

ضمن شبكة موحدة ومؤمنة باستثمارات 20 مليون جنيهه:

كتب : مصطفى ابراهيم – دينا عبد المنعم

افتتح الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس الوزراء، التشغيل التجريبي لمركز السيطرة للشبكة الوطنية للطوارئ والسلامة العامة «NAS» بديوان عام محافظة القاهرة، موضحاً أن إقامة هذه المراكز بالمحافظات يأتي تنفيذاً لتوجيهات السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي - رئيس الجمهورية، بإنشاء الشبكة الوطنية للطوارئ والسلامة العامة، على غرار دول العالم المتقدمة في إطار دعم خطط التنمية المستدامة للدولة وتحقيق «رؤية مصر 2030» وذلك بحضور اللواء هشام آمنة، وزير التنمية المحلية، واللواء خالد عبد العال، محافظ القاهرة، واللواء بكر محمد البيومي - مدير إدارة الإشارة بالقوات المسلحة.

أضاف هذا المركز يأتي ضمن منظومة كبرى تنفذها الدولة بكل المحافظات على مستوى الجمهورية بالتعاون، بهدف إدارة الأزمات الكبرى، مؤكداً أنه تم البدء طبقاً لتوجيهات السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي - رئيس الجمهورية، والعمل على أن يكون لدينا مركز قومي على مستوى الدولة، تم مركز إقليمي بكل محافظة، لافتاً أن السيد الرئيس قام

بافتتاح خمسة مراكز تم انشاؤها ضمن هذه المنظومة، كما أنه نهاية الشهر القادم سيكون لدينا 13 مركزاً للسيطرة على مستوى الجمهورية قيد الإنشاء والتشغيل ويتم من خلال هذه المراكز ربط مختلف عناصر الطوارئ والمرافق الحيوية عبر مركز رئيسي، وغرفة عمليات متخصصة باستخدام تكنولوجيا الاتصالات الحديثة، في إطار شبكة موحدة ومؤمنة بالكامل تم تنفيذها طبقاً لأحدث المعايير العالمية، وذلك في إطار عمليات التحول الرقمي بالدولة المصرية.

من جهته قال وزير التنمية المحلية أن إقامة مركز السيطرة الموحدة للشبكة الوطنية للطوارئ والسلامة في إطار توجيهات القيادة السياسية بإنشاء مراكز فرعية للشبكة الوطنية الموحدة لخدمات الطوارئ والسلامة العامة في كل محافظة من محافظات الجمهورية تكون متصلة مع المركز الرئيسي للشبكة، بحيث تتم الاستجابة لأي بلاغ يرد من أية محافظة على مستوى الجمهورية والتعامل معه على وجه السرعة.

من ناحية أكد محافظ القاهرة أن إقامة مركز السيطرة بالمحافظة يعد إنجازاً ونقله حضارية كبرى لمصر في التعامل مع الأزمات والطوارئ، من خلال منظومة واحدة تشارك فيها كل أجهزة الدولة باستخدام جميع



الإمكانات المتاحة ووسائل التواصل الحديثة، بما يسهم في التدخل السريع أثناء حدوث الأزمات، ويساعد في الحفاظ على الممتلكات العامة والخاصة وأرواح المواطنين، كما يسهم في تحسين جودة خدمات الإغاثة والطوارئ بتقليص زمن الاستجابة للحدث وسرعة التعامل معه،

مدبولي يفتتح مركز السيطرة للشبكة الوطنية للطوارئ والسلامة العامة لإدارة الأزمات بمحافظة القاهرة

البلاغات المتعلقة بنشوب حريق في أحد العوالت التجارية الواقع على طريق القاهرة - السخنة، حيث تم التعرف على كيفية إدارة هذه الأزمة بسرعة كبيرة، من خلال توجيه سيارات الإطفاء لمكان الحريق، وتوجه جميع ممثلي الخدمات والجهات إلى مكان الحادث على الفور، وشمل ذلك الإسعاف والمطافئ وأطقم الهلال الأحمر، وغيرها من الجهات المختصة بالتعاون مع الحادث، كما تم التعرف كذلك على إدارة أزمة أخرى من خلال تجربة حية لتغيير ماسورة مياه شرب مكسورة بشارع صلاح سالم، وكذا التعامل مع بلاغ بوجود ميل بأحد العقارات بمنطقة مصر القديمة.

كما حضر الدكتور مصطفى مدبولي تجربة للتواصل المباشر بين مسؤولي مركز السيطرة والسلامة بالقاهرة مع مسؤولي مركز محافظة القليوبية بحضور محافظ القليوبية وعدد من المسؤولين بالمحافظة، وكذا التواصل المباشر مع مركز إقليمي بمدينة طنطا، بحضور محافظ الغربية الذي قام بدوره بشرح مكونات وأهمية المركز الإقليمي بطنطا، وقام الدكتور مصطفى مدبولي بالتواصل على الهواء مباشرة، عبر التقنية الحديثة، مع عدد من المسؤولين في أماكن الطوارئ؛ للتعرف على التجارب المطلوبة والجهود المبذولة.

ويتيح التعاون والتكامل بين كل الجهات المعنية في اتخاذ القرار عبر إتاحة البيانات الدقيقة.

من ناحية أخرى أوضح مدير إدارة الإشارة بالقوات المسلحة أن مركز القاهرة للسيطرة يعد مركزاً إقليمياً للتنسيق بين محافظات القاهرة الكبرى: القاهرة، والجيزة، والقليوبية، لافتاً أن مركز السيطرة الخاص بمحافظة القاهرة تم تجهيزه بتكلفة تقديريه تبلغ 20 مليون جنيه، ويتكون من قاعة الرئيسية لغرفة العمليات، وقاعة اجتماعات للمركز الإقليمي، وقاعة كبرى لإدارة الأزمة مع جميع الجهات التابعة وتشمل: الأحياء، والمديريات، والمرافق العامة، وتنسج لـ 35 جهة، كما يضم غرفة لمدير المركز، وغرفة أخرى لأجهزة التحكم الإلكتروني.

وعرض العقيد أحمد غريب، ممثل إدارة الإشارة، حول كيفية عمل مركز سيطرة الشبكة الوطنية للطوارئ والسلامة العامة، ومكوناته، ودور كل جهة مسجلة في هذا المركز، كما شاهد مادة فيلمية عن الكوارث العالمية التي باتت تفرز اتابع آليات للرد للحد من أضرارها، ومادة فيلمية أخرى حول جهود محافظة القاهرة في مواجهة عدد من الظروف الطارئة، والتنسيق السريع لتجاوبها بسلا.

وشهد رئيس مجلس الوزراء ومرافقوه تجربة حية للتعامل مع أحد



www.alamrakamy.com

عالم رقمي

عقول شابة

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير خالد حسن

جريدة أسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات

No. 792 17th year SUNDAY – 3 September 2023

التمن: 5 جنيهاً

السنة السابعة عشر – العدد 792 الأحد 3 سبتمبر 2023 – 18 صفر 1445 هـ

تجديد اتفاقية وزارة الاتصالات مع «تيراداتا» للتحول حكومة تشاركية لا ورقية

كتب : باسل خالد – وائل الجعفري

وافق مجلس الوزراء برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس



الوزراء، في اجتماعه بمقر الحكومة بمدينة العليين الجديدة، على الإذن لوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ببدء اتفاقية الحكومة المصرية مع شركة «تيراداتا» (TERADATA)، المتخصصة في مجال تحليل البيانات والكفاءة الاصطناعي، لمدة عام بذات الشروط ووفقاً للاتفاقية الموقعة من جانب وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات مع شركة «تيراداتا» تحصل الحكومة المصرية على ميزات استثنائية مقابل حجم الأعمال المنفذ عليها، ومن ذلك شراء بتخصيص كبير محدد مسبقاً أي كان حجم الأعمال المنفذ، وذلك بما يوفر للدولة مبالغ طائلة حيث تستهدف الاتفاقية برنامج تنمية القدرات القيادات والعالميين في الإدارة الوسطى بالجهات الإداري للدولة في مجالات جمع وتحليل وتوحيد ونمذجة

البيانات، وتوظيف الذكاء الاصطناعي المقترن بالبيانات لخدمة احتياجات الأعمال وحل المشكلات المختلفة، الأمر الذي يساهم في دعم متخذى القرار، وتعزيز كفاءة الأداء الحكومي لتقديم خدمات متميزة، وتحسين إدارة موارد الدولة.

وكان تم إبرام الاتفاقية الأولى، في سبتمبر 2022، في ظل انتقال الحكومة للعاصمة الإدارية الجديدة والتحول إلى حكومة تشاركية لا ورقية؛ واهتمام الدولة بمعالجة وتحليل البيانات الضخمة، وفي إطار جهود وزارة الاتصالات المبدولة لتنمية المهارات التكنولوجية للمتخصصين وغير المتخصصين وذلك في إطار تنفيذ استراتيجية التدريب التقني التي تستهدف إعداد قاعدة من الكوادر والكفاءات الرقمية لسوق العمل.

كما وافق مجلس الوزراء على التعاقد مع المصرية للاتصالات لتوفير البنية التحتية من شبكات الألياف الضوئية، وذلك في إطار ما ضمن مشروع تطوير منطقة شرق النجيب، وتحويلها لمدينة صناعية عالمية.

المصرية للاتصالات «وي» تفتتح 5 مدارس جديدة للتكنولوجيا التطبيقية بالمحافظات

كتب : محمد الخولي - رشا حسين



أفتتحت الشركة المصرية للاتصالات "WE" خمسة فروع جديدة لمدارس "وي" للتكنولوجيا قبل بدء العام الدراسي الجديد 2023/2024، بخمس محافظات على مستوى الجمهورية وهي محافظات أسبوط والقليوبية والبحيرة وجنوب سيناء وقنا، وذلك تحت رعاية وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بالتعاون مع وزارة التربية والتعليم الفني، وافتتحت هذه المدارس الخمسة الجديدة يصل عدد مدارس "وي" للتكنولوجيا التطبيقية إلى 12 مدرسة في جميع أنحاء الجمهورية.

من جهته قال المهندس محمد نصر، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرية للاتصالات إن "التوسع في إنشاء مدارس "وي" للتكنولوجيا التطبيقية في محافظات مصر يأتي تنفيذاً لخطط الشركة الطموح لتطوير منظومة التعليم

التعليم الفني في مصر من أجل إعداد جيل جديد من العمالة الفنية لديه من القدرات ما يؤهله للمنافسة في الأسواق المحلية والإقليمية والدولية ويمكن للطلاب الحاصلين على الشهادة الإعدادية التقدم للالتحاق بالمدارس الجديدة حتى يوم السبت 9 سبتمبر 2023، عبر الموقع الإلكتروني الرسمي لوزارة التربية والتعليم والتعليم الفني.

من جهتها قالت نجلاء نصير - رئيس قطاع المسؤولية المجتمعية بالمصرية للاتصالات إن "لادع التعليم يُعد من أهم ركائز استراتيجية المجتمع المصرية للشركة، خاصة التعليم الفني، إيماناً منها بدوره الحيوي في دعم المجتمع ودعم تطوير صناعة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في مصر، وأن مدارس "وي" للتكنولوجيا التطبيقية ستساهم بشكل كبير على مستوى محافظات الجمهورية في الدفاع عن مصر، مشيراً إلى أن الشركة ستواصل القيام بدورها المجتمعي في دعم وتطوير منظومة الأكايمي والممارسة العملية"

لتقنين إقامتهم: ضوابط تحصيل رسوم إقامة الأجانب بالدولار

كتب : سماح سعيد – على الديب

أصدر الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس الوزراء، قراراً ينص على أنه يتعين على الأجانب المتقدمين للإدارة العامة للجوازات والهجرة والجنسية، للحصول على حق الإقامة للسباحة أو لغير السياحة، تقديم إيصال يفيد قيامهم بتحويل ما يعادل رسوم الإقامة - غرامات التخليص - تكاليف إصدار بطاقة الإقامة) من الدولار أو ما يعادله من العملات الحرة إلى الجنيه المصري من أحد البنوك أو شركات الصرافة المعتمدة، ووفقاً للقرار أيضاً، يجب على الأجانب المقيمين بالإبلا بصورة غير شرعية توفير أوضاعهم وتقنين إقامتهم شريطة وجود مُستضيف مصري الجنسية، وذلك خلال ثلاثة أشهر من تاريخ العمل بهذا القرار، مُقابل سداد مصروفات إدارية بما يعادل ألف دولار تودع بالحساب المخصص لذلك وفقاً للقواعد والإجراءات والضوابط التي تحددها وزارة الداخلية.

هيئة الرقابة النووية : إنشاء الوحدة الرابعة بالمحطة النووية لتوليد الكهرباء بالضبعة

كتب : وائل الجعفري – أمير طه

وافق مجلس إدارة هيئة الرقابة النووية والإشعاعية برئاسة ا.د. سامي شعبان على منح إذن إنشاء الوحدة الرابعة والأخيرة بالمحطة النووية لتوليد الكهرباء بالضبعة بقدرة 1200 ميجاوات وموجِب القانون رقم 7 لسنة 2010 بشأن تنظيم الأنشطة النووية والإشعاعية، ولائحته التنفيذية الصادرة بقرار رئيس مجلس الوزراء رقم 1326 لسنة 2011 وما تضمنته المادة 13 من إجراءات مراحل ترخيص المنشآت النووية، وتعديلاته الصادرة بالقرار رقم 211 لسنة 2017، والذي حدد الإجراءات المختلفة لتراخيص المنشآت النووية، اتخذت هيئة الرقابة النووية والإشعاعية الإجراءات اللازمة للتحقق من توافر أقصى درجات الأمان للمشروع النووي بالضبعة وفق أعلى المعايير الدولية.

البريد المصري يشارك في منتدى الأعمال البريدي بمدينة أروشا ببنزانيا

كتب : دينا عبد المنعم – وائل الحسيني

شارك البريد المصري في منتدى الأعمال البريدي الذي ينظمه الاتحاد البريدي الإفريقي الشامل بمدينة أروشا ببنزانيا، بوفد رفيع المستوى برئاسة الدكتور شريف فاروق، رئيس مجلس إدارة البريد المصري . ومن جهته قال الدكتور شريف فاروق، إن جلسات المنتدى تحمل أهمية كبيرة حيث إنها تناولت العديد من الموضوعات المحورية المهمة التي تخص مستقبل العمل البريدي والتحديات التي تواجهه حول العالم، حيث تمت مناقشة إعادة صياغة نموذج الأعمال البريدي في ظل عصر التحول الرقمي، وتعزيز الابتكار والتنوع في القطاع البريدي، وتحقيق التوازن بين الخدمات والمنتجات؛ لتعزيز استدامة الأعمال البريدية».

1.2 تريليون دولار قيمة « إنفيديا » بعد صفقة مع « جوجل »

كتبت : رشا حسين – دينا عبد المنعم

ارتفعت أسهم إنفيديا « NVIDIA » بنسبة 4.2% الثلاثاء لتعلق عند مستوى قياسي، بعد أن أعلنت شركة صناعة الرقائق عن شراكة مع «جوجل»، يمكن أن توسع توزيع تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي الخاصة بها، وتبرزت قيمة الارتفاع السريع، حيث ارتفع الآن بنسبة 234% في عام 2023، ما يجعله الأفضل أداءً على الإطلاق في مؤشر ستاندرد أند بورز. وتحتل «ميتا» المرتبة الثانية في المؤشر، بارتفاع 148%. ويأتي الإغلاق القياسي بعد أقل من أسبوع من إعلان الشركة أن الإيرادات تضاعفت عن العام السابق وتوقعت أن المبيعات في هذه الفترة قد ترتفع بنسبة 170% على أساس سنوي وتزدهر أعمال إنفيديا لأن وحدات معالجة الرسوميات الخاصة بها، تشهد إقبالاً كبيراً من قبل الشركات السحابية والوكالات الحكومية والشركات الناشئة لتدريب ونشر نماذج الذكاء الاصطناعي التوليديد مثل تكنولوجيا التي تدعى «متن جي بي تي».

الإنتاج العربي : تعزيز التعاون مع «DMG MORI» الألمانية اليابانية لتحديث التصنيع

كتب : مصطفى ابراهيم – محمد العطار

بحث المهندس محمد صلاح الدين - وزير الدولة للإنتاج الحربي مع رجب أ.أند - المدير التنفيذي لشركة «DMG MORI» الألمانية اليابانية سبل تعزيز أطر التعاون الثنائي في مجالات التصنيع المختلفة حيث ناقش الجانبان إمكانية التعاون في مجال رفع كفاءة عدد من الماكينات بشركات الإنتاج الحربي

بالإضافة إلى بحث مدى إمكانية التشارك لإقامة تعاون مشترك لإنتاج المسبوكات الحديدية لماكينات CNC إحدى الشركات التابعة، مؤكداً اهتمام الوزارة بتعزيز التعاون مع الشركة الألمانية اليابانية في مختلف المجالات بما يحقق الشراكة الاستراتيجية التي تعود بالنفع على كلا الجانبين خاصة في ضوء علاقات التعاون الممتدة تاريخياً بين البلدين.

أكد صلاح حرص الوزارة لتنفيذ

ربيع : تمديد التعاون مع ميرسك العالمية بمجالات التدريب والتحول الأخضر

كتب : على الديب - نهلة مقلد

شهد الفريق أسامة ربيع - رئيس هيئة قناة السويس، وروبرت ميرسك أوجلا، رئيس مجلس إدارة مجموعة إيه بي مولر ميرسك القابضة، توقيع اتفاقية جديدة لاستكمال التعاون المشترك بين الجانبين في عدة مجالات أبرزها التدريب، وآليات التحول الأخضر، وبحث التعاون المشترك في مجال بناء القاطرات البحرية وإعادة تدوير السفن، وذلك بمقر شركة ميرسك العالمية بكونينهاجن بالندمارك. ويعد الاتفاق توطيماً للعلاقات الاستراتيجية الممتدة بين هيئة قناة السويس ومجموعة إيه بي مولر ميرسك العالمية واستكمالاً للتعاون المثمر بين الجانبين، ويأتي على هامش زيارة رئيس هيئة قناة السويس للندمارك والتي استهلها بقاء السفير كريم شريف السفير المصري بالندمارك لبحث سبل التعاون مع الشركات الدنماركية وجذب الاستثمارات. أكد ربيع اعترازه بخصوصية العلاقات المشتركة التي تجمع هيئة قناة السويس بمجموعة

أورنج رومانيا تطرح وحدتها المصرفية للبيع

كتب : مصطفى ابراهيم – دينا عبد المنعم

وافقت شركة أورنج «ORANGE» رومانيا على شروط بيع وحدتها المصرفية الرقمية إلى BANK، كجزء من استراتيجية المجموعات الأوسع للخروج من القطاع المصرفي في أوروبا، وذكر خالد ORANGE الرومانية أن هذه الخطوة تمكنها من التركيز على النمو على المستوى المحلي من خلال تقديم خدمات اتصال مستدامة وحلول رقمية متكاملة.

تم إطلاق ORANGE MONEY في رومانيا عام 2016 كبديل للخدمات المصرفية التقليدية، حيث تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

روكويل أوتوميشن تفتتح مركز التميز بالسعودية .. نهاية الشهر

كتب : باسل خالد – وائل الجعفري

ستعد شركة روكويل أوتوميشن «ROCKWELL AUTOMATION»، أكبر شركة في العالم متخصصة في الميكنة الصناعية والتحول الرقمي، لافتتاح مركز التميز الرقمي (COE) الخاص بها في الدمام بالمملكة العربية السعودية وسيحضر مسؤولون حكوميون وقادة صناعيون وشركاء أعمال وكبار الأكاديميين من جميع أنحاء المملكة حفل افتتاح مركز التميز. وسيدعم مركز التميز الشركات الحزمية والمحلية، الكبيرة والصغيرة، تحسين مهارات عمليتها، وهو ما يتوافق مع رؤية المملكة العربية السعودية 2030 لتعزيز النمو الاقتصادي والتقدم التقني والاستدامة. وبالتزامن مع افتتاح المركز، ستستعد شركة ROCKWELL AUTOMATION مؤتمرًا لإزالة الكربون في 26 سبتمبر 2023 بالسعودية. ستبادل هذه الندوة الخبرات في مجال إزالة الكربون

تطبيق عالم رقمي

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «يفضل فريق قوي من المتخصصين في الخدمات المصرفية الرقمية، نمت ORANGE MONEY رومانيا بشكل مطرد، لتصبح حلاً ماليًا رقميًا رائدًا، معترفًا به من قبل العملاء والسوق لوجود خدماتها ورويتها المبتكرة.

تقدم للعملاء خدمات مثل بطاقات الخصم والائتمان والتحويلات والمدفوعات وغيرها من الوظائف المالية اليومية. سيقيم المشغل بنقل نظام ORANGE MONEY البيئي الرقمي الخاص به، والذي يتضمن منصة التكنولوجيا المالية المتكاملة الخاصة به، بالإضافة إلى الشركاء والموردين وفريق عمليات التمويل عبر الهاتف المحمول الخاص به. من جهته قال هاريس نايف - الرئيس التنفيذي لشركة ORANGE MONEY رومانيا: «

رؤيتنا

«عالم رقمي» لم يعد تعبيراً غامضاً يحتاج إلى تفسير في ضوء ما نشاهده الآن، وما يدور حولنا من تغيرات متسارعة تدفعنا بقوة إلى عصر عولمة المعرفة، والعلم، وثورة المعلومات، والاتصالات التي اقتحمت كل تفاصيل حياتنا، وان لم تلحق بها نطل مكاننا بل سيتجاوزنا الزمن بمراحل.

«عالم رقمي» جريدتكم تسعى لكم ومعكم إلى دخول عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عبر المشاركة في إعداد جيل جديد قادر على التعامل مع هذا المجال بقوة، والانتقال من مرحلة المستخدم إلى الإنتاج وإيجاد مجتمع المعلومات.

«عالم رقمي» تسعى حثيثاً إلى المشاركة في إيجاد ذلك المجتمع من خلال التوعية والتسويق بكل مبادرات مجتمع المعلومات وسوق التكنولوجيا والاتصالات محلياً وعالمياً من جهاز الكمبيوتر والتليفزيون المحمول مروراً بشبكة الإنترنت وصولاً إلى خدمات المحتوى الإلكتروني.

«عالم رقمي» تهدف إلى فتح قنوات الاتصال والتفاعل بين كل أطراف مجتمع المعلومات ومؤسسات الأعمال والأجهزة الحكومية والجمعيات الأهلية دون مبالغة أو تهميش طرف لصالح آخر.

عالم رقمي

أول جريدة أسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تصدر عن شركة عالم رقمي للصحافة والنشر والتوزيع بتريخيس من المجلس الأعلى للصحافة الإصدار الثاني

التصميمات الفنية بجريدة، عالم رقمي، رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير

خالد حسن

مدير عام التحرير

فاتن الخولي

مدير الديسك

نبيل عبد الحميد

المشرف الفني العام

محسن سيد

سكرتير التحرير

عادل فريخ

قسم التحقيقات : محمد امين

قسم الاخبار : باكينام خالد

قسم الخارجى : بيتر نبيل

المدير التقنى : ياسر خالد

المدير المالى : منال رضوان

مدير المحتوى الالكتروني: شيماء حسن

للإشراكات والإعلانات

شركة عالم رقمي

المكتب الرئيسي : 8 شارع حسن
ابوسعدة الحي السابع مدينة العيبر
0244818333
ت: 0244818333

محمول: 0100999515

www.alamrakamy.com

Info@alamrakamy.com

المدير الاقليمي لشركة مايستون سيستمز :

نستهدف تنفيذ خطط ومبادرات تدعم التحول الرقمي وتحقيق التنمية الاقتصادية

حلول برامج إدارة الفيديو تمكن المؤسسات من تعزيز الأمان وتحسين العمليات



كتب : مصطفى ابراهيم - دينا عبد المنعم

اصبح التحول الرقمي هو الهمم الاكبر للشركات والحكومات داخل المنطقه و هو البديل الامن لتحقيق التنمية الاقتصادية و مساعده الشركات الصغيره و المتوسطة علي تطویر ادائها بتكلفه اقل و بنفس الجوده عالم رقمي حاورت بول يارك، المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتركيا، مايستون سيستمز

كمدیر إقليمي لشركة مايستون سيستمز في الشرق الأوسط، هل يمكنكم توضيح خلفيتكم المهنية وخبرتكم في قطاع التكنولوجيا، وبشكل خاص في منطقة الشرق الأوسط؟
أتاح لي عملي في قطاع التكنولوجيا لفترة طويلة، وتركيزي في سوق الشرق الأوسط على مدار 16 عاماً، فرصة لإثراء خبرتي المهنية والفهم العميق للتحديات والفرص الفريدة في هذه المنطقة، تتضمن خبرتي قيادة نمو المبيعات، وبناء شراكات استراتيجية، وتقديم حلول مبتكرة لعملائنا تضمن تحقيقهم لنتائج أعمالهم المطلوبة.

لقد أثبتت شركة مايستون سيستمز نفسها كلاعبهم في سوق الشرق الأوسط، ما الذي يميز شركتكم عن المنافسين، وما الذي تعتبرونه منتجكم الفريد والتميز؟

يمكن عرضنا التسويقي الفريد في حلول برامج إدارة الفيديو المتقدمة التي تمكن المؤسسات من تعزيز الأمان وتحسين العمليات واستخلاص نقاط بيانات قيمة من بيانات الفيديو. ما يميزنا حقاً هو التزامنا بالبرامج ذات المنصة المفتوحة، مما يتيح التكامل السلس مع أنظمة الطرف الثالث وتعزيز النظام البيئي النشط لشركة مايستون. هذه المرونة والتوافق يجعلنا الخيار المفضل للملاء الذين يبحثون عن حلول متطورة قابلة للتوسع وتوابع المستقبل، بالإضافة

إلى ذلك، يتم الإشارة بشكل مستمر إلى عدداً المستمر لعملائنا كواحدة من الأسباب الرئيسية التي تجعل عملنا يختارون مايستون.

• ما هي المبادرات أو الخطط الرئيسية التي تتطلع إليها شركة مايستون سيستمز الشرق الأوسط للفترة من 2023 إلى 2024؟ كيف تتصور ون نمو الشركة واستراتيجية السوق خلال هذه الفترة؟
نتطلع خلال العام القادم إلى عدد من المبادرات والخطط الرئيسية التي ستقوم بها شركة مايستون سيستمز في الشرق الأوسط خلال الفترة من 2023-2024. نحن نخطط لتوسيع قاعدة عملائنا، وتعزيز وجودنا في قطاعات النقل والبائع بالتجزئة والبنية التحتية الحيوية، والتوسع في العديد من القطاعات الأساسية مثل الرعاية الصحية والضيافة والمدن الذكية والأمن. بالإضافة إلى ذلك، سنستثمر في البحث والتطوير، وندفع بالابتكار والميزات المتقدمة للتعامل مع التوجهات الناشئة في القطاع، بما في ذلك أمن المعلومات السيبراني والذكاء الاصطناعي. وأخيراً، سنعزز شراكاتنا مع منسقي الأعمال المحليين

وموزعي البيع، مما يمكننا من تقديم حلول شاملة ودعم عملاء متفوق.

• بالنظر إلى قطاع برامج إدارة الفيديو سريع التطور، ماذا تقدم مايستون سيستمز للبقاء في طليعة الابتكار والتكيف مع التقنيات الناشئة؟ هل يمكنكم تقديم بعض الأمثلة عن الابتكارات الحديثة أو الشراكات في القطاعات المهمة التي وضعت الشركة في موقع الريادة التكنولوجية؟
قد يكون الذكاء الاصطناعي هو أحد التقنيات الناشئة بشكل سريع في جميع القطاعات. ونرغب في تمكين عملائنا من الحصول بسهولة على أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي، ولذلك أنشأنا ما نسميه «MILESTONE AI BRIDGE» وهو بوابة واجهة برمجة التطبيقات (API) المصممة خصيصاً لتطبيقات (GATEWAY) تحليلات الفيديو والذكاء الاصطناعي. يُسّط هذا الجسر التكامل ونشر تطبيقات الذكاء الاصطناعي ويضمن الوصول إلى الفيديو واستعادة الأحداث والبيانات الوصفية بشكل قابل للتوسيع ومتوافق مع جميع البيئات، مما يسهل اعتماد تقنية الذكاء الاصطناعي بشكل أسرع لعملائنا

• هل يمكنكم تقديم أمثلة عن كيفية قيام مايستون سيستمز بمساعدة المؤسسات عبر القطاعات مثل الرعاية الصحية والتصنيع وأمن المطارات على تحسين الكفاءة والإنتاجية؟
تميزت مايستون بالابتكار والحفاظ على التقدم التكنولوجي. نستثمر بشكل كبير في البحث والتطوير، وندعم باستمرار توجهات القطاع ونتعاون مع شركاء التكنولوجيا لتقديم حلول حديثة لعملائنا.

