الحاجة إلى الحذر عند التعامل حتى مع تطبيقات المراسلة المختلفة. هذا العام، تضمن جوميا وصول العملاء إلى عروض رافعة كل يوم.

أبرز العروض تشمل: - خصومات فلاش على المنتجات الأكثر شهرة - قسائم خصم لتوفير إضافي - العروض اليومية السامة 4 مساء - عروض HAPPY HOUR في أيام العمل وعروض WOW أيام الجمعة - شحن مجاني على بعض المنتجات المختارة - تقسيط بدون فوائد لتجربة تسوق أكثر راحة - ألعاب مثل «عجلة الحظ» و«القلب والكعب» حيث يمكن للتسوقين الفوز بجوائز إضافية! ستبدأ الحملة من سلسلة من EXPLOSION DAYS، تبدأ من أول جمعة في 1 نوفمبر، تستمر لكل أيام الجمعة التالية عدا الجمعة 22 نوفمبر، وتختتم



في عطلة نهاية الأسبوع بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية - كوتكتك ناو - 6 أشهر، بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية بالإضافة إلى 40% كاش باك (استرداد نقدي) على الأقساط فوق الـ 18 شهراً.

أعرب الرئيس التنفيذي لشركة جوميا مصر، عبدالمطيف علما، عن حماسه للحملة قائلاً: «بلاك فرايدي هو الوقت الأكثر إثارة في العام لكل من المستهلكين والعلامات التجارية. هذا العام، بدأنا نصارى جهودنا لتقديم المزيد من التوفير، المزيد من العروض، والمزيد من الطرق للاشتعاع بالتسوق مع جوميا. مع العروض اليومية وأيام الجمعة الراضية المليئة بالعروض، نحن متمسكون لتقديم تجربة تسوق رافعة للجميع.»

«جوميا مصر» تطلق حملة بلاك فرايدي 2024



المختلفة. هذا العام، تضمن جوميا وصول العملاء إلى عروض رافعة كل يوم.

أبرز العروض تشمل: - خصومات فلاش على المنتجات الأكثر شهرة - قسائم خصم لتوفير إضافي - العروض اليومية السامة 4 مساء - عروض HAPPY HOUR في أيام العمل وعروض WOW أيام الجمعة - شحن مجاني على بعض المنتجات المختارة - تقسيط بدون فوائد لتجربة تسوق أكثر راحة - ألعاب مثل «عجلة الحظ» و«القلب والكعب» حيث يمكن للتسوقين الفوز بجوائز إضافية! ستبدأ الحملة من سلسلة من EXPLOSION DAYS، تبدأ من أول جمعة في 1 نوفمبر، تستمر لكل أيام الجمعة التالية عدا الجمعة 22 نوفمبر، وتختتم

في عطلة نهاية الأسبوع بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية - كوتكتك ناو - 6 أشهر، بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية بالإضافة إلى 40% كاش باك (استرداد نقدي) على الأقساط فوق الـ 18 شهراً.

أعرب الرئيس التنفيذي لشركة جوميا مصر، عبدالمطيف علما، عن حماسه للحملة قائلاً: «بلاك فرايدي هو الوقت الأكثر إثارة في العام لكل من المستهلكين والعلامات التجارية. هذا العام، بدأنا نصارى جهودنا لتقديم المزيد من التوفير، المزيد من العروض، والمزيد من الطرق للاشتعاع بالتسوق مع جوميا. مع العروض اليومية وأيام الجمعة الراضية المليئة بالعروض، نحن متمسكون لتقديم تجربة تسوق رافعة للجميع.»

كتب: باكينام خالد

أعلنت جوميا منصة التجارة الإلكترونية في السوق المصرية عن إطلاق حملتها المنتظرة بلاك فرايدي وذلك خلال الفترة من 1 إلى 30 نوفمبر 2024، التي تقدم أفضل العروض والخصومات طوال شهر نوفمبر تحت شعار «كل يوم عرض من الآخر»، ستقدم جوميا مصر لعملائها تحفيضات هائلة، خصومات فلاش مذهلة، وقسائم خصمية.

وسيكون لدى المتسوقين فرصة الحصول على أفضل العروض من مجموعة واسعة من الفئات بما في ذلك الأزياء، الصحة والجمال، الإلكترونيات، الأجهزة المنزلية، وغيرها من الفئات



المختلفة. هذا العام، تضمن جوميا وصول العملاء إلى عروض رافعة كل يوم.

أبرز العروض تشمل: - خصومات فلاش على المنتجات الأكثر شهرة - قسائم خصم لتوفير إضافي - العروض اليومية السامة 4 مساء - عروض HAPPY HOUR في أيام العمل وعروض WOW أيام الجمعة - شحن مجاني على بعض المنتجات المختارة - تقسيط بدون فوائد لتجربة تسوق أكثر راحة - ألعاب مثل «عجلة الحظ» و«القلب والكعب» حيث يمكن للتسوقين الفوز بجوائز إضافية! ستبدأ الحملة من سلسلة من EXPLOSION DAYS، تبدأ من أول جمعة في 1 نوفمبر، تستمر لكل أيام الجمعة التالية عدا الجمعة 22 نوفمبر، وتختتم

في عطلة نهاية الأسبوع بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية - كوتكتك ناو - 6 أشهر، بدون دفعة مقدمة وفوائد ومصاريف إدارية بالإضافة إلى 40% كاش باك (استرداد نقدي) على الأقساط فوق الـ 18 شهراً.

أعرب الرئيس التنفيذي لشركة جوميا مصر، عبدالمطيف علما، عن حماسه للحملة قائلاً: «بلاك فرايدي هو الوقت الأكثر إثارة في العام لكل من المستهلكين والعلامات التجارية. هذا العام، بدأنا نصارى جهودنا لتقديم المزيد من التوفير، المزيد من العروض، والمزيد من الطرق للاشتعاع بالتسوق مع جوميا. مع العروض اليومية وأيام الجمعة الراضية المليئة بالعروض، نحن متمسكون لتقديم تجربة تسوق رافعة للجميع.»

70 مليار دولار استثمارات رأس المال الجريء عالمياً في 2024 بتراجع 37 %

كتب : باكينام خالد

تراجعت استثمارات رأس المال الجريء عالمياً إلى أدنى مستوياتها منذ سبع سنوات، مسجلة 70.1 مليار دولار في الربع الثالث من 2024، مقارنة بـ 95.5 مليار دولار في الربع السابق بنسبة تراجع 37 %، حسب تقرير من KPMG ويعزى هذا الانخفاض إلى النزاعات الجيوسياسية المستمرة، وأزمة التخارجات، والتباطؤ الموسمي في الاستثمار، والضبابية المحيطة بالانتخابات الأمريكية المقبلة.

الأرقام الرئيسية للربع الثالث 2024 فان الأمريكيين: 41.4 مليار دولار (انخفاض من 58.6 مليار)، الولايات المتحدة: 37.5 مليار دولار عبر

2,794 صفقة، كندا: ارتفاع استثنائي إلى 2.7 مليار دولار، البرازيل: تراجع إلى 473 مليون دولار، المكسيك: انخفاض إلى 358 مليون دولار، آسيا: 15.6 مليار دولار (انخفاض من 18.5 مليار)، الصين: 6.1 مليار دولار (أدنى مستوى في 10 سنوات)، الهند: 3.6 مليار دولار، اليابان: ارتفاع إلى 1.8 مليار دولار (أعلى مستوى في 12 ربحاً)، أوروبا: 12.5 مليار دولار (انخفاض من 17.9 مليار)، بريطانيا: تراجع إلى 3.4 مليار دولار واخيراً ألمانيا: ارتفاع إلى 2.4 مليار دولار

هيمنة الذكاء الاصطناعي

استحوذت شركات الذكاء الاصطناعي على ستة من أكبر عشرين صفقات عالمياً، أبرزها: ANDURIL



INDUSTRIES (أمريكا) 1.5 مليار دولار، SAFE SUPERINTELLIGENCE (أمريكا): مليار دولار، BAICHUAN AI (الصين): 688 مليون دولار، GROQ (أمريكا): 640 مليون دولار، COHERE

(كندا): 500 مليون دولار، HELSING (ألمانيا): 483 مليون دولار. عمليات التخارج والاستثمار المؤسسي تراجع قيمة التخارجات عالمياً إلى 39.2 مليار دولار، انخفاض التخارجات الأمريكية من 25.2 إلى 11.2 مليار دولار K ارتفاع التخارجات الآسيوية إلى 18.2 مليار دولار، تراجع الاستثمار المؤسسي عالمياً عن 54 إلى 35.2 مليار دولار بجانب انخفاض نشاط جمع الأموال إلى 143.1 مليار دولار

مليون دولار، CANDID THERAPEUTICS (علوم الحياة): 370 مليون دولار،

الانتخابات الأمريكية

يتوقع المحللون استمرار تراجع الاستثمارات في الربع الرابع من 2024 مع ترقب نتائج الانتخابات الأمريكية. ومع ذلك، تتزايد التوقعات بانتعاش نشاط التخارج في 2025، مدفوعاً بتحسين ظروف السوق وانخفاض أسعار الفائدة، مما قد يحفز عمليات الاندماج والاستحواذ والطروحات العامة الأولية.

ويرجح استمرار جاذبية قطاعي الذكاء الاصطناعي والتقنيات الدفاعية للمستثمرين، مع تحول التركيز من شركات النماذج اللغوية الكبيرة إلى الشركات المتخصصة في حلول صناعية محددة.

واعد فنتشرز تخصص 100 مليون دولار للاستثمار في شركات الذكاء الاصطناعي

كتب : محمد الخولي

تخصصت شركة واعد فنتشرز، الذراع الاستثماري لأرامكو السعودية برأس مال 500 مليون دولار، 100 مليون دولار للاستثمار في شركات الذكاء الاصطناعي الناشئة عالمياً، وشكلت الشركة مجلس استشاري يضم خبراء عالميين في الذكاء الاصطناعي من شركات عملاقة مثل ميتا

وأمازون، إضافة إلى أكاديميين من معهد ماساتشوستس للتقنية وجامعة أكسفورد، لتحديد الفرص الاستثمارية الاستراتيجية وتوظيف الشركات العالمية في المملكة. وتوقع تقرير لشركة برايس ووترهاوس كوبرز أن تحقق المملكة عائدات بقيمة 135 مليار دولار من تقنيات الذكاء الاصطناعي بحلول عام 2030، ما يجعلها محركاً رئيسياً للاقتصاد بمساهمة تتجاوز

12% من الناتج المحلي الإجمالي. تأتي هذه المبادرة ضمن استراتيجية واعد فنتشرز للاستثمار في الذكاء الاصطناعي والبنية التحتية التقنية، حيث استثمرت مؤخراً في شركة REBELLIONS الكورية المتخصصة في رقائق الذكاء الاصطناعي، وشركة AIXPLAIN الأمريكية المزودة للبنية التحتية للذكاء الاصطناعي.

5 مليون دولار : الصندوق الأردني للريادة يستثمر في صندوق رؤى للنمو

كتب : باسل خالد

كشف الصندوق الأردني للريادة (ISSF) عن استثمار 5 ملايين دولار في صندوق رؤى للنمو السعودي، البالغ حجمه 45 مليون دولار.

ويركز صندوق رؤى للنمو على الاستثمار في المنصات الإلكترونية والتقنيات المالية وحلول الشركات وبرمجيات الخدمات السحابية. وسعيد استثمار المبلغ المستلم في

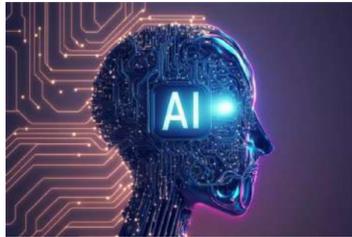
الشركات الناشئة الأردنية. تأسس الصندوق الأردني للريادة في عام 2017 برأس مال 98 مليون دولار، بشراكة بين البنك المركزي الأردني بمبلغ 48 مليون دولار والبنك الدولي بمبلغ 50 مليون دولار. ويهدف الصندوق لتسهيل تمويل الشركات الناشئة الأردنية في مراحلها الأولى عبر الاستثمار في صناديق رأس المال المخاطر والاستثمار المباشر.

من جهته، قال تركي الجعيف، الشريك في صندوق رؤى للنمو: "تطلع عبر شركتنا مع الصندوق الأردني إلى الاستفادة من الكفاءات والشركات الناشئة الديناميكية في الأردن، وخلق فرص جديدة للنمو والتطور التقني وتوفير فرص العمل، مع دعم توسعها في السوق السعودي".

استثمر صندوق رؤى للنمو في العديد من الشركات التقنية، منها جولة استثمارية (SERIES A) في شركة INTELMATIX

في وقت سابق من هذا العام.

مفاعلات نووية صغيرة لخدمة الذكاء الاصطناعي



بتشغيل مراكز البيانات الضخمة التي تدعم عمليات الذكاء الاصطناعي. ويفضل جهود شركات عملاقة مثل أمازون وجوجل، تحولت المفاعلات النووية الصغيرة من مجرد فكرة تجريبية إلى استثمار واعد يجذب المستثمرين. أبرمت كل من أمازون وجوجل صفقات ضخمة للاستثمار في مشروعات الطاقة النووية خلال الشهر الجاري. فقد وقعت جوجول اتفاقية لشراء الطاقة من شركة كايروس المتخصصة في المفاعلات النووية الصغيرة، بينما خصصت أمازون قدره 500 مليون دولار لدعم العديد من المبادرات النووية. أدت هذه الخطوات إلى تغيير النظرة التقليدية للطاقة النووية باعتبارها غير آمنة. المفاعلات النووية الصغيرة تحمل إمكانات هائلة،

حسبما يرى المحلل في مورجان ستانلي أندرو بيركوكو، مشيراً إلى أن شركات التكنولوجيا هي المحرك الرئيسي وراء هذا الطلب المتزايد. يتوقع بيركوكو أن تشهد السوق نمواً كبيراً يتراوح ما بين 5-2 جيجاوات بحلول عام 2035. وتلعب هذه الشركات دوراً مهماً في دفع عجلة التنمية في مجال الطاقة النووية، وفق ما يؤكد بول زيمباردو العضو المنتدب بشركة الخدمات المالية جيفريز، موضحاً أنه لولاها لما اتجه العالم إلى بناء المفاعلات النووية الصغيرة. انعكست الموجة الأخيرة على شركات الطاقة النووية بما فيها تلك التي لم تدخل في شركات مباشرة مع عملاقة التكنولوجيا. إذ ارتفعت القيمة السوقية لشركة نوسكيل باور بنسبة 54%

خلال الشهر الماضي، كما تضاعفت القيمة السوقية لشركة أوكلو بفضل الزخم الذي اكتسبه قطاع المفاعلات النووية الصغيرة بأكمله.

وعلى الرغم من الحديث عن عملية مبسطة، لا يوجد سوى 3 شركات صغيرة الحجم عاملة في جميع أنحاء العالم - اثنتان في روسيا وواحدة في الصين.

وقال ديفيد شيلسل، المحلل في معهد اقتصاديات الطاقة والتحليل المالي الذي ينتقد الشركات الصغيرة والمتوسطة: "لا أحد يعرف كم من الوقت سيستغرق البناء"، "لا أحد يعرف مدى تكلفة بنائها، ولا تعرف مدى فعاليتها في معالجة تغير المناخ لأن بناها قد يستغرق من 10 إلى 15 عامًا".

كتب : باكينام خالد

مع توجه شركات التكنولوجيا الكبرى، مثل جوجول وأمازون، نحو تقنيات متقدمة بهدف تعزيز مشاريع الذكاء الاصطناعي الخاصة بها مع تقليل بصمتها الكربونية، بدأ المشكوكون بإنارة التساؤلات حول جدوى هذه المفاعلات، خاصةً في ظل عدم بناء أي نماذج تجارية لمفاعلات SMR في الولايات المتحدة حتى الآن، بحسب سي إن إن بي سي.