على سبيل المثال، ضمنت شركتنا الأخيرة مع إنتل ونفدينا أن نظام XPROTECT AI Bridge الخاص بنا سيمكن العملاء في جميع القطاعات من الوصول إلى غالبية التطورات الحالية والمستقبلية في مجال الذكاء الاصطناعي لتحسين أمنهم وكفاءتهم وفعاليتهم التشغيلية وغيرها. بالإضافة إلى ذلك، تعاوننا مع ARCULES قدم نسخة مستضافة في السحابة من برنامج XPROTECT والتي ستضيف قدرة توسع وكفاءة كبيرة لعملائنا مع ضمان تخصيص الشبكات الرأسمالية والعملياتية بطريقة فعالة في الوقت الحاضر والمستقبل.

بالإضافة إلى ذلك، أطلقت مايستون مؤخرًا باستخدام حل XPROTECT VMS الذي ندرج أنه لا يمكن أن يحل محل نسبة الأمان المهنية في الرعاية الصحية، ولكن تكنولوجيا الفيديو المدفوعة بالبيانات يمكن أن تساعد الممرضات في استخدام خبرتهم حيث يحتاجون إليها بشكل أكبر. بعد XPROTECT HOSPITAL ASSIST في حل مراقبة المرضى عن بُعد مما يسهم في هذه التعاونات الاستراتيجية والابتكار بحيث يمكن للمهنيين الصحيين تقديم الرعاية عالية الجودة التي يرغبون دائماً في تقديمها.

هذه التعاونات الاستراتيجية والابتكار المستمر هي بعض الأمثلة التي ستسمح لشركة مايستون بالاستمرار في قيادة قطاع برامج إدارة الفيديو.

الهجمات السيبرانية ضد الحكومات آخذة في الارتفاع في عام 2023

بقلم: روث سي

باحث وأستاذ في مجال الأمن السيبراني في ATLAS VPN، مهتم بالجرائم الإلكترونية والأمن عبر الإنترنت

وفقاً للبيانات التي قدمها فريق ATLAS VPN، في النصف الأول من عام 2023، كان هناك 49 حادثاً إلكترونيًا كبيراً يتعلق بالوكالات الحكومية - بزيادة قدرها 11% عن نفس الوقت من العام الماضي. وأثرت الهجمات على هيئات حكومية في 27 دولة على الأقل حول العالم.

ويستند التحليل إلى المعلومات الصادرة عن مركز الدراسات الاستراتيجية والدولية، الذي يتتبع الحوادث السيبرانية الهامة. ركزت فقط على الحالات التي تتعلق بالوكالات الحكومية أو ممثلها أو المتعاقدين معها.

هذا العام، واجهت الوكالات الحكومية في الولايات المتحدة أكبر عدد من الهجمات، حيث استهدفت 16% منها البلاد على وجه التحديد. أدى الصراع الممتد بين روسيا وأوكرانيا أيضًا إلى عدد من الحوادث السيبرانية ضد الكيانات الحكومية في البلدين. وعندما يتعلق الأمر بالبنية التحتية، فإن المتسللين الروس هم في المقدمة، ويُعتقد أنهم مسؤولون عن حوالي 29% من هذه الهجمات. ويأتي في المرتبة التالية مجرمون الإنترنت المرتبطون بالصين، حيث يمثلون 18%. بينما تحتل إيران المرتبة الثالثة بنسبة 10%.

تقوم الوكالات الحكومية بتجميع وتخزين كمية كبيرة من البيانات الحساسة، مثل المعلومات الشخصية عن المواطنين الأفراد. ويمكن بيع هذه البيانات على شبكة الإنترنت المظلمة أو احتجازها كرهينة حتى يتم دفع الفدية، مما يجعل هذه الوكالات هدفًا جذابًا لمجرمي الإنترنت.

بالصين، حيث يمثلون 18%. بينما تحتل إيران المرتبة الثالثة بنسبة 10%. منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

منذ عام 2005، شهدت الوكالات الحكومية في جميع أنحاء العالم من مجموع 616 هجمة إلكترونية كبيرة. وقد حدث أكثر من نصف هذه الحوادث - 56% - في السنوات الخمس الماضية فقط، بما في ذلك النصف الأول من عام 2023.

الانصاري للصرافة، تبرم شراكة مع «فرعة» لتعزيز مساهمتها الاجتماعية والارتقاء بتجربة العملاء



كتب : وائل الجعفري - على الديب

أعلنت «الانصاري للخدمات المالية ش.م.ع.»، المدعومة من سوق دبي المالي تحت الرمز (DFM: ALANSARI)، أن «الانصاري للصرافة»، الشركة الرائدة في توفير خدمات التحويلات المالية وصرف العملات الأجنبية في دولة الإمارات العربية المتحدة وأحدى شركات المجموعة، قد أبرمت شراكة استراتيجية مع «فرعة»، المبادرة الاجتماعية الرامية لتعزيز التكافل المجتمعي في دولة الإمارات. وتهدف الشراكة إلى تعزيز تجربة ليهودنا الهادئة إلى تعزيز من الخدمات التي تقدمها، ويُعدنا أن نقدم لحاملها بطاقة «فرعة» مجموعة من الخدمات، مثل العروض الحصرية والمزايا الموسمية، تتماشى مع التزامنا بتقديم تجربة استثنائية.

ومن جهته أكد العقيد أحمد محمد بوهوارن الشاسي - مدير عام صندوق التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

وتحتوي «الانصاري للصرافة» على أهداف مبدئية فرعة ذات الصيغة الكفالة المجتمعية والتي تقدم خدمات لمنسوبيها وحاملها بطاقة «فرعة» لتسهيل عليهم ومساندتهم في تحقيق الحياة الكريمة لهم ولأسرهم بما يسهم في تحقيق الاستقرار المجتمعي وتعزيز أمن المجتمع.

ويُعد برنامج «فرعة» أحد المبادرات الاجتماعية لصدور التكافل الاجتماعي للعاملين بوزارة الداخلية الرئيس التنفيذي لفرعة، الحرس على تعزيز الشراكات بما يعزز جودة الحياة للمجتمع الإماراتي وذلك من خلال توسيع دائرة المستفيدين من الخدمات الكفالة الرائدة التي تقدمها «فرعة» والتنوع فيها.

انطلاق فعاليات تحدي العرب لإنترنت الأشياء والذكاء الاصطناعي في 12 دولة عربي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي



المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو 180 شركة ناشئة 950 مشروع تخرج 960 مشروعا من مدارس المتفوقين و 7000 متدرب ويعتبر تحدي مصر لانتزعت الأسياء من اهم المسابقات التي تعقد في جمهوريه مصر العربية في المجالات ذات الصلة بالتحدي

المقبل، وقد دعم تحدي مصر لانتزعت الأسياء منذ بدايته وحتى عام 2023 بدعم وتمويل من أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا نحو

المصرية للاتصالات «وي» تفتتح 5 مدارس جديدة للتكنولوجيا التطبيقية بمحافظة أسبوط والقليوبية والبحيرة وجنوب سيناء وقنا

بأحدث الأجهزة والتقنيات التكنولوجية وكذلك تدريبات ميدانية للطلاب داخل المواقع الفنية بالشركة المصرية للاتصالات والشركات التابعة؛ بهدف إكساب الطلاب المهارات الفنية المطلوبة لبناء فني محترف يدرك ثقافة العمل المعاصر ولديه القدرة على الانخراط في سوق العمل، ويحصل خريجو مدارس «وي» بعد ثلاث سنوات على شهادة الدبلوم الفني في التخصصات التالية: (اتصالات، تطوير المواقع والبرمجيات، شبكات وأمن المعلومات) والتي تؤهلهم للاتحاق بالكليات التكنولوجية ومعاهد وكليات التعليم الصناعي وكذلك كليات الهندسة بعد اجتياز اختبار المعادلة.

كذلك نظمت المصرية للاتصالات ملتقى توظيف لخريجي الدرجة الأولى من مدرسة «وي» للتكنولوجيا التطبيقية بالقاهرة، عقب تخرجهم في شهر مايو الماضي، بمشاركة 28 شركة من الشركات الدولية والمحلية العاملة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وذلك لإتاحة الفرصة للخريجين للحصول على مسارات وظيفية لدى الشركات المشاركة، حيث سمح الملتقى للخريجين بالتعرف على شركات التكنولوجيا واتجاهات السوق وأحدث ابتكارات مجال التكنولوجيا.

بالمصرية للاتصالات إن «دعم التعليم يُعد من أهم ركائز استراتيجية المسؤولية المجتمعية للشركة، خاصة التعليم الفني، إيماناً منها بدوره الحيوي في دعم المجتمع ودعم تطوير صناعة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في مصر، وأن مدارس «وي» للتكنولوجيا التطبيقية تساهم بشكل كبير في تحقيق هذا الهدف بما تقدمه من مناهج دراسية فريدة من نوعها تجمع بين التعليم الأكاديمي والممارسة العملية»

جدير بالذكر أنه تم خلال العام الجاري تخريج الدفعة الأولى من طلاب مدارس «وي» للتكنولوجيا التطبيقية بالقاهرة، والتي كان قد تم إنشاؤها منذ ثلاث سنوات تم خلالها عقد العديد من الشراكات المتميزة مع جهات دولية متخصصة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتضمين مناهجهم متقدمة تتماشى مع الجانب الأكاديمي طبقاً للمناهج الموضوعية ومتطلبات سوق العمل الفعلية، وكذلك توفير تدريبات مهنية متخصصة.

وتوفر مدارس «وي» للتكنولوجيا التطبيقية لطلابها كافة المستلزمات الدراسية والمعدات التدريبية بالإضافة إلى تسليم تابلت لكل طالب وكذلك توفر أنبوبسات لنقل الطلاب إلى مواقع التدريب الميداني، كما توفر تدريبات عملية بمعامل وورش مجهزة



تتفق مع رؤية مصر 2030 لتطوير منظومة التعليم الفني والتدريب المهني.

وتقوم وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بتحمل نحو 75% من تكلفة تعليم الطالب خلال فترة دراسته في المدرسة.

ويتمكن للطلاب الحاصلين على الشهادة الإعدادية التقدم للاتحاق بالمدارس الجديدة حتى يوم السبت 2023/9/9، عبر الموقع الإلكتروني الرسمي لوزارة التربية والتعليم والتعليم الفني.

وقال المهندس محمد نصر، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرية للاتصالات إن «التوسع في إنشاء مدارس «وي» للتكنولوجيا التطبيقية في محافظات مصر يأتي تنفيذاً لخطة الشركة الطموحة لتطوير منظومة التعليم الفني وتغيير الصورة النمطية عنه في مصر، وهو ما ظهر جلياً في زيادة الإقبال على الالتحاق بها على مستوى محافظات الجمهورية في الدفعة اللاحقة» مشيراً إلى أن الشركة ستواصل القيام بدورها المجتمعي في دعم وتطوير منظومة التعليم الفني في مصر من أجل إعداد جيل جديد من العمالة الفنية لديه من المهارات ما يؤهله للمنافسة في الأسواق المحلية والإقليمية والدولية.

وقالت نجلاء نصير، رئيس قطاع المسؤولية المجتمعية

كتب : **مصطفى إبراهيم - دينا عبد المنعم**

كشفت الشركة المصرية للاتصالات عن افتتاح خمسة فروع جديدة لمدارس «وي» للتكنولوجيا قبيل بدء العام الدراسي الجديد 2023/2024 بخمسة محافظات على مستوى الجمهورية وهي محافظات أسبوط والقليوبية والبحيرة وجنوب سيناء وقنا، وذلك تحت رعاية وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وبالتعاون مع وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني، وافتتاح هذه المدارس الخمسة الجديدة يصل عدد مدارس «وي» للتكنولوجيا التطبيقية إلى 12 مدرسة في جميع أنحاء الجمهورية.

تأتي هذه الخطوة في إطار تنفيذ بروتوكول التعاون الممتد بين وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ووزارة التربية والتعليم والتعليم الفني، لاستكمال مسيرة النجاح التي حققتها مدارس «وي» على مستوى الجمهورية والتي تستهدف التوسع في إنشاء مدارس التكنولوجيا التطبيقية في جميع المحافظات لسد الفجوة بين العملية التعليمية النظرية والاحتياجات الفعلية لسوق العمل من خلال توفير فرص تعليمية متميزة لبناء هذه المحافظات

بحضور نخبة من قادة قطاع التكنولوجيا ورواد الأعمال

«جو ماي كود» تطلق فعاليات النسخة الأولى من قمة الابتكار والتكنولوجيا في مصر تحت شعار «RELEASE YOUR INNER CODE»

التكنولوجيا في مصر وعلى الصعيدين الوطني والعالمي»

يذكر أن «جو ماي كود» هي شركة عالمية رائدة في مجال تقديم برامج تدريبية مبتكرة في مجالات مثل تطوير تطبيقات المحمول، والذكاء الاصطناعي، وتصميم وتطوير المواقع الإلكترونية، وغيرها.

تستخدم الشركة أساليب تعليمية حديثة وتفاعلية تجمع بين التعلم النظري والتطبيق العملي، مما يمنح المتدربين فرصة فريدة لاكتساب المهارات اللازمة لمواكبة التطورات التكنولوجية السريعة.

يذكر أن «جو ماي كود» بدأت في تونس عام 2017، بهدف سد الفجوة بين البنية التحتية القائمة في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا والمهارات الرقمية المطلوبة في سوق العمل العالمي الحالي، ووسعت وجودها في المنطقة حتى امتد نطاق عملها إلى ثمان دول في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا. يتسجل أكثر من 1000 طالب جديد في إحدى الدورات التعليمية 30x التي تقدمها «جوميكود» كل شهر، بهدف تعلم المهارات الرقمية المطلوبة، والعمل الجماعي، التعلم الرقمي، رفع الوعي لدى طلاب بقضايا التنمية المستدامة وتمكين المرأة.

ألف متقدم من أكثر من 10 جامعات



موقع GO MY CODE وسيتم اختيار الفائزين وفقاً للضوابط التي وضعتها الشركة والتي تأخذ في الاعتبار مبدأ تكافؤ الفرص من حيث النوع والنوع ونوعية التدريب.

من جانبه، صرح أحمد عراقي، المدير العام لشركة جو ماي كود في مصر: «تتبع هذه القمة التزام شركة جو ماي كود بتوفير منصات حية وديناميكية لتبادل الأفكار وتعزيز التواصل وبناء شبكات تعاون قائمة على الإبداع والتكنولوجيا، وتتطلع إلى مشاركة مثمرة ومجدية وإلى رؤية آثار إيجابية تركها هذه الفعالية على مستقبل

كتب : **دينا عبد المنعم - أمين قدرى**

عقدت شركة «جو ماي كود» الشركة العالمية الرائدة في مجال الابتكار والتدريب - فعاليات النسخة الأولى من قمة الابتكار والتكنولوجيا في مصر، تحت شعار «RELEASE YOUR INNER CODE» والتي تعد حدثاً استثنائياً والأول من نوعه في مصر، حيث تهدف إلى توفير فرصة فريدة للتعاون والتواصل الاجتماعي بين المبدعين والمبتكرين والمواهب في مجالات الابتكار والتكنولوجيا، وذلك بحضور نخبة من الرؤساء التنفيذيين لكبرى الشركات، ورواد الأعمال وقادة قطاع التكنولوجيا والموارد البشرية، والسوق.

تأتي هذه القمة ضمن استراتيجية شركة «جو ماي كود» لتكون «مركز التكنولوجيا والإبداع في مصر»، وتعكس التزام الشركة الدائم بتعزيز التفكير الإبداعي وتطوير المهارات التقنية للشباب.

ويشارك في هذه القمة خبراء من مختلف أنحاء العالم، ويضمه الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية في فندق فور سيزونز الرياض بمركز المملكة في الفترة من 30 أغسطس، وتوقع 14 مذكرة تفاهم واتفاقيات تتعمور حول القطاع العالمي ما بين جميع الجهات الحكومية والخاصة لتنميته.

كتب : **أمير طه - وائل الحسيني**

الرياض، المملكة العربية السعودية، 31 أغسطس 2023: شهد منتدى العالم القادم، الحدث الذي يجمع قادة وخبراء قطاع الألعاب والرياضات الإلكترونية من مختلف أنحاء العالم، ويُعظمه الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية في فندق فور سيزونز الرياض بمركز المملكة في الفترة من 30 أغسطس، توقيع 14 مذكرة تفاهم واتفاقيات تتعمور حول القطاع العالمي ما بين جميع الجهات الحكومية والخاصة لتنميته.

وشملت مذكرات التفاهم والاتفاقيات جوانب الاتحادات، والرياضات، والقيم المقترحة، والتعليم، حيث تم توقيعها كجزء من أنشطة الحدث العالمي الذي يحتتم فعاليات أكثر حث للألعاب والرياضات الإلكترونية

توقيع 14 مذكرة تفاهم واتفاقية ضمن منتدى العالم القادم

هيدج الناشئة للتكنولوجيا المالية تختتم جولة تمويل ما قبل البذور بنجاح وتتوسع محلياً وإقليمياً

كتب : **محمد الخولي - مصطفى إبراهيم**

أعلنت شركة هيدج "HEDG" المصرية الناشئة للتكنولوجيا المالية عن إتمامها جولة تمويل ما قبل البذور بمشاركة مستثمرين مصريين وسعوديين من ذوي الخبرة. تم تحقيق جمع أموال بستة أرقام، ولكن لم يتم الكشف عن القيمة المحددة للتمويل. تأسست هيدج "HEDG" في يوليو 2022، ويقودها محمد الخولي، الرئيس التنفيذي لشركة هيدج "HEDG" في القاهرة. على يد المؤسس والرئيس التنفيذي أحمد عبد المعطي، بالإضافة إلى شريك المؤسس غير التنفيذي أحمد عراقي. تسعى الشركة إلى إحداث ثورة في مجال التقنيات المالية بهدف تحسين جودة الحياة للعاملين في القطاع الخاص والمستقلين. تهدف الشركة إلى تقديم حلول تخطيط مالي مبتكرة تساهم في التخطيط للتقاعد واستثمار الدخل. تتعزز هيدج "HEDG" استثمار السيوولة المالية الحاصلة من التمويل الجديد لتقديم مفهوم جديد للأخبار والاستثمار، متوافقاً مع التقنيات المالية الحديثة واهتمام الجيل الجديد بهذه التقنيات. ستقدم الشركة تجربة إلكترونية متميزة باستخدام تطبيقات ذكية، مما يوفر وقت وجهد العملاء.

وتستهدف الشركة تنويع منتجاتها لتشمل خدمات استثمارية متقدمة بالتوجه نحو التقاعد، بالإضافة إلى تلبية احتياجات الناشئة والصغيرة والمتوسطة. قال أحمد عبد المعطي الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي للشركة، «يهدف إلى تطوير نموذج تقني مالي يساهم في نشر ثقافة الاستثمار والتخطيط المالي لمساعدة طبقة العاملين في القطاع الخاص والمستقلين على بناء خطط تقاعد واستثمار مدخراتهم. أضاف نسي أيضاً للانضمام إلى المختبر التقني للهيئة العامة للرقابة المالية (SANDBOX) بعد الانتهاء من تطوير البنية التقنية، وذلك لاستفادة من فرص التوسع في السوق المصرية وإقليمياً.»



«فودافون مصر» تعلن تخرج دفعة جديدة من برنامج التدريب الصيفي 2023

الرؤية الرقمية قدمتها المستشارية النفسية شيري بطرس بمشاركة الدكتورة كارول همال الخيرة في المعالجة الفنية، تضمنت العلاج بالفن للمتدربين كوسيلة إبداعية للتعبير والاسترخاء، بالإضافة إلى عقد ورشة عمل عن مهارات العرض التقديمي المؤثرة من خلال السرد القصصي قدمها LUKE LEHNER. مؤسس المشارك لشركة IRITGALA ومؤسس LUKE LEHNER STUDIOS، تم أيضاً تزويد المتدربين بالمهارات العملية لتقديم العروض التقديمية المؤثرة باستخدام تقنيات الإرتجال وسرد القصص.

بالإضافة إلى تنظيم يوم للمسؤولية الاجتماعية للشباب، حيث تضمنت فعاليات فودافون مصر مع بنك الكساء المصري، وشارك المتدربون في إعادة تدوير منتجات فودافون القديمة وتحويلها إلى عناصر مفيدة. كما قدمت أميرة أديب، خبيرة مؤثرة في وسائل التواصل الاجتماعي، محاضرة حول أهمية إعادة التدوير وشاركت في الأنشطة الخاصة بهذا المجال. وفي ختام البرنامج، تم تنظيم حدث مليء بالصورة بعنوان «السعادة في الصفاء»، وشمل العديد من الألعاب وجلسة تصوير تحت عنوان «السعادة في الصفاء».



الشباب وتمكينهم من تطوير مهاراتهم واكتساب المعرفة التي تمكنهم من التقدم في مساهمهم المهني». وأضافت فتاوي: «تعليم أن المواهب الشابة هي أساس نجاح أي شركة، ولذلك نحرص على توفير بيئة عمل تشجع الإبداع والتطور الشخصي من خلال برامج التدريب والتطوير الاحلابة، كما نسعى لتزويد الموظفين الشباب بالمعرفة والمهارات المطلوبة في سوق العمل المتغير والتكنولوجيا المتقدم، إذ إن الشباب لديهم القدرة على تغيير العالم وتحقيق الابتكار، ولذا نعمل على توفير بيئة عمل محفزة وفرص متعددة للنمو والتطوير». تضمنت فعاليات التدريب جلسة حول

كتب: **أمين قدرى - وائل الجعفرى**

في إطار استراتيجية «فودافون مصر» لتعزيز الاستثمار في رأس المال البشري، أعلنت الشركة تخرج دفعة جديدة من الطلاب من مختلف الجامعات المصرية الحكومية والخاصة ضمن برنامج التدريب الصيفي لتنمية مهارات الطلاب لزيادة كفاءتهم لاكتساب التطورات التكنولوجية الحديثة وتضمن البرنامج هذا العام عدداً من الأنشطة المتنوعة من أهمها أنشطة العمل الجماعي، التعلم الرقمي، رفع الوعي لدى طلاب بقضايا التنمية المستدامة وتمكين المرأة.

منذ أكثر من 20 عامًا، كانت فودافون مصر من أوائل الشركات التي أدركت أهمية التدريب الصيفي في تطوير وإعداد قادة المستقبل ومن هذا المنطلق حرص فودافون مصر على تطوير التدريب الصيفي لمواكبة التطورات التكنولوجية الحديثة وتضمن البرنامج هذا العام عدداً من الأنشطة المتنوعة من أهمها أنشطة العمل الجماعي، التعلم الرقمي، رفع الوعي لدى طلاب بقضايا التنمية المستدامة وتمكين المرأة.

ألف متقدم من أكثر من 10 جامعات

المهارات الرئيسية للطلبة والكوادر البشرية المتخصصة في المجال. كما تم توقيع اتفاقية لتجارب السباح الدوليين وبرنامج الولاء بين الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية والهيئة السعودية للسياحة، بالإضافة إلى مذكرة تفاهم بين الجانبين لتحسين تجربة السباح والترويج لموسم الجيمز. كما تم توقيع مذكرة تفاهم بين الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية وكلية الأمير محمد بن وليد لإدارة زيادة الأعمال بحضور عميد الكلية الدكتور زغير ديرجرف، وممكثرتي تفاهم لبنك التنمية الاجتماعية مع VANGUARD و SANDSOFT. والنسبة إلى جانب الرياضات، تم توقيع اتفاقية بين الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية وكتكتا (KFC)، واتفاقية أخرى بين STC PLAY و GEEKAY ESPORTS، بالإضافة إلى مذكرة تفاهم بين STC PLAY و LG.

على مستوى العالم «موسم الجيمز: أرض الأبطال». وتم بحضور «صاحب السمو الملكي الأمير فيصل بن بندر بن سلطان» رئيس مجلس إدارة الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية، ورئيس وممثلي اتحادات الرياضات الإلكترونية في دول الخليج العربي، والإعلان عن تأسيس الاتحاد الخليجي للرياضات الإلكترونية، حيث سيعمل الاتحاد على دعم المواهب الخليجية ورعايتهم وتطويرهم من خلال بطولات سنوية يتم استضافتها في جميع الدول.

وإلى جانب الاتفاقية، تم توقيع مذكرات تفاهم بين الاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية واتحادات الكويت، وقطر والبحرين والإمارات العربية المتحدة، بهدف لمشاركة الخبرات، والتعاون في جوانب المناهج التعليمية، والرياضات الإلكترونية عبر استضافة البطولات ونهائ.

وفي جانب القطاع الحكومي، تم توقيع مذكرة تفاهم جمعت الأولى وزارة التعليم والاتحاد السعودي للرياضات الإلكترونية بحضور الدكتور سعد الحربي وكيل الوزارة للبرامج التعليمية، لبحث سبل التعاون فيما يتعلق بنشر ثقافة الرياضات الإلكترونية بين أفراد المجتمع التعليمي، وبناء

الرعاية الصحية:

تبادل الخبرات الطبية وتطبيق أحدث الابتكارات الطبية مع المكسيك

كتب : **وائل الجعفرى - سماح سعيد**

ناقش الدكتور أحمد السبكي - رئيس الهيئة العامة للرعاية الصحية والمصرف العام على مشروعى التأمين الصحي الشامل وحياة كريمة بوزارة الصحة والسكان، مع هيكتور أورتيغا - القائم بأعمال السفير المكسيكي في مصر، فرص تعزيز التعاون في مجالات الرعاية الصحية بين البلدين، وتبادل المعرفة والخبرات الطبية، والتدريب والتطوير المهني للكوادر الطبية، وتبادل المعلومات والخبرات حول إدارة الأمراض الصحية، وتعزيز قدرات الرعاية الصحية الأولية في المجتمع، وتعزيز استخدام التكنولوجيا والتقنيات الطبية المتطورة في مجالات مثل التشخيص الطبي والتصوير الطبي والجراحة الروبوتية.

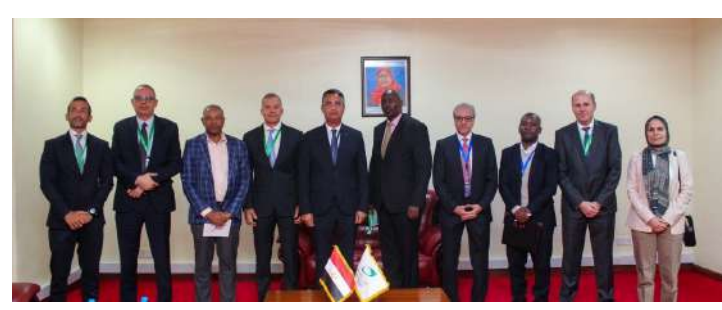
وتطرق اللقاء، إلى بحث سبل تبادل الخبرات وتعزيز التعاون في مجال السياحة العلاجية، خاصة لما تمتلكه مستشفيات هيئة الرعاية الصحية من بنية تحتية متطورة، وتجهيزات عالية المستوى، وخدمات فندقية توفر بيئة صحية وهادئة للمرضى، وتطبيقها لأضخم برامج السياحة العلاجية تحت مظلة مشروعها «نراك في مصر» أكد السبكي، أهمية الشراكة الاستراتيجية بين مصر والمكسيك في مجال الرعاية الصحية، وذلك في ضوء الطفرة التي شهدتها مصر في هذا القطاع، مشيراً إلى التوجه الكبير الذي حققته مصر في تحسين البنية التحتية الصحية، والتجهيزات الطبية وغير الطبية عالية المستوى، وتطوير الخدمات الطبية، والميكنة والتحول الرقمي للخدمات، مما يفتح آفاقاً جديدة للتعاون وتعزيز ريادة مصر عالمياً في مجال الرعاية الصحية.