تتجه شركات التكنولوجيا العملاقة نحو تبني الطاقة النووية وتستثمر بكثافة في تطوير المفاعلات الصغيرة لتلبية الطلب المتزايد على الطاقة النظيفة، خاصةً ذلك الطلب المتعلق

أوبن إيه أي تطلق عن نموذجها الجديد «ORION» بقدرات غير مسبوقة

كتب : وائل الجعفري

تخطت شركة "OPENAI" تطلق نموذجها المتطور الجديد، الذي يحمل الاسم الرمزي «ORION»، في ديسمبر القادم، وفقاً لتقرير جديد من موقع «ذا فريج» التقني ويعد هذا النموذج الأكثر تطوراً الذي تقدمه OPENAI حتى الآن، حيث يتوقع أن تتفوق قدراته على نموذج «GPT-4» بمئة مرة. وبدلاً من إتاحة «ORION» للجمهور عبر CHATGPT، ستمنح OPENAI الأولوية للشركات المتعاونة معها في الوصول إلى النموذج الجديد، ويهدف هذا القرار إلى تمكين تلك الشركات من بناء حلول ومنتجات متقدمة تستفيد من قدرات النموذج، مما يمكنها من تطوير ميزات تكنولوجية تنافسية تعتمد على تقنيات الذكاء الاصطناعي الحديثة. ووفقاً لموقع «ذا فريج»، هناك استعداد مهندسي مايكروسوفت لاستضافة

نموذج «ORION» على منصة AZURE السحابية، وهو ما يتوقع أن يتم في نوفمبر المقبل، وتعرض هذه الشركة البنية التحتية اللازمة لدعم النموذج وتوفير موارد حوسبة ضخمة تعزز من أداؤه.

يعتبر نموذج «ORION» الجيل التالي بعد «GPT-4»، لكنه لم يُطلق عليه اسم رسمي «GPT-5» بعد، وعند الاستفسار عن التفاصيل، أشار المتحدث الرسمي باسم OPENAI إلى أن التقرير «غير دقيق» دون تقديم مزيد من المعلومات، وفقاً لموقع «تك كرانش».

ومع ذلك، يؤكد بعض المسؤولين داخل OPENAI أن «ORION» سيكون أكثر قوة بمئة مرة من «GPT-4»، مما يضع الشركة في موقع ريادي في سياق الذكاء الاصطناعي. مؤخراً، أكمل باحثو OPENAI تدريب نموذج «ORION» وأقاموا احتفالاً داخلياً غير رسمي، مما يعكس الحماس المحيط بهذا

2.7 مليون دولار : استثمارات بمنصة باس لخدمات التوصيل

كتب : غادة حلمي

نحلت شركة باس القطرية الناشئة في جمع 2.7 مليون دولار في جولة استثمارية (PRE-SERIES A) من مجموعة مستثمرين لم يعلن عنهم. تأسست باس في 2020 وترأسها رائد الأعمال القطري بشار جابر، وتوفر الشركة حلول لوجستية لسلسلة الإمداد وخدمات التوصيل. وتخطط لتوظيف الاستثمار في توسعها بالسوق السعودي والمصري، وتطوير منتجات جديدة تعزز مكانتها في السوق. صرح بذلك بشار جابر، الرئيس التنفيذي للشركة وقال نحن متحمسون للدعم القوي من مستثمرين، والذي يعكس ثققتهم في رؤيتنا لإنشاء نظام بيئي إقليمي شامل لتقنية الخدمات اللوجستية. يقربنا هذا التمويل من مهمتنا المتمثلة في إحداث تأثير مفيد في المجتمعات التي نخدمها".

تقرير: قراصنة صينيون اخترقوا هواتف شخصيات سياسية أميركية

كتب : باسل خالد

نجح متسللين إلكترونيين تابعين للحكومة الصينية رصدوا تسجيلات صوتية لاتصالات هاتفية لشخصيات سياسية أميركية ووفق لصحيفة «واشنطن بوست» فإنه بين التسجيلات الصوتية التي رصدها المتسللون، واحدة خاصة بمستشار لم تكشف هويته لحملة المرشح الجمهوري في انتخابات الرئاسة الأميركية دونالد ترامب. أشارت أن المتسللين تمكنوا من جمع تسجيلات لعدد من المكالمات كجزء من عملية تجسس واسعة النطاق بدأت قبل أشهر. ونقلت الصحيفة عن شخص مطلع على القضية قوله إن الحكومة لا تزال تسعى إلى تحديد حجم التسجيلات التي يمتلكها المتسللون. وتبنت الصحيفة بناء على مصارها الذين تحدثوا إليها لشرطة عدم الكشف عن هوياتهم، أن المتسللين تمكنوا أيضاً من الوصول إلى الاتصالات غير المشفرة، بما في ذلك الرسائل النصية. وقال مكتب التحقيقات الاتحادي ووكالة الأمن السيبراني وأمن البنية التحتية الأميركية، يوم الجمعة، إنهما يحققان في دخول غير مصرح به إلى البنية التحتية للاتصالات التجارية من قبل أشخاص مرتبطين بالصين. وذكرت وكالة رويترز للأنباء أن متسللين صينيين استهدفوا أيضاً هواتف يستخدمها أشخاص مرتبطين بحملة المرشحة الرئاسية الديمقراطية كامالا هاريس.

في تجربة عربية ناجحه :

المغرب ينتج 570 ألف سيارة سنوية

حوالي 570 ألف وحدة، مما يؤكد كفاءة القطاع الصناعي المغربي ودوره الفعال في الاقتصاد الوطني.

لم يقتصر نجاح المغرب على الإنتاج المحلي، بل تمكن أيضاً من تعزيز صادراته إلى الأسواق الأوروبية، مما يعزز مكانته كمرکز إقليمي لصناعة السيارات. هذه الخطوات تدل على قدرة المغرب على التنافس في السوق العالمية.

في إطار التوجهات العالمية نحو الاستدامة، أعلن المغرب في يوليو 2024 عن إنتاج أول سيارة هجينة، تجمع بين محرك وقود تقليدي وآخر كهربائي. هذا

حقق المغرب تقدماً كبيراً في القطاع الصناعي، ليصبح اليوم من أبرز منتجي السيارات في إفريقيا. هذا التقدم يعكس رؤية البلاد الطموحة نحو تعزيز مكانتها في سلاسل التوريد العالمية، مما يجعله وجهة جذابة للاستثمار في الصناعات الحديثة. وكشفت الحكومة المغربية في أكتوبر 2024 أن المغرب يحقق إنتاجاً مذهلاً للسيارات، حيث يتم تصنيع سيارة جديدة كل دقيقة في مصانع البلاد. في عام 2023، وصل إجمالي إنتاج السيارات إلى

بقيمة 3.53 تريليون دولار :

انفيديا تصدر قائمة الشركات الأعلى قيمة عالمياً وتتجاوز أبل

كتب : محمد الخولي

حققت إنفيديا إنجازاً غير مسوق، حيث تفوقت مؤقتاً على أبل لتصبح الشركة الأعلى قيمة في العالم بعد صعود قياسي في أسهمها، مدفوعاً بزيادة الطلب على رقائق الذكاء الاصطناعي الخاصة بالحوسبة الفائقة.

ووفقاً لبيانات من مجموعة بورصات لندن، وصلت القيمة السوقية لإنفيديا إلى 3.53 تريليون دولار، تتجاوزة قيمة أبل البالغة 3.52 تريليون دولار لفترة وجيزة.