البريد المصري يشارك في منتدى الأعمال البريدي بمدينة أروشا بتنانيا

تقديم الخدمات البريدية واللوجستية إلى كافة البلدان الشقيقة، بالإضافة إلى بحث فرص الاستثمار المشتركة.

وقد عقد الدكتور شريف فاروق، رئيس مجلس إدارة البريد المصري على هامش فعاليات المنتدى، العديد من الاجتماعات الثنائية لمناقشة تعزيز سبل التعاون المشترك مع كل من السيدة أنجل باندا، المدير العام لبريد مالايو والسيد جون توني، المدير العام لبريد كينيا، والسيدة ساندرا توشي بونج، المدير العام لبريد الكونغو الديمقراطية.

وجدير بالذكر أن هذا الاجتماع يأتي عقب انعقاد الدورة العادية الحادية والأربعين لمجلس إدارة الاتحاد الإفريقي الشامل وفرق الخبراء الذي شارك فيه البريد المصري بصفته رئيساً لفريقي خبراء الأجور وفريق المسائل المعنية بمقررات المؤتمر الاستثنائي للاتحاد البريدي العالمي المقرر انعقاده خلال الفترة من 1 إلى 5 أكتوبر القادم بالمملكة العربية السعودية.



البريدية في ظل عصر التحول الرقمي، وتعزيز الابتكار والتنوع في القطاع البريدي، وتحقيق التوازن بين الخدمات والمنتجات؛ لتعزيز استدامة الأعمال البريدية. وأوضح الدكتور شريف فاروق، أن مشاركة البريد المصري في مثل هذه الجلسات تأتي بهدف تعزيز دوره الريادي وتعزيز سبل التعاون على مستوى قارة إفريقيا بما يساهم في نقل خبراته في مجالات

كتب : **وائل الحسيني - على الديب**

ردا على ما تداولته بعض المواقع الإلكترونية وصفحات التواصل الاجتماعي روابط إلكترونية منسوبة للبريد المصري تزعم منح مكافأة بقيمة 1000 جنيه لحاملي بعض بطاقات الرقم القومي، وقد قام المركز الإعلامي لمجلس الوزراء بالتواصل مع الهيئة القومية للبريد، والتي نفت تلك الأنباء، مؤكدة أنه لا صحة لمنح مكافأة بقيمة 1000 جنيه لحاملي بعض بطاقات الرقم القومي، وأن الروابط المتداولة مزيفة، وأن تلك المكافآت وهمية، ولا علاقة لهيئة البريد بها مطلقاً، مشددة على أن كل الإعلانات التي تخص أنشطة وأخبار الهيئة تتم بشكل رسمي من خلال قنوات الاتصال الخاصة بالهيئة، أو من خلال التواصل المباشر على الخط الساخن 16789، محذرة المواطنين من الانسياق وراء تلك الروابط المزيفة، التي تستهدف استغلال بياناتهم الشخصية، وسيتم اتخاذ كل الإجراءات القانونية حيال مروجي تلك الروابط الوهمية.

..ويُنفي منح مكافآت مالية لحاملي بعض بطاقات الرقم القومي

في أكبر جولة أولية لشركات البرمجيات كخدمة في تاريخ المنطقة :

27 مليون دولار استثمارات في «رواء» بقيادة واعد فنتشرز ومساهمة صندوق STC للاستثمار المؤسسي CIF

رواء تنضم لبرنامج الشركات المليارية وتسريع نموها وبناء اقتصاد قائم على المعرفة

البيع وربط مخزون الفروع بمخزون المتاجر الإلكترونية بسهولة. وتجاوزت قيمة المعاملات التي تم عبر منصة رواء ثمانية مليار ريال مما يجعلها واحدة من أسرع الشركات التقنية نمواً في المنطقة. وقدمت رواء حلولاً لأكثر من 7000 تاجر تجزئة في المملكة وخارجها، وخلقت أكثر من 250 فرصة عمل للشباب السعوديين، مما يعكس التزام الشركة بتحقيق نمو مستدام ومساهمة فعالة في التحول الرقمي في القطاع.

مبادرة وطنية مشتركة

وانعكاساً لنجاح شركة رواء المتسارع، أعلنت الشركة انضمامها لبرنامج «الشركات المليارية السعودية» الذي يعد مبادرة وطنية مشتركة بين وزارة الاتصالات وتقنية المعلومات، والبرنامج الوطني لتنمية تقنية المعلومات ومؤسسة مسك الحيرية بهدف تسريع نمو الشركات الناشئة المحلية خلال مسيرتها لتصبح شركات مليارية أو ما يعرف بال(UNICORN).



المدير الإداري لصندوق واعد فنتشرز ولنساهم في دفع عجلة التحول الرقمي في القطاع من خلال بناء منتج متكامل يُنافس المنصات العالمية في نفس المجال، نسعى لتحقيق فرق جوهري للتاجر المحلي بعد تبنية أفضل خدمة ممكنة لرقمنة وإدارة مخزونه بكفاءة عالية».

رواد أعمال

من جهته قال المهندس فهد العيدي،

وشارك في الجولة شركة الاتصالات السعودية من خلال صندوق STC للاستثمار المؤسسي CIF والذي تم إطلاقه في شهر فبراير من هذا العام بهدف الاستثمار في الشركات التقنية في مراحلها المبكرة وفي مختلف القطاعات الرقمية. ويشكل هذا الاستثمار علامة فارقة حيث تصبح رواء أول استثمار رأسمالي جريء من قبل صندوق مجموعة STC الاستثماري في المملكة. كما شارك في الجولة بعض من أكبر صناديق رأس المال الجريء الإقليمية والعالمية، مثل صندوق جرافين فينتشرز الأمريكي، وفيجن فنتشرز، وخوارزمي فينتشرز، وشركة رزم للاستثمار، وصندوق دراية للاستثمار، وصندوق سدو المالية، وشركة عبدالرحمن سليمان الراجحي وأولاده، ومستثمرين آخرين.

الشريك التقني المثالي

من جهته قال محمد القصير، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة رواء «بمساعدة هذا الاستثمار في تحقيق رؤيتنا لتكون الشريك التقني المثالي للشركات

الانتاج وتجزعات أسعار النفط

بقلم: رانيا جويل

محلل أسواق في الشرق الأوسط في XS.COM

لا تزال أسعار النفط الخام تتعرض لضغوط سلبية لليوم الثاني على التوالي حيث تلامس الأسعار دعم المتوسط المتحرك البسيط 200 يوم عند مستويات 79.50 دولار للبرميل خلال الساعات الأولى من تعاملات الفترة الأوروبية اليوم الثلاثاء قبل أن يرتد صعوداً ليتداول حالياً عند 80.45 دولار تزامناً مع توقعات بارتفاع مخزونات النفط الأمريكي الخام والتي تصدر البيانات الخاصة بها يوم غد الأربعاء.

غير أن أكثر العوامل التي تمثل عوائق أمام تحركات أسعار النفط الخام هي انخفاض صافي الأصول الأجنبية في السعودية بما يصل إلى 16 مليار دولار في يوليو، وهو أكبر انخفاض منذ ظهور كوفيد-19 في عام 2020 ذلك بعد أن خفضت السعودية إنتاجها من النفط الخام بمقدار مليون برميل يومياً حتى سبتمبر، بالإضافة إلى حصتها كجزء من تحفيضات العديد من أعضاء تحالف أوبك + التي بدأت في مايو. كما انخفضت الاحتياطيات من صافي الأصول الأجنبية إلى أدنى مستوى لها منذ عام 2009، بحسب بيانات البنك المركزي السعودي حيث وصلت تلك الاحتياطيات إلى 407 مليارات دولار حالياً.

وأوقع أن ترتفع الاحتياطيات الأجنبية السعودية في سبتمبر بعد توزيع أول أرباح مرتبطة بالأداء من شركة النفط الحكومية العملاقة أرامكو السعودية. خاصة بعد أن قالت أرامكو في وقت سابق من هذا الشهر إنها تعزم توزيع أرباح مرتبطة بالأداء على مدى ستة أرباع تبدأ في الربع الثالث من عام 2023. ذلك بعد أن عانت المالية العامة السعودية بسبب انخفاض أسعار النفط خلال هذا العام مقارنة بالعام الماضي، وانخفاض إنتاج النفط السعودي، وهو ما تتطلع السعودية من خلاله إلى رفع أسعار النفط.

ومن ناحية أخرى اتخذت الصين خطوات لتعزير اقتصادها المتعثر، وعلى الرغم من أن المستثمرين ما زالوا قلقين بشأن وتيرة النمو الاقتصادي في الصين وزيادة أسعار الفائدة الأمريكية بشكل أكبر من المتوقع والذي من شأنه أن يُضعف الطلب على النفط الخام. كما ترتقب السوق أيضاً العاصفة

الاستوائية «إداليا» وأي خطر قد تُشكله على إنتاج النفط والغاز في الولايات المتحدة. مما أدى إلى ارتفاع خام برنت بما يعادل 0.8% إلى 85.13 دولار للبرميل، متجاوزاً مستوى 85 دولاراً بعد أن أعاد اختبارها في وقت سابق من اليوم، وحقق الخام الأمريكي مكاسب بمقدار 0.6% ليصل إلى 80.38 دولار حالياً. ومن رأيي فإن تركيز أسواق الطاقة اليوم سيكون على إجراءات الصين لدعم اقتصادها، وتوجه العاصفة الاستوائية «إداليا» إلى فلوريدا وهو ما سيُحدّد إذا كان خام برنت يمكن أن يستعيد الزخم عند تجاوز 85 دولاراً أم لا.

حيث تقول وكالات الأنباء أن قوة «إداليا» تتزايد مع اقترابها من كوبا، وأعتقد إن التأثير الأكثر ترجيحاً لها هو انقطاع التيار الكهربائي لمدة يوم أو يومين مما سيدعم أسعار النفط على المدى القصير، خاصة وإن سيناريو الركود الناعم للاقتصاد الأمريكي عزز أسواق الطاقة على الرغم من الموقف المتشدد لمجلس الاحتياطي الفيدرالي بشأن رفع أسعار الفائدة. حيث بقيت أسعار النفط فوق 80 دولاراً للبرميل بدعم من انخفاض مخزونات النفط وتخفيضات الإمدادات من مجموعة أوبك + لمنجتي النفط. كما أوقع أن تمدد السعودية خفضاً طوعياً لإنتاج النفط بمقدار مليون برميل يومياً حتى أكتوبر تشرين الأول، حيث تسعى المملكة إلى تقديم مزيد من الدعم للسوق لتعويض خسائرها.

وفقاً لأسعار النفط ، على منصة MT4 من شركة XS.COM ، يتضح أن الاخراق الواضح لمستوى المتوسط المتحرك البسيط 200 عند 79.50 دولاراً يُعتبر ضرورياً للحفاظ على اتجاهها صاعد مستدام لأسعار النفط. غير أن القاع المزدوج في هذه الجولة، بمقدار 03 و 17 أغسطس، بالقرب من الدعم القوي عند حوالي 78.60-78.50 دولاراً سيشكل تحدياً أمام استمرار الهبوط.

لكن في حالة استمرار هبوط أسعار النفط بعد مستوى 78.50 دولاراً، لا يمكننا استبعاد احتمالات رؤية تراجع نحو الحد الأدنى للقفزة الرئيسية الهابطة بالقرب من 76.80 دولاراً على أبعد تقدير. كما أن التقارب بين خط الدعم السابق والخط العلوي للقفزة الهابطة يُضعف الاتجاه الصاعد الفوري لسعر النفط الذي يتداول بالقرب من مستويات 80.38 دولار للبرميل.

ومن رأيي حتى لو بقي سعر النفط أكثر ثباتاً أعلى مستوى 80.00 دولاراً، فإن التوسيع المستمر البسيط 100 وأعلى مستوى في أواخر أغسطس قد يقف عائقاً أمام استمرار الصعود عند 80.80 دولاراً و 81.70 دولاراً على التوالي. ويصرف النظر عن التحول الفني، فإن البيانات الأمريكية المقرر صدورها خلال الأسبوع الحالي حول التضخم والتوظيف، بالإضافة إلى مخزونات النفط الأسبوعية التي ستصدر غد الأربعاء، سيكون لها أثر بالغ الأهمية في تحديد تحركات أسعار النفط الخام على المدى القصير.

فرض ضريبة رقمية على «ميتا» و«جوجل» في 2025



كتب: دينا عبد المنعم

رشا حسين

تعتزم نيوزيلندا تقديم تشريع هذا الأسبوع يقر فرض ضريبة على الخدمات الرقمية على الشركات الكبيرة متعددة الجنسيات، اعتباراً من عام 2025 وستُفرض الضريبة المقترحة على الشركات الدولية التي تجني أكثر من 810 ملايين دولار سنوياً من الخدمات الرقمية العالمية وأكثر من 2 مليون دولار سنوياً من الخدمات الرقمية المقدمة للمستخدمين في نيوزيلندا، حسبما قال وزير المالية غرانت روبرتسون في ويلينغتون.

ذكر روبرتسون أن ذلك سيُطبق بنسبة 3% على إجمالي إيرادات الخدمات الرقمية النيوزيلندية الخاضعة للضريبة، على غرار الضرائب التي اعتمدها سلطات قضائية أخرى مثل فرنسا والمملكة المتحدة، حيث يُتوقع أن تجني الدولة عبر فرض هذه الضرائب 1.31 مليون دولار خلال 4 سنوات.

تشعر الحكومات في جميع أنحاء العالم بالقلق من أن الشركات مثل «جوجل» و«فيسبوك» لا تدفع ضرائب كافية أو لا تدفعها في الأماكن الصحيحة، وأن القواعد الضريبية العالمية الحالية لا تلتنظ بشكل مناسب الطريقة التي تجني بها هذه الشركات المال.

وقال روبرتسون: «من شأن فرض ضريبة رقمية على الخدمات الرقمية أن يخلق ضرائب على العيب على مجموعات أصغر من دافعي الضرائب».

تشرك الحكومة النيوزيلندية في المفاوضات مع منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية سعياً لتوصل إلى اتفاق متعدد الأطراف حول كيفية معالجة هذه القضايا، لكن روبرتسون أشار أن التقدم كان بطيئاً، وقال بينما سواصل العمل لدعم عقد اتفاق متعدد الأطراف، إلا أننا لسنا مستعدين للانطلاق حتى ذلك الحين، لذلك أعدنا تشريعاً جاهزاً لتنفيذ ذلك إذا لم نتج إجراءات منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية».

بقيمة 1.6 مليون دولار:

استثمارات جديدة بمنصة MALY للتقنية المالية



كتب: محمد الوطار - محمد شوقي

حصلت منصة مالي MALY، الإماراتية منصة التقنية المالية، على نحو 1.6 مليون دولار بجولة استثمارية (PRE-SEED) على طريق مجموعة من المستثمرين الملائكيين في دول مجلس التعاون الخليجي وستوظف المنصة الاستثمار في توسيع عملياتها بدخول أسواق جديدة بالمنطقة، وتسريع نمو تطبيقاتها وبطاقاتها المرتبطة بالبنوك.

الجدير بالذكر تأسست MALY المتخصصة في خدمات وحلول إدارة الأموال والاخيار، في دولة الإمارات عن طريق مو إبراهيم، وتقدم خدماتها عبر تطبيق رقمي وبطاقات ادخار مخصصة مرتبطة بصيحات العمل البنكية داخل دولة الإمارات، تساعد على إدارة نفقاتهم ووضع خطط أسبوعية أو شهرية للدخار عبر ميزة الخصم التلقائي من حسابهم وإيداع المبلغ المحدد وفقاً لرغبتهم في بطاقة ادخار منفصلة.

بقيمة 1.2 مليار دولار:

بيور هيلث تستحوذ على مجموعة سيركل هيلث البريطانية الضخمة



والتي تشمل شركة أوطوبي مستشفية للتأهيل بني لغرض الخدمات الصحة (SEHA)، والشركة الوطنية للتأمين الصحي (DAMAN PIJC)، و HMO TAMOUH HEALTHCARE، ومجموعة عيادات YAS، ومركز أبو ططبي للخلايا الجذعية.

وفي مايو من هذا العام، أتمت بيور هيلث استثماراً في حقوق الأسهم بقيمة 1.8 مليار درهم في مزود الرعاية الصحية الأمريكي ARDENT HEALTH SERVICES.

كتب: باسل خالد - محمد الخولي

كشفت بيور هيلث دعمها لشركة الاستثمار الحكومية في أبو ظبي «ADQ»، عن توقيع اتفاقية للاستحواذ على مجموعة سيركل هيلث البريطانية، المُشغّل الاستقلالي للمستشفيات، في صفقة تقدر بـ 1.2 مليار دولار أي ما يعادل 4.41 مليار درهم إماراتي .

وفقاً لبيان صدر عن مكتب أوطوبي للإعلام يوم الاثنين، فإن هذا الاستحواذ سيُمثل أول دخول للمنصة الصحية البريطانية ويشكل جزءاً من خطتها للتوسع العالمي، كجزء من الاستحواذ، ستحصل بيور هيلث على 100% من حصة مجموعة سيركل هيلث، بالإضافة إلى المستشفيات الجديدة

بقيمة 25 مليون دولار:

إي آند كايبتال تستثمر في IKIGAI LABS الأميركية الناشئة

الذكاء الاصطناعي التوليدي للبيانات الجدولية فعلاً

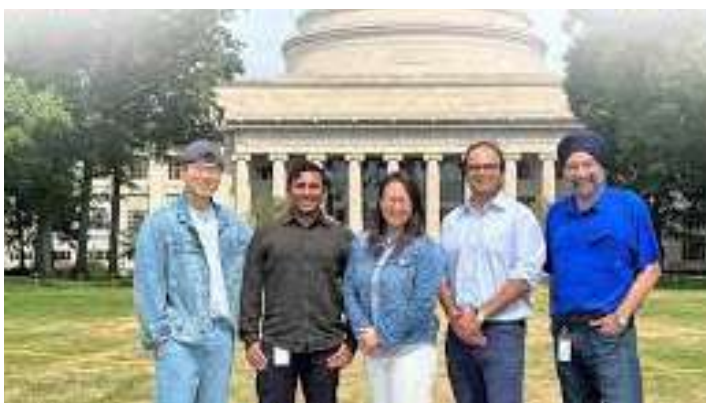
حقاً عبر الشركات».

وأضاف إدي فرحات، المدير التنفيذي لـ إي آند كايبتال:

«تعتقد أن IKIGAI على أعتاب ثورة في الطريقة التي تتعامل بها الشركات مع الذكاء الاصطناعي».

تتميز منصة IKIGAI LABS بالنهج المبتكر «EXPERT-IN-THE-LOOP» للتعلم التجريبي، بالإضافة إلى هذه المنصة السهلة والسريعة والقوية، تمكنت أكاديمية IKIGAI من تدريب أكثر من 6000 طالب من أكثر من 90 دولة حول مواضيع مثل «الذكاء الاصطناعي بدون كود» و «SERIES FORECASTING».

باستثمارها في IKIGAI LABS، تؤكد إي آند كايبتال على تفانيها في دعم التقنيات المبتكرة، ومن المتوقع أن يكون هذا الخطوة الاستراتيجية حافزاً للجيل القادم من حلول الذكاء الاصطناعي، مع تلة من عالم أعمال أكثر ذكاء يعتمد على البيانات.



ويجمع النهج المبتكر للشركة بين التنبؤات المتقدمة للسلسلة الزمنية مع ثلاثة أدوات أساسية: AIMATCH لمطابقة البيانات، AICAST للتنبؤ، و APLAN لتخطيط السيناريو.

قال ديفرارات شاه، المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة: «نرى في IKIGAI فرصة واضحة لمساعدة القوى العاملة العالمية على استغلال قوة الذكاء الاصطناعي. نحن متحمسون للعمل مع «إي آند كايبتال» وشركاء آخرين الذين يمكننا من جعل

كتب: وائل الجعفري - دينا عبد المنعم

كشفت شركة «إي آند كايبتال» عن مشاركتها في جولة التمويل الأولى لشركة «IKIGAI LABS» المتخصصة في استغلال قوة الذكاء الاصطناعي التوليدي للبيانات الجدولية.

تمكنت «IKIGAI LABS» من تأمين 25 مليون دولار في هذه الجولة، بمساهمات من إي آند كايبتال، PREMI INVEST، و FOUNDATION CAPITAL.

يبرز هذا التمويل من رؤية «IKIGAI LABS» في تحويل استخدامات الشركات للذكاء الاصطناعي، مما يمكن المؤسسات من إتقان الذكاء الاصطناعي عبر أكاديمية IKIGAI ومنصتها السهلة والسريعة والقوية.

تقدم IKIGAI LABS حلاً للذكاء الاصطناعي بدون كود، مما يساعد المؤسسات على مواجهة تحديات استغلال مجموعات البيانات الكبيرة وضمان التنبؤات الدقيقة.

سلتي المغربية الناشئة تحصد

تمويل عبر صندوق «كاش بلس»



كتب: علي الالديب - محمد حلمي

كشفت شركة «كاش بلس» ، المتخصصة في مجال الخدمات المالية في المغرب، عن استثمارها في الشركة الناشئة سلتي عبر هيكلها الاستثماري «كاش بلس VC» الذي يهدف إلى دعم الشركات الناشئة.

سلتي، الشركة التي تعمل في مجال توزيع المنتجات الاستهلاكية اليومية الموجهة للمتاجر المحلية، انضمت الآن إلى نظام «كاش بلس» الابتكاري.

الجدير بالذكر تأسست الشركة في العام 2020 بواسطة المبادر أيوب حريج، وتضم سلتي قاعدة متينة تتألف من أكثر من 10,000 متاجر نشط على منصتها الإلكترونية، وتقع معظمها في الدار البيضاء.

منصة HEDG للتقنية المالية تحصد استثمارات جديدة عن طريق مستثمرين مصريين وسعوديين

كتب: مصطفى إبراهيم - وائل الحسيني

كشفت هيدج "HEDG"، منصة التقنية المالية المصرية، عن إغلاقها جولة استثمارية (PRE-SEED) من ستة أرقام دون الإفصاح عن قيمتها الدقيقة؛ وذلك عن طريق عدد من المستثمرين المحليين من داخل مصر وآخرين من المملكة العربية السعودية. وستوظف المنصة الاستثمار في خدمة

خطتها للتوسع بتقديم مفهوم جديد للدخار والاستثمار للجمهور المصري من خلال تطبيقها على حد تعبيرها، وتوزيع منتجاتها المالية وإطلاق منتج استثماري يهدف لتفادي مخاطر التضخم من جهةة قال أحمد عبد المعطي مدير HEDG التنفيذي، أن شركته تطمح لخلق

استحداث نموذج تقني مالي للدخار والاستثمار يهدف لنشر ثقافة الاستثمار والدخار المالي بالسوق المصرية، ومن ثم فتح فرص وإمكانيات التوسع إقليمياً كما صرح أن الشركة تعزم تقديم طلب انضمام إلى المختبر التقني للهيئة العامة للرقابة المالية (SANDBOX) قور توافقاتها من أعمال التطوير والبنية التحتية.

«أبل» تطلق هاتفها «أيفون 15» الجديد ... يوم 12 سبتمبر الحالي

كتب: باسل خالد - محمد شوقي

حددت شركة «أبل» يوم 12 سبتمبر موعداً لأكبر حدث لترقية منتجاتها هذا العام، للكشف عن هاتف «أيفون 15» والجيل التالي من الساعات الذكية. بحسب خطة أعلنتها الشركة على موقعها الإلكتروني وعبر بريد إلكتروني بعنوان «WONDERLUST» و«WONDERLUST».

من المقرر بث العرض التقديمي عبر الإنترنت في الساعة 10 صباحاً بتوقيت الباسيفك، من حدث فاصح بمسرح ستيف جوبز التابع لشركة «أبل» في كوبرتينو، كاليفورنيا. ذكرت وكالة بلومبرغ نيوز في وقت سابق أن شركة «أبل» كانت تخطط لتقديم المنتجات الجديدة في التاريخ.

تتعرض «أبل» لضغوط أكبر من المعتاد على إطلاق «أيفون» حيث انخفضت مبيعاتها لمدة أربع متتالية في ظل مواجهة الشركة الطلب الهش على الهواتف الذكية والأجهزة الأخرى. ومن المفترض أن تساعد المنتجات الجديدة في استعادة النمو في موسم العطلات الهش، وهي أكبر فترة مبيعات لشركة «أبل» هذا العام. يجب «أيفون» وساعات أبل معاً غالبية إيرادات عملاق التكنولوجيا.

إبرز ما في هذا الحدث هو تشكيكة «أيفون 15»، والتي ستضمن طرازين للمبتدئين وطرازين متطورين. وستحصل الأجهزة المنخفضة التكلفة، والتي من المحتمل أن يطلق عليها اسم «أيفون 15 بلس»، على بعض إمكانيات طرازات «برو» (PRO) التي طرح العام الماضي، مثل شريحة A16 وواجهة ديناميكية وكاميرا خلفية بدقة 48 ميجابكسل، ولكنها ستحفظ بالتصميم الحالي.

ستطرا تغييرات أكثر أهمية على النماذج المتطورة، بما في ذلك الإطار المعاد تصميمه الذي يستخدم التيتانيوم بدلاً من الفولاذ المقاوم للصدأ، وحدود أرق بكثير حول الشاشة ومعالج A17 الذي يستخدم رقاقات 3 نانومتر الأكثر تقدماً. كما أن التيتانيوم سيحفظ الهواتف أخف قليلاً، وهناك زر جديد قابل للتخصيص سيحل محل مفتاح كاتم الصوت القديم الموجود منذ ظهور المنتج لأول مرة في عام 2007.

كما سيضيف جهاز «أيفون» الجديد المتطور، والذي يحتوي على شاشة مقاس 6.7 بوصة، كاميرا جديدة ذات تقريب بصري أعمق. وهو ما يعني أن الكاميرا يمكنها التركيز بشكل أوضح على الأشياء البعيدة باستخدام العدسة المادية نفسها، بدلاً من البرامج، مما يؤدي إلى الحصول على لقطات ذات جودة أعلى. وستحصل جميع أجهزة «أيفون» الأربعة الجديدة إلى منفذ شحن USB-C للتوافق مع لوائح الاتحاد الأوروبي الجديدة. ليكون هذا بمثابة أول مدخل موصل لجهاز IPHONE منذ عام 2012.



تيك توك يتجاوز إنستجرام في وقت قضاء المستخدمين على المنصة بعدد 4.43 مليار دقيقة يومياً

مستخدم بالغ شهرياً في الولايات المتحدة هذا العام، مقارنة بـ 118.4 مليون على إنستجرام.

وقالت تيك توك في مارس الماضي إن لديها بشكل عام، 150 مليون مستخدم نشط شهرياً في الولايات المتحدة عبر جميع الفئات العمرية، حيث سجلت أكثر من 4 مليارات مستخدم شهرياً في جميع أنحاء العالم في أكتوبر، لكنها لم تتجاوز جمهورها في الولايات المتحدة.

وساعد الحجم الكبير لإنستجرام وعلاقته مع فيسبوك والتطبيقات الأخرى المملوكة لمنصة على البقاء في الصدارة مع تيك توك في الإنفاق الإعلاني في عام 2023. ومن المتوقع أن تكسب الشركة حوالي ستة أضعاف ما يكسبه تيك توك بالدولار الإعلاني لكل مستخدم بالغ لكل ساعة يقضيها على التطبيقات.

بت أواسيس تؤمن تمويل جديد من ومضة كايبتال و COINDCX

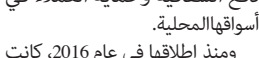
المشارك والرئيس التنفيذي لـ بت أواسيس: سعاده بالعمل مع COINDCX، المتخصصة في العملات الرقمية في الهند، من أول محادثاتنا، كان واضحاً أننا نتفهم رؤية مشتركة وتآزر في أسواقنا نتطلع إلى بنائها. الاستثمار سيستجيب لنا تحسين تركيزنا على تحسين منتجاتنا الحالية والتوسع في أسواقنا. نحن متحمسون جداً للفرض التي ستفتحنها لنا هذه التموليات».

من جهته قال سويت غوبتا، المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لـ COINDCX لـ «متحمسون بشدة للاستثمار في بت أواسيس. أكبر منصة لتداول العملات الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. لقد أعجبنا بالعرض المتميز لمنتجاتنا لبت أواسيس، والقيادة القوية، وإصرارهم على خدمة العملاء بأمان.