تأتي هذه الفترة في القيمة السوقية لإنفيديا بعد منافسة قوية مع عملاقة التكنولوجيا الآخرين، مثل أبل ومايكروسوفت، حيث شهدت الشركات الثلاث تقارراً في قيمتها السوقية خلال الأشهر الماضية، بينما تلغ القيمة السوقية لمايكروسوفت 3.20 تريليون دولار في يونيو الماضي، تصدرت إنفيديا لفترة وجيزة، قبل أن تتجاوزها أبل

لمنع الاحتيال :

«ميتا» تطور محرك بحث لروبوتها للذكاء الاصطناعي



«ميتا إيه آي» أسهم «الفايت»، المالك لـ«جوجل»، فقدت المكاسب التي حققتها بعد هذه الأخبار «فيسوك»، على تطوير محرك بحث يهدف إلى تصفح الإنترنت وجمع المعلومات لتقديدها للمستخدمين من خلال روبوت الدردشة بالذكاء الاصطناعي الخاص بها، حسبما أفادت صحيفة «ذي إنفوريشن» ونقلت الصحيفة عن شخص مجهول تحدث مع فريق محرك البحث بالشركة أن «ميتا» تتطلع إلى تقليل اعتمادها على محرك البحث «ينج» التابع لـ«جوجل» و«مايكروسوفت»، والذي يقدم حالياً معلومات عن الأخبار والرياضة والأسماء للأشخاص الذين يستخدمون

كتب : رشا حسين

مع الكم الهائل من البلاغات اليومية حول المحتوى غير المرغوب فيه والمحتوى الذي ينتهك القواعد. رغم ذلك، أثار ذلك في الماضي مشكلات عندما جرى تعليق أو حظر حسابات مشرعة عن طريق الخطأ بسبب أخطاء التعامل الآلي. كتبت «ميتا» في منشور على مدونتها: «إذا تمكنا من تأكيد الطابق وأن الإعلان هو احتيال فنسظره»، ولم تكشف الشركة عن مدى شيوع هذا النوع من الاحتيال عبر خدماتها. مع وجود ما يقرب من 3.3 مليار مستخدم نشط يومياً عبر جميع تطبيقاتها، تعتمد «ميتا» على الذكاء الاصطناعي لتطبيق العديد من القواعد والإرشادات المتعلقة بالمحتوى. جعل ذلك «ميتا» قادرة على التعامل بصورة أفضل

الشخصية أو طلب أموال. ومن المقرر أن تبدأ «ميتا» باستخدام تكنولوجيا التعرف على الوجه لتحديد هذه الإعلانات من خلال مقارنة الصور في المنشورات مع الصور من حسابات المشاهير على «فيسوك» أو «إنستجرام». كتبت «ميتا» في منشور على مدونتها: «إذا تمكنا من تأكيد الطابق وأن الإعلان هو احتيال فنسظره»، ولم تكشف الشركة عن مدى شيوع هذا النوع من الاحتيال عبر خدماتها. مع وجود ما يقرب من 3.3 مليار مستخدم نشط يومياً عبر جميع تطبيقاتها، تعتمد «ميتا» على الذكاء الاصطناعي لتطبيق العديد من القواعد والإرشادات المتعلقة بالمحتوى. جعل ذلك «ميتا» قادرة على التعامل بصورة أفضل

مع الكم الهائل من البلاغات اليومية حول المحتوى غير المرغوب فيه والمحتوى الذي ينتهك القواعد. رغم ذلك، أثار ذلك في الماضي مشكلات عندما جرى تعليق أو حظر حسابات مشرعة عن طريق الخطأ بسبب أخطاء التعامل الآلي. كتبت «ميتا» في منشور على مدونتها: «إذا تمكنا من تأكيد الطابق وأن الإعلان هو احتيال فنسظره»، ولم تكشف الشركة عن مدى شيوع هذا النوع من الاحتيال عبر خدماتها. مع وجود ما يقرب من 3.3 مليار مستخدم نشط يومياً عبر جميع تطبيقاتها، تعتمد «ميتا» على الذكاء الاصطناعي لتطبيق العديد من القواعد والإرشادات المتعلقة بالمحتوى. جعل ذلك «ميتا» قادرة على التعامل بصورة أفضل

Regional Manager, Egypt, ManageEngine

GCC faces about 50000 cyberattacks on a daily basis

Dubai
Faten El-KholyPrasanna Venkatesh
Srinivasan, Regional Manager, Egypt,
ManageEngine

1. With the increasing trend of companies relying on artificial intelligence, to what extent does this present an opportunity or a challenge for you in terms of the quantity and quality of cyberattacks?

Emerging technology like Artificial Intelligence (AI) and Machine Learning (ML) has been incorporated across sectors, but at the same time, the same technology has been used by cybercriminals and bad actors to polish their own cyberattacks against organisations. We can liken emerging technology to a "double-edged sword" wherein it presents a lot of

opportunities but also raises a few challenges in mitigating new forms of cyberattacks and breaches. There has clearly been a spike in the number of attacks in the region as well as the threat level of such attacks which does raise a few questions about enhancing and securing the cyberspace.

2. What are the main security threats facing government institutions in the Middle East?

In terms of cybersecurity attacks, government institutions do face threats from phishing and ransomware attacks in the region. There has been a rise in social engineered attacks in the Middle East, which was also reflected in the recent rise in scam calls, with scammers making use of audio deep-fakes to make the victim feel convinced that the call could be legit. Vulnerabilities in endpoints can also be another form of cyberthreats

that government institutions face as such organisations may be relying on outdated systems thereby making them exposed or vulnerable to cyberattacks.

3. What are the key features of your company's strategy in the Middle East for the upcoming period?

ManageEngine is a division of Zoho Corporation and a leading provider of enterprise IT management solutions. We have been actively providing end-to-end IT management solutions for over two decades in the Middle East. We also position ourselves as one of the leading providers of IT management and

security solutions worldwide. We have been focusing on enhancing our cybersecurity suite of products during the current period. We have realized there is a need to enhance and strengthen against potent cyberattacks, ransomware attacks, phishing and other socially engineered attacks in the region and we have been actively working towards enhancing our cybersecurity for our suite of products, which covers a portfolio of over 60+ products.

4. The information security sector suffers from a shortage of qualified and trained personnel. What are your plans for training and developing human resources?

At ManageEngine, we schedule planned seminars, workshops and training programmes for our partners, customers and employees across the region. This is to ensure that our workforce are well-equipped with the latest know-how so that they can help out our customers with any query or request they raise. This is also aimed towards better understanding of our customer's specific business challenges and needs and how our suite of IT products can be customised and synchronised towards achieving their objectives. We also conduct workshops wherein our customers in the region could attend and further understand how they could optimize their operations and what could be

customised better for achieving their business needs.

5. To what extent has the shift towards digital transformation among companies contributed to the rise in security threats in the region? The shift towards digital transformation has been accelerated by emerging technology like AI and ML. While these emergent technologies have created a lot more opportunities to flourish, it has also contributed to new forms of cyberthreats, especially with cybercriminals polishing their attacks with AI tech. In a recent report highlighting cyberthreats in the GCC, it has been observed that the GCC faces about 50000 cyberattacks on a daily basis. There is a need to upgrade or bring enhancements to cybersecurity in order to tackle against these rising threats

Gartner Forecasts Worldwide Semiconductor Revenue to Grow 14% in 2025

By: Ghada Helmy

Global semiconductor revenue is projected to grow 14% in 2025 to total \$717 billion, according to the latest forecast from Gartner, Inc. In 2024, the market is forecast to grow 19% and reach \$630 billion.

Following a decline in 2023, semiconductor revenue is rebounding and expected to record double-digit growth in 2024 and 2025 (see Table 1). "The growth is driven by a continued surge in AI-related semiconductor demand and recovery in electronic production, while demand from the automotive and industrial sectors continues to be weak," said Rajeev Rajput, Senior Principal Analyst at Gartner.

Table 1: Semiconductors Revenue Forecast, Worldwide, 2023-2025 (Billions of U.S. Dollars)

Year	2023	2024	2025	Growth (%)
Revenue	716.7	629.8	717.0	530.0
Change	13.8	18.8	-11.7	

In the near term, the memory market and graphics processing units (GPUs) will bolster semiconductor revenue globally.

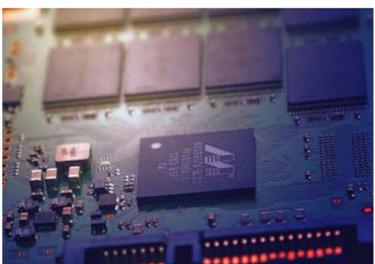
The worldwide memory revenue market is forecast to record 20.5% growth in 2025, to total \$196.3 billion. Sustained undersupply in 2024 will fuel NAND prices up 60% in 2024, but they are poised to decline by 3% in 2025. With lower supply and a softer pricing landscape in 2025, NAND flash revenue is forecast to total \$75.5 billion in 2025, up 12% from 2024.

DRAM supply and demand will rebound due to improved undersupply, unprecedented high-bandwidth memory (HBM) production and rising demand, and the increase in double data rate 5 (DDR5) prices. Overall, DRAM revenue is expected to total \$115.6 billion in 2025, up from \$90.1 billion in 2024.