تمكنت شركة «بت أواسيس»، المتخصصة في تداول الأصول الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، من جذب استثمارات من COINDCX، الشركة الهندية الرائدة في تقديم خدمات الأصول الافتراضية عالية القيمة، وتضم قائمة المستثمرين في بت أواسيس أيضاً ومضة كايبتال وسجام كايبتال.

وبت أواسيس (BITOASIS) وتضم حضورها الإقليمي، وضمان النمو المستدام، وقيادة خارطة طريقها بطموحات عالية، حيث تواصل تأمين المزيد من التراخيص في المنطقة وخدمة العملاء الأفراد والمؤسسات، في طريقها نحو

وعلقت علا دودين، المؤسس



وفقا لتقرير : « AZA FINANCE » :

678 شركة للتكنولوجيا المالية في أفريقيا بنسبة نمو 17.7% في 2023

مصر ونيجيريا الأكثر نمواً وارتفع شركات الناشئة للتكنولوجيا المالية بنسبة 66.7% و50%



مع شركة AZA FINANCE، وهي شركة تكنولوجيا مالية أفريقية تقدم بنية تحتية مالية آمنة وفعالة للخدمات المصرفية الأجنبية والتسوية؛ CURACEL، وهي شركة بنية تحتية للتأمين تساعد شركات التأمين والشركاء في أفريقيا والأسواق الناشئة الأخرى على زيادة نطاق وظائف التأمين من خلال أدوات قائمة على السحابة وواجهات برمجة التطبيقات.

وجد التقرير أن التكنولوجيا المالية لا تزال هي القطاع الأكثر اكتظاظاً في النظام التكنولوجي الأوسع في أفريقيا، حيث استمرت في نموها الثابت خلال السنتين الماضيتين.

ومعدل النمو البالغ 17.7% إلى 678 مشروعاً من 576 في 2021 مشابه لما شهدناه بين عامي 2019

كتب : مصطفى ابراهيم - وائل الجعفري

تستمر الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا المالية في أفريقيا على مسارها التصاعدي، حيث ارتفع عددها بنسبة 17.7% ليصل إلى 678 شركة في عام 2023 مقارنة بعام 2021.

تأتي هذه البيانات وفقاً لأحدث إصدار من مجلة "ديسريرت أفريقيا: الابتكار من أجل أفريقيا"، التي تصدر كل عامين منذ يونيو 2017، وتتابع التطور المذهل للنظام الأفريقي للتكنولوجيا المالية خلال السنوات القليلة الماضية.

أصدرت النسخة الرابعة من التقرير بالشراكة

حتى نهاية سبتمبر الحالي :

مجلس الوزراء ينفي اصدار قراراً بحد عمل الموظفين يوم الأحد بنظام الـ «أون لاين» من المنزل

كتب : دينا عبد المنعم - سماح سعيد

ردا على ما رواه بعض المواقع الإلكترونية وصفحات التواصل الاجتماعي منشوراً منسوباً لمجلس الوزراء يتضمن قراراً بحد عمل الموظفين يوم الأحد بنظام الـ «أون لاين» من المنزل حتى نهاية شهر سبتمبر 2023، وقد تم نفي تلك الأنباء تماماً، وأكد مجلس الوزراء أنه لا صحة لحد عمل الموظفين يوم الأحد بنظام الـ «أون لاين» من المنزل حتى نهاية شهر سبتمبر 2023، وأن المنشور المتداول مزيف، وغير صادر عن رئاسة مجلس الوزراء، مُشيراً إلى أن قرار رئيس الوزراء الخاص بعمل الموظفين يوم الأحد من كل أسبوع بنظام الـ «أون لاين» قد صدر ليم تطبيقه خلال شهر أغسطس الجاري فقط، ولن يتم من هذا القرار خلال شهر سبتمبر المقبل، مناشداً العاملين بالجهات الإدارية للدولة عدم الانسياق وراء تلك الأخبار المغلوطة مع استياء المعلومات من مصادر الرسمية.

كتب : وائل الحسيني - محمد العطار

أطلقت منصة DABCHY، السوق الإلكتروني التونسي لبيع وشراء الأزياء بين الأفراد، عملياتها في مصر حيث نصحت الشركة الناشئة - التي جمعت 300 ألف دولار في جولة تمويل البذور في عام 2019 - في بناء مجتمع يضم مئات الآلاف من المستخدمين في تونس والمغرب والجزائر، بينما تم تنزيل تطبيقها على نظام أندرويد أكثر من 100,000 مرة، والآن، قامت بتوسيع نشاطها إلى مصر.

من جهتها قالت المنصوري، الرئيس التنفيذي لـ « DABCHY » - "نحن متحمسون لإحضار DABCHY إلى مصر، حيث نؤمن بقوة الأزياء في تحقيق التغيير الاجتماعي والاقتصادي الدائري، يمكن أن نجد المنتجات التي تعتمد على مودج الأزياء المستعملة نجاحاً في السوق الحالي ومع ذلك، النجاح ليس مضموناً وسيستعد على عدة عوامل، بما في ذلك قبول من قبل الجمهور، والقدرة على التنافس في السوق المحلي، والقدرة على تحقيق نمو مستدام.



الناشئة مثل DABCHY، إلى أسواق جديدة قد يوفر فرصاً لزيادة قاعدة المستخدمين وتعزيز النمو.

مصر هي واحدة من أكبر المستثمرين شراء وبيع الملابس المستعملة والجديدة عبر الإنترنت من منظور تحليلي، يمكن القول أن التوسع الجغرافي للشركات

بعد نجاحها في جمع 300 ألف دولار :

منصة DABCHY التونسية تنطلق في مصر

الأسواق في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ولها عدد سكان ضخم ونسبة عالية من الشباب الذين يمكن أن يكونوا مستهدفين لمنصة مثل DABCHY. وبالإضافة إلى ذلك، مع ازدياد الوعي بأهمية الاستدامة والاقتصاد الدائري، يمكن أن نجد المنتجات التي تعتمد على مودج الأزياء المستعملة نجاحاً في السوق الحالي ومع ذلك، النجاح ليس مضموناً وسيستعد على عدة عوامل، بما في ذلك قبول من قبل الجمهور، والقدرة على التنافس في السوق المحلي، والقدرة على تحقيق نمو مستدام.

إنديفور إيجيبت تطلق XCELERISE لدعم رواد الأعمال المصريين

بالإضافة إلى ذلك، سيتاح للمشاركين المختارين فرصة القيام بزيارة دولية لاستكشاف فرص السوق عن قرب.

التواصل الاجتماعي والتفاعل مع أصحاب المصلحة، يعزز البرنامج فرص التواصل الاجتماعي، مما يتيح لرواد الأعمال التواصل مع أصحاب المصلحة الرئيسيين، وقادة الصناعة، والأقران المتماثلين الذين يشركون الشغف بالابتكار والنمو. القطاعات المميزة للبرنامج تشمل: البناء الأخضر، إدارة النفايات، الطاقة المتجددة، الزراعة المستدامة، المواصلات والتكنولوجيا المالية التي يتبناها البرنامج. إرشادات وزيارات توسع السوق: سيتلقى رواد الأعمال إرشادات شاملة حول توسيع السوق، مما يتيح لهم اتخاذ قرارات مستنيرة وتحسين دخولهم إلى الأسواق الجديدة.



للإستفادة من الشبكة العالمية لـ ENDEAVOR التي تضم العديد من المرشدين، والمستثمرين، وأفضل الخبراء الرئيسيين، سيكسب المشاركون أفضل الممارسات لجمع الأموال بشكل فعال والحصول على الوصول إلى المستثمرين المحتملين من خلال التقديمات الاستراتيجية التي يتبناها البرنامج. إرشادات وزيارات توسع السوق: سيتلقى رواد الأعمال إرشادات شاملة حول توسيع السوق، مما يتيح لهم اتخاذ قرارات مستنيرة وتحسين دخولهم إلى الأسواق الجديدة.

كتب : باسل خالد - على الذيب

كشفت شركتنا إنديفور إيجيبت وGIZ EGYPT، نيابة عن الحكومة الألمانية، عن إطلاق برنامج XCELERISE الفريد من نوعه للنمو السريع بهدف إلى تسهيل الوصول إلى رأس المال وتوسيع الأسواق لجميع الشركات الناشئة التي ترغب الأعمال المستدامة.

يتم تصميم هذا البرنامج الذي يمتد لـ 15 شهراً خصيصاً لاستضافة "موسم القيرمز GAMERS"، واحدة من أكبر المهرجانات العالمية للألعاب، والتي وجدت إقبالاً كبيراً من قبل السكان، وتلقت صناعة الألعاب عبر الإنترنت في السعودية دعماً بقيمة 488 مليون دولار من اتحاد الرضات الإلكترونية السعودي وصندوق التنمية الوطني والبنك الاجتماعي للتنمية، وذلك وفقاً لإعلان في مؤتمر تكنولوجيا ليب في الرياض في فبراير الماضي.

تجاوزت 200 مليار دولار عالمياً :

الهواتف الذكية تسيطر على سوق ألعاب الأونلاين في السعودية

للسعوديين، حيث يشترك فيه 41% من المشاركين في الاستطلاع. كما تأتي مواقع مثل ويوتوب وتيفليكس وأمازون برايم في المرتبة التالية، مهمة على التصنيفات متفوقة على أنشطة أخرى مثل التحقق من البريد الإلكتروني وتصفح الإنترنت العام، أما بالنسبة لألعاب الإنترنت، ستكون حكومة المملكة العربية السعودية سعيدة بنتائج الدراسة، حيث تُخطط البلاد لتطوير 30 لعبة جديدة محلياً وخلق حوالي 40,000 وظيفة بحلول عام 2030 ضمن برنامج يعرف بالstrategic الوطنية للألعاب والرياضات الإلكترونية.

وقال محلي "يوجوف" "على الرغم من أن الأجهزة المحمولة فتحت الأبواب أمام ألعاب الفيديو العابرة بشكل كبير، إلا أن إكس بوكس وبلاي ستيشن لا تزال تجذب هوة الألعاب، حيث يستخدم ثلث اللاعبين الأسيويين أجهزة ألعاب مخصصة للعب ألعاب الفيديو، ويميل الرجال إلى القول بذلك أكثر من النساء".

كما هو الحال بالنسبة للمواطنين في معظم الدول المتقدمة الأخرى، يبقى التفاعل عبر وسائل التواصل الاجتماعي والنشاط الأول على الإنترنت بالنسبة



للعب أسيويًا، اعترف النصف الأكبر من المستجيبين (22%) بأنهم يقضون حوالي 6-3 ساعات في اليوم.

وقال محلي "يوجوف" "على الرغم من أن الأجهزة المحمولة فتحت الأبواب أمام ألعاب الفيديو العابرة بشكل كبير، إلا أن إكس بوكس وبلاي ستيشن لا تزال تجذب هوة الألعاب، حيث يستخدم ثلث اللاعبين الأسيويين أجهزة ألعاب مخصصة للعب ألعاب الفيديو، ويميل الرجال إلى القول بذلك أكثر من النساء".

كما هو الحال بالنسبة للمواطنين في معظم الدول المتقدمة الأخرى، يبقى التفاعل عبر وسائل التواصل الاجتماعي والنشاط الأول على الإنترنت بالنسبة

كتب : مصطفى ابراهيم - محمد الجوهري

بالعمل عالم عام 2026، من المتوقع أن يتجاوز السوق العالمية للألعاب قيمة 200 مليار دولار، مع استمرار الهواتف الذكية في السيطرة على هذا القطاع.

كما هو الحال في العديد من الأسواق الأخرى، تعتبر الهواتف الذكية جهاز الألعاب المفضل بالنسبة للسعوديين، حيث يفضل نحو ثلاثة أرباع المستخدمين (73%) قدرات التنقل والراحة بعيداً عن الوحدات التحكم وأجهزة الكمبيوتر.

أظهرت شركة البحوث البريطانية "يوجوف" أن أجهزة الألعاب مثل مايكروسوفت إكس بوكس، وسوني بلاي ستيشن، وينتندو سويتش كانت الأكثر تفضيلاً بواسطة 34% من اللاعبين، في حين سجلت أجهزة الكمبيوتر المكتبية والمحمولة نسبة 33%.

وفي الوقت نفسه، تفضل فقط نسبة 14% من المستخدمين أجهزة الكمبيوتر المكتبية القوية للألعاب.

بالنسبة لمدة الوقت الذي يقضونه في

ثقة العملاء في القطاع المصرفي

بقلم: المهندس خالد فوزي

المدير الأقليمي لشركة فورتيت مصر وليبيا والسودان

يعتمد القطاع المصرفي الذي يبنى استراتيجيته العميل أولاً ويقدم تجارب سلسة على الثقة اعتماداً أساسياً، فالبنوك لا تحافظ على استثمارات العملاء ومدخراتهم فحسب، بل تؤمن أيضاً الأصول الغاية في الأهمية مثل المعلومات والبيانات الشخصية. وفي هذا الصدد، يلعب أمن المعلومات دوراً جوهرياً في الحفاظ على ثقة العملاء من خلال تعزيز استراتيجيات العميل أولاً.

فمن الصعب كسب ثقة العملاء في الخدمات المصرفية ومن السهل جداً خسارتها، حيث يعد كسب ثقة العملاء والحفاظ عليهم أمراً غاية في الصعوبة، ففقدان العملاء أمر مثير للقلق لجميع المؤسسات، حيث تعمل البنوك في سوق مليء بالمنافسة. وتتطلب المؤسسات الرقمية مثل مؤسسات التكنولوجيا المالية وعماققة التكنولوجيا بتبسيط تجربة العملاء وتقديم خدمات مبتكرة لزيادة الاعتماد على الخدمات الرقمية.

علاوة على ذلك، يعتبر كسب العملاء والحفاظ على تقنهم عملية مكلفة أكثر من تقنيات التكنولوجيا المالية بالنسبة للبنوك. كما أن ثمن فقدان العملاء باهظ للغاية. وهنا ننسأل: هل يقع العملاء في البنوك؟ وهل أثرت الشركات الرقمية على تلك الثقة وأضعفتها؟ وهنا نطرح الإجابة للنقاش. فوجد تقرير ERNST & YOUNG أن 17% فقط من المشاركين في الاستطلاع قالوا إنهم يتقنون في أنشطة المؤسسات المالية في أوقات الأزمات، وأفاد المشاركون في استطلاع BAIN AND COMPANY أيضاً أن الخدمات المالية التي تقدمها شركات التكنولوجيا أكثر جدارة بالثقة. وعلى صعيد آخر، في تقرير CAPEMINIS WORLD FINTECH، قال أكثر من ثلاثة أرباع المشاركين في استطلاع أنهم يتقنون في بنكهم لدعم احتياجاتهم المالية وتقديم المشورة.

إذن كيف يمكن للبنوك حل هذا التناقض في الرأي، والاستفادة من ثقة العملاء في استراتيجيات العميل أولاً، وجعلها عاملاً تنافسياً حقيقياً؟

قياس مدى الثقة في البنوك

إن حسن الإدارة والممارسات التجارية الأخلاقية التي تتمس بالشفافية باتت أمور غاية في الأهمية بالنسبة للبنوك للحفاظ على العملاء. تكسب البنوك التي تستثمر في التقنيات والعمليات الفعالة ثقة العملاء. فعلى سبيل المثال، أظهرت الأمانة المالية في عام 2008 مدى تأثير ثقة المرونة المالية على الثقة المكتسبة في القطاع بصفة عامة.

تتبع الثقة في الخدمات المصرفية من مزيج بين الثقافة والمرونة التشغيلية والتكنولوجيا. يمكن للبنوك التي تتمتع بالمرونة في هذه المجالات الثلاثة تعزيز علامتها التجارية وسمعتها، والتي بدورها تزز الثقة.

ثقافة البنك لها أهمية قصوى، حيث يعمل البنك على تبني ثقافة الثقة بالموظفين لتلبية احتياجات العملاء، والقيام بالإجراءات التي تؤدي الي كسب ثقة العملاء وأيضاً دمج الأدوات والتطبيقات وتطبيق استراتيجيته العميل أولاً والاستثمار في الموظفين.

كما تعد المرونة التشغيلية ضرورية أيضاً للحفاظ على الثقة مع العملاء وذلك من خلال تعزيز العمليات وقنوات الاتصال والبرامج التي تعدها البنوك للاستعداد للتهجمات والتصدى لها.

كما تلعب التكنولوجيا دوراً هاماً في كسب الثقة لأن تجربة العميل تعتمد على مدى كفاءة التكنولوجيا على سبيل المثال، في حالة تعطل الموقع الإلكتروني لأحد البنوك أو تعرض المؤسسة لهجوم إلكتروني، يتأثر العملاء ويفقد البنك ثقته. فإن التكنولوجيا الجيدة لا تعتمد على كونها تعمل جيداً فحسب، فبالطبع تزداد ثقة العملاء عندما تستثمر البنوك في التكنولوجيا لتحديث البنية التحتية أو العمليات وتعزيز تجربة العميل وتقديم الخدمات المصممة خصيصاً للعملاء.

قيمة الأمن السيبراني في تعزيز الثقة

يعتمد بناء الثقة وإعداد استراتيجية مصرفية ناجحة تركز على العملاء على الأمن السيبراني في المقام الأول. في السوق الحالية، يعتبر نهج SECURITY-BY-DESIGN استثماراً استراتيجياً يحقق أكبر قدر من الأرباح، ويمكن أن يضمن تعزيز تنافسية البنوك. يتضمن ذلك دمج الأمان في عملية صنع القرار.

إذن، ما هي الصفات التي تتحس البنوك بالبحث عنها عند تقييم شريكها الأمني الاستراتيجي؟ ما هو الشريك الذي يمكنه توفير قدرات أمنية مبتكرة تحد من المخاطر التي تتعرض لها البنوك؟

تصح البنوك باختيار شريك أمني تتسق قيمه واستراتيجياته الأساسية مع بعضها البعض. فيجب على البنوك تبني نهج أمني يشمل المجالات الرئيسية الثلاثة: الأفراد والعمليات والتكنولوجيا. ولتحد من المخاطر التي تتعرض لها البنوك، تتصح البنوك بعقد شراكات مع منصات للأمن السيبراني لتعزيز الأمان. وفي ظل وجود شريك أمني موثوق به يمكن للبنوك: ضمان أن موظفي البنك على دراية بالأمن وتثقيفهم في أساسيات سلامة الأمن الإلكتروني.

تعزيز المرونة من خلال العمليات المصممة لضمان حماية الأصول الهامة وبيانات العملاء، وفي حالة حدوث مشكلة، يضمن البنك استعادة الخدمات والأنظمة الهامة واستمرار تشغيلها.

توظيف تقنيات الأمن السيبراني لمنع اختراق البيانات والهجمات الإلكترونية. ولا يلزم أن يرى أو يعرف العملاء الطرق المستخدمة لتعزيز الأمان؛ كل ما يهم العميل على كفاءة تلك الأدوات. كما يجب أن تكون البنوك منفتحة بشأن المخاطر الأمنية وتثقيف العملاء حول كيفية حماية أنفسهم.

كسب الثقة والحفاظ عليها

إن للثقة جوانب مادية وجوانب أخرى معنوية. فمن الجوانب المعنوية أن جزم كبير من الثقة في الخدمات المصرفية يعتمد على تجربة العميل. فعندما تدل البنوك على مدى مصداقيتها من خلال العمليات والأفراد والتكنولوجيا التي يمكن للعملاء رؤيتها والتفاعل معها، تُعزز ثقة العملاء وتزداد.

بعد الأمن السيبراني عنصرًا أساسياً يدعم ثقة العملاء لأن البنوك بحاجة إلى حماية البيانات والتطبيقات التي تعزز تجارب العملاء. كما تساعد تقنيات أمن المعلومات الفعالة على ضمان تقديم أفضل التقنيات والتطبيقات وحماية سلامة البيانات الهامة.

5 ملايين دولار :

إي آند كايبتال تستثمر في ماكس بايت

كتب : دينا عبد المنعم - نهله مقلد

كشفت شركة إي آند كايبتال (E& CAPITAL) عن استثمارها المتخصص في جولة تمويل الفئة A بقيمة 5 ملايين دولار في شركة "ماكس بايت"، وهي شركة مبتكرة في مجال الحلول الرقمية المتكاملة والروبوتات، بهدف تعزيز توسع الشركة في السوق وتطوير منتجاتها، وتمكينها من الريادة في تقديم حلول مبتكرة تمكن الشركات المصنعة في العصر الرقمي.

تتخذ ماكس بايت الإمارات العربية المتحدة مقراً لها، وتعد المزود الرائد لحلول الصناعة 4.0 بتواجد قوي في قطاعات السيارات والدفاع والمرافق والأغذية والمشروبات. تهدف الشركة إلى تمكين المؤسسات الصناعية المتصلة ذكاءً لتحقيق المرونة والإنتاجية والإيرادات والنمو التوقعي للأرباح، بالإضافة إلى الاستدامة.

ويهدف التمويل إلى تسريع النمو من خلال تعزيز فريق المبيعات وتقنية استراتيجيات الانتقال إلى السوق والشراكات، وتوسعة المشاريع في مناطق وصناعات جديدة.



من جهته قال إدي فرحات، المدير التنفيذي في إي آند كايبتال « إي آند كايبتال » استثمارنا في 'ماكس بايت' يعد نقطة تحول هامة. تمكن نهج 'ماكس بايت' المتبكر في تكنولوجيا الأتمتة من وضعها كشرِكٍ مثالي لثورة الصناعة 4.0. خاصةً مع سجلها المثبت للنجاح في الإمارات العربية المتحدة والولايات المتحدة وجنوب شرق آسيا والهند. سيساهم هذا الاستثمار في مزيد من تحقيق مهمتها في تحويل الشركات رقمياً وتمكينها من الأتمتة.

أضاف تقدم ماكس بايت مجموعة واسعة من الخدمات في ثلاث مجالات رئيسية، بما في ذلك مجال الصناعة 4.0 وتطبيقات الذكاء الاصطناعي لتحويل سلاسل القيم الصناعية إلى مصانع ذكية ومستدامة، وحلول الروبوتات والأتمتة لتمكين المصانع الذاتية التشغيل، وبرامج التعليم في مجال الصناعة 4.0 لتمكين المصنعين والمجتمع من التقدم واعتماد التحول الرقمي والرحلة نحو الصناعة 4.0.

مؤخراً، دخلت إي آند كايبتال وماكس بايت في مذكرة تفاهم، حيث صُحح إي آند كايبتال موزع حصري لنظام منتجات ماكس بايت في الإمارات ويسرع هذا الجهد التعاوني من عملية تطوير الصناعة التحويلية في الإمارات ويتماشى مع الرؤية التي حدتها وزارة الصناعة والتكنولوجيا المتقدمة من خلال برنامج 300 مليار.

يتوافق الاستثمار الاستراتيجي لشركة إي آند كايبتال في ماكس بايت مع الاستراتيجية الوطنية للإمارات لتسريع التبري الرقمي في الصناعة، مع التركيز بشكل خاص على النموذج الصناعي 4.0.

ضمن مبادرة قيمتها 10 ملايين دولار :

جوجل تطلق « فلسطين لانشباد » لتمكين الشباب تكنولوجيا



الهدف ورواد الأعمال التكنولوجية في اكتساب المهارات الرقمية التي يحتاجونها للنجاح وتيسير الوصول إلى الوظائف والتوظيف. لقد دعمنا الفلسطينيين منذ فترة طويلة من خلال مبادرات المهارات الرقمية مثل "مهارات من جوجل" وتراخيص كورسيرا و"شهادات مهنية من GOOGLE". كما عملنا بالتعاون مع شركاء عالميين ومحليين مثل يوداسيتي وسبارك وكيفا وأيمديف وستة سكاكي جيكس وغيرهم.

من ناحيته قال كاي روملت، الرئيس التنفيذي لشركة «يوداسيتي» "نحن ملتزمون بتحسين حياة الشباب الفلسطيني من خلال هذا البرنامج المنح الدراسية الذي يهدف إلى تطوير مهارات 3500 خريج عند انتهاء المنحة. نحن نؤمن بأن الشباب الفلسطيني سيكسبون معرفة ومهارات لا تقدر بثمن من خلال هذا الجهد التكنولوجي، مما يمكنهم من تحقيق نجاح مهني وتحقيق تقدم شخصي. نحن نتفعل أن برنامج "فلسطين لانشباد" سيسهم في تمكين الشباب الفلسطيني وتوفير فرص عمل حقيقية في قطاع التكنولوجيا والابتكار".

كتب : محمد الخولي - محمد العطار

جوجل تعلن عن إطلاق برنامج "فلسطين لانشباد"، وهو برنامج لبناء القدرات يهدف إلى مساعدة الخريجين الفلسطينيين ومطوري تطبيقات الهاتف ورواد الأعمال التكنولوجية على تطوير مهاراتهم الرقمية والمهنية على فرص عمل ورياني ذلك كجزء من مبادرة بقيمة 10 ملايين دولار أعلنت عنها جوجل في مارس 2022 لدعم البيئة التكنولوجية الفلسطينية وتطوير مهاراتها الرقمية وإيجاد فرص عمل.

تم تصميم برنامج فلسطين لانشباد بالتعاون مع شركة يوداسيتي، الرائدة في تحويل المواهب، ومنظمة سبارك، المنظمة غير الحكومية الدولية التي تقدم التعليم المهني العالي وتطوير روح المبادرة الريادية.

يهدف البرنامج الذي يبدأ في عام 2023 وحتى عام 2026 إلى تخرج 3500 فلسطيني من الضفة الغربية وقطاع غزة والقُدس والمخيمات كما يهدف البرنامج إلى سد الثغرات في المواهب والتوظيف بناءً على البحوث التي أجريت مع الجامعات المحلية والجمعيات.

ويغطي البرنامج ثلاثة محاور رئيسية وهي بناء القدرات والإرشاد وتوفير فرص العمل أوبها بناء القدرات: برنامج مهجين يستمر لمدة 16 أسبوعاً يديره مدرسين ومعلمين من يوداسيتي ويقدم مهارات تقنية للمبتدئين والمتقدمين بالإضافة إلى مهارات ناعمة ثانياً نانو ديجري المتقدمة: سخطي المسارات (1) تطوير الويب، (2) هندسة الذكاء الاصطناعي، و (3) تحليل البيانات. وتشمل أمثلة على دورات مقدمة في البرمجة، وبرمجة علوم البيانات، وبرمجة الذكاء الاصطناعي باستخدام لغة البايثون. سخطي الدورات تقنيات جوجول مثل منصة التعلم الآلي وتتمسوق فلو، بالإضافة إلى تقنيات أخرى. تم تصميم هذه الدورات لتزويد الناس بوظائف مستقبلية مثل هندسة التعلم الآلي وعلوم البيانات وتطوير تطبيقات الهاتف المحمولة.

بالإضافة لمهارات ناعمة، سخطي الدورات المواضيع الأساسية للضرورة لأي نوع من أنواع العمل، وتشمل بناء السيرة الذاتية، و الاستعداد لمقابلة العمل، وكيفية إعطاء

مع رصد مؤسسة « ماغنيت » لأهم الشركات الناشئة بالمنطقة لعام 2023 :

مليار دولار حجم الاستثمارات في الشركات الناشئة بمنطقة الشرق الاوسط من خلال 193 صفقة

انخفاض بنسبة 42% في التمويل والصفقات وصناعة التكنولوجيا المالية هي الخيار الأول للمستثمرين

مع ارتفاع أسعار الفائدة وارتفاع التضخم ، أصبح مهمًا أن يكون للناس الوصول إلى مرونة الدفع للحفاظ على سيطرتهم على أمورهم المالية. وذلك عندما جمعت المنصة 58 مليون دولار في جولة تمويل من الفئة C في يناير الماضي. وقد قيمت شركة تايبي بمبلغ 660 مليون دولار في تلك الجولة.

تأسست الشركة في عام 2019 من قبل حسام عرب ودانييل باركالوف، وحققت نجاحًا متزايدًا مع وجود أكثر من أربعة ملايين متسوق نشط في المملكة العربية السعودية والإمارات والكويت والبحرين. وتتيح شركة "تايبي" مع "ماجد الفطيم" للعملاء إدارة إنفاقهم بشكل أفضل وإجراء مشتريات بشكل أكثر ملاءمة سواء في المتاجر أو عبر الإنترنت. حاليًا، يمكن استخدام حل الدفع الخاص بالمنصة في 15 في المئة من محلات مجموعة "ماجد الفطيم" في الإمارات العربية المتحدة. كما تعاونت الشركة مع التجار لتوفير الخيار للمستهلكين، سواء عبر الإنترنت أو في المتاجر، لتأجيل الدفع للمشتري لمدة تصل إلى 30 يومًا أو السداد على أربعة أقساط شهرية متساوية بدون تكلفة.

وتستخدم أكثر من 15000 عمالة تجارية عالمية وشركة صغيرة، بما في ذلك H&M وأديداس وإيكيا وشين ونون وبلومينغديلز، حل BNPL الخاص بالشركة.

تأسست COFE في عام 2018 وتمت بشكل هائل على مر السنين لتصبح لاعبًا أساسيًا في سوق القهوة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا البالغة 44 مليار دولار وتعتبر سوق القهوة واحدة من أكثر الشركات الناشئة التي تلقت تمويلًا في المنطقة، حيث جذبت استثمارات بقيمة 28.2 مليون دولار، وفقًا لموقع كراش بين. تعمل COFE حاليًا في الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية، وقامت مؤخرًا بالتوسع في مصر، حيث أطلقت بشكل تجريبي في بعض المدن المحدة.

تأسست شركة "تايبي" في الإمارات العربية المتحدة. كما تعاونت الشركة مع التجار لتوفير الخيار للمستهلكين، سواء عبر الإنترنت أو في المتاجر، لتأجيل الدفع للمشتري لمدة تصل إلى 30 يومًا أو السداد على أربعة أقساط شهرية متساوية بدون تكلفة.

وتستخدم أكثر من 15000 عمالة تجارية عالمية وشركة صغيرة، بما في ذلك H&M وأديداس وإيكيا وشين ونون وبلومينغديلز، حل BNPL الخاص بالشركة.

تستمر القهوة في الازدهار كواحدة من المشروبات الأكثر استهلاكًا عالميًا. تشير توقعات شركة STATISTA إلى أن السوق العالمية للقهوة ستنمو بنسبة 4.61 في المئة (2028-2023) لتصل إلى 110.7 مليار دولار في عام 2028 بصفتها واحدة من أكبر اللاعبين في هذا القطاع، تسغل



شمال أفريقيا. وتوفر الشركة للبنوك والشركات الناشئة وصولًا إلى بيانات العملاء لبناء منتجات مالية مبتكرة. تأسست "ترايبوت" في عام 2017، وتعمل مع 35 بنكًا في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بما في ذلك 22 بنكًا يتعاونون مع 11 وبنكًا يغطون 90 في المائة من البحرين، وبنك الإيماء والبنك السعودي، بما في ذلك بنك الإيماء والبنك العربي الوطني والبنك السعودي الوطني. ويهدف تحقيق تغطية لـ 60 في المائة من السوق.

جمعة المنصة 32 مليون دولار في جولة تمويل في الفئة "A" قلدها "بيناكل كابيتال" في شهر مايو لتسرع توسعها في المملكة العربية السعودية. كما شكلت شركة مع الشركة العالمية الرائدة في مجال الدفع الرقمي "فيزا" لتقديم عروض قائمة على البيانات مثل تقييم مخاطر الائتمان وتحليلات متقدمة وتضطلع. تضم "ترايبوت" أكثر من 60 شركة تكنولوجيا مالية في نظامها البيئي. وفي الأونة الأخيرة، شكلت شركة مع مزود حلول تحليلات الائتمان السعودي "قرار" لتوفير

السعودية في يوليو 2022، بهدف تمويل توسعها في أسواق جديدة وتعزيز عرضها من المنتجات وتعتبر هذا التمويل إنجازًا هامًا بلا منازع للمنصة المصرفية الرقمية التي تأسست في عام 2021 من قبل مروان حاتم وأنس زيدان.

والمدير العام لشركة YAP بعد جولة التمويل: "الزخم والنمو الذي شهدناه منذ إنطلاقنا يؤكد الحاجة إلى منصة YAP في المنطقة بأكملها. نتطلع إلى التوسع في أسواق جديدة وتعزيز عرضها في الأشهر المقبلة من خلال هذه الاستثمارات وتخطط YAP للانطلاق في المملكة العربية السعودية هذا العام وتوسيع خدماتها إلى مصر وباكستان وغانا.

شكّل الشركاء جزءًا لا يتجزأ من نموذج الأعمال الخاص بالشركة، في بلدنا الأم، تعاونت مع RAKBANK لتقديم الخدمات المصرفية للأفراد ومع بنك الخيارات الإماراتي لخدمة الشركات الصغيرة والمتوسطة وتعاون البنك الرقمي الحصري مع بنك الجزيرة لإطلاق خدمات المصرفية للأفراد والشركات في السعودية وضم فريق العمل أكثر من 300 موظف يخدمون أكثر من 150,000 عميل في ثلاثة أسواق.

TARABUT GATEWAY حققت شركة TARABUT GATEWAY العربية المتحدة إنجازًا هامًا في نمو أعمالها في شهر مايو بعد إطلاق خدماتها المصرفية المفتوحة ضمن "صندوق الرملة التنظيمي" في المملكة العربية السعودية.

تعد "ترايبوت" التي تتواجد في البحرين والإمارات والمملكة العربية السعودية، أكبر منصة للخدمات المصرفية المفتوحة والمنظمة في منطقة الشرق الأوسط

كتب : مصطفى ابراهيم - دينا عبد المنعم

تفتتح الثورة الرقمية فرضًا ضخمًا للدول في منطقة الخليج لاستغلال مصادر جديدة للنمو الاقتصادي والنمو المدفوع بالابتكار. وتستمر الشركات الناشئة في المنطقة في جذب اهتمام كبير من المستثمرين المحليين والأجانب، حيث يجب تدفق رأس المال الجريء في أجزاء أخرى من العالم بسبب عدم اليقين الاقتصادي العالمي والآثار الناجمة عن أزمة البنوك العالمية الأخيرة.

أفادت ماغنيت، شركة أبحاث مقرها دبي، بأنه على الرغم من تسجيل الشرق الأوسط انخفاضًا بنسبة 42% في التمويل والصفقات، وفقًا للاتجاهات العالمية، إلا أن الشركات الناشئة في المنطقة جمعت أكثر من مليار دولار من خلال 193 صفقة. تظل صناعة التكنولوجيا المالية هي الخيار الأول للمستثمرين، على الرغم من تسجيل انخفاض بنسبة 51% على أساس سنوي في المعاملات واقتصاد منطقة الخليج الرقمي المتقدم بالإضافة إلى المبادرات الابتكارية في الجميع جعله مكانًا جذابًا للإطلاق أو توسيع شركة ناشئة لعدد متزايد من رواد الأعمال العالميين.

تعد الشركات الناشئة جزءًا لا يتجزأ من استراتيجيات حكومات دول مجلس التعاون الخليجي للتنوع الاقتصادي وخلق فرص العمل وحقق القطاع إنجازات ملموسة على مر السنين، ولا يبدو أن الازدهار سيتباطأ.

منصة " YAP " أعلنت منصة الخدمات المصرفية الرقمية في دبي، YAP، عن جمعها مبلغ 41 مليون دولار في جولة تمويل قادتها شركة الجزيرة كابيتال من المملكة العربية



منصات التواصل الاجتماعي تتجاوز أكثر من 6 مليارات مستخدم عام 2028

بقلم: جاسترا كرانجيك

مجلة متخصصة في مجال وسائل التواصل الاجتماعي والمحتوى الرقمي

على مدى السنوات الأربع الماضية، انضم أكثر من 1.3 مليار شخص حول العالم إلى وسائل التواصل الاجتماعي للتواصل مع الآخرين، والبقاء على اتصال بأحدث الاتجاهات، وتعزيز الأعمال التجارية. واليوم، تضم منصات التواصل الاجتماعي ما يقرب من 4.9 مليار مستخدم، ومن المتوقع أن ينمو هذا العدد بنسبة 25% في السنوات التالية.

منصات التواصل الاجتماعي المقدمة من ONLYACCOUNTS.IO، من المتوقع أن تصل ضخم يصل إلى 75% بحلول عام 2028.

عقد من نمو المستخدمين الذي لا يمكن إيقافه لقد نمت مساحة وسائل التواصل الاجتماعي بشكل هائل في السنوات الأخيرة، وأصبحت جزءًا لا مفر منه من الحياة اليومية للمليارات في جميع أنحاء العالم. وتظهر بيانات STATISTA مدى أهمية هذا النمو.

في عام 2019، استخدم ما يقرب من 3.5 مليار شخص منصات التواصل الاجتماعي، وتضم هذا الرقم إلى ما يقرب من 4.9 مليار في خمس سنوات فقط، بمتوسط 350 مليون شخص ينضمون إلى مساحة وسائل التواصل الاجتماعي كل عام.

تتوقع STATISTA أن يشهد السوق بأكمله عددًا من النمو المستمر للمستخدمين، لكن معدلات النمو ستباطأ. من المتوقع أن يزيد عدد مستخدمي وسائل التواصل الاجتماعي بمقدار 304 ملايين في عام 2023، أي أقل بكثير من 395 مليون مستخدم جديد تم الإبلاغ عنها في عام 2020. وتشير الإحصائيات إلى أن الأعمار 2024 و2025 و2026 ستشهد في المتوسط 250 مليون مستخدم جديد. وبحلول عام 2028، من المتوقع أن ينخفض النمو السنوي للمستخدمين إلى 183 مليونًا.

ولكن على الرغم من تباطؤ معدلات النمو، فإن مساحة وسائل التواصل الاجتماعي تشهد أكثر من 1.1 مليار مستخدم جديد خلال خمس سنوات. وسيرتفع معدل الانتشار العالمي من 63.7% إلى 75.3% في هذه الفترة.

INSTAGRAM يصبح منصة التواصل الاجتماعي الأسرع نموًا على الرغم من أن TIKTOK وFACEBOOK يتصدران بشكل متقنع عدد المستخدمين، إلا أن INSTAGRAM سيشهد نموًا أكبر بكثير في عدد المستخدمين في السنوات التالية. في الواقع، تتوقع STATISTA أن يطغى INSTAGRAM - TIKTOK ويصبح منصة التواصل الاجتماعي الأسرع نموًا في السنوات الأربع المقبلة.

وفي عام 2023، وصل عدد مستخدمي تطبيق التواصل الاجتماعي لمشاركة الصور والفيديو إلى 1.33 مليار مستخدم، بزيادة 86 مليونًا عن العام الماضي. بحلول عام 2027، من المتوقع أن ينمو عدد الأشخاص الذين يستخدمون INSTAGRAM بنسبة 17.2% ليصل إلى 1.56 مليار، مما يمثل خمس عدد مستخدمي وسائل التواصل الاجتماعي على مستوى العالم.

ومن المتوقع أن يشهد TIKTOK نموًا في عدد المستخدمين بنسبة 17% في هذه الفترة، مع وصول عدد مستخدميها إلى أكثر من 2.2 مليار، وستشهد فيسبوك أقل زيادة بين المنصات الثلاث الكبرى بنسبة 14%، مع وصول قاعدة مستخدميها إلى 3.1 مليار شخص بحلول عام 2027.

5 ملايين دولار : تمويل جديد لمنصة «أنغامي» من SRMG فنتشرز

موقعها الفريد والرائد في قطاع الموسيقى والصوت الواعد ضمن صناعة الإعلام، ومن المتوقع أن ينمو قطاع الموسيقى والصوت في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 11%، متفوقًا على السوق العالمية.

يؤكد هذا النمو السريع، الذي يظهر بشكل أكبر بفضل تزايد أهمية النجوم العرب والمواهب المحلية، جنبًا إلى جنب مع وجود استراتيجي لشركات التسجيل العالمية مثل وارنر وبيونيفرسال وسوني، مكانة منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كلاعب أساسي في المشهد الموسيقي العالمي. توفر مجموعة بيانات أنغامي وقدراتها الرائدة في التوزيع فرضًا جذابًا للتعاون مع شركة SRMG. ستقوم بيلبود العربية، بالإضافة الأحدث إلى محطة وسائل الإعلام لشركة SRMG، بإطلاق العديد من الرسوم البيانية باستخدام بيانات منصات التدفق الرقمية الرائدة - بما في ذلك أنغامي - لتسليط الضوء على الفنانين والأغاني التي تدفع صناعة الموسيقى العالمية والإقليمية.



(ارتفاع كبير من 75 مليون مستخدم في عام 2021)، وقاعدة مشتركين كبيرة ومجموعة تضم أكثر من 100 مليون أجنبي، تعد أنغامي المنصة المفضلة للموسيقى العربية والدولية والبودكاست والترفيه. منذ إنطلاقها في عام 2012، قامت أنغامي بتوسيع محفظتها لتشمل أكثر من مجرد بث الموسيقى، حيث تقدم الآن إنتاجات داخلية، ومحتوى موسيقي وفيديو معروف، وحفلات موسيقية وأحداث مباشرة، وشركة إنتاج للفنانين العرب، وبودكاست، وصالة موسيقية مع ترفيه مباشر، ومحتوى عربي حصري وأصلي، بالإضافة إلى خدمة بث الموسيقى المشهورة لديها. استثمار شركة SRMG فنتشرز في أنغامي يعكس

كتب : مصطفى ابراهيم - دينا المنعم

كشفت شركة SRMG «فنتشرز، الذراع الاستثماري لمجموعة SRMG، اليوم عن استثمار قيمته 5 مليون دولار في أنغامي، منصة بث الموسيقى والترفيه الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

يعد هذا الاستثمار في أنغامي تطورًا هامًا في صناعة الموسيقى والصوت التمتامية في المنطقة، ستعزز شركة SRMG فنتشرز مسار نمو أنغامي من خلال نطاقها الإعلامي الواسع ومكتبتها الضخمة من المحتوى ومحفظتها من الأصول الرائدة في مجال الصوت والبودكاست، وتمكّنها من الحصول على حصة أكبر في هذا القطاع النامي والمتوقع أن يصل إلى 700 مليون دولار في عام 2026. تمكنت أنغامي من تأسيس نفسها كمنصة رائدة لبث الموسيقى والترفيه في المنطقة، مع عدد 120 مليون مستخدم

كتب : رشاح حسين - محمد العطار

دعت مجموعة «سوفت بنك» مؤسسي الشركات الناشئة الهندية إلى تبني تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي، وأعلنت أنها ستنتظم لقات لمؤسسي الشركات التي تستثمر فيها مع الفاعلين الرؤساء في هذا المجال. تشمل استثمارات سوفت بنك في الهند فاندق OYO ومزود خدمات المواصلات OLA وشركة التوصيل SWIGGY، ولم يذكر الشريك الإداري في VISION FUND، سومر جونيجا أسماء محددة للشركات الهندية في جولة سوفت بنك، لكن أشار إلى أن «ما نريد فعله هو الاستثمار في شركة فانتها موجة الذكاء الاصطناعي، ثم جعلها ذات أهمية في خلال ثلاث سنوات».

أوضح جونيجا بعضًا من شروط سوفت بنك للاستثمار في الشركات الناشئة، وتشمل امتلاك فريق تقني متطور، والوجود في الصناعة المناسبة، حيث يمكن استخدام الذكاء الاصطناعي لجعل نموذج العمل أكثر كفاءة. وأضاف جونيجا: «إذا كنت متأخرًا للغاية لحضور حفلة الذكاء الاصطناعي، فأنت في واطة، وإذا كنت مبكرًا للغاية، فلن يؤثر ذلك في إيراداتك، نحن نساعد في ضمان أن يكون الانتقال صحيحًا».

مع استثمارها 140 مليار دولار، سوفت بنك تعزز الشركات الهندية الناشئة على الذكاء الاصطناعي

دعت مجموعة «سوفت بنك» مؤسسي الشركات الناشئة الهندية إلى تبني تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي، وأعلنت أنها ستنتظم لقات لمؤسسي الشركات التي تستثمر فيها مع الفاعلين الرؤساء في هذا المجال. تشمل استثمارات سوفت بنك في الهند فاندق OYO ومزود خدمات المواصلات OLA وشركة التوصيل SWIGGY، ولم يذكر الشريك الإداري في VISION FUND، سومر جونيجا أسماء محددة للشركات الهندية في جولة سوفت بنك، لكن أشار إلى أن «ما نريد فعله هو الاستثمار في شركة فانتها موجة الذكاء الاصطناعي، ثم جعلها ذات أهمية في خلال ثلاث سنوات».

أوضح جونيجا بعضًا من شروط سوفت بنك للاستثمار في الشركات الناشئة، وتشمل امتلاك فريق تقني متطور، والوجود في الصناعة المناسبة، حيث يمكن استخدام الذكاء الاصطناعي لجعل نموذج العمل أكثر كفاءة. وأضاف جونيجا: «إذا كنت متأخرًا للغاية لحضور حفلة الذكاء الاصطناعي، فأنت في واطة، وإذا كنت مبكرًا للغاية، فلن يؤثر ذلك في إيراداتك، نحن نساعد في ضمان أن يكون الانتقال صحيحًا».

بقيمة 200 مليون دولار :

السعودية تطلق صندوق جديد للاستثمار في شركات التكنولوجيا

المعلومات والاتصالات بحلول نهاية عام 2023، مما جعلها الأكثر إنفاقًا في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا. وفي فبراير، أعلنت السعودية عن خطط استثمار 9 مليارات دولار في قطاع التكنولوجيا، والتي تشمل التزامًا بقيمة 2.1 مليار دولار من مايكروسوفت. بالإضافة لذلك، أعلنت أوراكل عن خطط للاستثمار 1.5 مليار دولار في الحوسبة السحابية في السعودية، وخصصت هواوي 400 مليون دولار لتعزيز البنية التحتية للسحابة في البلاد.

في الوقت نفسه، ستواصل جامعة الملك عبد الله للعلوم والتكنولوجيا التعاون مع العديد من شركات التكنولوجيا العالمية، بما في ذلك آي بي إم وبوينج، وتعاونت مع مع معاهد أكاديمية وتجارية في شرنج الصينية في مجالات الفضاء الجوي والروبوتات والميكرو إلكترونيات.

أوضح ولي العهد السعودي في بيان صحفي أن «الاستراتيجية الجديدة تستند إلى إنجازات كاوست العلمية والأكاديمية، وتمثل حقبة جديدة للجامعة لتصبح مصدرًا للمعرفة ومصدر إلهام وابتكار يتماشى مع طموحات رؤية 2030».

وتعد التكنولوجيا ركيزة أساسية في اقتصاد المملكة العربية السعودية مع انتقالها بعيدًا عن إنتاج النفط. ومن المتوقع أن تستثمر المملكة 34.6 مليار دولار في تكنولوجيا

كتب : دينا عبد المنعم - رشاح حسين

أعلن ولي العهد السعودي، محمد بن سلمان، عن إطلاق صندوق استثماري بقيمة 200 مليون دولار للاستثمار في شركات التكنولوجيا المحلية والعالمية، وذلك في إطار خطة التنوع الاقتصادي للمملكة.

يأتي صندوق الاستثمار جزءًا من استراتيجية وضعتها جامعة الملك عبد الله للعلوم والتكنولوجيا (كاوست)، ويهدف إلى «زيادة إمكانية تحويل البحث إلى ابتكارات اقتصادية مفيدة وتشمل الخطط إطلاق معهد التحول الوطني للبحوث التطبيقية لتحسين تطوير التكنولوجيا وتجارتها، وإعادة هيكلة مراكز البحث، وإنشاء صندوق جديد لـ«تعزيز التنوع الاقتصادي والمساهمة في خلق وظائف تقنية عالية الجودة».

كتب : باسل خالد - نهله احمد

حصلت منصة التواصل الاجتماعي «إكس» (X)، المعروفة سابقًا باسم تويتر، على الترخيص المطلوب لمدفوعات العملات المشفرة والتداول في الولايات المتحدة. ووفقًا للبيانات المعروضة على NMLS، فإن هذا الترخيص مطلوب لتقديم الخدمات المتعلقة بالأسواق الافتراضية نيابة عن المستخدمين.

وستتمكن منصة التواصل الاجتماعي من تخزين ونقل وتبادل الأصول الرقمية لقاعدة مستخدميها الضخمة. واستخدمت «إكس» (X) سابقًا خطوة كبيرة نحو دمج العملات المشفرة عن طريق إضافة ميزة دفع الإكراميات عبر بيتكوين إلى النظام الأساسي، كما أضف أيضًا دعمًا لتعيين NFTs كصور للملف الشخصي. ومنذ أن تولى إيلون ماسك منصبه، شهدت منصة التواصل الاجتماعي تغيرات هائلة، وصرح ماسك أنه يريد تحويل تويتر إلى «تطبيق لكل في».

حصلت منصة التواصل الاجتماعي «إكس» (X)، المعروفة سابقًا باسم تويتر، على الترخيص المطلوب لمدفوعات العملات المشفرة والتداول في الولايات المتحدة. ووفقًا للبيانات المعروضة على NMLS، فإن هذا الترخيص مطلوب لتقديم الخدمات المتعلقة بالأسواق الافتراضية نيابة عن المستخدمين.

وستتمكن منصة التواصل الاجتماعي من تخزين ونقل وتبادل الأصول الرقمية لقاعدة مستخدميها الضخمة. واستخدمت «إكس» (X) سابقًا خطوة كبيرة نحو دمج العملات المشفرة عن طريق إضافة ميزة دفع الإكراميات عبر بيتكوين إلى النظام الأساسي، كما أضف أيضًا دعمًا لتعيين NFTs كصور للملف الشخصي. ومنذ أن تولى إيلون ماسك منصبه، شهدت منصة التواصل الاجتماعي تغيرات هائلة، وصرح ماسك أنه يريد تحويل تويتر إلى «تطبيق لكل في».

«إكس» تحصل على الترخيص لإضافة مدفوعات العملات المشفرة

ماي فاتورة تؤمن رخصة التشغيل من 6 بنوك مركزية بالمنطقة

كتب : وائل الجعفري - محمد الخولي

كشفت منصة الخدمات المالية التقنية «ماي فاتورة» عن حصولها على تراخيص من البنوك المركزية في ست دول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بما في ذلك ترخيص الائتاب من البنك المركزي الإماراتي. ويعد الحصول على الموافقات، يمكن للشركة الآن تقديم خدماتها المالية التقنية وتطبيق مفهوم «الدفع بدون حدود» من خلال القبول العابر للحدود بسلاسة وحصلت المنصة على تراخيص من البنوك المركزية لدولة الإمارات، والسعودية، والكويت، والبحرين، وقطر، ومصر.

بذلك يمكن لشركة «ماي فاتورة» تقديم خدمات ائتاب مباشرة، وحلول جميع الدفع التي تساعد في تقليل التعامل مع البنوك التقليدية. وتمنح الخطوة الشركة مزيدًا من الاستقلالية لتعزيز كفاءة العمليات وتقديم خدمة استثنائية للنجار.

تتيح ماي فاتورة للتجار المحليين والدوليين قبول طرق الدفع المحلية بسلاسة مثل مدى، وكوي نت، وينفت، ونايس، وفوري، وميزا، وعمان نت، وغيرها من خلال لوحة معلومات موحدة.

وسيساعد التعاون مع المنظمين الإقليميين شركة ماي فاتورة على إدخال المنتجات بشكل أسرع إلى السوق، وهذا يمكن المنصة من تغطية جميع الأعمدة التجارية عبر إطلاق منتجات إقليمية مثل DHL، وSELL & SHIP، وPOS، وSOFT POS.

60 مليون دولار : «أنتلر» تطلق صندوق بقيمة للاستثمار في شركات MENAP

كتب : علي الديب - نهله مقلد

كشفت شركة «أنتلر» عن توسيع وجودها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان (MENAP) وذلك بوجود الدكتور جوناثان دووير ورومان أسونساو كشركاء.

وتهدف الشركة إلى تعزيز بيئة الريادة الشركة في المنطقة من خلال دعم المؤسسين الاستثنائيين في أقرب مرحلة لبدء المشروع من خلال توفير الشراكة بين المؤسسين، التوجيه الشخصي، الوصول إلى شبكة محلية وعالمية من المؤسسين والمستشارين، وخبرة في بيئة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والاستثمار في مرحلة مبكرة، والدعم في التمويل المستقبلي.

كاستثمر في مرحلة مبكرة، تعتمد فلسفة أنتلر على الاستثمار في سبتمبر 2023، نختار أنتلر أكثر من 60 مؤسسًا بدون فكرة محددة أو بدون تمويل سابق من بين آلاف الطلبات لتطوير وتأكيد ودية تطبيق نموذج عمل جديد. هذا البرنامج المبتدئ نجحاه حتى الآن قد دعم أكثر من 6000 مؤسس حول العالم.

وتم تكريم أنتلر مؤخرًا كأكثر مستثمر نشط في مرحلة مبكرة في العالم، حيث قامت بحوالي 850 استثمارًا في أكثر من 20 دولة في غضون

«إكس» تحصل على الترخيص لإضافة مدفوعات العملات المشفرة

كتب : علي الديب - نهله مقلد

كشفت شركة «أنتلر» عن توسيع وجودها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان (MENAP) وذلك بوجود الدكتور جوناثان دووير ورومان أسونساو كشركاء.

وتهدف الشركة إلى تعزيز بيئة الريادة الشركة في المنطقة من خلال دعم المؤسسين الاستثنائيين في أقرب مرحلة لبدء المشروع من خلال توفير الشراكة بين المؤسسين، التوجيه الشخصي، الوصول إلى شبكة محلية وعالمية من المؤسسين والمستشارين، وخبرة في بيئة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والاستثمار في مرحلة مبكرة، والدعم في التمويل المستقبلي.

كاستثمر في مرحلة مبكرة، تعتمد فلسفة أنتلر على الاستثمار في سبتمبر 2023، نختار أنتلر أكثر من 60 مؤسسًا بدون فكرة محددة أو بدون تمويل سابق من بين آلاف الطلبات لتطوير وتأكيد ودية تطبيق نموذج عمل جديد. هذا البرنامج المبتدئ نجحاه حتى الآن قد دعم أكثر من 6000 مؤسس حول العالم.

وتم تكريم أنتلر مؤخرًا كأكثر مستثمر نشط في مرحلة مبكرة في العالم، حيث قامت بحوالي 850 استثمارًا في أكثر من 20 دولة في غضون

ماي فاتورة تؤمن رخصة التشغيل من 6 بنوك مركزية بالمنطقة

كتب : وائل الجعفري - محمد الخولي

كشفت منصة الخدمات المالية التقنية «ماي فاتورة» عن حصولها على تراخيص من البنوك المركزية في ست دول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بما في ذلك ترخيص الائتاب من البنك المركزي الإماراتي. ويعد الحصول على الموافقات، يمكن للشركة الآن تقديم خدماتها المالية التقنية وتطبيق مفهوم «الدفع بدون حدود» من خلال القبول العابر للحدود بسلاسة وحصلت المنصة على تراخيص من البنوك المركزية لدولة الإمارات، والسعودية، والكويت، والبحرين، وقطر، ومصر.

بذلك يمكن لشركة «ماي فاتورة» تقديم خدمات ائتاب مباشرة، وحلول جميع الدفع التي تساعد في تقليل التعامل مع البنوك التقليدية. وتمنح الخطوة الشركة مزيدًا من الاستقلالية لتعزيز كفاءة العمليات وتقديم خدمة استثنائية للنجار.

تتيح ماي فاتورة للتجار المحليين والدوليين قبول طرق الدفع المحلية بسلاسة مثل مدى، وكوي نت، وينفت، ونايس، وفوري، وميزا، وعمان نت، وغيرها من خلال لوحة معلومات موحدة.

وسيساعد التعاون مع المنظمين الإقليميين شركة ماي فاتورة على إدخال المنتجات بشكل أسرع إلى السوق، وهذا يمكن المنصة من تغطية جميع الأعمدة التجارية عبر إطلاق منتجات إقليمية مثل DHL، وSELL & SHIP، وPOS، وSOFT POS.

من جهة أكد عبد الله الدبوس، المؤسس والمدير العام لـ ماي فاتورة، أن الحصول على ترخيص الائتاب في الإمارات العربية المتحدة يشهد على الثقة والمصداقية التي اكتسبتها الشركة مما يعزز التزام الشركة بتعزيز تجارب العملاء، ودفع الابتكار، وغرس نظام أعمال مزدهر.