AI Impact on Semiconductors

Since 2023, GPUs have dominated the training and development of AI models. Their revenue is projected to total \$51 billion, an increase of 27% in 2025. "However, the market is now shifting to a return on investment (ROI) phase where inference revenues need to grow to multiples of training investments," said George Brocklehurst, VP Analyst at Gartner.

Among them is a steep increase in HBM demand, a high-performance AI server memory solution. "Vendors are investing significantly in HBM production and packaging to match next-generation GPU/AI accelerator memory requirements," said Brocklehurst.



In the largest loan in Egyptian pounds in the history of the telecommunications sector:

Telecom Egypt obtains a long-term loan worth 18 billion pounds to refinance its short-term obligations

By: Pakinam Khaled

Telecom Egypt revealed its success in obtaining a long-term loan worth 18 billion pounds from a banking alliance that includes thirteen banks, as part of its strategy aimed at achieving balance in cash flows and enhancing the company's financial flexibility.

The banking alliance is led by the Commercial International Bank - Egypt (CIB) and Banque Misr as the first lead arrangers and financing marketers, with the participation of the National Bank of Egypt as the lead arranger and financing marketer.

Telecom Egypt will use this loan, which extends for seven years, to refinance its current short-term obligations in Egyptian pounds, in a strategic move that is consistent with the efforts made by Telecom Egypt to improve its cash flows, enhance financial liquidity, and achieve the financial flexibility necessary to enable the company to implement long-term growth plans.

This loan reflects Telecom Egypt's commitment to effective cash management, enhancing its ability to deal with market challenges, reduce risks, and ensure



sustainable growth. Eng. Mohamed Nasr, Managing Director and CEO of Telecom Egypt, said: "We are pleased to obtain this long-term loan that enables us to refinance our short-term obligations, thus strengthening the company's financial position. This loan will contribute to achieving greater financial flexibility and enable us to achieve greater alignment between our obligations and financial resources. I am confident that the debt restructuring program, which began implementation last May, in addition to efforts to increase the efficiency of capital expenditure allocation, will strengthen our financial position and enable us to benefit more from future opportunities and continue to maximize shareholder wealth." He added: "The participation of these major banks in the loan reflects the great confidence in Telecom Egypt's financial stability and

its ability to achieve further growth in the future in line with our strategic direction and long-term vision." For his part, Hisham Okasha, CEO of Banque Misr, said, "Bank Misr always works to support and finance various business sectors, which positively reflects on supporting the Egyptian economy. Bank Misr's participation in arranging financing in the banking alliance comes from its belief in the capabilities of the communications and information technology sector in Egypt and the role and position of Telecom Egypt as a pioneer in this sector, which has clearly flourished over the past years, and the bank's keenness to support the state's efforts to advance all economic sectors by enhancing the bank's role in supporting economic development and contributing to financing national projects. He added, "I would like

to commend the fruitful cooperation from the banks of the banking alliance and the professionalism of the work teams in all relevant sectors that participated in facilitating all joint financing procedures, as they played an effective role in completing this financing successfully and efficiently in its various stages." Amr El-Ganainy, Deputy CEO and Managing Director of Commercial International Bank - Egypt (CIB), said: "We are proud of the role of CIB as an arranger, marketer and agent for this joint financing, which is directed towards one of the largest leading telecommunications companies in the Egyptian market, which represents one of the main pillars of the advancement of the telecommunications sector in Egypt, as CIB's main interest is to support and finance vital sectors that represent the main link to help advance various other economic sectors.

The telecommunications and information technology sector is one of the fastest growing sectors in the world, especially in Egypt, which is witnessing major digital transformations aimed at improving the quality of services and enhancing digital transformation.

He added that this financing will not only contribute to enhancing the infrastructure and technological capabilities of Telecom Egypt, but its impact will extend to the entire economy, as it provides new job opportunities and enhances our competitive capabilities in the region." On the other hand, Mohamed El-Etreby, CEO of the National Bank of Egypt, said: "The bank is always keen to arrange the necessary joint financing for infrastructure projects, especially the telecommunications sector, which is the cornerstone in building a sustainable digital economy, enhancing financial inclusion, and strengthening Egypt's position at the regional and international levels as a center for information technology, knowledge, and innovation, which contributes to achieving Egypt's goals and vision for sustainable development 2030.

INTRO Technology Inks an MoU with SWDC to Carry Out Contracting and Construction Work for Kemet Data Center in SCZONE

By: Bakinam Khaled

INTRO Technology, the technology arm of INTRO Holding and the parent company of Advansys and Forte Cloud, a leader in technological solutions and digital transformation, announced inking a strategic Memorandum of Understanding (MoU) with Sterling and Wilson Data Center (SWDC), the global leader in constructing data centers and other engineering projects. The MoU seeks to entrust SWDC with the contracting, construction, and execution of Kemet Data Center project, which is located in the Suez Canal Economic Zone and developed by INTRO Technology. This partnership marks a significant step in advancing Egypt's digital infrastructure and reinforces the country's role as a major player in the data center and cloud services industry.

Under this agreement, SWDC will serve as the data center's EPC contractor. The company will oversee the entire project, managing key aspects such as design, planning, budgeting, and

timeline management. SWDC is committed to ensuring the successful achievement of critical milestones, including Integrated System Testing and Accreditation (ISAT). Furthermore, it will offer maintenance services for 3 to 5 years following project completion. Commenting on the MoU, Hatem Suliman, Vice Chairman and Group CEO of INTRO Holding, stated: "We are excited to embark on this partnership with Sterling and Wilson Data Center (SWDC) to build Kemet Data Center, according to the best global practices, providing advanced technological infrastructure, leveraging from its extensive experience in building data centers and commitment to top-quality standards. This partnership will enable us to offer digital solutions and services that meet customers' evolving needs in the Middle East and Africa, aligning with Egypt's digital transformation goals and its strategic vision for 2030." On his part, Prasanna Sarambale, CEO of Sterling

and Wilson Data Center (SWDC), said, "We are proud of this strategic partnership with INTRO Technology, which reflects our shared commitment to supporting the digital sector and data centers in Egypt by providing advanced and sustainable digital infrastructure. Through this collaboration, we will build Kemet Data Center according to the highest international standards, meeting international customers' stringent requirements and contributing to Egypt's Vision 2030. We are proud to be a part of Egypt's evolving digital sector and cloud services, which makes Egypt an attractive destination for global investments." Kemet Data Center is set to meet the growing demand for cloud services, the Internet of Things (IoT), and digital transformation across the Middle East and Africa. It will offer secure, cost-effective, and scalable data storage solutions. Additionally, the center will benefit from Egypt's strategic location, which hosts a significant portion of the region's undersea cables.

Aleph expands strategic partnership with Reddit into MENA to engage with advertisers in the Kingdom of Saudi Arabia, the United Arab Emirates and Egypt

By: Mohamed Elkholy

Aleph, a global network of digital experts and technology driven solutions that enables the growth of the digital ecosystem, is strengthening its partnership with Reddit to support the growth of advertisers and agencies across the Kingdom of Saudi Arabia, United Arab Emirates and Egypt.

The expansion into the Middle East and Gulf Region comes after Aleph's successful launch and expansion of Reddit into Central Europe as well as Central Asia and Asia Pacific region (APAC). The thriving partnership between Aleph and Reddit strengthens Reddit's growing international sales team connecting local advertisers across 29 markets.

Reddit is a community of communities, with over 100,000 communities dedicated to every interest, hobby, and passion. This makes Reddit a natural home for advertisers looking to connect with audiences in highly relevant and engaged contexts. The rich conversations happening across these communities create an ideal environment for brands to reach people when they're actively seeking out information. Aleph's role is to create and grow markets for major platforms across the digital advertising ecosystem. With dedicated sales and support teams who are often on-the-ground in market, Aleph enables major platforms to expand into new markets and reach local advertisers.

Tech startups well placed to proliferate in Africa as digitalization enables growth in greenfield projects, says GlobalData

By: Mohamed Elkholy

With digitalization as a key enabler of organic growth in greenfield projects in Africa, technology startups are well placed to capitalize on the desire of larger and established corporations wanting to move into various enterprise technologies in the region, according to research conducted by GlobalData, a leading data and analytics company.

Recent tie ups - including Safaricom's deal with Kenyan SaaS startup tappi, American security firm Unartificial Labs tapping Tunisian startup Enova Robotics, and British payment processing firm partnership with financial inclusion firm Paymentology partnering with Zambian fintech startup Union54 - point to this trend. Ismail Patel, Senior Analyst, Enterprise Technology and Services at GlobalData, says: "Africa remains a price-sensitive market not only for consumers but also for corporate buyers. This means that technology enablement beyond the deployment of costly physical infrastructure will be a space occupied by smaller vendors who are both less costly and seeking to build their own profiles in the region."

GlobalData analysis finds Africa is seeing burgeoning growth in the number of tech startups across cybersecurity, IoT, fintech, SaaS, APIs, analytics, blockchain, and AI.

F5 to Supercharge AI Application Delivery for Service Providers and Enterprises with NVIDIA BlueField-3 DPUs

By: Basel Khaled

F5 (NASDAQ: FFIV) has announced the availability of BIG-IP Next for Kubernetes, an innovative AI application delivery and security solution that equips service providers and large enterprises with a centralized control point to accelerate, secure, and streamline data traffic that flows into and out of large-scale AI infrastructures.

The solution harnesses the power of high-performance NVIDIA BlueField-3 DPUs to enhance the efficiency of data center traffic that is critical to large-scale AI deployments. With an integrated view of networking, traffic management, and security, customers will be able to maximize data center resource utilization while achieving optimal AI application performance. This not only improves infrastructure efficiency but also enables faster, more responsive AI inference, ultimately delivering an enhanced AI-driven customer experience.

F5 BIG-IP Next for Kubernetes is a purpose-built solution for Kubernetes environments that has been proven in large-scale telco

cloud and 5G infrastructures. With BIG-IP Next for Kubernetes, this technology is now tailored for leading AI use cases such as inference, retrieval-augmented generation (RAG), and seamless data management and storage. The integration with NVIDIA BlueField-3 DPUs minimizes hardware footprint, enables granular multi-tenancy, and optimizes energy consumption while delivering high-performance networking, security, and traffic management.

The combination of F5 and NVIDIA technologies allows both mobile and fixed-line telco service providers to ease the transition to cloud-native (Kubernetes) infrastructure, addressing the growing demand for vendors to adapt their functions to a cloud-native network functions (CNFs) model. F5 BIG-IP Next for Kubernetes offloads data-heavy tasks to the BlueField-3 DPUs, freeing up CPU resources for revenue-generating applications. The solution is particularly beneficial at the network edge for virtualized RAN (vRAN) or DAA for MSO, and in the core network for 5G, enabling future potential for 6G. Designed specifically for high-demand

service providers and large-scale infrastructures, F5 BIG-IP Next for Kubernetes:

- Streamlines delivery of AI services at cloud scale: BIG-IP Next for Kubernetes seamlessly integrates with customers' front-end networks, significantly reducing latency while delivering high-performance load balancing to handle the immense data demands of multi-billion-parameter AI models and trillions of operations.
- Enhances control of AI deployments: The solution offers a centralized integration point into modern AI networks with rich observability and fine-grained information. BIG-IP Next for Kubernetes supports multiple L7 protocols beyond HTTP, ensuring enhanced ingress and egress control at very high performance.
- Protects the new AI landscape: Customers can

fully automate the discovery and security of AI training and inference endpoints. BIG-IP Next for Kubernetes also isolates AI applications from targeted threats, bolstering data integrity and sovereignty while addressing the encryption capabilities critical for modern AI environments. Availability for BIG-IP Next for Kubernetes running on NVIDIA BlueField-3 DPUs will begin in November. Additional information can also be found in a companion blog post from F5.

Supporting Quotes: "The proliferation of AI has catalyzed an unprecedented demand for advanced semiconductors and technologies. Organizations are building out AI factories, highly optimized environments designed to train large AI models and deliver the requisite processing power for inference scale at an astounding rate, and with minimal latency. The synergy between F5's robust application delivery and security services



and NVIDIA's full-stack accelerated computing creates a powerful ecosystem. This integration provides customers with enhanced observability, granular control, and optimized performance for their AI workloads across the entire stack, from the hardware acceleration layer to the application interface." - Kunal Anand, Chief Technology and AI Officer at F5 Service providers and enterprises require accelerated computing to deliver high-performance AI applications securely and efficiently at cloud scale. NVIDIA is working with F5 to accelerate AI application delivery, better ensuring peak efficiency and seamless user experiences powered by BlueField-3 DPUs." - Ash Bhalgat, Sr. Director of AI Networking and Security Partnerships at NVIDIA

Realizing the potential of AI requires more data processing capabilities than the industry had previously prepared for. For many companies, deploying cutting-edge AI requires massive infrastructure buildouts that tend to be very complex and expensive, making efficient and secure operations more important than ever. F5 BIG-IP Next

for Kubernetes addresses performance and security concerns for large-scale AI infrastructure. By delivering optimized traffic management, organizations gain greater data ingestion performance and server utilization during AI model inferring. This leads to a vastly improved customer experience for AI application users." - Kuba StolarSKI, Research Vice President, Computing Systems Research Practice at IDC

The explosion of AI workloads has created a new wave of massive demand for scalable, optimized, and enhanced control of Kubernetes ingress and egress. With F5 now delivering the established benefits of BIG-IP Next for Kubernetes directly on NVIDIA BlueField-3 DPUs, this unleashes an already proven technology now deployable at an ideal insertion point for large-scale AI deployments. WWT clients will be able to benefit from greater data ingestion performance and GPU utilization during model training and better user experiences during inference, while gaining a strategic control point for security services.

Minister of Communications: Deloitte's first innovation center inaugurated in Egypt with investments of \$30 million and a capacity of 5,000 specialists

By: Pakinam Khaled

Dr. Amr Talaat, Minister of Communications and Information Technology, inaugurated the Deloitte Innovation Hub in Cairo, which specializes in providing innovative technological services and was launched with investments of \$30 million over three years. For the first time, the global company Deloitte opens a center to export innovative digital services from Egypt, despite its presence in the Egyptian market for decades as a consulting and accounting firm.

The opening ceremony was attended by Eng. Ahmed El-Zaher, CEO of the Information Technology Industry Development Agency (ITIDA), Richard Houston, CEO of Deloitte North and South Europe, Moatasem El-Dajani, CEO of Deloitte Middle East, and Hany Girgis, Partner in Charge of Deloitte's Innovation Center in Cairo.

Deloitte was founded more than 175 years ago, and the company provides a range of leading services in the field of audit and assurance, tax and legal affairs, general consulting, financial consulting, in addition to risk consulting to about 90% of the best global companies listed in Fortune Global 500 magazine, in addition to thousands of private companies in the world. The Deloitte Innovation Center in Cairo is one of a group of major centers opened by Deloitte around the world and one of its leading centers



in providing cross-border technology services. Since its launch in Egypt, the center has witnessed expansion and growth in its export-oriented operations to serve its clients abroad to include 350 specialists from the best Egyptian cadres, both recent graduates and experienced, and aims to increase the number of specialists working in the center to 5,000 specialists in the coming few years, reflecting the company's commitment to nurturing and empowering local talent.

Commenting on the opening, Dr. Amr Talaat, Minister of Communications and Information Technology, confirmed that the opening of the Deloitte Innovation Center in Cairo reflects the confidence of global companies in Egypt as an attractive destination for investment in the field of exporting information technology services and digital creativity; Pointing out the state's keenness to enhance innovative capabilities in Egyptian society based on the importance of digital creativity as a major driver of economic

growth, adding that Egypt is distinguished by the presence of a broad base of young and qualified cadres in various modern digital technologies, which represent an attractive element for foreign investments; stressing the state's interest in encouraging international companies to establish outsourcing centers in Egypt in order to provide high-value jobs for Egyptian youth, increase digital exports, and support the state's efforts to build a knowledge-based economy; pointing to the continuous growth of digital exports in Egypt, which amounted to about \$ 6.2 billion in 2023.