60 مليون دولار : «أنتلر» تطلق صندوق بقيمة للاستثمار في شركات MENAP

كتب : علي الديب - نهله مقلد

كشفت شركة «أنتلر» عن توسيع وجودها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان (MENAP) وذلك بوجود الدكتور جوناثان دووير ورومان أسونساو كشركاء.

وتهدف الشركة إلى تعزيز بيئة الريادة الشركة في المنطقة من خلال دعم المؤسسين الاستثنائيين في أقرب مرحلة لبدء المشروع من خلال توفير الشراكة بين المؤسسين، التوجيه الشخصي، الوصول إلى شبكة محلية وعالمية من المؤسسين والمستشارين، وخبرة في بيئة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والاستثمار في مرحلة مبكرة، والدعم في التمويل المستقبلي.

كاستثمر في مرحلة مبكرة، تعتمد فلسفة أنتلر على الاستثمار في سبتمبر 2023، نختار أنتلر أكثر من 60 مؤسسًا بدون فكرة محددة أو بدون تمويل سابق من بين آلاف الطلبات لتطوير وتأكيد ودية تطبيق نموذج عمل جديد. هذا البرنامج المبتدئ نجحاه حتى الآن قد دعم أكثر من 6000 مؤسس حول العالم.

وتم تكريم أنتلر مؤخرًا كأكثر مستثمر نشط في مرحلة مبكرة في العالم، حيث قامت بحوالي 850 استثمارًا في أكثر من 20 دولة في غضون

أوبن إيه أي تطلق نسخة من شات جي بي تي للشركات الكبيرة

كتب : وائل الجعفري - دينا عبد المنعم

أصدرت شركة أوبن إيه أي نسخة من «شات جي بي تي» تستهدف الشركات الكبيرة، تحت اسم شات جي بي تي إنتربرايز CHATGPT ENTERPRISE، وكرت أنها تأمل في أن يشعر أصحاب العمل بالراحة عند تبني استخدام شات جي بي تي في العمل.

ومن المنتظر أن يوفر «نشات جي بي تي إنتربرايز» المزيد من الأمان والخصوصية وسرعة الوصول إلى تقنية OPENAI، رغم أن أصحاب الخدمة الجديدة شركات BLOCK وCANVA وCARLYLE وTHE COMPANIES ESTEE LAUDER وPWC وZAPIER.

وذكرت الشركة، في بيان، أن نسخها الجديدة للذكاء الاصطناعي للشركات تدعم وصولًا غير محدود لـ GPT-4 عالي السرعة، وإمكانية لمعالجة المدخلات الأطول، وتحليل البيانات المتقدمة، وخيارات التخصيص، فضلًا عن وصول غير محدود إلى تحليل البيانات المتقدمة المعروف سابقًا باسم CODE INTERPRETER.

وإستخدام كثير من الأشخاص في الولايات المتحدة الأمريكية «شات جي بي تي» للمساعدة في المهام المتعلقة بالعمل، رغم أن أصحاب العمل لا يشجعونهم على ذلك، وفق استطلاع للرأي أجرته رويترز وإي.سوس.

وتوفر مايكروسوفت بالفعل للشركات إمكانية الوصول إلى شات جي بي تي عبر خدمة أوبن إيه أي «AZURE»، رغم أن ذلك يتطلب من الشركات أن تكون عميلة لـ AZURE، منصة الحوسبة السحابية من مايكروسوفت وبعد إطلاق نشات جي بي تي إنتربرايز، فإن الشركات لن تكون بحاجة إلى الاشتراك في AZURE، بحسب أوبن إيه أي.

شراكة استراتيجية بين مجموعة حسن علام القابضة وسيكو العالمية لتوفير حلول الشبكات الذكية ودعم جهود التحول الرقمي

الداخلية لشركة حسن علام وتحسين كفاءتها بشكل عام. حيث استخدام هذه الحلول مكنت المجموعة من تحقيق توفير ملموس للوقت والجهد بشكل كبير، مع تحسين معدلات رضاء العملاء وتطوير أعلى معدلات الأداء المتميز لأعمال المجموعة. لذلك تمثل شراكة حسن علام وسيكو محفزاً رئيسياً لحلول التحول الرقمي التي تساهم في تحسين فاعلية العمليات وتطوير الابتكارات التقنية. حيث تحقق الشريكتين معاً قيمة مضافة كبيرة للعملاء من خلال تقديم تجارب رقمية متميزة وتحسين التنافسية في السوق المحلية والإقليمية. كما تعزز حسن علام تنفيذ خطة شاملة لتدريب وتأهيل كوادرها البشرية على العمل من خلال حلول وبرامج سيكو الثرية والمتنوعة حيث تهدف هذه الخطة إلى تعزيز معرفة ومهارات الموظفين، وتمكينهم من الاستفادة الكاملة من التقنيات الحديثة المقدمة من سيكو لتحقيق أقصى قدر من الحماية والتطوير في أدائها أعمالهم اليومية.

مختلف مستويات المهارات المعرفة الفنية، مثل شبكات الحاسوب والأمان السيبراني وحوسبة السحاب وتقوم هذه الدورات المعرفية الأساسية للموظفين لتنفيذ ودعم الحلول الحديثة المقدمة من سيكو. كما تنظم حسن علام ورش العمل والتدريب العملي الذي يتيح للموظفين فرصة تطبيق المعرفة النظرية على سيناريوهات عملية وحالات اختبار واقعية، حيث يساعد هذا النهج في تعزيز التفاعل والتعلم الفعال. وأشار المهندس مصطفى كامل العضو المنتدب لشركة GTS مصر إلى أن حسن علام وسيكو تعاونت على نطاق واسع في مجموعة من المشاريع الناجحة التي تشمل أعمالاً في الشبكات، والحوسبة السحابية، وأمن المعلومات، وسيكو تعاونت على نطاق واسع في مجموعة من المشاريع الناجحة التي تشمل أعمالاً في الشبكات، والحوسبة السحابية، وأمن المعلومات، حيث توضح قصص النجاح التي تم تحقيقها معاً مثالا بارزا على توثيق قوة وقيمة هذه الشراكة وتأثيرها الإيجابي على مجال الأعمال. كما تسهم حلول سيكو للشبكات وتكنولوجيا المعلومات في تيسير العمليات



القدرة على توفير غطاء آمني محترف ومتطور يحمي أعمالها ويحافظ على بيانات عملها، وتعتبر حلول سيكو للأمن السيبراني من الأدوات الرائدة عالمياً في مجال الحماية الرقمية ومكافحة التهديدات السيبرانية. بفضل هذه الشراكة، تمتلك حسن علام



مبيعات بشركة سيكو أن الشراكة الاستراتيجية بين حسن علام وسيكو تمثل تحالفًا استراتيجيًا يهدف إلى تبادل الخبرات والمعرفة في مجالات تكنولوجيا المعلومات والشبكات وتمكن هذه الشراكة حسن علام من الوصول إلى منصة حلول سيكو المتنوعة والثرية، مما يساعدها

من جانبه أكد المهندس على كريم مدير قطاع تكنولوجيا المعلومات بشركة حسن علام القابضة أن بروتوكول التعاون مع شركة سيكو العالمية يتوجع عدة سنوات من التاريخ الحافل بالنجاحات ويكثل الشراكة الاستراتيجية بين كل من شركة سيكو والشبكات والبيانات ومجموعة حسن علام القابضة إحدى أكبر الشركات في مصر ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، حيث تخصص المجموعة في مجالات الهندسة، المقاولات والبناء، الاستثمار، والتطوير. وأضاف كذلك أن شركة حسن علام قد نجحت بالاستثمار في إنشاء وتطوير مركز البيانات الرئيسي للمجموعة مستعينة في ذلك بحلول الشبكات الذكية والأكثر تطوراً عالمياً من شركة سيكو، مما ساهم في تحسين معدلات الأداء لأعمال المجموعة بوضوح، ومما كان له أكبر الأثر كذلك في عبور المجموعة بأمان خلال أزمة جائحة كورونا وما تلاها من تحديات واضطرابات.

كتب : مصطفى إبراهيم - دينا عبد المنعم

انطلاقاً من الرغبة في دفع جهود تطوير حلول التحول الرقمي وتكنولوجيا الشبكات والبيانات بمنهجية الشرق الأوسط، أبرزت شركة سيكو العالمية مجموعة حسن علام القابضة كأحد نماذج نجاحات حلولها التكنولوجية الذكية بمجال صناعة الإنشاءات، خاصة أن مجموعة حسن علام تعد أحد أبرز شركاء شركة سيكو الاستراتيجيين بمنطقة الشرق الأوسط، حيث ساهمت تلك الشراكة المتميزة في إبراز قدرة ونجاح حلول شركة سيكو التكنولوجية المتطورة للأعمال في دفع جهود مجموعة حسن علام قُدماً خلال رحلتها للتحول الرقمي الناجحة التي خاضتها المجموعة خلال السنوات الاخيرة والتي ما زالت مستمرة حتى اليوم وذلك عن طريق توفير الحلول الآمنة ذات الكفاءة والفاعلية والقدرة العالية للصديقه للمستخدمين والتي مكنتهم من إدارة أعمالهم ومهامهم اليومية بكفاءة وأمان وفاعلية ويسر.

من خلال قمة GREEN FIELD 2023

هواوي تدعو لبناء مستقبل أكثر استدامة لقطاع البترول في مصر

ومن هنا، أطلقنا حلول الطاقة الشمسية وتخزينها Solar+Battery Storage والتي تتميز بفاعليتها من حيث التكلفة وسهولة التركيب والتشغيل وإصلاح الأعطال بفضل أحدث تقنيات هواوي للذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء.. حيث تمثل رؤيتنا في تسريع التحول الرقمي لقطاع الطاقة وخلق عالم ذكي خالٍ من الكربون». ومن جانبه، أشاد المهندس أيمن عمارة نائب الرئيس التنفيذي للهيئة العامة للبترول للتخطيط والمشروعات بدور شركة هواوي في توفير الحلول التكنولوجية المتطورة في مجال الطاقة الرقمية، وأهمية استغلال الطاقة الشمسية في قطاع البترول لتخفيض الانبعاثات الكربونية للمشروعات وبالتالي تحسين الجانب البيئي والاقتصادي وتقليل التكلفة نتيجة خفض استهلاك الوقود وتقليل المخاطر البيئية. استعرضت هواوي مجموعتها من الحلول التقنية المصممة لتناسب قطاع البترول، ومنها حلول الطاقة الكهروضوئية الذكية FusionSolar - Solar+Battery Storage التي تتيح مراقبة الألواح الشمسية الكهروضوئية والتحكم فيها بسهولة وكفاءة، وذلك لتسريع رقعته قطاع البترول وتمكينه من الارتقاء نحو أهداف الاستدامة وحماية البيئة، بما يتماشى مع رؤية القطاع 2030.



كلمته الترحيبية، قال السيد/جوى دينج، رئيس مجموعة أعمال الطاقة الرقمية بشركة هواوي مصر القمة: « في ضوء زيادة الاعتماد على الطاقة النظيفة في العالم، أظهرت مصر التزامها بخفض الانبعاثات بنسبة 33% في قطاع الكهرباء و 65% في قطاع البترول بحلول عام 2030، وقد حرصت هواوي على توفير حلول تكنولوجية حديثة تساهم في تحقيق أهداف التنمية المستدامة في مجال البترول من خلال تحسين كفاءة استهلاك الطاقة وتقليل الانبعاثات الكربونية.

كتب : وائل الجعفرى - على الديب

نظمت مجموعة أعمال الطاقة الرقمية - شركة هواوي مصر، بالتعاون مع الهيئة المصرية العامة للبترول، قمة GREEN FIELD 2023، التي تهدف لاستعراض أحدث الحلول والتكنولوجيات في مجالات الطاقة الشمسية، وتخزين الطاقة لتقليل الانبعاثات، والدور المحوري الذي يمكن أن تلعبه التكنولوجيا الرقمية والحلول الذكية الحديثة على مستوى تحسين كفاءة استهلاك الطاقة والتقليل من الانبعاثات الكربونية في قطاع البترول، بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية لقطاع الطاقة برؤية مصر 2030. شارك في القمة العديد من قيادات قطاع البترول، ويتقدمهم المهندس/علاء حجر وكيل وزارة البترول والثروة المعدنية للمكتب الفني، والمهندس أحمد الخليفة وكيل وزارة البترول والثروة المعدنية للتخطيط والمشروعات، والمهندس خالد صلاح الدين الإدارة العامة لنظم المعلومات والتحول الرقمي بوزارة البترول والثروة المعدنية، والمهندس أيمن عمارة نائب رئيس الهيئة العامة للبترول للتخطيط والمشروعات، والمهندسة إيمان وافي مساعد رئيس هيئة البترول لنظم المعلومات، والمهندس أحمد غسان مباشر مساعد نائب رئيس هيئة البترول للتخطيط والمشروعات، وغيرهم من أبرز قيادات كبرى الشركات في قطاع البترول، في

الحواسيب المحمولة من NVIDIA GeForce RTX40-Series

تدعم سرعة التعلم للطلاب في مصر



الفنية والمناظر المدهشة - لتصلخ خيال الطالب وتدعم نموه الإبداعي. ولا يعني الاستثمار في جهاز الحاسوب المحمول NVIDIA GeForce RTX40-Series أنه للعلم الدراسي العالي وحسب، فهناك مجموعة كبيرة من التطبيقات والألعاب المدعومة والتي تمكنك من استخدام تلك الأجهزة لسنوات عديدة، حيث تستفيد من التحديثات المستمرة للتعامل مع التحديات الجديدة بشكل يضمن حصول الطلاب على كل ما يحتاجون إليه للتعامل مع المشاريع الكبيرة والصغيرة. وبالطبع، فإن الأداء المتفوق لا يعني التناقص في مجال التصميم، فقد صممت حواسيب NVIDIA GeForce RTX40-Series المحمولة بهيكل رفيع وصوت هادئ، وبطارية تدوم فترة طويلة للغاية.

كتب: أمين قدرى - وائل الجعفرى

مع قرب بدء العام الدراسي الجديد، تمثل أجهزة الحاسوب المحمول NVIDIA GeForce RTX40-Series للطلاب وأولياء الأمور الراغبين بتزويدهم بأفضل أدوات التعلم والإبداع. فهذه الأجهزة تضم مزايا استثنائية لتحقيق أداء إضافي، لتتيح للطلاب الدراسة وممارسة الألعاب والابتكار بسرعة أكبر من ذي قبل. وتضم أجهزة الحاسوب المحمول NVIDIA GeForce RTX40-Series بطاقات الرسوم الأكثر تطوراً في مجال الإبداع، والتي يمكنها الاستفادة من إمكانيات الذكاء الاصطناعي لأداء مجموعة واسعة من المهام. وبوسع تلك المزايا المساعدة في تسريع العمليات الحسابية والمهام

REALME 11 PRO + يقاوت بمواصفاته SAMSUNG S23 ULTRA بكاميرا بدقة 200 ميجابكسل وذاكرة 12+512 جيجابايت وتقنية شحن SUPERVOOC بقوة 100 واط

ثلاثة ألوان ساحرة وجذابة: SUNRISE، OASIS GREEN، وBEIGE BLACK.

تجربة بصرية مذهلة؛ شاشة منحنية متطورة تتيح حماية العين بعيد طرازات PLUS تعريف مفهوم الانغماس البصري من خلال شاشاتها المنحنية. استعد لتأسرك شاشات AMOLED المنحنية مقاس 6.7 بوصة، والتي تتميز بدقة FHD+ فائقة الوضوح تبلغ 2400 x 1080 بكسل. يضمن معدل التحديث العالي البالغ 120 هرتز ومعدل أخذ عينات اللمس البالغ 360 هرتز مرئيات ناعمة كالحرير وتفاعلات لمس فائقة الاستجابة. علاوة على ذلك، فإن شرائح MediaTek 6nm Dimensity 7050 5G المشتركة تمكن هذه الأجهزة من تقديم أداء لا مثيل له، مما يجعلها بعيدة عن المنافسة.

تتم بناء سلسلة REALME 11 PRO بسلسلة برعامة فنية من الدرجة الأولى من خلال برنامج REALME DESIGN STUDIO. تتميز السلسلة بخلفية مصنوعة من جلد نباتي LYCHEE الفاخر لمنحها لمسة أنيقة ورحة فائقة وقدرة تحمل متين. ويضيف تصميم الدرر ثلاثي الأبعاد لمسة من الرقي والتميز، في حين يعزز النسيج المنسوج ثلاثي الأبعاد مظهر الهاتف بشكل عام، مما يعزز من جاذبيته بمظهره العصري والفاخر. تتوفر سلسلة REALME 11 PRO



الأمام، حيث تقدم مجموعة من الميزات المتميزة. وشهدت يحيى على أهمية مصر باعتبارها سوق الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، قائلة: «كانت مصر دائماً في قلب عملينا الإقليمية». وسلطت الضوء بغير حرج على إنجازات العلامة التجارية، قائلة: «في عام 2020، حصلنا على مكانة رائدة في السوق المصري، حيث وصلنا إلى المركز الأربعة الأولى المرموقة. وفي عامين فقط، صدنا إلى المركز الثلاثة الأولى، والآن، تقدم REALME بكل فخر «سلسلة» PRO 11 إلى مصر، تشمل جميع الميزات المتطورة. علاوة على ذلك، فطناً أيضاً خطوات مثيرة للإعجاب، وحصلنا على المركز الثاني في الجزائر، والتصنيف في المركز الأربعة الأولى في المملكة العربية السعودية والمغرب والعراق.»

كتب : مصطفى إبراهيم - دينا عبد المنعم

أطلقت شركة ريلمي، العلامة التجارية للهواتف الذكية الأسرع نمواً في العالم، هاتفها الجديد REALME 11 PRO في مصر، خلال حدث مميز يليق بالهاتف الجديد، وتعد هذه السلسلة المنتظرة إضافة كبيرة في عالم التصاميم، حيث فاق تصميمه الجلدي الفاخر جميع التوقعات ليناسب جميع الأذواق، كما يتميز بمجموعة تقنيات ثورية من ضمنها كاميرا بدقة 200 ميجابكسل يلتقط جميع لحظاتك الفريدة، أيضاً يقدم بشاشة OLED منحنية بجمعة 6.7 بوصة مع معدل تحديث 120 هرتز. وهذا ما يؤكد قرب ريلمي من مستخدميها وسعيها الدائم لتقديم تصاميم أنيقة تليق بهم. قالت غادة يحيى، مديرة العلاقات العامة والاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في شركة REALME: «تحتفل شركة REALME بالذكرى الخامسة لهامة تأسيسها من خلال الإطلاق المرتقب لسلسلة REALME LEAP UP PRODUCT 11 Pro، تم إعادة الإصدار السنثتائي لإحداث ثورة في هذا القطاع من خلال تقديم تجربة مستخدم لا مثيل لها. ومن خلال إستراتيجيتنا الرائدة «NO LEAP NO LAUNCH»، تستهل شركة REALME حقبة جديدة، حيث تأخذ سلسلة PRO 11 قفزة هائلة إلى

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

يَا أَيَّتُهَا النَّفْسُ الْمَطْمَئِنَّةُ

ارْجِعِي إِلَىٰ رَبِّكِ رَاضِيَةً مَرْضِيَّةً فَادْخُلِي فِي عِبَادِي وَادْخُلِي جَنَّتِي

الكاتب الصحفي خالد حسن

رئيس تحرير جريدة «عالم رقمي»

والأستاذة فاتن الخولى

مدير تحرير جريدة «عالم رقمي»

وجميع أسرة تحرير الجريدة

يتقدمون بخالص العزاء والمواساة

للمهندس

حازم نبيل

المدير الاقليمي لشركة اوتوديسك العالمية

في وفاة والده اللواء مهندس

نبيل خالد

سائلين المولى عزوجل أن يتغمد الفقيد بواسع رحمته

ويلهم الأسرة الصبر والسلوان

في نصف العام الاول من 2023
10 مطورون عقاريون يحققون مبيعات بقيمة 168 مليار جنيه

كتب : على الديب - محمد العطار

أفاد تقرير نصف سنوي اصدرته شركة زي بورد كونسالتينج لاستشارات الاعمال عن زيادة مبيعات 10 مطورين عقاريين بنسبة 88% خلال النصف الأول من العام الحالي 2023 مقارنة بذات الفترة من العام الماضي بإجمالي مبيعات تجاوزت 168 مليار جنيه. وأشار التقرير أن من أسباب ارتفاع المبيعات بشكل أساسي هو انخفاض قيمة الجنيه، حيث يسعى الجميع لتأمين رأس المال الحالي من خلال خيارات استثمارية أكثر موفوقية؛ مع الاستفادة من ارتفاع الأسعار المتوقع مستقبلاً. قال أحمد زكي، المدير التنفيذي لشركة زي بورد كونسالتينج: «من المثير للاهتمام أن نرى كيف يتفاعل سوق العقارات مع الانكماش الاقتصادي الحالي ويستمر في إظهار مرونة ملحوظة وقدرة على التكيف على الرغم من انخفاض قيمة العملة». وأضاف: «يعتبر الاستثمار في القطاع العقاري الخيار الأمثل للكثيرين، والساحل الشمالي هو الوجهة الأكثر جاذبية وذلك لارتفاع عائد الاستثمار بالمقارنة، وكذلك لارتفاع سعر الوحدات بعد الشراء». وطبقاً للتقرير، فقد تصدرت مجموعة طلعت مصطفى مجموعة العشرة الاوائل في النصف الأول من عام 2023 بمبيعات بلغت 51 مليار جنيه؛ منها 21 مليار جنيه في الربع الأول؛ و 30 مليار جنيه في الربع الثاني والذي كان بمثابة مفاجأة للسوق العقاري. كما حافظت شركة «أورا» لنجيب ساويرس على المركز الثاني الربع الثاني على التوالي بإجمالي مبيعات 25 مليار جنيه مدعومة بمشروع «سولانا» و«سيلفر ساندس» والذين هم الأكثر نجاحاً في هذه الفترة.

من ناحية أخرى، جاءت «إيم هيلز» في المركز الثالث بمبيعات 17 مليار جنيه من مشروعاتها في غرب القاهرة والمراحل الجديدة في مشروعات «البادية»، حيث ساهمت العلامة التجارية القوية والأسعار التنافسية وخطط السداد الممتدة في زيادة أرباح مبيعاتها. واستطاعت شركة فاوندرز - تحالف «الأهلي صبور وهيايد بارك»، أن تحقق 13.4 مليار جنيه مبيعات لسد فجوة في السوق من خلال وحدات جاهزة للتسليم تقدم أسعاراً تنافسية؛ بينما ساهمت مشروعات «سيتي ايدج الجاهزة للتسليم في العاصمة الادارية ومشروع «V40» التي اطلقتها مؤخرًا في القاهرة الجديدة بشكل كبير في مبيعاتها البالغة 13.3 مليار جنيه وتمضيها في المرتبة الخامسة.

«جو ماي كود» تتوسع في السوق المصري.. وتقدم خدماتها لإعداد الشباب وكسابهم المهارات اللازمة لسوق العمل

كتب : أمير طه - وائل الحسيني

أعلنت شركة «جو ماي كود» - GO MY CODE - الشركة العالمية الرائدة في مجال التدريب والابتكار - عن توسعها في السوق المصري بهدف تعزيز عملية التعلم وتوفير فرص للشباب، بهدف تمكينهم من اكتساب المهارات والخبرات الضرورية لدخول سوق العمل بثقة وكفاءة. تأتي هذه الخطوة في إطار استراتيجية الشركة لخلق بيئة تعليمية تعزز من تنمية القوى العاملة المستقبلية، ودعم رؤية مصر 2030.

ويفضل خبرتها المتمتدة في مجال التدريب، تقدم «جو ماي كود» مراكز تدريب متخصصة توفر محتوى ومنتجات قيمة، وتسدع بشكل خاص لتلبية احتياجات السوق المحلي والعالمي. من خلال تقديم نموذج تعليم مدمج يجمع بين التدريب المباشر من قبل المدربين المحترفين والتعلم النشط الذاتي، مما يمكن الشباب من تطوير مهاراتهم في مجموعة متنوعة من المجالات بما في ذلك تطوير الويب والتسويق الرقمي، وعلم البيانات والذكاء الاصطناعي.

تطبيقاً على ذلك، قال أحمد عراقي المدير العام لشركة «جو ماي كود مصر»: «نؤمن أن التدريب المستمر والاحترافي وسيلة فعالة في سوق العمل، وأنه كلمة السر لتطوير المهارات وتحسين الأداء، ونحن نسعى جاهدين لتقديم برامج تدريبية تلبي احتياجات الشباب في جميع المجالات، لأننا نؤمن بأن التعليم والتدريب يمكن أن يكونا الدافع الأساسي للتطور والنجاح. لذلك نحرص دائماً على تقديم تدريبات مبتكرة وفعالة تساهم في بناء مستقبل أفضل للأفراد والمجتمعات، كما نعمل على توسيع نطاق تأثيرنا من خلال توفير فرص تعلم مستدامة ومهلمة، ونركز على أن تكون مركزاً رائداً في مجال الابتكار والإبداع في جميع المجالات التكنولوجية».



أحمد عراقي، مدير عام «جو ماي كود مصر»

أحمد عراقي، مدير عام «جو ماي كود مصر»

مستقبل تقنين سوق العملات المشفرة

بقلم: سامر حسن

محل اسواق وعضو قسم ابحاث السوق في الشرق الاوسط في XS.COM

تستقر أسعار العملات المشفرة اليوم بقيادة البيتكوين التي تتداول بالقرب من مستويات 27,250 دولاراً وكذلك الإيثريوم التي تستقر عند 1700 دولاراً.

في حين أن المستويات هي أعلى من التي كنا قد رأيناها طيلة الأسبوع الفائت وذلك على ضوء المزيد من التطورات الإيجابية في المواجهات القضائية للتراز لتقييم على سوق العملات المشفرة.

في جديد التطورات القضائية، صرفت إحدى المحاكم في الولايات المتحدة دعوى جماعية للاحتيال جراء شراء عملات مشفرة احتيالية تم انشاؤها باستخدام بروتوكول UNISWAP. من حين أن صرف الدعوى تلك كان بإسناد القاضي إلى حقيقة أن تلك العملات المشفرة، والتي تُعد من التطبيقات المركزية (DEFI)، هي عبارة عن سلع ولا تخضع لقوانين تنظيم الأوراق المالية أو البورصات.

كما أشار القاضي إلى أن UNISWAP LABS غير مسؤولة عن الأضرار التي يسببها طرف ثالث.

أعتقد أن ما حدث في القصة المُقامة ضد UNISWAP LABS قد يُشكل الخطوات الأولى في توضيح البيئة القانونية والتنظيمية لتطبيقات DEFI وقد يساهم ذلك في تقليل مخاوف المستثمرين من الإجراءات القضائية المتعاقبة من قبل المنظمات ويجعلها أكثر قابلية للتوقع، لكن في المقابل، قد يقيد هذا الإجراء وغيره من الإجراءات المشابهة أن تم مستقبلًا ثقة المستثمرين في تلك التطبيقات جراء عدم القدرة على تنظيمها وإنفاذ القانون عليها.

في استمرار لدعم تطبيقات DEFI، أعلنت منصة ROBINHOOD عن توفير ميزة مبادلات العملات المشفرة المختلفة التي تستند إلى شبكة الإيثريوم.

يأتي هذا التطور بعد الانتصار القضائي المهم للقضية التي حثته GRAYSCALE بعد إقامتها لدعوى ضد هيئة الأوراق المالية والبورصات (SEC) وذلك بعد رفضها الطلب لتحويل آلية الاستثمار (BITCOIN TRUST) (GBTC) إلى صندوق متداول للبيتكوين الفورية، فيما قالت المحكمة إلى أن قرار الهيئة بالرفض لم يكن يستند إلى مبررات ثابتة.

إلا أن ذلك الانتصار القضائي، الذي دفع البيتكوين إلى مستويات 28000 دولاراً، لن يعني إطلاق صندوق البيتكوين المتداول الفوري الذي طال انتظاره وذلك مع المزيد من الإجراءات القانونية والمعاملات التي قد تقوم بها الهيئة إلا أنه قد يعزز الأمل بإمكانية إطلاق تلك الصناديق المتداول والتي تم التقدّم لأجلها من قبل العديد من كبار مدراء الأصول في الولايات المتحدة.