Eng. Ahmed El-Zaher, Chairman of the Information Technology Industry Development Agency (ITIDA), praised the opening of the Deloitte Innovation Center in Egypt, stressing that it will contribute to creating new and distinguished job opportunities for Egyptian youth, enhancing the digital economy, and strengthening Egypt's position on the global map of the outsourcing industry, adding that this center

will provide a stimulating environment for innovation and the development of modern, highly specialized and valuable technological solutions to meet the needs of the global market from Egypt, thus enhancing Egyptian IT services exports.

For his part, Hany Girgis, Partner in Charge of Deloitte's Cairo Innovation Center, said, "Deloitte's investment in this center reflects its commitment to the Egyptian market and expresses its great confidence in the Egyptian market's ability to produce talents to provide professional services to our clients with the highest quality standards worldwide. This center will contribute to developing the capabilities of Egyptian talents and increasing their interaction with global markets, thus enhancing our positive impact in Egypt on the one hand, and achieving added value for our clients in various European and Middle Eastern markets on the other."

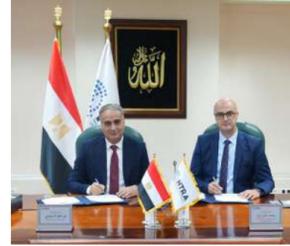
The center is set to continue its growth plan to provide a wider range of services that meet the needs of various clients from Europe and the Middle East, including artificial intelligence, data analysis, marketing and commerce, cloud services, cybersecurity services, in addition to enterprise resource planning. This expansion contributes to enhancing the center's positive impact and role in the Egyptian market, which benefits a variety of sectors and businesses.

Telecom Regulatory Authority: Cooperation Protocol with "Consumer Protection" to Enhance Mechanisms for Protecting the Rights of Telecommunications Service Users

By: Wael Algafry

The National Telecommunications Regulatory Authority and the Consumer Protection Agency signed a protocol for joint cooperation regarding enhancing mechanisms for protecting the rights of telecommunications users, activating the frameworks for coordination and joint cooperation between the two parties in this field, and exchanging information between the two parties on issues of common interest. The protocol was signed by Eng. Mohamed Shamroukh, CEO of the National Telecommunications Regulatory Authority, and Ibrahim Al-Sajini, Chairman of the Board of Directors of the Consumer Protection Agency.

The agreement signed between the two parties stipulated the launch of a joint digital platform for complaints related to telecommunications services, which includes an automated work mechanism to facilitate the process of exchanging data related to complaints, a database for complaints received by the Consumer Protection Agency related to telecommunications services, and a digital system for registering complaints, which would facilitate and expedite the process of resolving user complaints. The agreement also stipulated the definition of a framework for coordination and joint cooperation between the two parties in confronting practices that result in any failure to protect the rights of telecommunications users, and addressed the development of an action plan to educate users about their rights and duties in the field of telecommunications services, and to spread the culture and thought of governance and development. The agreement also included the formation of a joint executive committee comprising representatives from both parties to follow up on the



implementation of the joint competencies between them and to establish the mechanisms, controls and executive procedures necessary to implement the protocol in the best possible way. Engineer Mohamed Shamroukh stated that signing this protocol comes within the framework of the ongoing efforts to enhance cooperation between the parties concerned with protecting users' rights, and is an important step towards raising the efficiency of services provided in the Egyptian telecommunications market, as this cooperation aims to develop a comprehensive system for handling complaints in an automated manner that ensures rapid response, raises the level of transparency and supports digital transformation.

He also added that this protocol seeks to provide a user experience that is in line with the highest international standards, as the new digital platform for exchanging complaints represents a qualitative shift in the way users' complaints are dealt with, allowing for the provision and provision of radical and effective solutions. Eng. Mohamed Shamroukh also pointed out that this protocol reflects the agency's keenness to continuously interact with users and its commitment to applying the idea of governance in a way that achieves

integration with the objectives of the Consumer Protection Agency, and benefits all parties to the system by providing fair and advanced services that meet the needs of users and guarantee their rights.

In the same context, he pointed out the possibility of benefiting from the infrastructure of the Consumer Protection Agency and its branches spread across the governorates of the Republic in enhancing users' awareness of their rights, which contributes to reducing the number of complaints received by both agencies. For his part, Ibrahim Al-Sajini, Head of the Consumer Protection Agency, pointed out that signing the protocol today represents an important step in establishing new working mechanisms that will confront practices that result in any defect regarding the protection of the rights of users of the communications and information technology sector, especially consumer complaints about communications and mobile services, noting the contribution of the protocol to strengthening mechanisms for protecting the rights of communications users, activating the frameworks for coordination and joint cooperation between the two sides in this field and exchanging information between the two parties on issues of common interest, in addition to reducing the response time rate for mutual complaints between the two sides. It is worth noting that the partnership between the National Telecommunications Regulatory Authority and the Consumer Protection Agency has extended over 15 years, and the annual average number of complaints related to telecommunications services, which are escalated from the Consumer Protection Agency to the National Telecommunications Regulatory Authority, has reached about 1,600 complaints, with a resolution rate of 99%.

Elsewedy University of Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt

Signs New Partnerships with Capgemini Egypt, ExxonMobil Egypt, Afreximbank, and IARS in Various Fields

By: Mohamed Elkholy

Elsewedy University of Technology (SUT), the first polytechnic university in Egypt, celebrated new partnerships with major companies at an event titled "Partnerships Day" on the university campus. These partnerships are part of the ongoing joint efforts of the university and its partners to implement the polytechnic model in Egypt and provide cutting-edge training opportunities for students, preparing them for the job market in line with the needs of modern industry.

The event featured the signing of different agreements between Elsewedy University of Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt and several leading companies in various fields, such as Capgemini Egypt, ExxonMobil Egypt, Afreximbank, and the International Academy for Research and Advanced Studies (IARS).

In this context, Chairman of the Board of Trustees

of Elsewedy University of Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt, Engineer Ahmed El Sewedy, expressed his enthusiasm about the new collaborations, saying, "We believe that being the first polytechnic university in Egypt gives us a unique advantage in providing a comprehensive education that combines theory and practice. In this sense, our collaboration with leading companies across various industries in the Egyptian market is essential to improving the practical components of this framework. We strive to prepare our students for the workforce by giving them experience replicating international standards to meet its changing demands, which benefits Egypt's technological industry."

In an effort to enhance engineering education and support its practical applications, Engineer Amr Abou Eita, The Chairman and Managing Director of ExxonMobil Egypt, stated: "We are pleased to enter this strategic partnership with Elsewedy

University of Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt, reflecting a shared vision to invest in the future of Egypt's industrial sector. Sponsoring the industrial engineering lab, equipped with the latest technologies, will provide students with hands-on experience, bridging theoretical knowledge with practical application. This investment not only demonstrates ExxonMobil Egypt's commitment to advancing engineering education but is also a core part of our mission to support the community, enhance abilities and potential, and build the capabilities of Egyptian youth, equipping them with the necessary employment skills and providing good calibers that the Egyptian market needs."

Mrs. Kanayo Awani, Executive Vice President at Afreximbank, stated: "Afreximbank is honored to partner with Elsewedy University for Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt, as we firmly believe that the technological advancements fostered here

will positively impact the socio-economic needs of Africa and contribute to sustainable development in line with the ambitions of the African Union's Agenda 2063, and the UN Sustainable Development Goals. We also believe that technology (especially digital) will significantly reduce the 110 borders that divide the 55 atomistic states."

She added: "I am therefore pleased to announce our commitment to SUT through supporting several key initiatives; including sponsoring the establishment of the Afreximbank Electrical & Electronic Engineering Department at SUT; developing an Afreximbank Academy (AFRACAD) Partnership Program; creation of an Afreximbank -SUT Internship Program for students across the continent; and convening an Annual Workshop for African Students on 'The Role of Technology in Promoting Intra-African Trade'.

Allow me to also use this opportunity to announce a new Afreximbank initiative dubbed "The Research

and Innovation Hub" which aims at engaging national researchers, academics, and students to showcase their innovations, research, and scientific products with the view to enhancing collaboration between academia, industry, and policymakers."