على الجانب الفني، وعلى الإطار الزمني لساعتين، تحظى البيتكوين بالدعم من مستوى 27109 دولاراً، في حين أن الثبات أعلى ذلك المستوى قد يقيت الأظار على المستوى النفسي عند 28000 مستوى مقاومة تالي، مع عودة الرخيم مجدداً وكسر الاتجاه الجانبي السائد، ويلييه مستويات 28650 و29137. لكن في المقابل، فإن الفشل في التماسك أعلى مستوى 27109، قد يحول أنظار البائعين إلى مستويات 26581 ويلييه منطقة الدعم عند مستويات 25944-25809.

يعتمد على 13 مليار مؤشر

جي 42 الإماراتية تطلق نموذج ذكاء اصطناعي «جيس»

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا عيد النعم

مكتب : مصطفى ابراهيم -

دينا

ElAraby Group Adopts RISE with SAP to Enhance Customer Experience and Ensure Resilient Supply Chain

By : Mostafa Ibrahim – Wael Elgafry

ElAraby Group, a leading manufacturer and supplier of electronics and home appliances in the Middle East and North Africa region, has announced it will enter the next phase of its digital transformation journey with global technology company SAP SE (NYSE: SAP). The family-owned Egyptian enterprise has signed an agreement to adopt RISE with SAP to enable a full cloud migration, including flagship cloud solutions such as Customer Experience (CX), SAP Signavio, Business Technology Platform (BTP) and Digital Supply Chain that will support its customer-first approach and ensure a far more resilient supply chain. The new deal coincides with the successful implementation and go-live by ElAraby of a host of SAP solutions to consolidate and enhance its digital landscape. The project, implemented by SAP Services, is considered one of the biggest migrations for SAP in Egypt. The two companies have been following a co-created digital roadmap specially designed to streamline and modernize ElAraby's expansive operations. The electronic and appliances brand, which was established in 1964, sells more than 40 different products for more than 2000 items in 60 countries, with a distribution and service network comprising more



than 3,000 sales centers and more than 180 after-sales service locations. With the implementation going live, ElAraby's distribution and service networks including the factories, supply chain, warehouses and retail shops, now all run on S/4HANA, SAP's enterprise resource planning (ERP) solution. Medhat Elaraby, Vice President of ElAraby Group, explains, "In our almost-60 years of existence, Elaraby has grown from a joint stock enterprise to one of the region's largest industrial and commercial corporations, but we remain a family business with our customers' needs at the heart of all our decisions. We have been working closely with SAP for two years to consolidate and streamline processes across our vast network to ensure we can offer unmatched products and services to our customers."

By choosing RISE with SAP, ElAraby will minimize cyber-risks, reduce costs and benefit from automatic upgrades to the implemented SAP solutions. RISE with SAP is a step-by-step holistic offering that accelerates a company's journey to the cloud and is tailored for each company's complexity and starting point. The aim is to go beyond a technical migration to the cloud, and instead enable companies to truly transform their business, realizing a faster time-to-market for new capabilities and applications, and allowing for ongoing transformation. Ihab Selim, Chief Information Officer of ElAraby Group, commented, "Implementing RISE with SAP will enable ElAraby to leverage cutting-edge cloud computing solutions that provide 360-degree visibility on all aspects of our operations, including our supply chain.

Moreover, the advanced data analytics available will ensure we remain flexible and able to respond to changes in the market and customer needs in an agile way."

ElAraby will be running a host of SAP cloud solutions, including SAP SuccessFactors, which will improve engagement and enhance services delivered to its more than 40,000 employees. This solution empowers individuals to reach their full potential at work, while also automating tasks and strengthening the connection between HR and business operations to help create a sustainable, future-ready workforce.

Mohammed Samy, Managing Director of SAP Egypt, commented, "SAP has been working closely with ElAraby to enable solutions that benefit its customers, partners and employees. ElAraby selected SAP for its digital transformation based on our industry leadership and reputation as a true transformation partner. By choosing to adopt RISE with SAP, Elaraby is aligning with Egypt Vision 2030 and will be able to leverage the latest cloud solutions at an accelerated pace. In taking this step, Elaraby is ensuring that its operations are agile, scalable and flexible so that it can continue to enhance its operations and processes on an ongoing basis."

Wa'ed Ventures leads a US \$27 million Series A round for Rewaa, with participation from STC's CIF

By : Basel Khaled - Dina Abdelmoneim

Rewaa, Saudi's leading omnichannel inventory management system, accounting, and POS platform for the retail industry, announced that it raised \$27 million in Series A funding round led by Wa'ed Ventures, a VC fund wholly owned by Aramco. STC's Corporate Innovation Fund (CIF) participated in the round alongside Silicon Valley's Graphene Ventures, Sadu Capital, Vision Ventures, Khwarizmi Ventures, RZM Investment, Derayah VC, and Abdulrahman Sulaiman Al Rajhi & Sons Investment Company. According to the founders, the company processed over \$2 billion in transaction value to date, making it one of the fastest-growing SaaS companies in MENA, serving more than 7,000 retailers in Saudi and abroad, and creating over 250 jobs. "This investment propels us towards our vision of becoming the optimal tech partner for SMBs in the retail sector. By



contributing to the industry's digital transformation, we aim to make an impact on retail merchants, enabling them to increase efficiency," said Mohammed Alqasir, Co-Founder and CEO at Rewaa. Since its foundation in 2018 by Mohammed Alqasir and Abdullah Aljadhai, Rewaa provides a cloud-based solution that interlaces online and physical store inventory, offering point-of-sale (POS) and accounting modules for an integrated platform. Rewaa aims to become the retailers' tech partner by providing advanced technical solutions to manage inventory, sales, and payments. "Rewaa's revolutionary approach to digitizing and optimizing operational

processes based on efficiency and scale-up goals for SMEs perfectly addresses the needs of the typically-scattered retail industry," said Fahad Alidi, Managing Director at Wa'ed Ventures. He adds: "We had the privilege of knowing Mohammed and Abdullah since their early days as founders. We are proud to back their growth today as they transform Rewaa from a simple digital tool to the go-to cloud-based POS and inventory management platform for local and regional retailers." "We are pleased to invest in Rewaa, which has proven itself through the tremendous growth it has achieved in recent months and thanks to the great team behind these achievements. Through our investment in this company, we seek to participate in developing technologies supporting the retail market, including Rewaa's company," commented Majed AlJarboua, General Manager at stc corporate funds & entrepreneurship.

Rockwell Automation to open Saudi Arabia Center of Excellence – 25-27 September

By : Amir Taha – Rasha Hussein

On 25 September 2023, Rockwell Automation, the world's largest company dedicated to industrial automation and digital transformation, will be opening its Digital Center of Excellence (CoE) in Dammam, Saudi Arabia. Government officials, industrial leaders, business partners and senior academics from across the Kingdom will attend the CoE opening ceremony. The dignitary list is being finalized and I will share it with you soon. The CoE will support government and local companies, large and small, to upskill their operations, which ties in with the Saudi 2030 Vision of enhanced economic growth, technical progress and sustainability. To coincide with the opening of the Center, Rockwell Automation is holding a decarbonization conference on 26th September 2023 at the Mövenpick Hotel Al Khobar, Saudi Arabia. This seminar will share experiences on decarbonization including carbon capture and storage, electrification, emission monitoring and management through measurement and control technologies, and digitalization methodologies.

ClassCam Scam Campaign Earns Estimated \$64.5 Million in Profit and Expands to Target Brands

By : Mohamed Elattar – Ali Eldeeb

Group-IP, the global company specializing in the field of cybersecurity based in Singapore, in coordination with the UAE Cybersecurity Council, revealed that the fraud-as-a-service known as "Classiccam" continues its global campaign clearly during the year 2023. Pages were designed Phishing for Operation ClassisCam to steal funds, payment data, and in some cases steal login credentials for Internet users' banking services. Group-IP experts and analysts found that the automated scheme uses bots from the Telegram app to create ready-to-use phishing pages that impersonate a number of companies operating in different sectors, including online stores, classifieds sites, and logistics operators. According to the results issued by "Group-IP", 251 unique brands from 79 countries were impersonated and used on phishing pages as part of the

"Classiccam" scam during the period from the first half of 2021 to the first half of 2023. In addition, the phishing templates and templates created for each brand have been modified to target different countries by modifying the language and currency used on the scam pages. A specific logistics brand was impersonated to target users in up to 31 countries. Since the second half of 2019, when the Group-IP Computer Emergency Response Team, in cooperation with the company's Digital Threat Protection Unit, succeeded in uncovering the Classiccam scam for the first time, 1,366 separate groups have been discovered taking advantage of this scheme on the Telegram application. Group IP experts examined Telegram channels containing information related to 393 groups linked to the Classiccam scam, with more than 38,000 members, and which were active during the period from the first half of 2020 to the first

half of 2023. During this period, these groups generated estimated profits of US\$64.5 million. Since 2022, ClassScam scammers have introduced new innovations such as phishing schemes designed to steal victims' online bank account credentials, and some groups have begun using specific software to steal information. As part of its mission to combat global cybercrime, Group-IP will continue to share the results of its studies related to the "Classiccam" fraud campaign, leveraging its digital risk protection solution, and in cooperation with legal bodies and authorities. Group-IP aims through this study to increase public awareness about the latest fraudulent methods and reduce the number of potential victims of this type of fraud. The "Classiccam" scam first appeared in Russia, where the scheme was trialled and tested before being rolled out around the world. The popularity

of the scam affiliate program increased in 2020, specifically after the spread of Covid-19, and the subsequent rise in the popularity of remote work and online shopping. His Excellency Dr. Mohammed Al Kuwaiti, Chairman of the UAE Government Cybersecurity Council, said: "In light of the increase in the frequency of cyberattacks in recent years, the UAE has adopted a comprehensive approach to cybersecurity based on five basic pillars: enhancing global cooperation, encouraging partnerships between the public and private sectors, "Enhancing cybersecurity measures, fostering innovation, and strengthening the electronic knowledge society, with the aim of dealing with cyberattacks and limiting their repercussions. As digital transformation efforts continue at the country level, the focus on digitization remains one of the main factors to ensure a safe and prosperous digital landscape."

New partnership aims to support mobile finance in MEA and Asia

By : Amir Taha – Samah Saeed

Global analytics software provider FICO has announced a partnership with telecom and mobile financial services solutions provider LigaData to bring advanced decision management and optimisation tools to telecommunications firms in Africa, the Middle East and Asia. LigaData and FICO say they will offer hybrid-cloud and SaaS decision-as-a-service solutions that communications service providers can use to increase revenues, decrease costs, and expand their digital and mobile financial services offerings. Founded in 1956, FICO is described as a pioneer in the use of predictive analytics, AI and data science to improve operational decisions. LigaData specialises in AI-driven solutions, products and services for communications service providers, enabling them with actionable insights and data-driven decisioning through a real-time, low-TCO, hybrid-multi-cloud data fabric. Solutions offered by the two firms include mobile lending, price optimisation, collections optimisation, subscriber segmentation, and fraud detection solutions for communications service providers, with the aim of adding new revenue streams and expanding financial inclusion in emerging markets.

Orange Romania strikes banking unit sale

By : Wael Elhosany – Rasha Hussein

Orange Romania agreed terms for the sale of its digital banking unit to Alpha Bank, as part of the wider groups' strategy to exit the banking sector in Europe. Orange's Romanian unit stated the move enables it to focus on growth at the local level by offering sustainable connectivity services and integrated digital solutions. Orange Money was launched in Romania in 2016 as an alternative to traditional banking services, offering customers services such as debit and credit cards, transfers, payments and other daily financial functions. The operator will transfer over its Orange Money digital ecosystem, which includes its mobile fintech platform, as well as partners, suppliers and its mobile finance operations team.

Customers of Orange Money will continue to see regular service with no changes. Financial details of the deal were not revealed. Orange Money Romania CEO Haris Naif said: "Thanks to a strong team of digital banking specialists, Orange Money Romania has grown steadily, becoming a leading digital financial solution, recognised by customers and the market for the quality of its services and innovative vision. "Orange Money's strategic approach has always been to see the integration of its products into a banking ecosystem and, to achieve this goal, we signed the transfer of the Orange Money retail business to Alpha Bank Romania. Alpha Bank's experience will provide continuity to our customers, and their banking products will enrich the suite of services that Orange Money users have access to today."



South Africa's MTN now offers funeral cover – via WhatsApp

By : Wael Elgafary – Dina Abdelmoneim

Operator MTN South Africa has announced a move into a new area of financial services. It has launched funeral cover to South African consumers under its new Khava brand – via WhatsApp. The insurance scheme is backed by Sanlam, a diversified financial services company headquartered in South Africa with a strong presence in more than 30 countries on the African continent. It is facilitated by insurance provider aYo Intermediaries South Africa, which says it provides fast, convenient, easy-to-use hospital and life insurance cover directly to a user's mobile phone through its partnership with MTN and leading insurers. The service's onboarding process takes place through WhatsApp. Collections and claims payments are managed via MTN's Mobile Money (MoMo) platform. The cost of the service – whose formal name is MyMTN Prepaid Funeral Khava – starts from R75 (just under US\$4) per year. MoMo customers can get coverage for either six or 12 months via a one-time premium payment. Prepaid funeral insurance is only the start, apparently. MTN plans a range of insurance products designed for the local market, in what is described as a "strategic step towards rendering essential financial services more inclusive and responsive to the needs of ordinary citizens".



DEWA's R&D Centre files new patent for an innovative method to improve battery performance

By : Mostafa Ibrahim – Mohamed Elkholy

Dubai Electricity and Water Authority (DEWA)'s Research and Development (R&D) Centre has filed a new patent for an innovative method for improving the performance of electrodes in lithium-ion (Li-ion) batteries, sodium-sulfur batteries, and electrolyte distribution batteries. This is achieved by treating the electrodes chemically using a polymer to increase the number of active groups on the surface of the electrodes, which leads to improving their performance. The low-cost, environmentally friendly method requires low temperatures and ensures stable battery performance. This is part of the centre's efforts to promote the technologies of energy production and storage. The patent supports the pilot project for energy storage that DEWA has inaugurated at the Mohammed bin Rashid Al Maktoum Solar Park using Tesla's lithium-ion battery solution. The project has a power capacity of 1.21 MW and an energy capacity

of 8.61 MWh with a life span of up to 10 years. This pilot project is the second battery energy storage pilot project by DEWA at the solar park. The first project was implemented in collaboration with AMPLEX-NGK to install and test a sodium sulphur (NaS) energy solution with a power capacity of 1.2 MW and an energy capacity of 7.5 MWh. This was the first utility-scale energy storage pilot project in the region. "Our strategies and plans are inspired by the vision and directives of His Highness Sheikh Mohammed bin Rashid Al Maktoum, Vice President and Prime Minister of the UAE and Ruler of Dubai, to ensure energy security and sustainability, as well as improve energy efficiency. DEWA relies on research and innovation to support the development of energy storage technologies and increase the share of clean and renewable energy. This supports the Dubai Clean Energy Strategy 2050 and the Dubai Net Zero Carbon Emissions Strategy 2050 to provide 100% of Dubai's total power production capacity from clean energy

sources by 2050. DEWA is working on other energy storage projects, including using Concentrated Solar Power (CSP) at the 4th phase of the Mohammed bin Rashid Al Maktoum Solar Park, the 250MW hydroelectric power plant in Hatta with a storage capacity of 1,500 megawatt-hours, and the Green Hydrogen project to produce and store hydrogen using solar power," said HE Saeed Mohammed Al Tayer, MD & CEO of DEWA. "DEWA's R&D Centre is a global platform that provides innovative solutions and technologies for the operations and services of the utility sector worldwide. This maintains DEWA's worldwide leadership and enhances Dubai's position as a global hub for research and development in solar power, smart grids, water, energy efficiency, and capacity building in these sectors. The R&D Centre improves the services provided by DEWA to customers by developing the latest technologies and sustainable solutions for energy and water and conducting applied research," continued Al Tayer.

Launching of the Next World Forum in its second edition

By : Mostafa Ibrahim – Dina Abdelmoneim

The activities of the Next World Forum in its second edition began today, the global event organized by the Saudi E-Sports Federation and bringing together sector leaders and experts from around the world. It is held over two days (August 30 - 31) at the Four Seasons Hotel Riyadh in the Kingdom Center, thus concluding the activities of the largest event. For gaming and e-sports around the world, "Gamers Season: Land of Champions". His Royal Highness Prince Faisal bin Bandar bin Sultan, Chairman of the Board of Directors of the Saudi Electronic Sports Federation, participated in a session entitled "The Gold Standard of the Competitive Gaming Scene," and alongside him were "Ralph Reichert," Chairman of the Board of Directors of ESL FACEIT Group, and "Danny Tang," Co-Founder of VSP0. His Highness said: "The Kingdom of Saudi Arabia's goal is to become a global hub for gaming and e-sports, and hosting events such as the Next World Forum is an essential part of the journey to achieve

this endeavour. The e-sports industry is changing on a daily basis, and there are constant questions and discussions about the changes that will occur in the sector in the future." over the next 10 years, but the real question is, "What is the constant in the industry?" And for me, the gaming and eSports community and the players are the two constants. Continuing to focus on that everything we do is for the community will put us in the best position to deal with whatever it is. Coming in the future" Ralf Rykert said: "I was here last year for the inaugural edition of the Next World Forum and it was very special. There were many people who mentioned that they would be there to explore what the event had to offer, and for this year's edition, I received a lot of calls from owners wanting to take bookings." For attendees. It is a reflection of the effectiveness of all partnerships that were concluded previously." Dani Tang said: "The eSports industry is fortunate to have a pioneering country like the Kingdom of Saudi Arabia leading the global mission to create the sport of the future for the next generation."



The first day witnessed the holding of a wide range of sessions and discussions, the most prominent of which were the session "Acquisition: Legal Aspects of Companies Acquiring Game Studios," "Electronic Games are the Economy of the Future," "From Pixels to the Podium: Studying the Relationship between Electronic Sports and the Olympic Games," and "Pillars Core for the Metaverse: How does Epic Games empower creators?" and "eSports Recession: Is the Story Over?" And "There's No Limits to What Can Be Achieved: The Future of Cloud Gaming in the Middle East."

A session entitled "High Scores: When Celebrities Enter the Gaming Industry" was also held, in which Gareth Bale, former football star and director of Primesure Ltd, Michael Bay, director and producer of Bay Films, and Gary Vaynerchuk, CEO of Vaynermedia, spoke. Gareth Bale said: "Of course, e-sports competes with real-life football, as it gives young people more opportunities to do what they want. My children also enjoy their electronic devices and have the opportunity to communicate with their friends in different countries, which is a good way to stay in constant contact - we have moved on." "Between Spain, the United States of America, Wales, and England, they always play online. The development that has occurred in electronic games from the time I started playing them until the present day is amazing." "Investing in e-sports has given me the ability to give opportunities to others which is great," Bale added. Omar Batterjee, Director of Corporate Communications and Public Relations at the Saudi

Electronic Sports Federation, said: "The Next World Forum is our unified commitment to the gaming and e-sports scene, and what we discuss here will lay the foundations for many years to come. Gaming and e-sports are a phenomenon that has transcended borders and is no longer limited to screens." Rather, it has influenced multiple aspects such as politics, tourism, and culture and has become a part of our daily lives. When we think about games today, we remember the power they carry, the relationships they foster, and the opportunities they provide in the Kingdom of Saudi Arabia." As part of the activities for the opening day, a memorandum of understanding was signed between the Saudi Federation for Electronic Sports and the Saudi Tourism Authority in the presence of the CEO of the Federation, Turki Al-Fawzan, and the CEO of the Authority, Fahd Hamid Al-Din, in addition to a memorandum of understanding between the Saudi and Qatari Federations for Electronic Sports, in the presence of the Secretary of the Qatari Federation, Faisal Abdul Rahman Khaled.

Gartner Predicts Fines Related to Mismanagement of Data Subject Rights Will Exceed \$1 Billion by 2026

Mismanaged Subject Rights Requests Can Erode Trust Between Organizations and their Customers

By : Wael Elgafry – Mostafa Ibrahim

By 2026, fines due to mismanagement of subject rights will have increased tenfold from 2022, to total over \$1 billion, according to Gartner, Inc. Gartner defines subject rights requests (SRRs) as a set of legal rights that enable individuals to make demands and, in some instances, changes for clarity regarding the uses of their data. "For security and risk management (SRM) leaders in B2C organizations, automating subject rights or consumer privacy rights management has become a basic requirement and a prerequisite for building trust," said Nader Henein, VP Analyst at Gartner. "The management of SRRs can enhance customer trust levels

by providing a positive privacy user experience (UX)." However, inefficient handling of SRRs and an immature privacy UX can erode the benefit from millions of dollars spent on developing positive customer sentiment. Business Impact of Poor or Inefficient Handling of SRRs Organizations handling data must address SRRs in a defined time frame. Poor or delayed responses to SRRs can negatively impact an organization's trust with its customers. As a result of long waits for a response, customer experience (CX) and sentiment are also negatively impacted. In addition, regulators regularly impose fines for failure to comply. These rulings also mandate prompt execution of requests.



SRM leaders should take the opportunity when they receive an SRR to engage with privacy-aware customers. "Data subject rights should not be treated exclusively as a legal requirement," said Henein. "To support positive customer sentiment, the organization's privacy UX should be developed with the same care as

any customer-facing service." In addition, many jurisdictions require digital organizations to address the privacy rights of their employees. Data held on incoming, current, or past employees is worthy of the same care as data pertaining to customers. The highest cost per request is often attributed to employees' SRRs rather than those coming from customers due to the complexity and the volume of data. "To ensure data subjects receive responses within acceptable time, cost, and scale limits, SRM leaders should consider establishing a foundation of metrics around SRRs," said Henein. "While the need for scalable subject rights delivery and fulfillment will not go away, the demand for more

automation will lead to a faster move toward a zero-touch model," said Henein. "This model will enable users to self-serve informative rights through a privacy portal where individuals will be able to browse their information in detail and understand how it is being used and by whom." Maintaining a manual SRR process renders an organization more likely to face regulatory fines and suffer associated reputational damage. It also entails maintenance costs. By contrast, being transparent about, and involving customers in the SRR process and implementing a more automated approach to SRR fulfillment offers clear benefits to organizations.

Social Media Platforms to Hit Over Six Billion Users by 2028

By : Daina Abdelmoneim – Mohamed Elkholy

Over the past four years, more than 1.3 billion people worldwide have joined social media to connect with others, keep in touch with the latest trends, and promote business. Today, social media platforms have close to 4.9 billion users, and this number is expected to grow by 25% in the following years. According to data presented by OnlyAccounts.io, social media platforms are forecasted to reach more than six billion users and a huge 75% penetration rate by 2028. The social media space has grown tremendously in recent years, becoming an inevitable part of everyday life for billions worldwide. The Statista data show just how significant that growth was. Back in 2019, roughly 3.5 billion people used social media platforms. This figure swelled to nearly 4.9 billion in just five years,



with an average of 350 million people joining the social media space each year. Statista expects the entire market to see a decade of continuous user growth, but the growth rates will slow down. The number of social media users is expected to increase by 304 million in 2023, significantly less than 395 million new users reported in 2020. Statistics show 2024, 2025, and 2026 will see an average of 250 million new users. By 2028, the annual user growth is expected to drop to 183 million. But despite growth rates slowing down, the social media space will see more than 1.1 billion new users in five years. The global

penetration rate will rise from 63.7% to 75.3% in this period. Although Facebook and TikTok convincingly lead in the number of users, Instagram will see much bigger user growth in the following years. In fact, Statista expects Instagram to dethrone TikTok and become the fastest-growing social media platform in the next four years. In 2023, the photo and video-sharing social networking app hit 1.33 billion users, 86 million more than a year ago. By 2027, the number of people using Instagram is expected to grow by 17.2% and hit 1.56 billion, making one-fifth of the global social media user count. TikTok is expected to see a 17% user growth in this period, with its user count reaching over 2.2 billion. Facebook will see the smallest increase among the top three platforms of 14%, with its user base reaching 3.1 billion people by 2027.

New Research:

Over Half of Workers Say Generative AI Will Help Advance Their Career, but Most Lack the Skills

By : Basel Khaled – Mostafa Ibrahim

Salesforce surveyed over 4,000 full-time desk workers as part of its Generative AI Snapshot Research Series, finding that while 54% of workers believe generative AI will advance their career, 62% say they don't have the skills to effectively and safely use the technology. This data follows a recent survey that found only 1 in 10 global workers have overall, in-demand AI skills. The research also indicates that while workers want to learn and expect their companies to provide upskilling opportunities, employers often fall short of expectations. Respondents believe generative AI will transform their role. In fact, 62% say generative AI will require a new set of skills at work and 56% say the technology will transform their role altogether. With the help of generative AI, workers say they can focus on strategic work and save time 65% believe generative AI will allow them to focus on more strategic work and Workers believe generative AI will save them five hours per week – the equivalent of



one month per year for full-time workers – at work.* While workers are optimistic about the potential of generative AI, they lack the know-how to take full advantage of this rapidly-evolving technology. 40% say they don't know how to effectively use generative AI at work and 43% say they don't know how to leverage generative AI using trusted data sources and while keeping first-party data secure and 53% don't know how to get the most value out of generative AI. Specifically, workers say they lack the required skill sets to use generative AI: 62% of workers say they don't have the skills to effectively and safely use generative AI and 70% of business leaders

don't believe their teams have the skills to effectively and safely use generative AI. Workers want to learn and are looking to their companies for direction, but employers are falling short. Two out of three workers (67%) expect their employer to provide opportunities to learn how to use generative AI, but nearly the same amount (66%) say their employer does not offer training on the technology. Business leaders see clear cost-saving incentives to closing the generative AI skills gap: 82% of business leaders say generative AI will lower overall business costs and 80% of business leaders say generative AI will increase revenue. "Generative AI presents massive opportunities for businesses and workers alike. However, as AI becomes more common in the workplace, the skills gap will continue to widen," said Ann Weeby, SVP of Trailhead, Salesforce. "Companies have a responsibility to democratize access to needed skills and training to close the AI skills gap."

TPV Technology appoints Geekay Distribution as its official distributor for Philips Monitors – Evnia

By : Basel Khaled – Wael Elhosany

TPV Technology Gulf DMCC, manufacturers of Philips and AOC displays, have announced a new partnership with Geekay Distribution appointing them as their official distributor for gaming solutions across the Middle East. Philips Monitors also announced the launch of new range of monitors under the brand name "Evnia". The brand emphasizes a commitment to honoring the diversity of gamers, as well as support the joy of gaming for all, breaking the stereotype of monitors that only offer technical advantages to users. Evnia will be made available to gamers through Geekay Distribution's sales channels and retail portfolio. Carol Anne Dias, Sales Director Middle East & Africa at Philips Monitor said "We are excited to

collaborate with Geekay Distribution as they have strong presence in the region, to reach out and cater to all gamers. Philips Monitors believes that the joy of gaming should be accessible to everyone. Our goal for Evnia is to provide today's gamers, in all their diversity, with the monitors and accessories they need to get the most enjoyment out of every gaming session, whether in terms of performance, graphics, or overall user experience." Kishan Deepak Palija, CEO of Geekay Group said "We are thrilled to bring Philips Evnia's cutting-edge gaming monitors to a wider audience. This collaboration signifies a testament to our shared commitment to delivering unparalleled gaming experiences to our customers in the Middle East. With Evnia, we will be offering



enthusiasts and professionals alike a new standard of visual excellence, speed, and immersion". Philips Evnia monitors are every gamer's dream come true, the range's stylish design will match any décor & aesthetic, while still delivering incredible performance. The Evnia range reflects its mantra: "Reinvent the rules". Far from the known gaming stereotype, Evnia adds freshness, premium and elegance to the mixture. One of the core concepts behind the creation of the Evnia range is to prioritize gamers' needs, delivering a monitor experience that not only provides excellent technical advantages, but physical benefits too. Each model is ergonomically designed for a comfortable viewing experience, alongside features such as Low Blue mode and flicker-

free technology that minimize the harmful effects of gamers' eyes and reduces fatigue caused by long hours in front of the monitor. For maximum convenience, each model also features USB-C and HDMI connectivity, alongside Multiview capabilities for surveying multiple sources on one screen. For any scenario, the Evnia range is designed to provide performance, comfort, and convenience to ensure gamers are enjoying both the technical and emotional aspects of gaming. With premium panels ranging from 1000R curvature, 240Hz VA to Mini LED and QD OLED, and high resolutions including 4K UHD and WQHD, Evnia monitors deliver rich visuals, high contrast, and are optimized for a comfortable and immersive viewing experience.