Commenting on this, Mr. Karim El-Safty, Regional Director of the International Academy for Advanced Research and Studies and Secretary-General of the United Nations Global Compact in Egypt, said: "We are pleased to begin our partnership with Elsewedy University of Technology (SUT)—Polytechnic of Egypt through signing an agreement to implement the 'Sustainable Minds' initiative. This initiative aims to instill the principles of sustainable development goals in the minds of future generations, targeting 200 students from the university, to equip them with the knowledge and skills that qualify them to be leaders in their fields, whether as employees or entrepreneurs."

MCS announces its cooperation with Baheya Hospital to support breast cancer fighters

By: Sarah Nour El Din

The Middle East Company for Information Technology Services (MCS), the regional distributor and consulting partner for IT solutions and cybersecurity technologies in Egypt and the African continent, revealed today its new cooperation with Baheya Hospital, which specializes in awareness, early detection and treatment of breast cancer. This comes during the month of October, when the world celebrates breast cancer awareness annually since October 2006. The cooperation included MCS's support for establishing an integrated unit for sterile tools in the intensive care department at the hospital's branch in Sheikh Zayed City.

In a related context, this joint cooperation was announced during a visit organized by MCS with the participation of a number of the work team of women and the wives of the workers to the headquarters of Baheya Hospital, during which early detection services were



provided to those who meet the conditions, in addition to providing an awareness session that discussed the importance of knowing the risk factors that increase the chances of developing breast cancer, and spreading ways to prevent this disease, in addition to shedding light on the importance of early detection to protect against the dangers of breast cancer. Commenting on this statement, Eng. Tarek Shabaka, Chairman of MCS, expressed his great happiness with this participation, saying: "We are proud of the clear effort made by the management of Baheya Hospital and its staff to provide distinguished medical services that

support and preserve the health of Egyptian women. He explained that our participation today during the October Breast Cancer Awareness Month celebrations reflects our full belief in the importance of our role in the private sector in effectively participating in supporting medical entities that carry out a real societal mission that provides prevention and medical, psychological and social support in the journey of treating breast cancer in women." For her part, Ms. Laila Salem, a member of the Board of Trustees of Baheya Foundation and the granddaughter of Mrs. Baheya Wehbe, may God have mercy on her, expressed her thanks and appreciation for the company's fruitful cooperation with Baheya Foundation. She added that this support for establishing a sterile instruments unit in the intensive care department reflects the company's strong commitment to the health of Egyptian women.

IBM Business Partners Group Hosts Tech Heritage Forum in its Second Edition

By: Basel Khaled

IBM Business Partners Group is hosting Tech Heritage Forum, an event that aims to discuss and showcase the latest AI technologies, including innovative solutions offered by IBM and its business partners in the Egyptian market. The forum provides a unique platform that brings together government leaders and senior executives from various sectors in Egypt to explore advanced technologies in the field of generative AI, which aims to enhance innovation and sustainable business growth. This forum is organized by Ingram Micro, Mantrac Distributor, and Prosoft, IBM distributors, and sponsored by ISYS, NOVENTIQ, TOPTECH, INSPIRE, and VALLEYSOFT, a group of IBM business partners, and enhances their shared vision for a future based on continuous innovation and collaboration, which enhances digital transformation and reflects the company's commitment to supporting the Egyptian market with advanced AI capabilities.

This event represents an opportunity for attendees to interact with transformative technologies and technologies, enabling them to communicate with industry leaders and learn about future technologies that will contribute to shaping digital transformation in various sectors. Throughout its long history in the Egyptian market, IBM and its business partners have contributed to providing technological solutions and consulting services to keep pace with global changes, such as artificial intelligence, cloud computing, quantum computing, and cybersecurity to enhance innovation and provide advanced solutions that support digital transformation in various sectors, which contributes to improving efficiency and achieving sustainable economic growth. Egypt is currently witnessing a significant shift in reliance on generative artificial intelligence in many sectors, which helps accelerate the pace of business, raise efficiency, and increase economic returns.

E&Misr partners with Broad Net to provide advanced A2P international text messaging services

By: Basel Khaled

E&Misr, a company specialized in communications and information technology, revealed an exclusive partnership with Broad Net, a company specialized in text messaging solutions, to provide advanced A2P international text messaging services using modern technologies. This partnership aims to enhance security and trust in A2P SMS services, by protecting sensitive data and information, and providing an advanced and secure experience for customers. Through this partnership, innovative solutions based on artificial intelligence and machine learning algorithms will be provided to ensure the highest levels of security and prevent spam messages, which contributes to supporting the sustainable growth of international text messaging services and improving competitiveness in the Egyptian market in addition to providing added value to all E&Misr customers. This agreement comes within



the framework of E&Misr's strategy to enhance growth in the wholesale trade sector in the international communications, which is full of opportunities and challenges, by focusing on innovation and providing high-quality services through major strategic partnerships. On this occasion, Hossam El-Maadawy, CEO of the Corporate Sector at E&Misr, expressed his happiness with this partnership, saying: "This partnership embodies our commitment to providing the best quality of service to E&Misr customers by building an integrated and secure digital system that keeps pace with technological developments in the world by adopting the latest technologies. This partnership

also represents an important step to enhance the digital infrastructure and provide a diverse and attractive product for all customers. In cooperation with Broad Net, we will be able to set new standards for international text messaging services together."

For his part, Rabie Al-Zubaidi, CEO and Founder of Broad Net, said: "The cooperation with E&Misr will mark a significant milestone in the future of communications by providing innovative solutions based on artificial intelligence. We do not only seek to provide secure communications, but we also work to set new standards for connecting individuals and companies smoothly and efficiently. We provide an advanced level of security that helps operators prevent any unauthorized traffic and enhance customer interaction effectively.

This partnership reflects our shared commitment to building a smart and flexible system that ensures companies' success in a rapidly changing digital world."

Robotics Industry to Recover after a 2024 Slowdown; Revenue to Jump by 58% by the End of a Decade

By: Pakinam Khaled

The global demand for robotics has been shifting back and forth over the past years, with the pandemic-driven sales boom followed by stagnation in 2024. However, after a year of stagnation, the entire industry is set to witness a significant recovery, driving double-digit revenue growth by the end of a decade. According to data presented by AltIndex.com, the revenue in the global robotics market is expected to jump by 58% and hit \$73 billion by 2029. Revenue to Grow by an Average of \$5 Billion per Year by 2029

The global robotics sector experienced a mixed

performance this year, with some industries and regions showing resilience while others face headwinds. Although food, consumer goods, and life science industries have shown strong growth in robotics demand, inflation, supply chain disruptions, and higher borrowing costs have caused a massive decline in robot orders in the industrial sector, with the semiconductor and automotive markets seeing up to 40% drops. The service robots segment was also hit by stagnation, causing many companies to delay major investments in robotics.

With the global demand leveling off or even declining in some regions, like North America and Japan, the market growth remained flat in 2024,

following a solid 23% increase in 2023. However, the market forecast for the following years is much more optimistic. According to Statista Market Insights survey, the entire sector is expected to gross \$50.8 billion in 2025, or \$4.7 billion more than this year. Similar growth will continue in the next five years, helping market revenues to jump to \$67.3 billion by 2029.

Statistics show that service robots will fuel market growth. The service robot segment has undergone significant changes over the past years. AI and machine learning enabled the development of machines capable of performing various tasks with greater accuracy and efficiency than ever before. As a result, the entire sector has skyrocketed,

growing four times faster than the industrial robot market. This trend will continue in the following years.

According to Statista, the revenue in the service robots segment will jump by 70% and hit over \$61 billion by 2029. The industrial robots market will see four times smaller growth, with revenue rising by only 15% to \$11.4 billion in the next five years. Total Number of Robots to Grow by 70% and Hit 61 Million

Technological advances and increasing demand across various sectors, from healthcare, logistics, and hospitality to the food industry and domestic use, will cause the number of robots to swell in the coming years.

Statista data show roughly 36.5 million robots are in use in 2024, most of which are service robots. This figure is expected to jump by 50% and hit over 50 million in the next three years. The upward trend will continue by the end of a decade, with the total number of these machines rising to over 61.3 million worldwide.

One-third of all robots in 2029 will be used in Asia, which is home to some of the most automated nations on the planet: China, Japan, and South Korea. The European market will count over 19 million robots in the next five years, and North America will follow with roughly 17 million robots by 2029.