Cyberattacks against governments are on the rise in 2023

By : Amir Taha – Rasha Hussein

According to the data presented by the Atlas VPN team, in the first half of 2023, there were 49 significant cyber incidents concerning government agencies – a rise of 11% from the same time last year. The attacks affected government bodies in at least 27 countries across the world. The analysis is based on the information by the Center for Strategic and International Studies, which keeps track of significant cyber incidents. We focused only on cases involving government agencies, their representatives, or contractors. This year, government agencies in the United States encountered the greatest number of attacks, with 16% specifically aimed at the country. The extended



conflict between Russia and Ukraine has also resulted in a number of cyber incidents against state government entities in the countries. When it comes to potential perpetrators, Russian hackers are at the forefront, believed to be responsible for approximately 29% of these attacks. Following closely are cybercriminals associated with China, accounting for 18%, while Iran ranks third with 10%. Government agencies accumulate and store a significant amount of sensitive data, such as personal information

about individual citizens. This data can be sold on the dark web or held hostage until a ransom is paid, which makes these agencies an attractive target for cybercriminals. Apart from monetary motives, roughly a quarter (12) of all cyberattacks targeting government agencies worldwide in 2023 can be attributed to state-linked threat actors engaged in cyberespionage campaigns. Additionally, hacktivist activity played a role, constituting approximately 10% of the recorded incidents within the government sector during the first half of 2023. Since 2005, government agencies worldwide have experienced a total of 616 significant cyberattacks. More than half of these – 56% – occurred just in the last five years, including the first half of 2023.

RAKEZ boosts customer experience through innovative value-added services

By : Mohamed Elattar – Ali Eldeeb

Ras Al Khaimah Economic Zone (RAKEZ) continues to redefine the business landscape in Ras Al Khaimah by putting its clients and investors at the heart of everything it does. Through a commitment to providing comprehensive and tailored support services, RAKEZ ensures that setting up and operating a business in the region is a seamless experience. RAKEZ's support begins right from the inception of a business idea, providing prospective clients with a wide array of services, to meet diverse industry needs. The recently introduced corporate tax registration and filing service further illustrates the economic zone's dedication to aligning with the UAE's evolving regulatory environment, ensuring that companies can operate with full compliance and confidence. RAKEZ Group CEO Ramy Jallad said, "At RAKEZ, we believe that providing holistic support to our clients goes beyond offering a licence or a space to conduct business. We understand that every business has unique needs, and we strive to offer services that make our clients' journey easier and more efficient." Among the wide range of value-added services extended by RAKEZ, clients can take leverage the economic zone's strategic partnerships with leading local and international banks, which simplifies the process of opening a corporate and personal bank accounts, enhancing financial convenience for clients. In compliance with the UAE's tax regulations, RAKEZ also assists companies with VAT registration, ensuring that they meet their fiscal responsibilities effortlessly. With the recent introduction of corporate tax in the



UAE, RAKEZ is at the forefront of guiding businesses through the registration and bookkeeping, ensuring a smooth tax return filing process and full compliance with the new regulations. Furthermore, RAKEZ's tailored solutions extend to various sectors, providing specialised assistance for industrialists, traders, and service providers, among many others. "Our value-added services are carefully crafted to assist businesses in navigating the evolving economic landscape of the UAE. We stand by our commitment to fostering growth, ensuring compliance, and delivering unparalleled customer experience. We are here to support businesses in every aspect, allowing them to focus on what they do best – growing and innovating," Jallad added. With over 18,000 companies benefiting from RAKEZ's comprehensive business support system, the economic zone showcases the power of customer-centricity, leading the way in creating a nurturing environment for businesses in Ras Al Khaimah and the broader UAE.



The Currency of Trust in Banking

BY : KHALED FAWZY,

A customer-centric banking world with seamless experiences is built on trust. Banks are custodians not only of customers' investments and savings, but also of critical assets like their personal identifiable information (PII). As such, security plays a crucial role in maintaining trust by protecting banks' customer-first strategies.

Customer trust in banking is difficult to earn and easy to lose, making customer acquisition and retention no easy feat. Customer churn is a constant concern. Banks work within a market that is rife with competition. Digital natives such as financial technology (fintech) organizations, challenger banks, and Big Tech claim to simplify the customer experience and offer innovative services to lure customers away from incumbents.

Furthermore, customer acquisition is costlier for a bank than a fintech, and banks can generate much more per customer. No matter how you look at it, customer churn is expensive for banks. The question is, do customers trust banks, and have digital players affected and eroded that trust?

The answer is up for debate. An Ernst & Young report found that only 17% of respondents say they trust the activities of financial institutions in a time of crisis. Bain and Company survey respondents also reported that financial services offered by "tech" companies are more trustworthy. At the other end of the spectrum, in Caggeini's World Fintech report, more than three-fourths of respondents to their Voice of the Customer survey said they trust their primary bank to support their financial needs and offer advice. So how can banks resolve this discrepancy in opinion, capitalize on trust when driving customer-first strategies, and make it a true competitive differentiator? Good governance, ethical business practices, and transparency are critical for banks to retain customers. Banks that demonstrate resiliency by investing in effective technologies and processes inspire trust. For example, the financial crisis of 2008 showed how cracks in financial resiliency can leave the sector with nearly zero public trust.

Trust in banking comes down to a combination of culture, process, and technology. Banks that are resilient in these three areas can improve their brand and reputation, which in turn cultivates trust.

Culture starts inside the bank, and creating a culture of trust begins with employees who are empowered to meet customer needs. Breaking down siloes, integrating tools and applications, and enabling a customer-first culture that includes clear internal communications and employee investment are all actions that are conducive to trust.

Clear and demonstrable operational resiliency, through processes, communication channels, and programs that banks put in place to prepare for disruptive events, is also essential for maintaining trust with customers. Technology plays a big role in trust because when it doesn't work or is not innovative enough, the customer experience is affected. For example, if a bank website goes down or the organization is the target of a cyberattack, customers are affected and trust is lost. Good technology is technology you don't notice because it just works. When banks invest in technology to modernize infrastructure or processes, remove friction from the customer experience, and provide the tailored services customers want, trust increases.

Cultivating trust and building a successful customer-centric banking strategy requires a secure foundation. In the current marketplace, a security-by-design approach is a strategic investment that brings the most bang for the buck, and which can ensure that banks remain competitive. This involves integrating security at the beginning of the decision-making process of every business initiative.

So, what qualities should banks look for when evaluating a strategic security technology partner? What kind of partner can provide innovative security capabilities that reduce the banks value-at-risk?

Banks will get the most value by choosing a security partner whose core values and strategies are aligned. One that takes an approach to security that encompasses the three key areas of people, processes, and technology. To reduce their value-at-risk, banks should consider partners with a cyber-security mesh platform for consistent security across their ecosystem, including the key capabilities of automation and integration, and that has AI-driven threat intelligence at its core. With a trusted security partner, banks can: Ensure that their people are security "aware" and educated in basic cyber hygiene, Strengthen resiliency with processes designed to ensure that critical assets and customer data are protected, and in the event of a problem, ensure that critical services and systems are restored and continue to run.

Employ security to prevent data breaches and cyberattacks. Customers can't see the specific methods a bank may employ; all they care about is that they work. From a reputational risk perspective, banks should be open about security risks and educate customers on how they can protect themselves.

Trust has both tangible and intangible aspects to it. It's intangible in that so much of trust in banking is based on perception and feeling. But when banks demonstrate their dependability, credibility, and reliability through processes, people, and technology that customers can see and interact with, trust is maintained and often even increases.

Security is a key element that underpins trust because banks need to protect the data and applications that make good customer experiences possible. Effective security helps ensure that the technology will deliver as expected and protect the integrity of critical data.

Country Manager, Egypt, Libya & Sudan

نبضات



بقلم:
خالد حسن
khaled@alamrakamy.com

يعتذر الكاتب الصحفي خالد حسن عن عدم كتابة مقاله ويواصل الكتابة الاسبوع القادم إن شاء الله

بيرفكت كورب : الذكاء الاصطناعي سيجعلك أكثر «جمالاً»

المعزز، والتي مكنت المستخدمين من تجربة ألوان مختلفة من أحمر الشفاه وظلال العيون، وتوسع الآن ليشمل أنواع المستحضرات الأكثر تحدياً مثل أحمر التسمير الذاتي. أضفت العناية بالبشرة: بدأت العلامات التجارية الخاصة بالعناية بالبشرة تستخدم تقنية الذكاء الاصطناعي والواقع المعزز، من خلال تحميل صورة بسيطة تستخدم بعد ذلك بواسطة تحليل الذكاء، لتشخيص الحالات الجلدية المحتملة، لقد تطور كثيراً، بحيث يمكن للمستخدمين الآن التقاط مقطع فيديو مباشر لوجههم، وتركه يحلل أكثر من اثنتي عشرة حالة للبشرة، والنسبة للأظافر: التعرف إلى اليد كان من أحد التحديات الرئيسية في تقنية الذكاء، على عكس الوجه الذي يمكن أن يبقى ثابتاً بشكل عام، وتتطلب الأيدي رؤية بزوايا 360 درجة لتجربة افتراضية دقيقة.

كتب : رشاح حسين - محمد شوقي

أكدت آيس تشانغ، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «بيرفكت كورب»، في خطاب رئيسي ألقته مؤخراً في المنتدى العالمي لتكنولوجيا الجمال والموضة، تطور الذكاء الاصطناعي في تكنولوجيا التجميل، حيث أن السنوات الأخيرة، الجمال والموضة هما الصناعتان اللتان اعتمدتا التكنولوجيا بسرعة، وخاصة تقنيات الذكاء الاصطناعي والواقع المعزز، إذ قدمت الشركة خدماتها لأكثر من 500 علامة تجارية عالمية، منذ إنطلاقها عام 2015. وعن كيف يقوم هذا الذكاء بتحويل وقيادة تكنولوجيا التجميل أوضحت مستحضرات التجميل: كانت تجربة المكياج الافتراضية، واحدة من أولى تطبيقات الواقع المعزز في تكنولوجيا التجميل، ما بدأ تجربة أساسية لكاميرا لتقنية الواقع

رئيس مايكروسوفت العالمية : الذكاء الاصطناعي وجد ليكمل العمل البشري لا ليحل محله



كتب : دينا عبد المنعم - وائل الجعفري

وفي هذا الصدد، لفت رئيس مايكروسوفت، على هامش قمة «برنس 20» في نيودلهي، إلى أن الذكاء الاصطناعي عبارة عن أداة وُجدت لتكملة العمل البشري، لا لتحل محله. ووظيفتها مساعدة الأشخاص على التفكير بشكل أسرع وأكثر ذكاءً. وقال: «إن أكبر خطأ يمكن أن يرتكبه الناس هو الاعتقاد بأن هذه الأداة ستحل محل البشر من التوقف عن التفكير. ولهذا السبب نطلق على خدماتنا في مايكروسوفت اسم «الطيارين المساعد»». في غضون ذلك، صرح رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة «آي بي إم»، أرفيند كريشنا، الأسبوع الماضي، بأن الذكاء الاصطناعي سيؤثر في وظائف ذوي الياقات البيضاء أولاً، لكنه يمكن أن يساعد العمال بدلاً من استبدالهم، مع خلق المزيد من الناتج المحلي الإجمالي.

حذر براد سميث رئيس شركة «مايكروسوفت» ونائب رئيس مجلس الإدارة من إمكانية استخدام الذكاء الاصطناعي كسلاح ضد البشرية، داعياً الجميع إلى ضبط أدواته لإبطاء المخترجات السيئة وإيقافها عند الحاجة. وقال أعنفد بأن كل تقنية تم اختراعها على الإطلاق لديها القدرة على أن تصبح أداة نافعة وسلاحاً ضاراً في نفس الوقت. لذا علينا أن نضمن أن يظل الذكاء الاصطناعي خاضعاً للسيطرة البشرية، سواء كان المستخدم حكومة أو جيشاً أو أي نوع من المنظمات التي تفكر في استخدام التقنيات الذكية لأتمتة البنية التحتية الحيوية.

مع تعزيز روبوتات الدردشة لقدرات شركات قطاع الشحن :

الذكاء الاصطناعي التوليدي يطور أقسام خدمة العملاء من خلال ميكنة مهام تتبع الشحنات وحجز الأحمال

زيادة كفاءة موظفينا وتجعل حياة عملائنا أسهل وليس العكس تماماً .. يشكل اهم التحديات

سيليبركيت، كبير مسؤولي المعلومات في XPO، إن الشركة ستحافظ على خصوصية المعلومات وتحكم في البيانات المستخدمة للمساعدة في ضمان أن الإجابات ذات صلة ودقيقة.

أسأل برنامج الدردشة

من ناحية أخرى قال الرئيس التنفيذي سوراب جوبال، إن شركة PHLO SYSTEMS، ومقرها المملكة المتحدة، طرحت مؤخراً روبوت دردشة يعمل بالذكاء الاصطناعي للإقرارات الجمركية، والذي يحل محل النظام الذي تمت برمجته بقائمة من الأسئلة المتداولة.

أضاف جوبال إن العميل الذي يستورد الأسماك إلى المملكة المتحدة من دولة أوروبية، على سبيل المثال، يمكنه أن يسأل برنامج الدردشة الآلي عن نوع الإعلان الذي يحتاجه ويستلم رداً بلغة واضحة. ويعالج برنامج الدردشة الآلي حوالي 70% إلى 80% من الأسئلة اليوم، بينما يتم إرسال الباقي إلى العمال الشريين لهما.

أما شركة الشحن الإقليمية DFDSHAS، ومقرها الدنمارك، فاتبعت نهجاً مختلفاً قليلاً باستخدام الذكاء الاصطناعي التوليدي لتطوير البرمجيات في الوقت الحالي، مع التركيز على كيفية استخدام التكنولوجيا يوماً ما في دعم العملاء. إلا أن ما نحتاج إلى أن نكون حساسين للغاية بشأنه هو، ما هي جودة الإجابات التي يمكنك الحصول عليها من الذكاء الاصطناعي التوليدي؟ وهذا ما يثيره رون كيلدنسن، كبير مسؤولي التكنولوجيا في الشركة وقال «الذكاء الاصطناعي التوليدي قوي جداً في معالجة كميات كبيرة من البيانات، لكنه أقل قوة في ضمان القدرة على التنبؤ بالإجابات التي تظهر».

والمتوسطة الحجم، والتي يمكن أن تجيب على أسئلة العملاء بشكل أسرع وتحرر موظفي مبيعات الشركة للتركيز على جلب عملاء جدد. ومع ذلك، ستحفظ الشركة خيار الدردشة مع أحد العملاء، «لا يمكنك مطالبة شركة الشحن بالمشي قداماً والدخول إلى النظام حيث يتأخر الطلب وتقوم بإجراء اختبار اتصال لروبوت الدردشة». قال فايسفيلد: «أنت بحاجة إلى نهج هجين».

والسؤال المركزي لـ RXO هو: «كيف يمكننا زيادة كفاءة موظفينا؟ كيف يمكننا أن نعمل ذلك بطريقة تجعل حياة عملائنا أسهل، وليس العكس تماماً؟ على حد قوله.

قوة جذب

من ناحيته قال جوناثان رايت، الشريك الإداري العالمي للتعميل وتحويل سلسلة التوريد في IBM CONSULTING، وهي ذراع لشركة INTERNATIONAL BUSINESS MACHINES، إنه لكي تكسب التكنولوجيا قوة جذب، يجب على مديري سلسلة التوريد أن يتفقا بها تماماً عند تقديم طلبات السلع وإدارة المخزون والتفاوض مع المورد.

أضاف يجب أن يكون لدينا فهم ومعرفة بما استخدمه من الذكاء الاصطناعي، وما هي البيانات التي تستخدمها، وحوكمة صارمة حول ذلك». «في حياتنا الشخصية، قد تكون مرتاحين للصواب بنسبة 80 و 90%. أما في عالم الأعمال لدينا، يجب أن تكون النسبة 100%». وتخطط شركة النقل بالشاحنات XPO لتدريب نسحة داخلية من روبوت يشبه «شات جي بي تي» للتعامل مع العملاء، وتتبع الشحن والحصول على عروض أسعار وإنشاء طلبات لاستلام الشحنات. وقال جاي



وحتى في هذه الحالة، يجب برنامج الدردشة الآلية أحياناً على الأسئلة بشكل غير صحيح. ولدى العديد من الشركات مخاوف أمنية بشأن تدريب النظام باستخدام بيانات الملكية أو معلومات العملاء، مما دفع البعض إلى منع موظفيهم من استخدام «شات جي بي تي».

قرارات سريعة

ويقول خبراء الصناعة إن المخاطر كبيرة بشكل خاص عند استخدام الذكاء الاصطناعي التوليدي لاتخاذ قرارات سلسلة التوريد. ويتضمن دعم العملاء في مجال الخدمات اللوجستية مساعدة تجار التجزئة والمصنعين على نقل كميات كبيرة من الشحنات بالطائرات والشاحنات والقطارات وسفن الحاويات،

الأسئلة بشكل يشبه ردود الإنسان، مما يمكنه من إكمال المهام التي كانت تستغرق في السابق ساعات في بضع دقائق.

ويبدأ أيضاً شركات المحاماة في استخدام الذكاء الاصطناعي لإجراء البحوث القانونية وصياغة المستندات وتحليل العقود. ويقوم تجار التجزئة بتجليل استعلامات بحث العملاء وتوجيه المتسوقين إلى المنتجات الأخرى التي قد تكون ذات صلة، كما يمكن لعملاء شركة السفر EXPEDIA الدردشة مع الروبوت للتخطيط لرحلة، بينما يمكن للأشخاص الذين يتسوقون لدى بائع البقالة INSTACART الحصول على إجابات لأستلهم حول الوصفات.

خدمة دعم العملاء

وتقول شركات الخدمات اللوجستية إن الذكاء الاصطناعي الإنتاجي قد يُستخدم في نهاية المطاف لتحسين التنبؤ والمشتريات وإدارة المخزون وقرارات الشحن. في الوقت الحالي، يقومون بتجربة استخدام الأدوات اللازمة لتشغيل خدمة دعم العملاء، والتي يعدونها تبنياً طبيعياً للتكنولوجيا التي يمكنها فهم الأسئلة بلغة المحادثة البسيطة والرد بسرعة بإجابة شاملة.

كما يقول الخبراء إن التكنولوجيا يمكن أن تحسن تجربة العملاء من خلال تقديم إجابات ذات صلة ومصممة خصيصاً للأسئلة في دقائق، بدلاً من روبوتات الدردشة المبرمجة بإجابات محددة مسبقاً أو العمال الشريين الذين يحتاجون إلى الوقت للتعرف على الإجابة الصحيحة.

لكن بالمقابل ما زال الذكاء الاصطناعي التوليدي محدود القدرات، ويقول الخبراء إن جودة البرنامج تكون بقدر جودة البيانات التي تم تدريبه عليها،

كتب : وائل الجعفري - مصطفى إبراهيم

تعمل شركات الخدمات اللوجستية بشكل متزايد على دمج تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي في عملياتها، لكن الكثيرين يقولون إنهم يتعاملون في تبنيتها عندما يتعلق الأمر باستخدام «روبوتات الدردشة» التي أصبحت جزءاً متزايداً من مشهد التعامل مع المستهلك.

ويقول المسؤولون التنفيذيون إن اهتمامهم ينبع من التوفير المحتمل في التكاليف وكفاءة الأدوات المشابهة لـ CHATGPT والمعروفة باسم الذكاء الاصطناعي التوليدي. ومع ذلك، يتعين عليهم أولاً التأكد من أن تبنى النهج الرقمي لن يحبط عملهم الذين يقومون ببحث ضائع بقيمة ملايين الدولارات حول العالم.

وتعد شركة واسطة الشحن RXO، وشركة النقل بالشاحنات XPO، ومزود التكنولوجيا اللوجستية PHLO SYSTEMS، وشركة التوزيع DFDS من بين الشركات التي تبحث في كيفية قيام الذكاء الاصطناعي التوليدي بتحويل أقسام خدمة العملاء الخاصة بها، من خلال ميكنة المهام مثل تتبع الشحنات وحجز الأحمال والإعلان عن الرواد.

فرض كميات هائلة المعلومات

وتبحث الشركات عن طرق لاستخدام الذكاء الاصطناعي التوليدي في عملياتها منذ أن أطلقت «أوبن إيه آي» وروبوت الدردشة «شات جي بي تي» الخاص بها في نوفمبر. ويستطيع هذا البرنامج وغيره من البرامج المشابهة فرز كميات هائلة من المعلومات، والتعرف على الأنماط، والتنبؤ، والرد على

بلغت 3 مليار دولار :

“HP” تخفض توقعاتها للإيرادات بسبب ضعف سوق الكمبيوتر الشخصي



الصيني يؤثر كذلك في حجم المبيعات. سجلت مبيعات أجهزة الكمبيوتر الشخصية انخفاضاً قياسياً خلال العام الماضي بعد الطفرة التي شهدتها خلال جائحة كورونا. وكانت شركة «إتش بي» تأمل في أن يشهد النصف الثاني من عام 2023 تحسناً أسرع للمبيعات بدعم من مواسم العودة إلى المدرسة والقطاعات، خلال يوليو الماضي قالت شركة «غارنتر» هذا القطاع، إن سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية تقديرات المحللين البالغ 13.4 مليار دولار، وانخفضت مبيعات أجهزة الكمبيوتر الشخصية للمستهلكين بنسبة 12%، وهي نسبة أفضل من التوقعات السابقة، في حين انخفضت المبيعات للشركات بنسبة 11% فجأت أسوأ من المتوقع.

كتب : دينا عبد المنعم - محمد الخولي

خفضت شركة «إتش بي» (HP INC) توقعاتها للتدفقات النقدية والأرباح للعام بأكمله، مشيرة أن انتعاش سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية سيستغرق وقتاً أطول من المتوقع. وقد انخفضت أسهم الشركة الأمريكية موضحاً إن التدفق النقدي الحر للسنة المالية المنتهية في أكتوبر سيلبغ 3 مليارات دولار، مقارنة بتوقعات سابقة عند نحو 3.25 مليار دولار. وخفضت الشركة أيضاً توقعاتها للأرباح المعدلة لنطاق يتراوح بين 3.23 دولار و3.25 دولار للسهم.

من جهته قال إيزيكي لوريس الرئيس التنفيذي لـ«إتش بي»، إن الطلب «لا يتحسن بالسرعة التي كنا نتوقعها». وأضاف أن مستويات المخزون المرتفعة في القطاع ككل، تواصل الضغط على أسعار أجهزة الكمبيوتر، وأن كثيراً من العملاء يُرجون عمليات الشراء خلال هذا الربع من العام بسبب خفض الوظائف وتقليص التكاليف، كما أضاف أن وضع الاقتصاد

835 مليون دولار خسائر «نيو» الصينية بالربع الثاني من 2023

وبلغت خسائرها للسهم الواحد 3.28 يوان (45 سنتاً)، مقابل 2.45 يوان متوقعة.

وانخفضت أسهم الشركة بنسبة 9% في التعاملات المبكرة بعد الأخبار. وبلغ هامش الربح الإجمالي لشركة على المركبات الربع نفسه 6.29%، بانخفاض من 16.7%، في العام الفائت، ولكنه ارتفع من 5.1% في الربع الأول من عام 2023.



في الصين. وبلغت إيرادات الشركة 8.77 مليار يوان (1.21 مليار دولار)، مقابل 9.25 مليار يوان متوقعة حسب «ريفينيتيف»،

235 مليون دولار استثمارات بمنصة HUGGING FACE للذكاء الاصطناعي

جهودها في عدة مجالات تشمل البحث والتطوير والمؤسسات والشركات الناشئة بالإضافة إلى استقطاب المزيد من الكفاءات والمواهب خلال الأشهر القادمة.

وتأسست HUGGING FACE في الولايات المتحدة الأمريكية عن طريق الثلاثي كيلمنت ديبلانج وجوليان شوموند وتوماس وولف. وتعرض الشركة خدماتها عبر منصتها المتكاملة وتشمل أدوات استضافة وتطوير علوم البيانات وبرمجيات الذكاء الاصطناعي وتطبيقات الويب؛ وخدمات أخرى مدفوعة في العديد من المجالات مثل ميكنة مهام تدريب نماذج الذكاء الاصطناعي وواجهات برمجة التطبيقات.

كتب : دينا عبد المنعم - باسل خالد

نجحت شركة HUGGING FACE، الأمريكية المتخصصة في الذكاء الاصطناعي وتقنيات تعلم الآلة، في الحصول على 235 مليون دولار في أغلق جولة استثمارية (SERIES D) عن جوجل، أمازون، إنفيديا، إنتل، AMD، كوكوم، IBM، وسيلزفورس، بالإضافة إلى SOUND VENTURES لتبلغ قيمة الشركة السوقية عقب الجولة 4.5 مليار دولار.

وتخطط الشركة لتوظيف هذا الاستثمار في مضاعفة

بقيمة 300 مليون دولار :

استثمارات بمنصة RAMP التقنية المالية

يشكل انخفاضاً مقارنة مع 2022 عندما أعلنت عن جولاتها الاستثمارية السابقة بتقييم 8.1 مليار دولار أمريكي.

كما شارك في الجولة أيضاً GENERAL CATALYST وFOUNDERS FUND. بجانب عدد من المستثمرين الذين سبق وأن شاركوا في جولات سابقة لصالحها ووفقاً للشركة ستوظف ما جمعتها في تمويل تطوير منتجاتها المالية والتوسع لسوق فئات

كتب : محمد العطار - علي الديب

أكدت منصة «RAMP»، الأمريكية منصة التقنية المالية حصولها على 300 مليون دولار كأستثمارات جديدة في إغلاقه جولة استثمارية بقيادة مشتركة من SANDS وTHRIVE CAPITAL على قيمة سوقية بلغت 5.8 مليار دولار أمريكي، وهو ما

بقيمة 15.2 مليون دولار :

استثمارات في منصة فلاي أكيد لحلول السفر الرقمية



للشركة: «يشكل إغلاق الجولة الاستثمارية (SERIES A) إنجازاً مهماً في مسيرة فلاي أكيد. فقد حدّدنا أهدافنا وتطلعاتنا منذ البداية وسعيًا لبناء حلول تقنية تساهم في تحسين إدارة التكاليف لعملائنا بتقديم تجربة سفر محسنة ونظام مطور لإدارة المصاريف الخاصة برحلات العمل. ونثق بأن هذه الحلول ستثمر عن تجربة فعالة ومرضية للمسافرين وللمدراء السفر على حد سواء».

أضاف ستسهل هذه الجولة في تحسين المنتجات الحالية وتطوير منتجات جديدة لعملائنا من أفراد وشركات، لنقدم لهم تجربة سلسة وفعالة من حيث التكلفة. وسنعمل أيضاً على تمكين موردينا ومزودي خدمات السياحة والسفر بالمنتجات والأدوات التي تسهم في ازدهار السياحة في المملكة والمساهمة في تحقيق رؤية 2030.

وقدم فلاي أكيد حلولاً لإدارة السفريات للشركات وموظفيها، حيث تعمل على ربط سياسات السفر الخاصة بالشركات ليقوم المسافر بالحجز عن طريق التطبيق، ثم يحصل على الموافقة تلقائياً أو عن طريق مدير السفر بكل يسر وسهولة. كما تمكن مدير السفر من إدارة ومراقبة جميع حجوزات الموظفين عبر المنصة مباشرة، بجانب إدارة وأتمتة جميع السياسات والقواعد المطروحة للأقسام والموظفين والشيفوف.

وتؤكد الشركة إن هذه الجولة من شأنها المساهمة في جهودها لتوسيع نطاق خدماتها في مناطق إضافية في المملكة العربية السعودية ودول الخليج، واستكشاف المزيد من حلول التقنية المالية بهدف تحسين تجربة المسافر ومساعدة الشركات في تعزيز إدارة التكاليف الخاصة برحلات العمل.

من جهته قال بسام المحمدي المدير التنفيذي